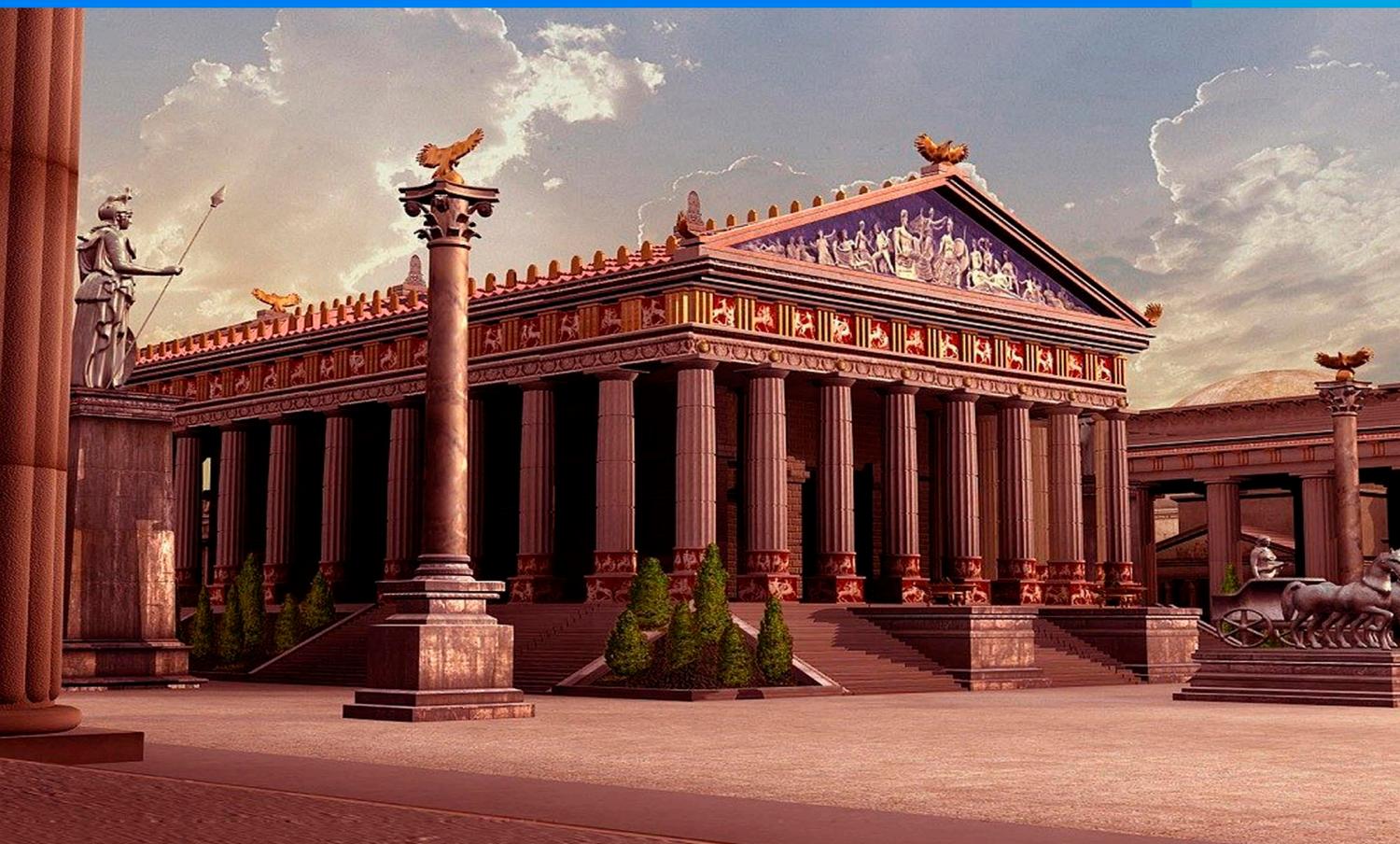


ВЕСТНИК НАУКИ



ВЫПУСК

№ 9 (9)



ТОМ 2

Международный научный журнал

www.вестник-науки.рф

Тольятти 2018

Международный научный журнал

«ВЕСТНИК НАУКИ»

№9 (9) Том 2

ДЕКАБРЬ 2018 г.

(ежемесячный научный журнал)

В журнале освещаются актуальные теоретические и практические проблемы развития науки, территорий и общества. Представлены научные достижения ученых, преподавателей, специалистов-практиков, аспирантов, соискателей, магистрантов и студентов научно-теоретического, проблемного или научно-практического характера.

Предназначено для преподавателей, аспирантов и студентов, для всех, кто занимается научными исследованиями в области инновационного развития науки, территорий и общества.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются, публикуются в авторской редакции.

Авторы несут ответственность за содержание статей, за достоверность приведенных в статье фактов, цитат, статистических и иных данных, имен, названий и прочих сведений, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов.

Главный редактор журнала:

РАССКАЗОВА ЛЮБОВЬ ФЁДОРОВНА

Главный редактор: Рассказова Любовь Федоровна
Адрес учредителя, издателя и редакции: г. Тольятти
сайт: www.открытая-наука.рф; www.вестник-науки.рф
eLibrary.ru: https://elibrary.ru/title_about.asp?id=67626

Дата выхода в свет: 09.12.2018 г.

*Периодическое
электронное научное издание.*

Рабочий язык журнала:

русский и английский.

Распространяется бесплатно.

СОДЕРЖАНИЕ

ОБЩЕГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

Агеева А.Е., Серикова А.В. ЛАНДШАФТНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ТЕРРИТОРИИ БОЛЬНИЦ	8
Аржакова М.И. ФОРМИРОВАНИЕ МЕТОДИЧЕСКОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ БАКАЛАВРОВ ПО НАПРАВЛЕНИЮ «ПЕДАГОГИЧЕСКОЕ ОБРАЗОВАНИЕ» (ПРОФИЛЬ «БИОЛОГИЯ И ХИМИЯ»)	11
Бродникова Е.Г., Родионова Д.Н. ОРГАНИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТЕРРИТОРИАЛЬНОГО ОБЩЕСТВЕННОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ НА МУНИЦИПАЛЬНОМ УРОВНЕ	14
Гацаева Р.С.-А. ПРИОРИТЕТЫ РАЗВИТИЯ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ ЧЕЧЕНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ.....	19
Гимишян А.С., Кокарева Я.А. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ WEB-РЕСУРС ДЛЯ ИЗУЧЕНИЯ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА В СФЕРЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ.....	22
Гелисханова З.Т., Хадзиева А.А. ТЕМА КАЗАЧЕСТВА В РОМАНЕ «ТИХИЙ ДОН»	25
Горюнова А.В., Лисянская О.В. ИНТЕРАКТИВНЫЕ МЕТОДЫ ВОСПИТАНИЯ В НАЧАЛЬНОМ ОБЩЕМ ОБРАЗОВАНИИ.....	29
Готин М.Б., Циндрик Э.Э., Юрченко И.В. ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНЫХ ГОСУДАРСТВ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ	32
Демонова Я.О. ИДЕНТИЧНОСТЬ КАК СОЦИОЛОГИЧЕСКОЕ ПОНЯТИЕ	34
Ерошин Е.В., Курочкина Н.Е. СТАДИОН «САМАРА АРЕНА»	37
Звягина С.В. МЕТОДЫ И ПРИЕМЫ РАБОТЫ СО СЛОВАРНЫМИ СЛОВАМИ ОБУЧАЮЩИХСЯ МЛАДШИХ КЛАССОВ С УМСТВЕННОЙ ОТСТАЛОСТЬЮ	40
Каюмова Д.И., Емельянова Т.В. СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В НАЧАЛЬНЫХ КЛАССАХ.....	43
Корингели В.А. АРХИВНЫЙ ОТДЕЛ Г. МЕНДЕЛЕЕВСКА	45
Непомнящая Е.В. ПРИНЦИПЫ ОРГАНИЗАЦИИ И ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ	48
Сарафанова Е.В. ФОРМИРОВАНИЕ ПАТРИОТИЧЕСКОГО СОЗНАНИЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ, КАК ВАЖНЕЙШЕЙ ЦЕННОСТИ, ОДНОЙ ИЗ ОСНОВ ДУХОВНО-ПРАВСТВЕННОГО ЕДИНСТВА ОБЩЕСТВА.....	50
Чернова С.В., Егоров А.О. ИНТЕРНЕТ ВЕЩЕЙ.....	53

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

Богданов С.В., Мамин А.С., Миллокин А.Н. НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ УРЕГУЛИРОВАНИЯ КОНФЛИКТА ИНТЕРЕСОВ В ПРАВООХРАНИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....	55
Богданов С.В., Мамин А.С., Сибирякова А.И. ПРИЧИНЫ КОНФЛИКТОВ В ПРАВООХРАНИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....	59
Валиева Л.Ф. НАСЛЕДСТВЕННАЯ ТРАНСМИССИЯ И НАСЛЕДОВАНИЕ ПО ПРАВУ ПРЕДСТАВЛЕНИЯ.....	63
Герасимова Н.Р., Корнева Э.Г. ВОПРОСЫ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ СУБЪЕКТОВ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....	65
Герасимова Н.Р., Корнева Э.Г. ДИСКУССИОННЫЕ АСПЕКТЫ ВЫДЕЛЕНИЯ ОСНОВАНИЙ ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В СФЕРЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....	71
Губарев А.А. ПРОБЛЕМА ИНТЕГРАЦИИ ИНСТИТУТА ЕВРОПЕЙСКОГО ОРДЕРА НА АРЕСТ В СИСТЕМУ УГОЛОВНОГО ПРОЦЕССА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	75
Дзугова И.А., Темирова Ф.М. ИСТОРИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРИМЕНЕНИЯ МЕТОДОВ ИДЕНТИФИКАЦИИ ЧЕЛОВЕКА В ПРАВООХРАНИТЕЛЬНОЙ СФЕРЕ.....	79
Жилкина Н.А., Коротаева О.А. К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ СТАТУСЕ ПЕНСИОННОГО ФОНДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	82
Казаченко Н.С. ОТДЕЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В СФЕРЕ РЕГУЛИРОВАНИЯ АУДИТОРСКОГО КОНТРОЛЯ.....	85
Каирова Д.З., Маскова Д.А. О ВОПРОСАХ ПРОВЕДЕНИЯ ЭКСПЕРТИЗЫ МУЗЫКАЛЬНЫХ ПРОИЗВЕДЕНИЙ НА ПРЕДМЕТ ПЛАГИАТА	88
Калашеева О.М. ПРОБЛЕМЫ ЭФФЕКТИВНОСТИ ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ.....	91
Киямова Ю.Р., Паулов П.А. ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ СФЕРЫ КУЛЬТУРЫ НА ПРИМЕРЕ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ	93
Крецу Я.А., Коротаева О.А. АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ.....	96
Мартынюк Е.И., Локотко А.А., Ковалевская Н.С. СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗГРАНИЧЕНИЯ ДОГОВОРНОЙ И ДЕЛИКТНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ МЕДИЦИНСКИХ РАБОТНИКОВ И УЧРЕЖДЕНИЙ.....	100
Прыгунова Ю.И. ПРИМЕНЕНИЕ СРОКА ИСКОВОЙ ДАВНОСТИ К ТРЕБОВАНИЯМ О РАЗДЕЛЕ ОБЩЕГО ИМУЩЕСТВА СУПРУГОВ.....	106
Прыгунова Ю.И. ПРОБЛЕМЫ РАЗДЕЛА ОБЩЕГО ИМУЩЕСТВА СУПРУГОВ В СЛУЧАЕ БАНКРОТСТВА ОДНОГО ИЗ СУПРУГОВ.....	109

Чаунин И.А. К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМАХ УЧАСТИЯ ЗАКОННОГО ПРЕДСТАВИТЕЛЯ НА СТАДИИ ВОЗБУЖДЕНИЯ УГОЛОВНОГО ДЕЛА И ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ В ОТНОШЕНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ	111
---	-----

Шведчикова Е.В., Смолина А.А. ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ ДЕТЕЙ-ИНВАЛИДОВ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ	114
---	-----

Яксова Л.Ю. КОРРУПЦИЯ КАК АКТУАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ	117
--	-----

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Атнашева В.В. БЮДЖЕТИРОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ	120
--	-----

Ахметова Э.Р., Карачурина И.И. ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМЫ ПЛАНИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИИ.....	122
---	-----

Ахметова Э.Р., Нуриев Р.Н. ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ СИСТЕМЫ БЮДЖЕТИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ	125
--	-----

Аюшиева Т.Ф., Родионова Д.Н. МЕСТНЫЕ НАЛОГИ В СИСТЕМЕ СОБСТВЕННЫХ ДОХОДОВ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ: СОСТОЯНИЕ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ	127
---	-----

Бичева Е.Е., Лулева Н.С. АНАЛИЗ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ЗА 2015-2017 ГОДА.....	133
--	-----

Валиев Р.Н., Ахметова Э.Р. ЗАДАЧИ ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В ОБЛАСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ ПОЛИТИКИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА	137
--	-----

Василюк Е.В., Моисеев В.В. АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОРГАНИЗАЦИИ И УПРАВЛЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВОМ НА ПРЕДПРИЯТИИ	139
---	-----

Галимова И.В. ПОДДЕРЖКА РАЗВИТИЯ МАЛЫХ ФОРМ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН.....	142
---	-----

Григорьева Е.А., Бужикеева А.С. АНАЛИЗ СТАТИСТИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИХ СОСТОЯНИЕ ТОРГОВЛИ В РОССИИ И ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ, А ТАКЖЕ ФАКТОРОВ, ОГРАНИЧИВАЮЩИХ ДЕЛОВУЮ АКТИВНОСТЬ ТОРГОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ.....	145
--	-----

Данилова В.В. ПОЛНАЯ АВТОМАТИЗАЦИЯ ПРОЦЕССА УЧЕТА РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ СОТРУДНИКОВ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	149
--	-----

Камалова Л.И. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ПЛАНИРОВАНИЯ С ЦЕЛЬЮ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ.....	158
--	-----

Каналиев Д.У. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЦЕНОВЫХ МУЛЬТИПЛИКАТОРОВ В ОЦЕНКЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА.....	161
--	-----

Колесник Н.Ф., Шишканова А.Ю. РАЗЛИЧИЕ УЧЕТНОГО И ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОДХОДОВ К ОЦЕНКЕ СТОИМОСТИ КАПИТАЛА БАНКА	166
---	-----

Кузнецова Н.А. ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА БАНКА РОССИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ.....	171
Кусагова М.Х., Байгабулова К.К. ДЕЛЕГИРОВАНИЕ И МОТИВАЦИЯ КАК ФУНКЦИЯ МЕНЕДЖМЕНТА.....	177
Ляхова О.А., Суходаева Т.С. ОСОБЕННОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА В РОССИИ	179
Моисеев В.В., Белашова А.В. ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ВНЕДРЕНИЯ НОВОЙ ТЕХНИКИ НА ПРЕДПРИЯТИИ.....	183
Моисеев В.В., Высоцкая А.С. ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫМИ ПРОЕКТАМИ В РОССИИ.....	185
Потапова Ю.Д., Доценко Е.Ю. ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ СТРАТЕГИЯ КАК ДРАЙВЕР ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ И ФАКТОР БЛАГОПРИЯТНОГО ИМИДЖА ПРЕДПРИЯТИЯ.....	188
Суфиянова Д.Д., Чешганова С.М., Суходаева Т.С. ОПЫТ ИНФЛЯЦИОННОГО ТАРГЕТИРОВАНИЯ.....	193
Упшинская Е. Д., Андрианова Ю. В. ОПТИМАЛЬНЫЙ ВЫБОР ПОДХОДА К ОЦЕНКЕ СТОИМОСТИ ФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ ПРЕДПРИЯТИЯ В ИНВЕСТИЦИОННЫХ ЦЕЛЯХ.....	196
Хисматова А.Т., Муравьева Е.В., Хисматова А.Т. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕРОПРИЯТИИ ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ ПОЖАРОБЕЗОПАСНОСТИ В ОФИСНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЦЕНТРАХ.....	200
Царегородцева Е.И., Коротаева О.А. К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ СТАТУСЕ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА.....	204
Шакирова А.А. БЮДЖЕТИРОВАНИЕ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ КАК ИНСТРУМЕНТ ПЛАНИРОВАНИЯ	208
Шакирьянова Э.И. ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ПОДХОДОВ К ОЦЕНКЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ТРУДА СОТРУДНИКОВ.....	210
Шведчикова Е.В., Бурцева А.Д. ВЛИЯНИЕ МИНИМАЛЬНОГО РАЗМЕРА ОПЛАТЫ ТРУДА НА БЛАГОСОСТОЯНИЕ ГРАЖДАН РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	213
Юсупова Э.А. ПЛАНИРОВАНИЕ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ.....	215
ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ	
Басва В.Р., Дроздов А.Ю. ПРИМЕНЕНИЕ ГЕОИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ПРИ ИЗУЧЕНИИ ГЕОГРАФИИ.....	217
Бахов Ж.К., Жумадилова Н.Б., Кубей А.Ж. ПРИНЦИПЫ ФОРМИРОВАНИЯ ИНТЕГРИРОВАННЫХ СХЕМ АНАЭРОБНОЙ ПЕРЕРАБОТКИ ОТХОДОВ ЖИВОТНОВОДСТВА.....	220
Бахов Ж.К., Жумадилова Н.Б., Кубей А.Ж. ПРОИЗВОДСТВО ОРГАНИЧЕСКИХ УДОБРЕНИЙ НА ОСНОВЕ ШЛАМА ПРОИЗВОДСТВА БИОГАЗА	223

Костоева А.И., Эльдиева З.Б., Темирханов Б.А. ФОТОМЕТРИЧЕСКОЕ ОПРЕДЕЛЕНИЕ ОБЩЕГО ЖЕЛЕЗА В РОДНИКОВОЙ ВОДЕ «СУВ-ХЪАСТ»	226
Красонцев Н.А., Ляпин А.А. НЕЙРОННАЯ СЕТЬ ГЛУБОКОГО ОБУЧЕНИЯ ДЛЯ ИССЛЕДОВАНИЯ РАБОТОСПОСОБНОСТИ ЭЛЕМЕНТОВ КОНСТРУКЦИИ.....	230
Лютый А.В. ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ РАСЧЕТОВ РАЗМЕРОВ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ ПО ТОПОГРАФИЧЕСКИМ КООРДИНАТАМ	233
Мурадян А.Х. РАЗРАБОТКА ОНЛАЙН-ПЛАТФОРМЫ ДЛЯ ОФОРМЛЕНИЯ СТРАНИЦ СООБЩЕСТВ СОЦИАЛЬНОЙ СЕТИ «ВКОНТАКТЕ»	235
Охотникова А.В., Бобылева О.В. КВАТЕРНИОНЫ ГАМИЛЬТОНА.....	237
Сергиенко А.С. РАЗРАБОТКА АРМ ФОРМИРОВАНИЯ ЗАКАЗА ПРОДУКТОВ В РЕСТОРАННОМ БИЗНЕСЕ.....	241
Старцева В.И., Моисеев В.В. ТЕХНОЛОГИИ БУДУЩЕГО В ОВОЩЕВОДСТВЕ ЗАКРЫТОГО ГРУНТА: МНОГОЯРУСНАЯ СТЕЛЛАЖНАЯ ГИДРОПОНИКА.....	242
Шефер А.А. ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА ТЕПЛОТЕХНИЧЕСКОГО РАСЧЕТА МНОГОСЛОЙНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ КОНСТРУКЦИЙ.....	245
МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ	
Ракымбек А.М. ОЦЕНКА ВНЕДРЕНИЯ ПРОГРАММЫ УКРЕПЛЕНИЯ ЗДОРОВЬЯ ПО АРТЕРИАЛЬНОЙ ГИПЕРТОНИИ В ГОРОДЕ КАРАГАНДА.....	247

ОБЩЕГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

УДК 712.2

Агеева А.Е.

студентка

Тюменский индустриальный университет

(Россия, г. Тюмень)

Серикова А.В.

студентка

Тюменский индустриальный университет

(Россия, г. Тюмень)

ЛАНДШАФТНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ТЕРРИТОРИИ БОЛЬНИЦ

Аннотация: в данной статье рассматривается ландшафтная организация территорий больниц. Проводится анализ основных проблем территорий и т.д.

Ключевые слова: территория, больница, ландшафт.

В современных условиях весьма важной является проблема сохранения и оздоровления среды, окружающей человека. Важную роль в решении этой проблемы играет ландшафтная организация территорий. Ландшафтная организация территорий больниц имеет ряд особенностей, связанных с их функциональным назначением, – она должна обеспечивать благоприятную обстановку для больных, персонала больницы и для посетителей. Зеленые насаждения – прекрасное средство улучшения санитарно-гигиенических условий территории (очистка воздуха от болезнетворных микроорганизмов, пыли, газов, шума), защиты от неблагоприятных климатических факторов (ветров, сухости воздуха, резких температурных колебаний); они обогащают архитектурный облик зданий.

Основные проблемы больниц:

- несовременный подход в хранение и утилизации отходов
- отсутствие организованной парковки
- отсутствие зон отдыха и прогулки
- отсутствие принципиального зонирования территории
- отсутствие дорожно-тропиночной системы
- изношенное асфальтовое покрытие
- изношенный забор
- не разделенные потоки автомобилей и пешеходов
- весьма скудное решение фасадов зданий

На сегодняшний день, зачастую, архитектурный облик здания это: невыразительная входная группа, разные окна, недострои примыкающие к больнице. Все это неблагоприятно влияет на больных,

посетителей и сотрудников больницы. Также одним из возможных факторов негативного облика зданий могут быть отсыревшие стены.

Учреждения здравоохранения имеют достаточно большие площади, так как их размеры определяются исходя из расчета 100-120 м² на одну койку. Площадь зеленых насаждений, включая газоны, цветники, дорожки и площадки отдыха, должна составлять не менее 50% от общей площади больницы.

Городская среда негативно влияет на здоровье и психо-эмоциональное состояние человека. Особенно сильное воздействие оказывается на людей с ослабленным иммунитетом или подверженным хроническим заболеваниям, нередко в эту категорию попадают дети. Учитывая данные особенности, очень важно уделять достаточное внимание к озеленению учреждений здравоохранения.

Основной идеей является создание комфортной и позитивной среды, используя простые и современные решения в организации территории, не требующие больших финансовых затрат.

На сегодняшний день, тема ландшафтной организации территории и архитектурного облика больниц является актуальной, так как большой процент больниц в России остается в плохом состоянии, как в плане архитектуры, так и в плане ландшафтной среды. Люди не придают значения такому фактору, как положительному влиянию вышеуказанного на состояние посетителей и сотрудников больницы.

Так например, на окраине Хертогенбоса, ландшафт больницы имени Иеронима Босха украшает огромное разнообразие многоствольных деревьев. Между корпусами больницы располагаются небольшие сады-патио с их особенной атмосферой, заданной высаженными деревьями. Патио служат местом отдыха, где зеленые насаждения и скульптуры позитивно влияют на процесс выздоровления пациентов. Опыт показывает, что подобная атмосфера способствует скорейшему выздоровлению.

Также на территории больницы должны быть явно выражены такие зоны, как:

- Детская зона
- Зона тихого/активного отдыха
- Зона входа

И возможно ввести дополнительные зоны:

- Садовая зона (В этой зоне предлагается размещение контейнеров для выращивания большими растениями.)
- Зона фудкорта (Данная территория разработана преимущественно для сотрудников больницы, в этой зоне предлагается размещение столов, за которыми можно будет пообедать.)

Отдельно внимание стоит уделить навигационным стендам, которые являются наглядным ориентиром для людей на крупных объектах. Сейчас во многих больницах таких указателей либо нет, либо они не соответствуют современным принципам подачи информации и могут вводить в заблуждение.

Список литературы:

- 1 Городков А.В. Архитектура, проектирование и организация культурных ландшафтов: учебное пособие. СПб.: Проспект науки, 2013. 416 с.
2. Гарнизоненко Т.С. Справочник современного ландшафтного дизайнера. Ростов н/Д: Феникс, 2005. 3313 с.

4. Алексеев В.А. Диагностика жизненного состояния деревьев и древостоев // Лесоведение. 1989. № 4. 51–52 С.

5. Теодоронский, И.О., Боговая И.О. Ландшафтная архитектура: учебное пособие. М.: ФОРУМ, 2015. 304 с.

6. Горохов В.А. Зеленая природа города: учебное пособие. М.: Архитектура, 2012. 528 с.

7. СП 158.13330.2014 «Здания и помещения медицинских организаций. Правила проектирования»

УДК 378.4

Аржакова М.И.

ассистент

Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова
(Россия, г. Якутск)**ФОРМИРОВАНИЕ МЕТОДИЧЕСКОЙ
КОМПЕТЕНТНОСТИ БАКАЛАВРОВ ПО НАПРАВЛЕНИЮ
«ПЕДАГОГИЧЕСКОЕ ОБРАЗОВАНИЕ»
(ПРОФИЛЬ «БИОЛОГИЯ И ХИМИЯ»)**

Аннотация: в данной статье рассматриваются пути и условия формирования методической компетентности будущих учителей биологии и химии в условиях Северо-Восточного федерального университета им. М.К. Аммосова.

Ключевые слова: федеральный государственный образовательный стандарт, профессиональный стандарт, компетентность, компетентностный подход, профессиональная компетентность, методическая компетентность.

Изменения, происходящие в системе высшего образования, принятие новых нормативных документов как ФГОС ВО, его построение на основе компетентностного подхода требует особого внимания. В требованиях, предъявляемых к выпускникам вузов со стороны профессионального сообщества, образовательной и социальной среды, отражены в виде компетенций (общекультурные (ОК), общепрофессиональные (ОПК) и профессиональные (ПК), которыми должен овладеть выпускник в соответствии с профилем, задачами профессиональной деятельности и целями основной образовательной программы.

В связи с этим выпускник вуза должен не только заниматься своим предметом, но и включаться в другие виды деятельности, быть одновременно научным исследователем, разработчиком проектов, партнером, экспертом и т.д. Он не должен заниматься научением, он должен нести общечеловеческие ценности, жить этими ценностями, говорить о них и практиковать их, бескорыстно служить учительской деятельности, владеть информационными и коммуникационными технологиями, вместе с учащимися открывать новое, быть индикатором и ориентиром в мире знаний. Одним из важнейшим компонентов личности современного педагога его профессиональная компетентность. Под профессиональной компетентностью понимают интегральную характеристику деловых и личностных качеств учителя, отражающую его уровень знаний, умений, навыков и опыта, достаточных для эффективного осуществления профессиональной деятельности, связанной с принятием решений. [3]

Анализ современной литературы по проблеме формирования профессиональной компетентности, позволяет выделить различные виды профессиональной компетентности педагога, которые связаны с различными аспектами педагогической деятельности: когнитивную (А. С. Белкин, В. В. Нестеров и др.); коммуникативную (А. С. Белкин, В. Н. Введенский, В. В. Нестеров, Л. М. Митина и др.); профессионально-техническую (А. С. Белкин, В. В. Нестеров и др.); информационную (А. С. Белкин, В. Н. Введенский, В. В. Нестеров); методическую (Т. А. Загряная, Н. В. Кузьмина, Т. В. Сяпина и др.) и другие.

Методическая компетентность является одной из важных составляющих профессиональной компетентности педагога.

Методическая компетентность раскрывается в ряде работ по подготовке педагогов (Е.Н. Герасименко, Т.А. Загривная, Н.В. Зеленко, А.Л. Зубков, О.В. Лебедева, Т.Б. Руденко, А.М. Столяренко и др.). Понятие методическая компетентность рассматривалась разными авторами предметниками (Л.А. Гладун, Л.В. Сычугова, М.В. Чуракова, М.В. Йан, Ю.Ю. Ковалева, М.В.Касперко, С.Н. Татарничева, и др).

В литературе авторы дают определение методической компетентности по-разному, например:

- Интегративная, многоуровневая, профессионально значимая характеристика личности преподавателя, выражающаяся в наличии ценностного отношения к педагогической профессии, профессиональных знаний и умений, взятых в единстве. [4]
- Результат методической подготовки будущего учителя, выражающийся в способности и готовности эффективно выполнять все виды профессиональной деятельности, определяемые функциональной структурой методического мышления. Это важная составная часть профессиональной компетентности учителя, характеризующаяся уровнем развития методического мышления и методических компетенций, достаточным для продуктивного и творческого решения методических задач в условиях разнообразных методических ситуаций. [5]
- Интегральная характеристика деловых, личностных и нравственных качеств педагога, отражающая системный уровень функционирования методологических, методических знаний, умений, опыта, мотивации, способностей и готовности к творческой самореализации в методической и педагогической деятельности в целом. [1]
- Профессионально-методическая компетентность – уровень методической подготовки и интегративно-личностная характеристика специалиста, определяющая его стремление, готовность и способность к профессиональной деятельности, связанная с постановкой и решением проблем и задач в сфере построения, организации и управления процессами обучения, развития и воспитания личности ученика. [6]

В настоящее время особое внимание уделяется методической компетентности педагога. Это связано с тем, что изменились требования в образовательном процессе, к самим учителям. Поэтому сейчас современная школа как никогда ощущает дефицит личности учителя. Решить проблемы школы может не просто учитель - предметник, формирующий знания, умения и навыки учащихся, а педагог-профессионал, способный эффективно и качественно решать задачи воспитания и развития взрослеющей личности средствами своего предмета.

Однако, на практике получается так, что методическая компетентность вовсе не обязательно есть в наличии у современного выпускника вуза или учителя-практика. Как отмечает Н.В. Кузьмина, в массовой педагогической практике часто встречаются учителя, которые, несмотря на глубокое знание предмета и высокий уровень ответственного отношения к делу, не умеют обучить своему предмету». [6] Формирование методической компетентности будущих педагогов в вузе и её планомерное развитие в ходе профессиональной деятельности учителя-практика должны стать приоритетными направлениями профессиональной подготовки и повышения квалификации специалистов.

К важнейшим характеристикам методической компетенции выпускника - будущего учителя химии и биологии относится:

- знание учебного материала и умение использовать их на практике;
- владение научно-методическим понятийно - терминологическим аппаратом;
- использование современных методик, технологий обучения;
- владение технологией педагогического проектирования процесса обучения в целом, конкретного урока или внеурочного занятия по предмету в частности;
- понимание роли и значения методики обучения предмету в достижении качества современного образования;
- стремление к решению профессиональных задач в соответствии с требованиями научной методики обучения предмету;
- стремление к профессиональному росту и развитию.

Таким образом, чтобы сформировать методическую компетенцию у наших выпускников, мы должны создать определенные условия, усилить теоретико-методологическую подготовку. Но, одним из важнейших компонентов формирования методической компетентности является мотивация самих студентов.

Из всего этого можно сделать вывод, что формирование методической компетентности позволит будущему учителю биологии и химии моделировать, проектировать и конструировать собственный эффективный образовательный процесс в соответствии с современными достижениями педагогической науки и практики и в условиях широкого круга вариативности педагогических ситуаций. Методическая компетентность учителя – непереносимое условие его профессиональной деятельности.

Список литературы

1. Загрянная Т. А. Становление научно-методической компетентности педагогов в процессе профессиональной деятельности: автореф. дис. ... канд. пед. наук. СПб., 2006.
2. Кузьмина Н.В. Способность, одарённость, талант учителя. Л., 1985.
3. Общая и профессиональная педагогика: Учебное пособие для студентов педагогических вузов / Под ред. В.Д. Симоненко. М.: Вентана-Граф, 2006.
4. Сяпина Т.В., с.8 Формирование методической компетентности будущего учителя: автореф.дис. ...канд. Пед. Наук. Комсомольск – на – Амуре,2005.
5. Таможняя Е.А. система методической подготовки учителя географии в педагогическом вузе в условиях модернизации образования: Автореф.дис. ... д-ра пед.наук: 13.00.02. – М.: МПГУ. 2011.
6. Шаталов М.А. система методической подготовки учителя химии на основе проблемно-интегративного подхода: Моногр. –СПб.: Изд-во РГПУ им. А.И. герцена, 2004.

УДК 352/354-1

Бродникова Е.Г.

Студент

Бурятский государственный университет

Группа 11175М

Родионова Д.Н.

Кандидат социологических наук,

Бурятский государственный университет

ОРГАНИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТЕРРИТОРИАЛЬНОГО ОБЩЕСТВЕННОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ НА МУНИЦИПАЛЬНОМ УРОВНЕ

***Аннотация:** в статье автором рассматривается организационный механизм территориального общественного самоуправления, основы его деятельности, выделяется различная точка зрения ученого сообщества по формам организации территориального общественного самоуправления.*

На основе проведенного анализа мнений ученых и исследователей высказывается авторская позиция по формам организации деятельности территориального общественного самоуправления.

Делается акцент на содержании основного документа территориального общественного самоуправления – Устава.

Отмечается, что рост зарегистрированных территориальных общественных самоуправлений обусловлен рядом объективных причин, способствующих активизации гражданской инициативы на местном уровне.

Определяя предмет деятельности территориального общественного самоуправления, автором предлагается внести изменения в законодательство в части конкретизации иной хозяйственной деятельности, которую можно рассматривать как в узком смысле, так и широко.

Определяются основные преимущества для муниципальных образований, где работает территориальное общественное самоуправление.

***Ключевые слова:** местное самоуправление; организация территориального общественного самоуправления; формы организации территориального общественного самоуправления; Устав территориального общественного самоуправления; предмет деятельности территориального общественного самоуправления; преимущества территориального общественного самоуправления.*

Местное самоуправление признано самостоятельным уровнем публичной власти.

Местное самоуправление в России, в его текущем состоянии является молодым институтом российской государственности. В сегодняшнем формате оно существует с 1990–х годов и все это время находится в состоянии непрерывного реформирования нововведений и корректировок.

Одним из важных механизмов совершенствования местного самоуправления стоит признать активизацию участия населения в осуществлении местного самоуправления через территориальное общественное самоуправление [4].

Общественная активность имеет огромный потенциал. Это неоспоримый факт, и он подтверждается многократно примерами из истории, когда колоссальные задачи решались порой на энтузиазме – просто потому, что люди захотели, загорелись идеей, приложили свои силы и труд. И, наоборот, хорошие планы и задумки рушились, разбиваясь о пассивность, незаинтересованность или элементарный протест населения.

Федеральный закон от 06.03.2003 № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (далее – Федеральный закон № 131-ФЗ) регламентирует процедуры волеизъявления народа, которые обеспечивают деятельность граждан в системе местного самоуправления. Воля народа может быть выражена в двух формах: как непосредственное осуществление местного самоуправления и как участие граждан в осуществлении местного самоуправления. В первом случае, когда речь идет о выборах и референдумах, выражается публично-властный характер местного самоуправления, а во втором – общественный.

Территориальное общественное самоуправление – это активные местные сообщества всех уровней – от микрорайона и отдельных территорий в городах, до небольших населенных пунктов. Это реальная, интересная, приносящая быстрый результат работа. Вовлечение граждан в деятельность территориального общественного самоуправления, в решение локальных социально – экономических вопросов – одна из главных задач, стоящих сегодня и перед государственными и перед муниципальными органами.

Территориальное общественное самоуправление определяется как самоорганизационная гражданская инстанция, расположенная на определенной территории муниципального образования.

Основной целью деятельности территориального общественного самоуправления является решение вопросов местного значения жителями конкретной территории. Это может быть объединение граждан одного подъезда многоквартирного дома, жилого микрорайона, сельского населенного пункта, который не является поселением и т.д.

К их исключительным полномочиям территориального общественного самоуправления относится [6]:

- принятие устава, внесение в него изменений и дополнений;
- разработка и утверждение сметы расходов и доходов территориального общественного самоуправления, формирование отчета о качестве исполнения такой сметы;
- установление структуры территориального общественного самоуправления, формирование плана о самоуправлении;
- избрание органов территориального общественного самоуправления;
- своевременное рассмотрение и принятие отчетов о деятельности территориального общественного самоуправления.

Федеральный закон № 131-ФЗ определяет регистрацию территориального общественного самоуправления в качестве юридического лица в статусе некоммерческой организации, с чем некоторые ученые не согласны. Так, например, Н.А. Антонова говорит о том, что территориальное общественное самоуправление – это инициативная деятельность граждан, а не организации, которая в соответствии с законом приобретает определенные права и несет обязанности, как юридическое лицо [1]. Данное мнение многие исследователи не поддерживают, и мы с этим согласны, так как официальное оформление территориального общественного самоуправления в качестве юридического лица открывает для него большие возможности, в части объема правоспособности (могут заниматься хозяйственной деятельностью от своего имени), по сравнению с

незарегистрированными территориальными общественными самоуправлениями [7;8]. Территориальное общественное самоуправление, не зарегистрированное в качестве юридического лица, может рассчитывать лишь на определенные финансовые ресурсы в рамках реализации мероприятий муниципальных программ [5].

В тоже время существует мнение, что и зарегистрированное территориальное общественное самоуправление в качестве юридического лица на практике не может превратить его во влиятельный субъект института местного самоуправления и гражданского общества, несмотря на доступ к финансовым ресурсам через заключение договоров, юридического закрепления помещений, участия в субсидиях и грантах для некоммерческих организациях, так как большинству территориальных общественных самоуправлений не удастся решить вопрос финансовых ресурсов [2].

Деятельность территориального общественного самоуправления основывается на обязательно утвержденном уставе. В этом документе должны быть зафиксированы следующие моменты:

- способы и порядок принятия решений;
- территориальное образование, на котором должны осуществляться функции;
- порядок формирования и прекращения обязанностей и полномочий, а также установление срока их действия;
- задачи, формы, цели и основные направления работы территориального общественного самоуправления;
- причины для прекращения работы территориального общественного самоуправления, а также порядок ликвидации организации;
- способы приобретения собственности, порядок распоряжения и пользования ею.

Данный перечень является закрытым и нормами Федерального закона № 131-ФЗ установлен запрет для органов местного самоуправления вносить иные пункты в Устав территориального общественного самоуправления, что соответствует основным принципам демократического государства, которым является Россия.

Отметим, что для создания территориального общественного самоуправления необходимо:

- наличие группы инициативных граждан. Минимальное количество граждан, готовых к созданию территориального общественного самоуправления, не должно быть меньше 3 человек и в возрасте не моложе 16 лет;
- установить границы территориального общественного самоуправления. Это должна быть территория одного подъезда, целого дома, группы домов, микрорайона и т. д. Все границы должны быть зарегистрированы в уполномоченном органе местного самоуправления;
- назначить дату проведения учредительного собрания, конференции;
- известить жителей территории и органов местного самоуправления о проведении учредительного собрания или конференции граждан;
- провести учредительное собрание, конференцию, в рамках которых, решаются основные организационные вопросы организации и деятельности территориального общественного самоуправления, в том числе и принятие устава;
- зарегистрировать принятый устав в администрации органов местного самоуправления;

- зарегистрировать территориальное общественное самоуправление в министерстве юстиции РФ как юридическое лицо.

Деятельность территориального общественного самоуправления может осуществляться в двух формах:

- непосредственно гражданами (решения принимаются на собраниях, конференциях);
- через созданные органы территориального общественного самоуправления.

Предметом деятельности территориального общественного самоуправления является хозяйственная деятельность по благоустройству территории, на которой проживают граждане и иная хозяйственная деятельность. В части иной хозяйственной деятельности стоит законодательно внести определенную ясность, так как хозяйственная деятельность может пониматься как в узком, так и в широком смысле.

У муниципальных образований, где работает территориальное общественное самоуправление, появляется много преимуществ:

- более оперативная и эффективная связь администрации муниципального образования и населения;
- быстрое выявление проблемных вопросов и передача информации в муниципалитет;
- более качественное проведение общественных слушаний, совместное принятие решений;
- совместно реализованные проекты «дольше служат», будь то детская площадка, сквер или новая дорога – если жители вложили в них частичку своего труда, они бережнее к ним относятся, внимательно следят за сохранностью.

Статистические данные Министерства юстиции РФ свидетельствуют о росте территориального общественного самоуправления. Так, если в 2016 г. было создано 27,6 тыс. территориальных общественных самоуправлений, то в 2017 г. создано 30,1 тыс. территориальных общественных самоуправлений [9;10]. Подобные тенденции можно обосновать несколькими причинами. Во-первых, при высокой плотности населения в муниципалитетах возрастает значительная активность, которая характерна общественным организациям, политическим партиям в период предвыборной кампании, инициативным группам гражданам, которые заинтересованы в получении поддержки со стороны органов местного самоуправления, а, во-вторых, в городских округах все чаще адаптируются разнообразные муниципальные практики самоорганизации по инициативе местной власти (общественные советы, советы местных сообществ и т. д.) [3].

Таким образом, территориальное общественное самоуправление – это активные местные сообщества всех уровней – от микрорайона и отдельных территорий в городах, до небольших населенных пунктов, основное содержание которых – определение оптимальных путей решения локальных проблем населения и добровольное исполнение жителями принимаемых на себя обязательств.

Литература:

1. Антонова Н. А. Развитие форм непосредственной демократии в системе местного самоуправления // Конституционное и муниципальное право. 2007. № 4. С. 37–40.
2. Бобкова М. В. Тенденции развития территориального общественного самоуправления // Российское государственное управление. 2017. № 1. С. 130–137.

3. Безвиконная Е. В. Муниципальная власть как фактор социально–политического взаимодействия с территориальным общественным самоуправлением (на материалах практик городских округов) // Вестник Омского университета. Серия: Исторические науки. 2017. № 3. С. 435–444.
4. Кабелевский Р. А., Еськова Н. А. Территориальное общественное самоуправление как институт гражданского общества: постановка проблемы // Наука и практика регионов. 2017. № 4. С. 37–42.
5. Муртазалиев А. М., Мирзаев М. А. Территориальное общественное самоуправление как институт гражданского общества // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 3: Общественные науки. 2018. Т. 33. № 2. С. 75–82.
6. Стрельников А. О. Правовое регулирование деятельности территориального общественного самоуправления // Актуальные проблемы российского права. 2017. № 4. С. 41–48.
7. Фалилеев Н. Я. Роль территориального общественного самоуправления (ТОС) в реализации публичных интересов местного уровня // Вестник международного Института управления. 2017. № 1. С. 23–28.
8. Худoley К. М., Худoley Д. М. Организационно–правовая форма территориальных общественных самоуправлений // Электронное приложение к Российскому юридическому журналу. 2017. № 3. С. 68–80.
9. Доклад о состоянии и основных направлениях развития местного самоуправления в Российской Федерации (данные за 2017 г. – начало 2018 г.) URL: <http://minjust.ru/ru/press/news/monitoring-razvitiya-sistemy-mestnogo-samoupravleniya>(дата обращения: 22.11.2018).
10. Информационно–аналитические материалы о развитии системы местного самоуправления в Российской Федерации (данные за 2016 г. – начало 2017 г.). URL: <http://minjust.ru/ru/press/news/monitoring-razvitiya-sistemy-mestnogo-samoupravleniya>(дата обращения: 22.11.2018).

УДК 37.01:39

Гацаева Р.С.-А.

старший преподаватель

кафедры математического анализа, алгебры и геометрии,

Чеченский государственный университет

Россия, г. Грозный

ПРИОРИТЕТЫ РАЗВИТИЯ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ ЧЕЧЕНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

Аннотация: рассматриваются приоритеты развития молодежной политики Чеченской Республики.

Ключевые слова: Чеченская Республика, молодежь, молодежная политика.

Главным в развитии межнациональных отношений и в целом человечества был и остается диалог культур. Взаимодействие культур, их диалог – это та благоприятная основа для развития межэтнических, межнациональных отношений. Межэтнические отношения являются весьма специфической частью общественных отношений. Специфичность межэтнических отношений состоит в том, что они охватывают все сферы общественной жизни: экономическую; социальную; семейно-бытовую; политическую; культурно-психологическую .

По сути, состояние межэтнических отношений представляет собой как бы обобщающий результат действий и мер в каждой из названных сфер. Следовательно, мы можем трактовать, что межэтнические отношения определяются как взаимодействие народов в самых разных сферах общественной жизни. В структуре межэтнических отношений выделяют три уровня:

- ✓ институциональный;
- ✓ межгрупповой;
- ✓ межличностный.

Отношения институционального уровня охватывают государственно-образованные народы, их государственные институты, межгосударственные взаимодействия. Эти отношения можно назвать межнациональными. В связи с этим можно отметить, что в российской (ранее советской) научной и политической лексике чаще использовался термин «межнациональные отношения». Лишь в 90-е годы XX в. стали обращаться к термину «межэтнические отношения». Под межэтническими отношениями понимаются как отношения между этносами, так и взаимоотношения наций, народностей, этнических групп на личностном уровне людей разных национальностей. Термин «межнациональные отношения» также имеет право на существование и имеет свою специфику.

Второй уровень межэтнических отношений -это отношения в целом между народами, любыми этническими общностями. Разумеется, нельзя понимать это в буквальном смысле как участие всей этнической группы в непосредственном общении. Этносы - это большие сложные группы, и очевидно, вся группа не может

участвовать в непосредственном общении. На межличностном уровне межэтнические отношения людей разных национальностей происходят в разных сферах общения - трудового, семейно-бытового, а также соседского, досугового, дружеского и других видах неформального общения. Следует также различать понятия «этнические отношения» и «межэтнические отношения». Первое обычно употребляется в широком смысле: оно включает в себя как внутриэтнические аспекты, так и межэтнические связи и отношения. Под межэтническими отношениями понимаются отношения, складывающиеся между этносами в ходе их взаимодействия, а также между представителями различных этносов на личностном уровне в рамках полиэтнического государства. Этнические и межэтнические отношения обусловлены социально-экономическими, политическими, духовно-идеологическими и другими факторами общественной жизни. Вместе с тем они обладают относительной самостоятельностью и сами существенно влияют на другие стороны общественных отношений, и их необходимо рассматривать как специфический вид общественных отношений.

Специфика межэтнических отношений заключается, прежде всего, в их комплексном многоаспектном характере. Далее специфика межэтнических отношений обусловлена консервативностью, традиционностью многих сторон жизни народов, что требует особой осторожности и деликатности в их регулировании. Этнические элементы в различной мере подвижны, изменчивы и устойчивы. Наиболее устойчивы такие элементы этнической жизни, как язык, этнические особенности культуры, этническая психология, традиции, обычаи, привычки и т. д. В силу этого взаимоотношения между народами складываются трудно, противоречиво, нередко они бывают весьма хрупкими, могут быстро измениться. Достижение стабильности, а тем более гармонии, в межэтнических отношениях - задача очень сложная, требующая много времени и терпения. Характер и содержание межэтнических отношений во многом определяются той социально-политической системой, в рамках которой происходит их развитие. Межэтнические отношения могут измениться в зависимости от изменений в экономической сфере, от степени воздействия на них социальных отношений, этнополитики, международной обстановки и других факторов. Определяющее воздействие на них оказывают политические факторы, что обусловлено значением государства в качестве важнейшего института формирования и развития нации как социально-этнической общности. Непосредственно к политическим аспектам межэтнических отношений относятся вопросы самоопределения народов, их равноправия, политические условия свободного развития этнических культур и языков, кадровые вопросы и др. От состояния межэтнических отношений зависит общеполитическая ситуация в полиэтническом государстве. В условиях межэтнического согласия и мира политическое положение в полиэтническом обществе характеризуется стабильностью. И наоборот, когда межэтнические отношения напряжены или конфликтны, то это непосредственно расшатывает политическую обстановку в целом, дестабилизирует общественное развитие. Нередко в полиэтническом государстве острота межэтнических отношений выступает на первый план, определяя всю общественно-политическую ситуацию. Именно так происходит в современной России в связи с обстановкой на Кавказе и, в частности, в Чечне. Следует сказать, что в 90-е годы проблемы межэтнических отношений практически постоянно держат в напряжении многонациональную Россию, что свидетельствует об их большой значимости.

Использованные источники:

-
1. Бромлей Ю.В. Этносоциальные процессы: теория, история, современность.- М.,1987
 2. Кусарбаев, Р. И. Межнациональное согласие и гармонизация межнациональных отношений в образовательной политике Российской Федерации / Р. И. Кусарбаев // Alma mater: Вестн. высш. шк. – 2012. – № 8. – С. 92–96.
 3. Магомедов, М. А. К вопросу об изучении межнациональных отношений в России / М. А. Магомедов // Россия и современный мир. – 2011. – № 4. 4 - С. 217–223.
 4. Крысько В.Г. Этнопсихология и межнациональные отношения. М.,2006
 5. Крысько В.Г. - Этническая психология.М.,2007
 6. Стефаненко Т.Г. Этнопсихология. М., 2006
 7. Боков, Х. Патриотизм и интернационализм в истории и современности России / Х. Боков // Жизнь национальностей. – 2011. – N 1. – С. 2–10.

УДК 004.02

Гимишян А.С.

студентка кафедры информационных систем в строительстве
Донской государственной технической университет
(Россия, г. Ростов-на-Дону)

Кокарева Я.А.

кандидат технических наук
Донской государственной технической университет
(Россия, г. Ростов-на-Дону)

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ WEB-РЕСУРС ДЛЯ ИЗУЧЕНИЯ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА В СФЕРЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Аннотация: в данной статье описывается образовательный веб-ресурс для изучения английского языка в сфере информационных технологий, разработанный в рамках выпускной квалификационной работы.

Ключевые слова: веб-разработка, веб-приложение, интерактивное обучение.

Английский язык является самым быстрорастущим языком в истории человечества. Сегодня на нем говорит почти четверть населения мира [1]. Английский язык уже не является дополнительным «иностранным» языком, он становится основным требованием для нынешнего и будущего поколений.

Людям в сфере информационных технологий английский язык необходим для понимания терминологии, работы с технической документацией, взаимодействия с англоязычными интерфейсами, чтения профессиональной литературы, а также для работы с иностранными клиентами. При этом больше половины ресурсов в интернете написаны на английском языке, в то время как содержание контента на любом другом языке не превышает 10 процентов [2].

Таким образом, стремительная популяризация и необходимость в знании английского языка увеличивает потребность людей в обучающих материалах, источниках и методиках изучения.

Анализ существующих веб-приложений для изучения английского языка показал, что ресурсов, посвященных английскому в сфере ИТ не много, часть из них охватывает только поверхностный лексикон, который людям с базовым английским может быть уже известен, другая часть – платная. Все это сделало разработку данного веб-ресурса актуальной.

Таблица 1 – Сравнение аналогов

Название ресурса	Уровень знаний пользователей	Определенная методика обучения	ИТ-тематика	Наличие видеоматериалов
LinguaLeo	Начальный	-	Платный курс	+
Puzzle English	Начальный, средний	-	?	+

Memrise	Начальный, средний	-	-	-
Duolingo	Начальный	+	-	-
English4it	Средний	+	Платный контент (пробный урок)	-
Разрабатываемый веб-ресурс	Средний	+	+	+

В качестве средств разработки были выбраны:

1. PHP (Hypertext Preprocessor) [3] – серверный язык программирования, который предназначен для работы с сетью. Он обеспечивает быструю передачу данных с сервера на приложение и обратно.
2. MySQL[4] – реляционная система управления базами данных с открытым исходным кодом.
3. JavaScript – мультипарадигменный язык программирования, который обычно используется как встраиваемый язык для программного доступа к объектам приложений.

Разработанный веб-ресурс предназначен для людей, знающих английский на базовом уровне и желающих продолжить его изучение в сфере информационных технологий.

Веб-ресурс предоставляет необходимые для этого теоретические и практические материалы, объединенные в курсы по различным темам. Курсы включают в себя: изучение словаря, теоретический материал, упражнения, просмотр видеороликов по темам, а также итоговый тест. Каждый зарегистрированный пользователь может посмотреть статистику в личном кабинете.

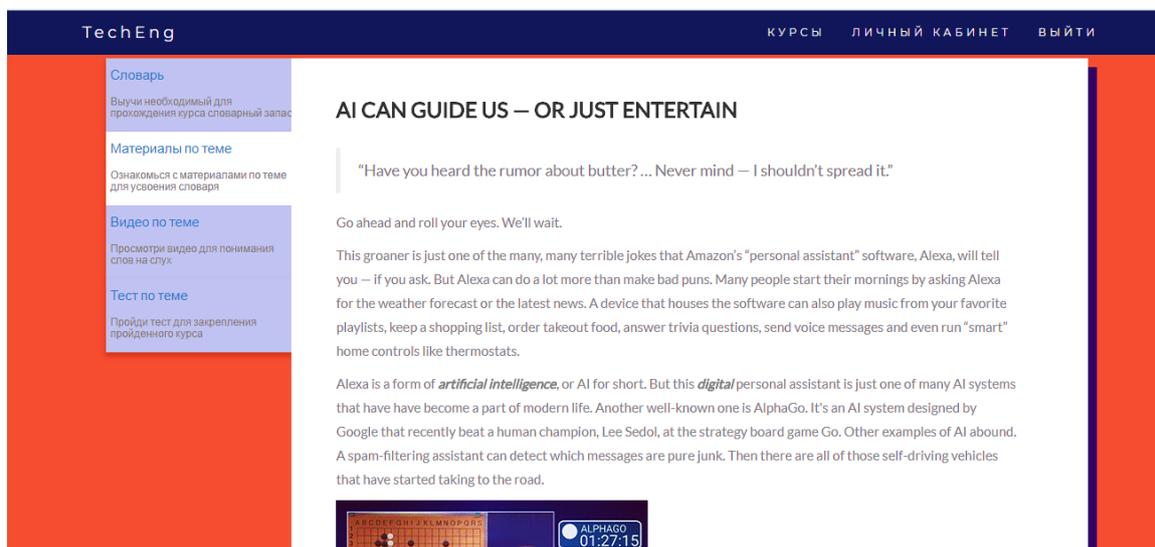


Рис. 1. Интерфейс страницы веб-ресурса для просмотра материала

Также была создана панель администратора, с помощью которой администраторы веб-ресурса добавляют и редактируют материалы всех разделов веб-ресурса, а также могут наблюдать за активностью пользователей.

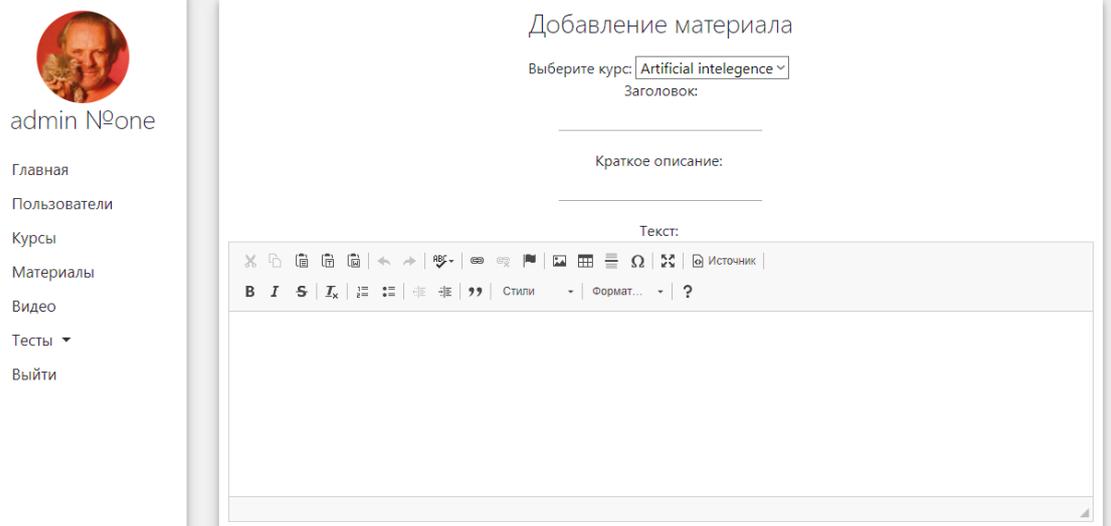


Рис. 2. Раздел панели администратора «Материалы»

Была проведена оценка затрат на разработку и содержание веб-ресурса, которые составили 334000 руб. Окупится веб-ресурс спустя 2,5 года после запуска.

Список литературы

1. A world of languages – and how many speak them // [Электронный ресурс] URL: scmp.com/infographics/article/1810040/infographic-world-languages (дата обращения: 6.12.2018).
2. Usage of content languages for websites // [Электронный ресурс] URL: w3techs.com/technologies/overview/content_language/all (дата обращения: 7.12.2018).
3. Зандастра М. PHP: объекты, шаблоны и методики программирования / М. Зандастра – 3-е изд.: перевод с англ. – М.: Издательство «Вильямс», 2015. – 576 с.
4. Никсон Р. Создаем динамические веб-сайты с помощью PHP, MySQL, JavaScript, CSS и HTML5 / Р. Никсон – 3-е изд. – М.: Издательство «Питер», 2015. – 319 с.

УДК 1

Гелисханова З.Т.

Магистрант

Хадзиева А.А.

к. филол. н., доцент

Ингушский государственный университет (респ. Ингушетия, г. Магас)

ТЕМА КАЗАЧЕСТВА В РОМАНЕ «ТИХИЙ ДОН»

***Аннотация:** в статье рассматривается тема казачества в романе-эпопеи М.А.Шолохова «Тихий Дон». Данный роман был экранизирован несколько раз, а о Григории Мелехове было написано не мало продолжений уже другими людьми. Тема казачества представляет ещё больший интерес и потому, что исторически сложился стереотип о том, что казаки- это украинские абреки. На самом деле, в своём романе Шолохов разрушил данный стереотип. Роман-эпопея охватывает жизнь и быт казаков, политические события, коснувшиеся донских жителей, любовный треугольник, который не нов, а принял уже обыденную форму показаны высокие моральные принципы, которым следуют казаки. Автор статьи попытался максимально передать анализ собственного исследования данной темы. Статья уникальна по своей научности, ведь очень мало есть информации о теме казачества именно у Шолохова, несмотря на большой интерес к его творчеству.*

Ключевые слова: Шолохов; казаки; война.

Принёсший мировую известность М.А.Шолохову роман-эпопея «Тихий Дон», считается нетленным произведением. Шолохову удалось показать казачество с внутренней стороны, где имела место любовь, война, революция, семья. Роман вобрал в себя все традиционные темы художественной литературы, которые используются писателями. Все эти сюжетные линии были умело связаны писателем. Для того, чтобы полностью понять, о чем пишет Шолохов, какая основная мысль его произведений, достаточно прочитать все части этого потрясающего романа-эпопеи.

Актуальность статьи отражается в том, что в последнее время возникает неподдельный интерес к теме казачества, а также к писателю М.А.Шолохову. Шолохов очень много писал о казачестве, ведь он вырос в этой среде. Роман «Тихий Дон» экранизировался несколько раз, а о его главном герое Григории Мелехове было написано ряд продолжений другими людьми.

О теме казачества в творчестве Шолохова написано ряд диссертаций, научных исследований, статей. Например, Гаджиева Л.И. представила на защиту работу «Мир казачества в изображении Гоголя, Пушкина, Шолохова», где рассматривала казачью тематику, специфику данной темы.

Е.И.Лирова издала под собственной редакцией словарь «Шолоховского языка», позволяющий лучше понять творчество писателя.

В ходе разработки статьи ее автор столкнулся с тем, что тема казачества Шолохова исследована не до конца, нет достаточного количества работ, посвящённых именно этой тематике.

Научная новизна статьи заключается в том, что автор комплексно изучил традиции казачества Шолохова на примере романа-эпопеи «Тихий Дон».

Так как тема казачества раскрыта не до конца, перспективность заключается в ее изучении. Обычно исследователи берутся за сравнение и сопоставление тем казачества в творчестве Гоголя, Толстого, Пушкина. Работ, посвящённых именно Шолохову, очень мало. Автор статьи внёс личный вклад в ее изучение. Автор увидел, как Шолохов раскрыл эту тему через художественные образы. Кроме того, можно сделать вывод, что Шолохову удалось раскрыть казачество изнутри, в самый момент его уничтожения, как сословного класса.

Цель статьи – раскрыть тему казачества в «Тихом Доне». Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи. Во-первых, нужно проанализировать, кто такие казаки, каковы их традиции, обычаи, быт, их отношение к вечным ценностям.

Во-вторых, выяснить, как перед аудиторией предстает Шолохов. Уместно задать вопрос: Шолохов-политик, принявший какую-то сторону в Гражданской войне, либо Шолохов-художник, повествующий выше упомянутые события. Третья задача, которая стояла перед автором статьи, это раскрытие женских образов романа.

Несмотря на то, что Шолохов позиционирует себя как сторонника коммунистической власти, большое внимание уделяется белому казачеству. По началу роман «Тихий Дон» не был допущен к печати. Однако спустя время при поддержке Сталина роман-эпопея выходит в свет. Уже во время Второй Мировой войны роман был переведён на ряд иностранных языков, что придало ему ещё большую популярность, породило общественный интерес.¹

Быт донских казаков, их жизнь, традиции нашли своё отражение под пером Шолохова. Кроме того, события, происходившие в стране в тот период, очень сильно отразились на характере казаков.

Вечные ценности, которые можно считать литературными темами, отражены в романе. Здесь повествуется и о патриотизме, и о любви. Причём любовь здесь многогранна: любовь к родине, любовь к женщине, любовь к детям, любовь вперемешку с уважением, любовь как сожаление. Кроме того, раскрыта тема свободы, тема уважения к старшим. Все это на подсознательном уровне написано у вольных казаков.

Казаки – воины и хлеборобы, защитники своего имущества и где-то даже разбойники. Шолохов их восхваляет, встаёт на их сторону. Благодаря его роману разрушается исторически сложившийся стереотип о том, что казаки – это дикие люди, чем-то даже похожие на кавказских абреках.

Шолохов показал все традиции, присущие казачеству. Для героев «Тихого Дона» кони с малых лет считаются не только способом передвижения, рабочей силой, но и другом, товарищем. Они могут оплакивать потерю коня так, словно это умер близкий человек. Из того, как Пантелей Прокофьевич мог наказать даже за малейшую провинность Григория, можно сделать вывод, что молодые беспрекословно подчинялись старшим несмотря на своё положение в обществе.

Гражданская война, которая проходила на земле донских казаков, раскрыла всю подноготную казачьего быта. «Тихий Дон» уникальное произведение, которое раскрыло не только мирную жизнь, но и противостояние между красными и белыми. Также в романе описываются события Первой Мировой войны.

Казачья песня, которая была сделана в качестве эпиграфа к роману, становится пророческой для жителей Дона. Бои не на жизнь, а на смерть, классовое разделение, потеря имущества, близких, метание от белых к красным, желание жить честно, свободно, любить и быть любимыми.²

Сами шолоховеды отмечают, что в данном романе Шолохов раскрывается не как политик, а как художник. Он показал очень тонко казачество в годы революции. Критики считали, что здесь Шолохов дал слабину. По прошествии времени они поняли, что это – одно из достижений писателя. Правдиво описать так, что читателю кажется, будто он и сам участник революции.³

Интересно, что в Григории Мелехове Шолохов запечатлел все страдания многомиллионной страны. Мелехову не хочется вступать в какие-то ряды, он желает жить без войны, где даже родные люди встают друг против друга. Он мечется от красных к белым, от белых к красным. Он, как и многие другие, не мог найти истину в этой революции.

Григорий Мелехов – драматически сложный герой. Он не может сделать выбор. Критики считают, что вина этому – инфантильность, несознательность, безвольность, слабыхарактерностью. Обвинять его в этом глупо, потому что встречаться с замужней женщиной может не каждый. Также не каждый сможет жить на две семьи. Но автор статьи ни в коем случае не поддерживает этот поступок героя. Наоборот, говорит о нем с сарказмом. Не затрагивая семейную сторону, Григория Мелехова можно считать достойным казаком, храбрым воином, с честью и достоинством.⁴

Через Григория Мелехова можно увидеть несправедливость со стороны власти, злость и жестокость. Он не мог мириться с происходящим. Убийство офицеров для него кажется ужасным, он не хочет и не может принять подобное.

И здесь Шолохов передаёт то, как может страдать такая незаурядная личность. Григорию самому тяжело от неустроенности в жизни, от метаний от одной женщины к другой, от красных к белым. Несмотря на это, Григорий изо всех сил пытается изобразить в своей жизни любовь, доброту, великодушие, мудрость. Он не забывает о собственной чести и достоинстве.

Другие казаки в романе Шолохова также борются за любовь, свободу, одним словом, пытаются быть счастливыми. Очень интересно описаны женщины в романе. Любовный треугольник, который не проходит мимо любой семьи. Жена Наталья страдает, а возлюбленная Григория Аксинья не может вернуть мужа в семью. Григорий понимает, что нужно быть преданным своей семье, тем более Наталья родила ему детей. В нем было только уважение к этой женщине. Истинную любовь он испытывал к Аксинье. Женщине, имевшую тяжелую судьбу. Пережив насилие в юном возрасте, а через год после ужасной трагедии для любой женщины, ее выдают замуж за домашнего тирана, избивавшего беременную жену.⁵

И тут также проявляется тема казачества. За женскую честь отца Аксинья забивают до смерти. Но возникает вопрос: почему, если неприкосновенность девушки так священна, допускается тирания со строев мужа, как раз того, кто должен быть опорой и крепостью своей жене

Видимо, для противоестественных вещей наказание есть, а избивание в семье – дело обычное. Хочется верить, что донские казаки также пресекают домашнее физическое насилие.

В отношениях с женщинами также проявляется тема казачества, точнее казачьи традиции. Григорий не может уйти от жены, несмотря на то, что любит он Аксинью, а не Наташу. В теме казачества дом и семья – вечные ценности, которые не должны очерняться ничем. Григория Мелехова любили две прекрасные женщины Наталья и Аксинья. Они обе страдали от неопределенности своего возлюбленного. Поступок отца Григория, женившего его на Наталье, говорит о том, что казаки живут не ради себя, а ради мнения соседей или родственников. Отчасти, это действительно так и есть. Ведь женившись на Аксинье изначально, Григорию, может, и не пришлось бы знать всей этой личной неустроенности.

Наталья и Аксинья – верные женщины, до конца любящие своего мужчину, даже на смертном одре о нем не забывавшие. Они трудолюбивы, горды, мудры, заботятся о собственном доме, детях. Обе они переживают сильнейшие потрясения, но не смеют жаловаться. Они понимают, что если дать слабину, то разрушиться может абсолютно все. Именно поэтому, несмотря на все невзгоды, они стремятся сохранить домашний очаг. А это и есть лучшее представление о казачьей женщине.

Сущность казаков, их поступков, решений всегда была посвящена родной земле, свободолюбию. Но к сожалению, казаки в романе Шолохова не обладали общей идеей, единством, достаточной убежденностью в своей правоте, от чего гибли один за другим.

Жизнь человека – бесценный дар. Распоряжаться ею может только Всевышний. То, как Наталья пыталась покончить с собой и ребёнком, полностью противоречит данной аксиоме. Можно ли судить Наталью за этот поступок, ведь она всю жизнь приносила себя в жертву, прощала мужа, пыталась сохранить семью. Она вела себя как истинная казачка, а на конце своего жизненного пути даёт слабину.

Мелехов и сам понимает, что необходимо дорожить жизнью. Ни Первая Мировая война, ни революция, ни какие-то благородные идеи не стоят того, чтобы лишать человека жизни. Сам Шолохов подводит читателя к тому, что не только для казаков, но и для других людей всегда будет главным любовь, семья, честность, порядочный образ жизни. Такие ценности – основа темы казачества.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Бирюков, Ф.Г. *Художественные открытия Михаила Шолохова*. -М.: Современник, 1976.- 350 с.
2. Васильев, В.Г. *О «Тихом Доне» М. Шолохова*. Челябинск: Кн. изд-во, 1963.-220 с.52, Великая, Н.Н. Стилевое своеобразие «Донских рассказов» М.Шолохова
3. *Войны России XX века в изображении М.А. Шолохова: Сборник статей / Шолоховские чтения*. Отв. ред. Н.И. Глушков. Ростов н/Д.: РГУ, 1996.-213 с.
4. Горелов, А.А *Национальное мироощущение и стиль Шолохова*
5. Девятое, В.Н. *Лирическое в «Тихом Доне»*

УДК 1

Горюнова А.В.

учитель начальных классов МБОУ СОШ с УИОП № 8
Россия, г.Воронеж

Лисянская О.В.

учитель начальных классов МБОУ СОШ с УИОП № 8
Россия, г.Воронеж

ИНТЕРАКТИВНЫЕ МЕТОДЫ ВОСПИТАНИЯ В НАЧАЛЬНОМ ОБЩЕМ ОБРАЗОВАНИИ

***Аннотация:** в данной статье рассматриваются методы интерактивного воспитания, их характеристики, в каких ролях выступает классный руководитель, применяя эти методы, характерные черты интерактивного воспитания.*

***Ключевые слова:** воспитание, методы воспитания, интерактивные методы воспитания.*

Чтобы конкретнее разобраться в вопросе, что такое интерактивные методы необходимо вспомнить определение слова «воспитание» ***Воспитание – это целенаправленное управление процессом развития личности (Х.Й.Лийметс, Л.И.Новикова, В.А.Караковский и др.)***

Методами воспитания современная наука называет способы взаимосвязанной деятельности воспитателей и воспитанников, направленной на решение задач воспитания, т.е. такие способы взаимодействия педагогов и учащихся, в процессе которых происходят изменения в уровне развития качеств личности воспитанников. Все методы условно делятся на 3 основные категории: пассивные, активные и интерактивные.

При применении пассивных методов воспитания классный руководитель является главным организатором, он распределяет работу, предлагает заранее составленный план, лично контролирует все действия учащихся, единолично распределяет необходимую информацию.

При применении активных методов классный руководитель остаётся центральной частью дела, главным и единственным источником информации и экспертом, но дети уже не являются пассивными слушателями, они могут задавать вопросы, пояснять необходимые положения, предлагать собственные решения.

Слово «интерактив» пришло к нам из английского языка (“interact”, где “inter”- «взаимный», “act”- действовать). Интерактивное обучение — это специальная форма организации познавательной деятельности. Интерактивный означает способность взаимодействовать или находится в активном режиме беседы, диалога с кем-либо или кем-либо.

При применении интерактивных методов роль классного руководителя резко меняется, перестаёт быть центральной, он лишь регулирует воспитательный процесс и занимается его общей организацией, формулирует вопросы или темы для обсуждения в группах, даёт консультации, контролирует время и порядок выполнения намеченного плана. Применение этих методов позволяет создать условия для: развития умение эффективно работать в группе, команде; повышения интереса к окружающему миру; разнообразия форм работы с

учащимися; развития творческих способностей учащихся; активизации воспитательной работы; активизации познавательной деятельности; приобретения учениками опыта публичных выступлений; повышения самооценки учащихся; постановки целей и задач, требующих поиска и анализа различных решений; выбора различных способов деятельности для достижения результата; развития коммуникативных умений и навыков; развития важных социальных навыков: быстрота и гибкость мышления при принятии решений, критический подход к проблемам, уважение к чужому мнению.

При применении интерактивных методов педагог может выступать в нескольких основных ролях. **В роли информатора-эксперта** педагог излагает материал, демонстрирует видеоряд, отвечает на вопросы участников, отслеживает результаты процесса и т.д. **В роли организатора-фасилитатора** он налаживает взаимодействие учащихся с социальным и физическим окружением (разбивает на подгруппы, побуждает их самостоятельно собирать данные, координирует выполнение заданий, подготовку мини-презентаций и т.д.). **В роли консультанта** педагог обращается к опыту учеников, помогает искать решения уже поставленных задач, самостоятельно ставить новые и т.д. Современный педагог должен владеть необходимым «арсеналом» интерактивных методов обучения и воспитания, уметь использовать их в учебно-воспитательном процессе. К интерактивным методам относятся: работа в малых группах — в парах, ротационных тройках, «два, четыре, вместе»; дискуссия; лекции с проблемным изложением; эвристическая беседа; уроки семинары (в форме дискуссий, дебатов); конференции, видеоконференции; использование средств мультимедиа; метод проектов; дебаты; использование кейс-технологий; круглый стол; мозговой штурм; интерактивная экскурсия; деловые и ролевые игры; тренинги; социальные проекты; педагогический коллаж; социально-педагогический тренинг; работа с нравственными афоризмами; педагогическая инсценировка.

Особое внимание в решении задач воспитания принадлежит интерактивным методам и формам, которые способствуют установлению эмоциональных контактов между учащимися, приучают работать в команде, снимают нервную нагрузку школьников, помогая испытать чувство защищенности, взаимопонимания и собственной успешности.

Характеризуя возможности интерактивных методов в развитии личности младшего школьника, отметим следующие их *характеристики*:

1)они психологически привлекательны для младших школьников; 2)обеспечивают среду жизнедеятельности класса, незамедлительно реагирующую на действия обучающихся; 3)позволяют «сжимать» время, передвигаться во времени; 4)повышают у обучающихся интерес к проблемам, моделируемым или проектируемым с помощью игровой технологии; 5)способствуют улучшению отношений между участниками и педагогами; 6)способствуют повышению самооценки участников игры, т. к. у них появляется возможность от слов перейти к конкретному делу и проверить свои способности; 7)позволяют изменить отношение к окружающей действительности, снять страх перед неизвестностью;

8)способствуют росту познавательной активности младших школьников, что позволяет им получать и усваивать большое количество информации, основанной на примерах конкретной моделируемой действительности;

9)стимулируют обучающихся, самим решать трудные проблемы, а не просто быть наблюдателями; 10)создают потенциально более высокую возможность переноса знаний и опыта деятельности из учебной ситуации в реальную.

Интерактивное воспитание отчасти решает еще одну существенную задачу. Речь идет о релаксации, снятии нервной нагрузки, переключении внимания, смене форм деятельности и т. д. В воспитательной работе с учащимися происходит постоянная смена режимов деятельности: игры, дискуссии, работа в малых группах над проектами, моделями.

Таким образом, можно выделить следующие *характерные черты интерактивного воспитания*: 1. взаимодействие учащихся между собой и классным руководителем, родителями (непосредственно или опосредованно), которое позволяет реализовывать идеи взаимообучения в коллективной мысли деятельности; 2. процесс общения «на равных», где все участники такого общения заинтересованы в нем и готовы обмениваться информацией, высказывать свои идеи и решения, обсуждать проблемы и отстаивать свою точку зрения, именно это отражает коммуникативную сторону интерактивного воспитания, в том числе и с использованием современных информационных технологий; 3. воспитание, основанное на опыте обучающихся, на реальных проблемах и ситуациях окружающей нас действительности;

Формы и методы интерактивного воспитания можно разделить на:

1) *дискуссионные*: диалог, групповая дискуссия, разбор ситуаций из практики, анализ ситуаций морального выбора и др.; 2) *игровые*: дидактические и творческие игры, в том числе деловые (управленческие) игры, ролевые игры, организационно-деятельностные игры; 3) *тренинговые* формы проведения занятий (коммуникативные тренинги, тренинги сензитивности), которые могут включать в себя дискуссионные и игровые методы воспитания.

Важным основанием использования интерактивных методов в воспитании является развитие способности противостоять многочисленным трудностям, находить выход из кризисных ситуаций, находить нестандартные решения, постоянно осуществлять контроль за своей деятельностью и поведением.

Список литературы:

1. Кашлев С.С. Интерактивные методы обучения педагогике. Мн. «Высшая школа», 2004
2. Гавриловец К.В. Гуманизация учебно-воспитательного процесса // Проблемы воспитания. 1995. Вып. 1.
3. Григальчик Е.К., Губаревич Д.И., Петрусов С.В. Обучаем иначе: Стратегия активного обучения в школе. Мн.: Красико-Принт, 2001.

УДК 321

Готин М.Б.

студент магистратуры 1 курса
Кубанский государственный университет
(Россия)

Циндрик Э.Э.

студент магистратуры 1 курса
Кубанский государственный университет
(Россия)

Научный руководитель:

Юрченко И.В.

д.полит.н., профессор

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНЫХ ГОСУДАРСТВ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

***Аннотация:** в статье рассматриваются тенденции и перспективы развития национальных государств в контексте глобализационных процессов, возможные проблемы и необходимые условия создания эффективно функционирующих наднациональных организаций.*

***Ключевые слова:** национальные государства, глобализация, наднациональные организации.*

В процессе глобализации можно выделить два направления развития национальных государств. Во-первых, глобализация стирает границы, придает ускорение технологическому прогрессу, социальному и экономическому развитию, облегчает пути обмена технологиями, интеллектуальной собственностью, информацией и квалифицированной рабочей силой, а, следовательно, вовлечение в глобализационные процессы позволяет обеспечить успех национальному развитию каждой отдельно взятой страны в контексте экономической и политической конкурентоспособности. В свою очередь включение в процесс глобализации национального государства автоматически приводит к стиранию его национальных границ, так как интеграционные процессы являются ключевой составляющей процессов глобализационных. Во-вторых, возможен отказ национального государства от следования условиям глобальных процессов, что приводит к его изоляции на международной арене, отставании экономических показателей и вытеснению государства на периферию мировой системы [3, с.136-138].

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что все современные национальные государства стоят перед выбором: включиться в процесс глобализации и адаптироваться к новым условиям или добровольно исключить себя из ключевых международных процессов, обречь себя на маргинализацию.

В процессе глобализации помимо положительных сторон, можно выделить и отрицательные, в том числе и в контексте воздействия на развитие наднациональных международных организаций [2, с.105-110]. В

первую очередь к негативным последствиям глобализации можно отнести усиление и закрепление экономического, технологического и культурного раскола современного мира, порожденного желанием или нежеланием национального государства подчиниться условиям глобализационных процессов. Вхождение национальных государств в глобализационные процессы требует наличия в них развитых и устоявшихся демократических институтов, что требует больших усилий в преодолении многими государствами культурных, религиозных, экономических и политических проблем.

Так, к негативным последствиям глобализации можно отнести перемещение больших групп населения из развивающихся в развитые страны [1, с.264-267]. Например, старение населения европейских стран мотивирует массовую миграцию с Ближнего и Среднего Востока. Данный процесс затрудняет общеевропейскую интеграцию, так как представители крупных религиозно-этнических групп, образованных мигрантами препятствуют консолидации общественного настроения на национальном уровне.

Список литературы

1. Агапов, Д.С. Глобализация как форма взаимодействия правовых систем / Д.С. Агапов // Вестник Тамбовского университета. – 2013. - №2 (118). с. 264-267.
2. Дорская, А.А. Международные интеграционные организации и проблема формирования наднационального права / А.А. Дорская, А.А. Дорский // Юридическая наука. – 2016. - №4. с.105-110.
3. Шапошникова, А.Г. Вызовы и угрозы, обусловленные глобализацией / А.Г. Шапошникова // Приоритетные модели общественного развития в эпоху модернизации: экономические, социальные, философские, политические, правовые аспекты. – 2016. с.136-138.

УДК 316.4

Демонова Я.О.

аспирантка факультета истории, социологии и международных отношений, кафедра социологии
Кубанский государственный университет
(Россия, г. Краснодар)

ИДЕНТИЧНОСТЬ КАК СОЦИОЛОГИЧЕСКОЕ ПОНЯТИЕ

Аннотация: в данной статье проводится теоретический анализ понятия идентичность. Данный термин рассматривается с точки зрения разных гуманитарных наук. Также в статье раскрывается роль данной научной единицы на междисциплинарном уровне.

Ключевые слова: идентичность, идентификация, самоидентичность, субъектность.

Междисциплинарная область социально-гуманитарного знания называет проблему идентичности актуальной довольно продолжительное время. Понятийная сущность идентичности столь многогранна, что и само понятие органично вошло в систему категорий и терминов таких гуманитарных наук, как философия, социология, психология, антропология, культурология, этология. Это явление легко объяснимо и с точки зрения потребности и значимости для современного человека идентичности.

Действительно, как отмечает И.Г. Яковенко, «...концепт идентичности переживает перманентную проблематизацию. Феномен идентичности интерпретируют и реинтерпретируют, выявляют новые аспекты и грани этого явления, вписывают его в свежие дисциплинарные пространства и теоретические контексты» [11].

Проблема идентичности стала сложной, но конгруэнтной смысло- и целеобразующим установкам человека в современном мире. Её осмысление позволяет «более глубокое и нюансированное понимание субъектности индивида как в контексте общества и культуры, так и в сложностных условиях постсовременности» [10]. Многие выдающиеся умы настоящего научного пространства связали свой научный интерес с этой проблематикой, объяснив природу, суть проблемы и изложив свое понимание феномена идентичности.

Есть исследования, которые проведены на так называемом междисциплинарном уровне. Так, М.В. Заковоротной удалось успешно объединить философские, психологические, социологические, культурологические интерпретации идентичности [3]. Данные исследования проведены и в русле интегративной парадигмы психологии, которая глубоко разрабатывается В.В.Козловым [5].

Философы рассматривают проблему под своим углом зрения и пытаются дать ответ на вопрос о нормативном образе «самости». Главными философскими (почти сакраментальными) вопросами в теории идентичности можно считать не: кто виноват? и что делать?, а: каким идеалам следовать в жизни? так ли хороши те ценности, на которые мы ориентируемся? как в постоянных исторических трансформациях человек находит фундамент для жизненных свершений? как разрешить кризис коллективной и индивидуальной идентичности?

Социологи, в свою очередь, оценивают идентичность с точки зрения существующего общества и его институтов. Идентичность для социолога – это комплекс ролей и статусов, организованных адекватно

социальной системе. Профессия, социоэкономический статус, пол, раса, образовательный уровень и т.д. – это главные составляющие идентичности в социологическом плане.

Безусловно интересен угол зрения психологов. Здесь идентичность понимается как результат работы индивидуальных и социальных процессов. С одной стороны, идентичность как выражение внутренних процессов, «нечто» существующее внутри индивида, часть «персоны». С другой, по мнению О.Н. Павловой, общественные системы, контекст – это то, что может накладывать отпечаток на индивида [7].

В связи с этим у человека возникает потребность в выработке собственных оснований для осуществления выбора и проектирования жизненной стратегии в целом. Человек формирует «систему личностных смыслов, определяющих индивидуальные варианты ценностных ориентаций и личностное регулирование поведения. ... Человек обретает устойчивость только в самом себе, устойчивость динамическую, устойчивость внутреннего устремления к Я, внутреннего назначения» [9]. Можно говорить о том, что идентичность является «стержнем», вокруг которого объединяется личность.

С. Кьеркегор, Ж.-П. Сартр, М. Хайдеггер, К. Ясперс утверждают, что на определенной стадии жизни человек переходит от созерцательно-чувственного способа бытия, когда все в нем детерминировано внешними факторами и когда он сам себе не принадлежит, к «самому себе». Этот переход осуществляется в форме выбора и приводит к такому существованию, которое полностью определяется «внутренним Я» и ничем больше. По мнению Ж.-П. Сартра, свобода целостна, «тотальна». Свобода – в поисках самого себя, в выборе собственной идентичности. Выбор, если он действительно выбор, не обусловлен. По Сартру, свобода неотрывна от ответственности: «человек, будучи осужденным на то, чтобы быть свободным, несет на собственных плечах тяжесть всего мира: он ответственен за мир и за самого себя, и это способ его бытия» – утверждал он в одной из наиболее крупных своих работ «Бытие и Ничто». Самоопределение как выбор себя необходимо, ибо оно имеет, как считал Кьеркегор, «решающее значение для внутреннего содержания личности: делая выбор, она вся наполняется выбранным, если же она не выбирает, то чахнет и гибнет» [8]. Человек определяется прежде всего через свои проекты, замыслы и устремления, по выражению М. Хайдеггера, он всегда находится «впереди себя». «Каждый стоит столько, сколько стоит то, о чем он хлопочет» (не помню, кто сказал).

Даже краткий обзор проблемы идентичности личности был бы неполным, если не проследить какие новые аспекты она приобрела в современную эпоху. Сейчас наше общество позже, чем западные страны, вступила в «посттрадиционную эпоху» [2] – термин известного социального теоретика Э. Гидденса. Опираясь на работы этого автора, Е. В. Кармазина показывает, какие новые черты приобрела проблема самоопределения (самоидентификации) в посттрадиционном обществе по сравнению с традиционным: «В традиционном (домодерном) обществе сама проблема персональной идентичности отсутствует в силу не проблематичности и непротиворечивости социальной системы... Когда социальные обстоятельства перестают жестко детерминировать самосознание и поведение личности, тогда они начинают провоцировать личный выбор и личное решение» [4]. Современному человеку приходится самоопределяться в мире, «утратившем свою одномерность» [4], и перед ним стоит проблема «собираения целостного Я из многообразного и противоречивого внешневнутреннего субъективного материала» [4]. То есть в «эпоху свободы» (Х. Ортега-и-Гассет) у самоопределяющейся личности гораздо меньше возможностей найти образ себя, к которому можно было бы стремиться, во внешнем мире. Сегодня доминирует «обращенность к внутренним критериям, опора на собственные внутренние свойства» [4], или, говоря иначе, «самоидентичность не является некоей данностью,

но создается сознательной и активной рефлексией» [1]. В этих условиях даже адаптация личности к среде может происходить в виде процесса создания собственной среды самостоятельной жизни, и человек «...Формируя среду самостоятельной жизни и деятельности, может не только выполнять требования среды, но и адаптировать условия к собственным требованиям, формировать традиции, нормы» [11].

Список литературы

1. Гайденок П. П. Научная рациональность и философский разум. – М., 2003.
2. Гидденс Э. Устроение общества. – М., 2005.
3. Заковоротная М.В. Идентичность человека: социально-философские аспекты. Ростов-на-Дону., 1999.
4. Кармазина Е. В. Философия свободы и проблема идентичности. – Новосибирск, 2006.
5. Козлов В.В. Интергративная психология: Пути духовного поиска, или освящение повседневности. М., 2007.
6. Кьеркегор С. Наслаждение и долг. – Ростов-на-Дону, 1998.
7. Павлова О.Н. Идентичность: история формирования взглядов и её структурные особенности. М., 2001.
8. Резник Ю.М., Тлостанова М.В. Заключение// Современный человек в поисках идентичности: утрата и обретение идентичности. С. 414.
9. Савиных В. Л. Самоопределение личности как целостное явление // Самоопределение личности. Новые подходы и техно-логии. Материалы II международной научно-практической конференции. – Курган, 2005
10. Шнейдер Л.Б. Профессиональная идентичность: теория, эксперимент, тренинг: Уч. пособие М., Воронеж, 2004
11. Яковенко И.Г. Идентичность и диалог// Вопросы социальной теории. 2010. Т.IV. С. 513.

УДК 1

Ерошин Е.В.

студент Самарского государственного экономического университета
(Россия, г. Самара)

Курочкина Н.Е.

Ст. преп. Самарского государственного экономического университета
(Россия, г. Самара)

СТАДИОН «САМАРА АРЕНА»

Аннотация: в данной статье производится обзор и рассматриваются особенности нового футбольного стадиона «Самара Арена», построенного специально к Чемпионату мира по футболу 2018 в городе Самара.

Ключевые слова: футбол, Чемпионат мира 2018, Самара, Самара Арена, стадион.

«Самара Арена» (также «Космос Арена») — футбольный стадион в Самаре (Россия), построенный специально к Чемпионату мира по футболу 2018 года. Архитектурной особенностью арены являются её «космические» мотивы — купол из металлоконструкций, своим внешним видом отсылающий к космической тематике (Самара — один из центров космической индустрии России). Так, полностью накрывая сооружение, к низу он венчается лучами — подобно звезде. При этом купол почти не закругляется, а практически прямолинейно устремлён вверх.

«Самара Арена» приняла шесть матчей чемпионата мира 2018 года: 4 матча группового этапа (в том числе, матч сборной России), а также матчи 1/8 и 1/4 финала.

Стадион располагается в самой высокой точке Самары — в районе посёлка Радиоцентр. Стадион — двухъярусного типа с натуральным газоном, футбольное поле оснащено системами искусственного подогрева и автоматического орошения.

Стадион состоит из 4 ярусов: открытые трибуны верхнего и нижнего яруса и два яруса закрытых зрительских лож (скайбоксов) между ними. Под ними расположены 5 ярусов подтрибунного пространства.

На эллиптическом основании в два яруса расположены зрительские места. Их полностью укрывает крыша арены. У трибун предусмотрен обогрев.

Купол стадиона — сборная конструкция, состоящая из 32 консолей, установленных на пирамидальные опоры высотой 21,4 метра. Общий вес крыши арены составляет 13 тыс. тонн. Общая площадь кровли составляет 76 тыс. м². Высота стадиона — 60 м.

Диаметр стадиона превышает диаметр московских «Лужников» и составляет порядка 330 метров.

На высоте 44 метра от уровня футбольного поля к металлическим конструкциям купола стадиона подвешены информационные экраны. Площадь каждого табло составляет 172 квадратных метра, размер — 18 на 9,6 метра.

Территория стадиона: 27 га.

Общая вместимость: 44 918 зрительских мест.

Содержание в год: 500 млн. рублей.

На стадионе установлены кресла нестандартных размеров для посетителей с лишним весом. Для инвалидов оборудованы 38 лифтов (с кнопками вызова экстренной помощи) для удобства поднятия на трибуны, предусмотрены пандусы со специальным нескользящим покрытием и травмобезопасными перилами, дверные проёмы увеличенной ширины и без порогов, на трибунах выделены специальные обзорные зоны, в которых предусмотрено пространство для инвалидных колясок и сопровождающих лиц.

В ноябре 2014 года проект стадиона «Самара Арена» получил высокую оценку в сфере энергосбережения и экологии от международной компании «JLL» и удостоился рейтинга «Good» по стандарту экологической сертификации «BREEAM».

Сервисы для болельщиков

На стадионе болельщикам предоставляются следующие сервисы:

- Навигационная и информационная поддержка.
- Пункт регистрации детей, хранение детских колясок, бюро находок.
- Камера хранения.
- Аудио-описательное комментирование для слабовидящих и незрячих болельщиков.

На стадионе установлены кресла нестандартных размеров для посетителей с лишним весом. Для инвалидов на трибунах оборудованы специальные обзорные зоны, в которых предусмотрено пространство для инвалидной коляски и для сопровождающего.

Условия для инвалидов

Подняться на трибуны инвалиды смогут на лифтах (их на стадионе 38). На протяжении всего пути движения предусмотрены пандусы со специальным нескользящим покрытием и травмобезопасными перилами, дверные проёмы увеличенной ширины и без порогов. Для незрячих людей будет положена тактильная плитка. Ориентироваться на стадионе помогут специальные указатели и знаки, рассчитанные в том числе и на людей с ограничениями по слуху и зрению. Высота полок раздаточных в пунктах общественного питания занижена. Аналогичные удобства предусмотрены у стоек регистрации и торговых точек. В случае пожара на каждом этаже, в каждом секторе есть специальные зоны для спасения людей на колясках, где можно дождаться прибытия спасательных команд МЧС. В экстренных случаях маломобильные граждане могут вызвать помощь, воспользовавшись кнопками экстренной помощи, расположенными в лифтах, санузлах и специальных помещениях.

Расположение

Стадион «Самара Арена» расположен в северо-западной части Самары, в границах Московского шоссе, Ракицкого шоссе, Волжского шоссе, улиц Ташкентской и Демократической. Арена находится на самой высокой точке города.

Расстояние от железнодорожного вокзала до стадиона — 15 километров, от аэропорта «Курумоч» — 32 километра.

Строительство

Первоначально стадион планировалось построить на стрелке рек Волга и Самара. Площадь участка составляла 27—40 гектаров. Именно этот проект был представлен и одобрен экспертам ФИФА. Но некоторые

самарские архитекторы, девелоперы, градостроители и представители общественности скептически относились к возможности возведения стадиона на стрелке рек Волги и Самары из-за необоснованно высокой стоимости, чрезмерной удалённости от самарского аэропорта «Курумоч» и ограничений для развития транспортной инфраструктуры в старой узкодорожной части города, а также из-за угрозы сноса ряда исторических зданий, необходимости почти полной перекладки всех коммуникаций и предельно значительных насыпных работ в зоне строительства, которая является также и зоной возможного затопления. Ввиду чего, уже после визита и предоставления первоначального проекта представителями ФИФА, стали рассматриваться несколько других площадок — территория завода имени Масленникова, остров Коровий, район Красного Пахаря, ипподром.

Старт строительства

21 июля 2014 года Президент РФ Владимир Путин в рамках рабочего визита в Самару принял участие в церемонии закладки капсулы, которая дала старт строительству нового стадиона к Чемпионату мира по футболу 2018 года. В церемонии также приняли участие министр спорта России Виталий Мутко и бывший губернатор Самарской области Николай Меркушкин.

Окончание строительства

21 апреля 2018 года заместитель председателя правительства РФ Виталий Мутко заявил об окончании строительства стадиона и об официальном начале его эксплуатации с 25 апреля 2018 года.

28 апреля 2018 года на стадионе прошёл первый тестовый футбольный матч, в котором сразились самарский клуб «Крылья Советов» и воронежский «Факел».

Инфраструктура

К стадиону «Самара Арена» были построены две улицы: Дальняя и Арена 2018. На этой улице предусмотрен подземный пешеходный переход. На территории городского района Радиоцентр расположены 9 внутриквартальных проездов.

Также, вблизи стадиона планируется построить автовокзал.

На территории Радиоцентра был построен вертолётный центр и проведена трамвайная ветка.

Безопасность

К чемпионату мира по футболу 2018 года в России, согласно технической документации, на стадионе предполагается организовать свыше 30 круглосуточных постов охраны, системы охранной и тревожной сигнализаций, средства оповещения, металлодетекторы, системы радиационного контроля, индикаторы опасных жидкостей, комплекты экспресс-анализа наличия следов взрывчатых веществ, блокираторы радиоуправляемых взрывных устройств, средства связи.

После ЧМ стадион сменит название на «Космос Арена» и будет передан местному футбольному клубу «Крылья Советов».

Список литературы:

1. <http://smr2018.ru/arena/> «Официальный портал ЧМ-2018 по футболу в Самаре»;
2. <https://www.kp.ru/putevoditel/chm-2018/samara/stadion-samara-arena/> «Комсомольская правда»;
3. <https://63.ru/text/tags/Самара%20Арена/> «Самара онлайн»;
4. https://ru.wikipedia.org/wiki/Самара_Арена «Википедия»;

УДК 1

Звягина С.В.магистр социально-экономического образования
(Россия. Нефтеюганск)**МЕТОДЫ И ПРИЕМЫ РАБОТЫ СО СЛОВАРНЫМИ СЛОВАМИ ОБУЧАЮЩИХСЯ МЛАДШИХ
КЛАССОВ С УМСТВЕННОЙ ОТСТАЛОСТЬЮ**

Аннотация Известно, что одной из самых сложных тем курса является тема «Работа над словарными словами в младших классах с обучающимися с умственной отсталостью», иными словами, правописание словарных слов, так как эти слова нельзя проверить, а нужно «запоминать или проверять по словарю». А как же запомнить такое огромное количество слов? Разумеется, легче тем, у кого хорошая зрительная память, кто много читает, но среди обучающихся с умственной отсталостью таких немного. В статье рассмотрена методика по работе со словарными словами в младших классах у детей с умственной отсталостью.

Ключевые слова: умственная отсталость, методика, педагогика, словарные слова.

В работе со словарными словами можно выделить три основных этапа: знакомство, заучивание, усвоение. Для повышения эффективности каждого из этих видов работы, существуют следующие этапы:

1 этап - знакомство со словарными словами

2 этап - заучивание (домашнее задание)

Предлагаются для заучивания слова по группам. Например: задание №1 слова на -А-А-; -О-О-; задание №2 слова на -А-; -О- и т.д.

Когда преподаватели записывают на слова доске, то обязательно нужно объяснять каждое слово и его значение детям. Ученикам с умственной отсталостью требуется не только выучить правильное написание слов, но и осознать полностью их лексическое значение.

Для домашнего задания возможно предложить детям самостоятельно составить текст, который использует заданные словарные слова. Как пример, задание может представлять собой задачу дописать текст:

«Нужно закончить данный текст: Однажды бывший импресарио Иннокентий в очередной раз досконально изучал страничку в утренней прессе с предложениями о вакансиях. Диапазон предлагаемых профессий был широк: от банального водителя троллейбуса до продюсера мюзикла[2, с.56].»

Далее следует этап проверки усвоения информации. Проверку осуществляют следующими способами:

- а) словарный диктант для проверки правописания и лексического значения слов;
- б) проведение тестовых заданий с вариантами ответов.

Тесты применяют в двух вариантах: проверка усвоения правописания, а также проверка знания лексического значения каждого слова.

Так для эффективного использования методическая литература предлагает следующие рабочие приемы для занятий со словарными словами: составление текста, группирование, словарные диктанты на правописание и понимание значения применяемых слов, тестирования.

Словарные слова для учащихся с умственной отсталостью запоминаются с помощью мнемосистемы «связей», заключенной с следующих принципах[3, с.81]:

- запомнить будет легче, когда человек мысленно представляет перед собой предметы, явления или действия, заложенные в определении слова;
- объединенные и сгруппированные предметы «оживают» и «двигаются» в процессе, а словарные слова распределяют на группы, объединяя сюжетной линией.

Проверка знания словарных слов проводится с использованием карточек, покрытых скотчем. На карточках примерно по 20 слов, и учащиеся при помощи фломастера должны зачеркнуть ненужные буквы в словах. После проверки учителя стирают отметки фломастера и карточку можно использовать снова. Для выполнения задания дается одна минута[1, с.21].

Запоминание при помощи мнемосистемы для ряда словарных слов происходит быстрее, и слово таким образом не ограничивается только указанием на конкретный предмет, и вводит предмет в сложную систему связей и взаимоотношений, анализируя и обобщая данные.

Повышение орфографической грамотности среди детей с умственной отсталостью есть наиболее важной проблемой в методике преподавания русского языка. Низкая грамотность, по мнению авторов, стала следствием отсутствия у преподавателей системы работы со словарными словами.

Использование мнемосистемы является наиболее эффективным приемом повышения орфографической грамотности на уроках русского языка при работе с любыми детьми.

Работа по развитию словаря достаточно тесно связывается с формированием представлений про окружающую среду и познавательную деятельность для умственно отсталого ребенка. Дети с подобными нарушениями в интеллектуальной сфере имеют достаточно существенные трудности при изучении новых слов, особенно с отвлеченным значением.

В основе словарно-орфографической работы лежит работа над словами с труднопроверяемыми и совсем непроверяемыми написаниями. Первостепенной задачей методики является овладение правописанием таких слов детьми, потому словарно-орфографическая работа несет, в первую очередь, орфографическую направленность. Впрочем, это не отменяет того, что процесс также обогащает словарный запас ребенка, а также развивает устную и письменную речь учащихся.

Методика организации словарно-орфографической работы для изучения слов с непроверяемыми и труднопроверяемыми написаниями в обучающем курсе русского языка основана на комплексном применении учебных приемов, опирающихся на различные виды памяти и мышления учеников.

Специфика нарушений речи и дальнейшей их коррекция у детей с умственной отсталостью определяются особенностями работы высшей нервной деятельности и психического развития учеников.

Умственно отсталые дети имеют недостаточное развитие высших форм познавательной деятельности, а также для них характерны конкретность и поверхностность мышления, своеобразие и замедленность развития речи, нарушение словесной регуляции.

Нарушение восприятия устной речи учениками, имеющими умственную отсталость, обусловлены низким уровнем когнитивного развития, а также недоразвитием аналитической деятельности и представлений о пространстве. Кроме того, нарушения могут быть связаны с трудностями при усвоении правил функционирования языковых единиц, языковых закономерностей и языковых обобщений. Глубокое

изучение механизмов недоразвития импрессивной речи, а также учет их особенностей нарушения в коррекции у учеников с интеллектуальной недостаточностью, способствуют развитию аналитической деятельности и формированию языковых обобщений, а также речевому развитию и социальной адаптации в итоге.

Исследования показывают, что учащиеся допускают много ошибок при написании словарных слов, так как работа над непроверяемыми словами носит, как правило, бессистемный характер; задания для учащихся мало опираются на память и сознание младших школьников. Следовательно, существует объективная необходимость внесения изменений в организацию словарной работы с учащимися четвертых классов.

Список источников:

1. Воронкова, В.В. Уроки русского языка во 2 классе спец. (корр.) общеобраз. школы 8 вида [Текст]: пособие для учителя/ В.В. Воронкова. – М.: ВЛАДОС, 2003. – 72с.
2. Занков Л. В. Психология умственно отсталого ребенка. — М., 1939 – 156 с.
3. Изучение словарных слов блоками. Журнал «Начальная школа». -2013.- 211с.

УДК 1

Каюмова Д.И.

студентка 4 курса, факультет педагогики и психологии

Стерлитамакский филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Башкирский государственный университет»

(Россия, г. Стерлитамак)

Емельянова Т.В.

доцент, к.пед.н.

Стерлитамакский филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Башкирский государственный университет»

(Россия, г. Стерлитамак)

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В НАЧАЛЬНЫХ КЛАССАХ

***Аннотация:** в данной статье рассмотрены современные технологии в начальной школе. В работе отмечено, что внедрение современной технологии способствует развитию уровня образования и стремлению учащихся к знаниям и самостоятельности.*

***Ключевые слова:** современные технологии, информационные технологии.*

Для нынешнего образования России свойственно формирование новейшей концепции, направленной на вступление во всемирное образовательное пространство.

Совершающиеся сегодня перемены в начальном образовании нашей страны невозможно охарактеризовать иначе как современные технологии. Все это связано с воплощением в жизнь мыслей гуманизации образования, что в нынешних обстоятельствах осуществляется посредством образовательных стратегий и технологий, направленных как на развитие знаний, умений и навыков, так и на развитие креативных интересов и возможностей каждого ученика, активизацию самостоятельности в образовательном процессе.

Как показывают исследования социологов, подавляющее большинство школ России (около 90%) охвачено поиском новых подходов, средств и форм образовательной деятельности [1, с. 124].

Среди современных теорий получили широкое распространение теория программированного обучения, теория поэтапного формирования умственных действий, теория проблемного обучения, теория познавательного интереса и теория содержательного обобщения, развивающего обучения и другие [2, с. 19].

Использование новых информационных технологий в классическом начальном образовании с применением компонентов компьютерных технологий предоставляет возможность творчески трудящемуся педагогу увеличить диапазон методов предъявления учебной информации, дает возможность реализовывать гибкое руководство учебным процессом.

Проектный метод обучения подразумевает собой процесс исследования и создания проекта. В основе метода лежит формирование познавательных интересов школьников, умений без помощи других

конструировать свои знания и разбираться в информационном пространстве, демонстрировать компетенцию в проблемах, сопряженных с темой проекта, развивать критическое мышление.

Начальное обучение проектной деятельности ориентировано на развитие основных умений учебного проектирования. В первую очередь, следует формировать и развивать способность составлять план. Сперва ребята учатся составлять план собственной работы и реализовывать ее в согласовании с составленным планом. Далее составлять проект как инструкцию уже не для себя, а для других, потом составлять руководство как метод решения трудностей и, в конечном итоге, учатся осуществлять без помощи все этапы технологии проектирования: от рассмотрения проблемы до выстраивания очередной операции, решающих трудностей.

Составление проектной деятельности подразумевает:

- определение источников информации;
- определение методов сбора и рассмотрения данных;
- итоговый продукт (формы представления результата);
- выработку критериев оценки итоговой деятельности;
- распределение обязательств среди участников команды.

Исследовательский метод обучения подразумевает систему формирования новых знаний. Базисное различие исследования с проектированием заключается в том, что исследование не предполагает создания какого-либо предварительно предполагаемого объекта, даже его макета либо модификации.

Результат проекта известен предварительно, а результат исследования может быть неожиданным. Установленный вопрос и отмеченная тема обязаны быть актуальными для детей, исследовательская работа должна выполняться им по собственной воле и быть обеспечена необходимыми оснащением, средствами и материалами.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что исследовательская тактика школьника – это не просто один из методов обучения. Это путь развития особого стиля детской жизни и процесса образования. Он дает возможность модифицировать обучение в самообразование, действительно запускает механизм саморазвития.

Таким образом, современной школе необходимо воспитывать человека, готового к «современному технологичному поведению». На смену послушанию, повторению, подражанию приходят новые требования: умение видеть проблемы, спокойно принимать их и самостоятельно решать.

Использованные источники:

1. Сангаджиева З.И. О содержании понятия «Современные технологии» в образовательном процессе// Историческая и социально-образовательная мысль, 2013. – №1. – С.123-127
2. Шендерей П.Э., Романова И.Н. Развитие современных технологий в образовании// Статистика и экономика, № 4, 2009. – С.17-24

УДК 1

Коринтели В.А.

бакалавр, студентка магистратуры

историко – географического факультета

Набережночелнинский государственный педагогический университет

(Россия, республика Татарстан, г. Набережные Челны)

АРХИВНЫЙ ОТДЕЛ Г. МЕНДЕЛЕЕВСКА

Аннотация: в данной статье рассматривается история создания архивного отдела Менделеевского муниципального района республики Татарстан. Дается описание основных аспектов его функционирования с 1935 г. по настоящее время.

Ключевые слова: архивная служба, архивный отдел, документация, труд архивиста, фонды.

1 июня 2018 года Архивной службе Российской Федерации исполнилось 100 лет со дня подписания В.И. Лениным декрета «О реорганизации и централизации архивного дела в РСФСР» [1, с.383-385]. На протяжении этого времени центральные и муниципальные архивы занимались накоплением и сохранностью различных документов, становясь ценными хранилищами народной памяти.

Архивный отдел Менделеевского района был создан в октябре 1985 года, в связи с отделением от Елабужского района ТАССР Указом Верховного Совета РСФСР от 15 августа 1985 года. Получение статуса города районного подчинения с названием Менделеевск из рабочего посёлка Бондюжский произошло намного ранее - в 1967 году [3, с.629]. (см. рис. 1). Возможно, архивный отдел организовывался ещё в период образования Бондюжского района в 1935 году. В протоколах районного исполнительного комитета за 1943 год говорится о расположении архива в здании недействующей Богоявленской церкви в селе Тихие горы (с 1961 года входит в городскую черту). С 1 марта 1963 года территория Бондюжского района вошла в состав Елабужского района, вследствие чего, архивный фонд Бондюжского района также вошёл в состав фонда соседнего района. В 1997 году он был перевезен в Менделеевский муниципальный архив. В настоящее время часть документов посёлка Бондюжский также хранится в Тукаевском муниципальном архиве г. Набережные Челны (с 1928 по 1931 г. район относился к Набережночелнинскому кантону).

Деятельность руководства архивного отдела, несомненно, связана с переплетением истории города, сел, деревень, судьбами населения. Об этом свидетельствует их ежедневный кропотливый труд, связанный с обработкой и сохранностью множества различных документов, аудио- и видеоматериалов. Каждый сданный документ требует изучения, описи, комплектации.

Первым заведующим архива с октября 1985 года стала Гильмутдинова Насима Мухаметовна. В ноябре 1991 года её сменила Тимергалеева Ильгизарь Маузитовна, которая являлась участницей Елабужского отделения в Менделеевске исторического общества «Нижняя Кама», а также секретарем Менделеевской районной организации Татарстанского отделения Российского общества историков-архивистов. С декабря 2001 года заведующей архивом стала Тимергалеева Резеда Мухаметзакировна. С августа 2004 года по настоящее время бессменным директором архива отдела является Харитоновна Наталья Михайловна. Она является автором

статьи «Местная промышленность и сельское хозяйство Бондюжского района в период Великой Отечественной войны 1941-1945 гг. (по документам архивного отдела исполкома Менделеевского муниципального архива)» а также соавтором книги «Они ковали победу» (по материалам музея боевой и трудовой славы ОАО «Химический завод им. Л.Я. Карпова). Деятельность Натальи Михайловны отмечена двумя грамотами архивного управления при КМ РТ и благодарственным письмом президента республики Татарстан.

Труд архивистов не заметен, однако, столкнувшись с поиском необходимой информации, можно осознать, насколько важна их деятельность по сбору и сохранности, быстрому поиску данных. Ежедневно они сталкиваются с частицами будущей локальной истории, то есть становятся хранителями нашей исторической памяти, её точных, зафиксированных сведений. Документы в архивах не просто хранятся, они используются при создании выставок, в публикациях, при проведении занятий, викторин по краеведению, а также при поиске личных данных. Всё же основным направлением деятельности архива является выполнение запросов граждан и организаций, таких как стаж, заработная плата, награды. Ежегодно архив выполняет от 800 до 1000 таких справок.

В настоящий момент архивный отдел Исполнительного комитета Менделеевского района хранит документы Менделеевского (Бондюжского) района за 1929 – 2010 гг. В его состав входят 168 фондов, в количестве 18987 дел. Это дела постоянного хранения (управленческая документация), дела по личному составу ликвидированных организаций, предприятий, учреждений района, дела личного происхождения, фотодокументы.

Архивная деятельность основывается на Положении об Архивном отделе Исполнительного комитета Менделеевского муниципального района республики Татарстан и должностной инструкции начальника архивного отдела, утверждёнными в 2006 году [2]. Ежегодно он принимает на хранение 300-500 дел, в соответствии с постановлением Исполнительного комитета Менделеевского муниципального района РТ об утверждении графика упорядочения и приёма дел в архивный отдел от организаций, учреждений и предприятий Списка – источников комплектования архивного отдела (Список № 1). На 2017 год в список входило 33 организации.

С 1993 г. архив стал активно пополняться документами по личному составу ликвидированных предприятий и организаций Менделеевского района. По состоянию на 01.12.2017 г. в архиве хранится 25 самостоятельных фондов по личному составу ликвидированных предприятий и организаций и 13 – в составе фондов с управленческой документацией по описям.

На хранение в архив принимаются дела ликвидированных предприятий и организаций в следующем составе: приказы (распоряжения) о приеме, переводе, назначении, увольнении работников; лицевые счета работников (расчетно-платежные ведомости), личные карточки формы Т-2, личные дела работников, книги учета труда и начислений заработной платы колхозников.

Срок хранения таких документов, созданных до 2003 г., составляет 75 лет, созданных после 2003 г. – 50 лет (срок хранения был уменьшен по Федеральному закону от 2016 г. № 45-ФЗ). По истечении этих сроков документы могут быть уничтожены по решению экспертной комиссии архива.

Кроме управленческих документов и документов по личному составу раз в два года архив (через год) пополняется документами личного происхождения и фотодокументами. Фонды документов личного происхождения пополняются личными документами наиболее знаковых, известных личностей Менделеевского

района: руководителей местных органов власти, учителей, местных поэтов, ветеранов Великой Отечественной войны.

Минимальное количество дел личного происхождения и фотодокументов, которые должны быть ежегодно приняты в архивный отдел, - 5 единиц хранения, но по факту принимается от 10 до 20 дел.

Архивный отдел Менделеевского муниципального района - это кладезь научных и исторических сведений, социальной и профессиональной документации, ценность которых доказывается нескончаемым потоком различных обращений. Архив – это хранилище народной памяти, обращаясь к которому мы обогащаем свои знания о родине, семье.

Список литературы

1. Декрет о реорганизации и централизации архивного дела. Декреты Советской власти. 17 марта – 10 июля 1918 г. [Текст] – М.: Политиздат, 1959. – Т. II. – 445 с
2. Положение об Архивном отделе Исполнительного комитета Менделеевского муниципального района РТ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://tatar7.info/2006/01/11/t52700.htm>
3. Указ Президиума Верховного Совета РСФСР о преобразовании рабочего поселка Бондюжский Елабужского района Татарской АССР в город районного подчинения Менделеевск от 11.08.1967 г. № 33 / Ведомости Верховного Совета РСФСР [Текст]. – М.: Издание Верховного Совета РСФСР, 1978. - № 33. – С. 629.

УДК 1

Непомнящая Е.В.

студентка

Хакасский Государственный Университет им. Н.Ф. Катанова

(Россия, г. Абакан)

ПРИНЦИПЫ ОРГАНИЗАЦИИ И ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ

Аннотация: в данной статье рассматривается необходимость в условиях современности обеспечить организацию деятельности органов государственной власти в Российской Федерации. В основу системы легли взаимозависимые и взаимообусловленные принципы, необходимые и достаточные для совершенствования и развития в стране государственной власти. От верного создания органов государственной власти зависит плодотворность управления государством, а значит и экономическое, социальное, политическое и т.п. положение нации.

Ключевые слова: органы государственной власти, Конституция, принципы.

Правовыми принципами организации и деятельности органов государственной власти являются:

1. Приоритет прав и свобод человека и гражданина. Их конкретное действие; обязанность государственных органов и должностных лиц заявлять, исполнять и защищать права и свободы человека и гражданина. Человек, его права и свободы согласно Конституции РФ являются высшей ценностью, поэтому Конституция ограничивает государственную власть, обязывает ее признавать, соблюдать и защищать эти права, допуская их ограничение только временно и в особо предусмотренных Конституцией исключительных случаях. Конституционная обязанность государства соблюдать и защищать права и свободы человека и гражданина состоит в создании условий для их реализации и механизма их защиты. Предоставление таких условий и защита прав и свобод человека и гражданина входят в функции всех государственных и органов местного самоуправления.

2. Верховенство Конституции. Конституция РФ имеет высшую юридическую силу и прямое действие. Гарантируется её верховенство Конституционным Судом РФ [2]. Государственные органы, должностные лица, органы местного самоуправления должны сверять свои юридически значимые действия, прежде всего с Конституцией, руководствуясь ею.

Нормы Конституции имеют соответствующее применение. Это свидетельствует о том, что органы законодательной власти при разработке и принятии законов должны опираться на конституционные положения, т.е. эти законы не должны возражать нормам Конституции, а органы исполнительной и судебной власти при применении законов должны руководствоваться нормами Конституции.

3. Принцип разделения властей подразумевает разделение единой государственной власти на три ветви: законодательную, исполнительную и судебную.

Целями разделения властей являются:

- 1) упорядочение работы государственного механизма (в том числе специализация направления деятельности органов государственной власти);

- 2) не допущение концентрации власти (произвола, бесконтрольности) в одних руках (в одних и тех же органах).

Разделение государственной власти существует на уровне прямого или представительного народовластия, которое выражается органами законодательной, исполнительной и судебной власти.

Органы власти являются самостоятельными при выполнении своих конституционных полномочий [3, 215].

4. Основным методом осуществления деятельности государственных органов является принцип законности. В деятельности государственных органов значит, что все органы государства и их должностные лица обязаны действовать строго только по закону, обеспечивать исполнение законов всеми подчиненными организациями и учреждениями и гарантировать охрану и защиту прав и свобод граждан.

В ст. 15 Конституции РФ закреплён принцип законности, сказано, что «Органы государственной власти, органы местного самоуправления, должностные лица, граждане и их объединения обязаны соблюдать Конституции и законы» [1].

Запрещено все то, что не разрешено законом, этот принцип действует при осуществлении своих полномочий в отношении государственных органов.

5. Принцип гласности в осуществлении государственной службы. В средствах массовой информации должна д интерпретироваться деятельность государственных органов и государственных служащих. Необходимым условием повышения общественного мнения является гласность в работе государственной службы. Вследствие гласности может быть установлен общественный контроль за работой государственной службы.

В соответствии со ст. 10 N 119-ФЗ «Об основах государственной службы Российской Федерации» государственный служащий обязан «хранить государственную и иную охраняемую законом тайну, а также не разглашать ставшие ему известными в связи с исполнением должностных обязанностей сведения, затрагивающие частную жизнь, честь и достоинство граждан»[2].

6. Принцип иерархичности заключается в том, что органы государственной власти представлены в виде системы, больше полномочий и возможность оказывать воздействие на их (нижестоящие органы) деятельность имеют вышестоящие органы, чем нижестоящие.

Примером может послужить система органов законодательной власти (Федеральное Собрание РФ - законодательные органы субъектов РФ косвенное воздействие).

Библиографический список:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФК).
2. Федеральный закон от 31 июля 1995 г. N 119-ФЗ "Об основах государственной службы Российской Федерации" (с изменениями и дополнениями) (утратил силу).
3. Морозова Л.А. Теория государства и права: Учебник. – М. 2002. - 414 с.

УДК 1

Сарафанова Е.В.

Учитель истории и обществознания, МБОУ «СОШ№3»

ФОРМИРОВАНИЕ ПАТРИОТИЧЕСКОГО СОЗНАНИЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ, КАК ВАЖНЕЙШЕЙ ЦЕННОСТИ, ОДНОЙ ИЗ ОСНОВ ДУХОВНО-ПРАВСТВЕННОГО ЕДИНСТВА ОБЩЕСТВА

Аннотация: в статье актуализируется значение духовно-нравственное развитие и воспитание обучающихся, что является первостепенной задачей современной образовательной системы. Рассматривается создания школьного музея как одно из направлений духовно-нравственного развития способствующего укреплению нравственных качеств у детей и подростков, формированию у подрастающего поколения чувства гордости, верности своей Родине.

Ключевые слова: духовность, нравственность, развитие, воспитание, гражданин, личность, образование, музей.

«Во всех отраслях человеческой деятельности только те направления достигают блестящего развития, которые находятся в живой связи с потребностями общества. То, что не имеет корней в почве жизни, остается вяло и бледно, не только не приобретает исторического значения, но и само по себе, без отношения к действию на общество, бывает ничтожно».

Н.Г. Чернышевский

Современный период в российской истории и образовании – время смены ценностных ориентиров. В 90-е гг. прошлого столетия в России произошли как важные позитивные перемены, так и негативные явления, неизбежные в период крупных социально-политических изменений. В период смены ценностных ориентиров нарушается духовное единство общества, размываются жизненные ориентиры молодежи, происходит девальвация ценностей старшего поколения, а также деформация традиционных для страны моральных норм и нравственных установок. Эти явления оказали негативное влияние на общественную нравственность, гражданское самосознание, на отношение людей к обществу, государству, закону и труду, на отношение человека к человеку. Новая российская общеобразовательная школа должна стать важнейшим фактором, обеспечивающим социокультурную модернизацию российского общества. Именно в школе должна быть сосредоточена не только интеллектуальная, но и гражданская, духовная и культурная жизнь школьника. Отношение к школе как единственному социальному институту, через который проходят все граждане России, является индикатором ценностного и морально-нравственного состояния общества и государства. Ребёнок школьного возраста наиболее восприимчив к эмоционально-ценностному, духовно-нравственному развитию, гражданскому воспитанию. В то же время недостатки развития и воспитания в этот период жизни трудно восполнить в последующие годы. Пережитое и усвоенное в детстве отличается большой психологической устойчивостью.

При этом особое значение имеют следующие друг за другом возрастные переходы от детства к подростковому возрасту, а затем к юности. «Перестройка потребностей и побуждений, переоценка ценностей, – утверждал Л. С. Выготский, – есть основной момент при переходе от возраста к возрасту». Обеспечение духовно-нравственного развития и воспитания личности гражданина России является ключевой задачей современной государственной политики Российской Федерации. Законопослушность, правопорядок, доверие, развитие экономики и социальной сферы, качество труда и общественных отношений – всё это непосредственно зависит от принятия гражданином России общенациональных и общечеловеческих ценностей и следования им в личной и общественной жизни. Законом Российской Федерации «Об образовании» (ст. 9, п. 1) установлено, что «основные общеобразовательные программы начального общего, основного общего и среднего (полного) общего образования обеспечивают реализацию федерального государственного образовательного стандарта с учётом типа и вида образовательного учреждения, образовательных потребностей и запросов обучающихся, воспитанников и включают в себя учебный план, рабочие программы учебных курсов, предметов, дисциплин (модулей) и другие материалы, обеспечивающие духовно-нравственное развитие, воспитание и качество подготовки обучающихся». Таким образом, духовно-нравственное развитие и воспитание обучающихся является первостепенной задачей современной образовательной системы и представляет собой важный компонент социального заказа для образования. Согласно новому Федеральному государственному образовательному стандарту общего образования внеурочной деятельности школьников уделено особое внимание, определено пространство и время в образовательном процессе, выделено несколько направлений. Одним из которых является духовно-нравственное. Ведь именно оно способствует всестороннему развитию личности, совершенствованию интеллектуального, духовного развития, посредством изучения родного края, бережного отношения к традициям, культуре и истории своего народа, через практическое участие в сборе и хранении документов, изучении экспонатов природы и культуры.

Как научить любить Родину? Как вырастить патриотов? Это не праздные вопросы: от них, сидящих сегодня за школьной партой, зависит будущее нашей страны. На мой взгляд, современная школа независимо от ее статуса остро нуждается в школьном музее как факторе воспитания патриотизма, духовно-нравственной культуры личности, без чего невозможно представить себе наше будущее. Так как проявление этих чувств начинается с детства, с любви к матери, к дому, к своим друзьям, к родному селу. И лишь взрослея, они начинают понимать свою принадлежность к истории. Принципиальное отличие новых стандартов от ныне действующих заключается в том, что основной целью является не предметный, а личностный результат. Во главу ставится личность ребенка, ее развитие, а не набор информации, обязательной для изучения. Потенциал школьного музея для воспитания и развития личности учащихся реализуется через функции музея - информативную, просветительскую, коммуникативную, воспитательную, эстетическую, исследовательскую. В работе школьного музея можно проследить большое разнообразие форм и методов, обогащенных новыми подходами, подсказанными современностью.

Одно из таких новшеств - деятельностный подход в музейной педагогике. Создание школьного музея преследует одну цель - приобщение учащихся к историческому наследию малой Родины через практическое участие в сборе и хранении документов, изучении экспонатов природы и культуры. Чтобы следующие поколения знали историю земли, на которой они живут, помнили и уважали труд тех, кто жил до них. В процессе музейно-краеведческой работы дети познают важность коллективной деятельности, учатся выбирать и

критиковать своих лидеров, аргументировано дискутировать, руководить своим участком работы и отвечать за свои поступки и решения. Школьный музей позволяет репетировать социальные роли, у ученика возникает возможность выступать попеременно и в роли лидера, и в роли исполнителя. Работа в составе Актива школьного музея прививает участникам навыки управленческой деятельности, воспитывает чувство сопричастности с происходящими событиями. Деятельность музея может реализовать многие из принципов ФГОС ООО. Особенно его главный принцип ориентации на идеал. Школьный музей - это место, где дети могут проявить себя, где видят экспонаты, которые вызывают чувство уважения к страницам прошлого и настоящего, знакомятся с историей своего села и судьбами своих земляков. Они могут прикоснуться к истории... Задача музея – содействовать воспитанию поколения людей, знающих и любящих свой край, уважающих славное прошлое народа, умеющих ценить и понимать настоящее. Понимать свою принадлежность к истории. В связи с переходом на новые образовательные стандарты, школьный музей не потеряет своей актуальности и значимости.

На основании выше изложенного можно сделать вывод, что духовно-нравственное развитие и воспитание гражданина России является ключевым фактором развития страны, обеспечения духовного единства народа и объединяющих его моральных ценностей, политической и экономической стабильности. Невозможно создать современную инновационную экономику, минуя человека, его состояния и качества внутренней жизни. Темпы и характер развития общества непосредственным образом зависят от гражданской позиции человека, его мотивационно-волевой сферы, жизненных приоритетов, нравственных убеждений, моральных норм и духовных ценностей. Воспитание человека, формирование свойств духовно развитой личности, любви к своей стране, потребности творить и совершенствоваться есть важнейшее условие успешного развития России.

Список литературы:

1. Духовно-нравственное воспитание школьников /Игнатъева Е.Е.- Ж. «Воспитание школьников», № 9 -2010.
2. Глинские чтения. Духовно-нравственное воспитание в системе образования российской Федерации /М.: Самшит-издат, 2002.
3. Духовно-нравственное воспитание и гражданское воспитание в школе: Особенности и соотношение в учебно-воспитательном процессе / Ж. «Воспитание школьников», № 2 -2012.
4. Духовно-нравственное воспитание как составляющая ФГОС- тема номера журнала «Начальная школа плюс До и После» -№1-2012.
5. Концепция духовно-нравственного развития и воспитания личности гражданина России /А.Я. Данилюк, А.М. Кондаков, В.А. Тишков.- М.:Просвещение, 2011.
6. Социально-психологический портрет современных подростков / Н. Н. Савина //Ж. Воспитание школьников. –№ 8- 2010.

УДК 6

Чернова С.В.

старший преподаватель кафедры программного обеспечения и управления в технических системах
Поволжский государственный университет телекоммуникаций и информатики.

Егоров А.О.

Студент третьего курса группы ПО-61
Поволжский государственный университет телекоммуникаций и информатики.

ИНТЕРНЕТ ВЕЩЕЙ

Аннотация: в данной статье рассматривается явление интернета вещей, выделены преимущества и недостатки технологии и описаны способы взаимодействия отдельных элементов.

Ключевые слова: интернет вещей, онтология, стандартизация, мультиагентные технологии

Последние три века, со дня изобретения электричества и первого его применения на практике, человек пытается облегчить свою жизнь, заставляя бытовую электронику обучаться, общаться между собой и знать об окружающем ее мире чуть больше, чем обычно.

В 1990 году американский производитель Sunbeam Products выпустил на рынок тостер Sunbeam Deluxe, который, на тот момент, был единственным в мире бытовым прибором, имеющий функцию запуска через интернет. Такой вид общения техники решили называть «интернетом вещей», начав тем самым новую эру развития технологий.

Интернет вещей - с английского Internet of Things (сокращенно IoT), обозначает концепцию вычислительной сети физических предметов (вещей), которые взаимодействуют с другими устройствами или с внешней средой с помощью встроенных технологий. Другими словами, эта технология подразумевает общение машин без участия человека.

На сегодняшний день менее одного процента всех вещей подсоединено к интернету, но, тем не менее, это число растет с каждым днем. Огромное множество новых умных бытовых приборов выпускается каждый год, приближая тот день, когда человеку не придется заботиться о рутинных действиях. Умная кофеварка, зная на какое время вы завели будильник, сварит вам кофе, микроволновка подогреет сэндвич, умный пылесос уберется после вашего ухода, а умная кормушка покормит вашего питомца строго в назначенное время. Зачастую, умные дома могут помогать вам в экономии энергии, например, включая нагрев воды незадолго до вашего возвращения домой, или выключив за вами свет.

Но действительно ли будущее настолько близко, как нам кажется? К сожалению, для всеобъемлющего распространения этой технологии принципиально обеспечить **стандартизацию** многих элементов. На данный момент производители умной техники затачивают свои устройства под «общение» только со своими же продуктами, что очень сильно ограничивает пользователя. На помощь может прийти только универсальный и машиночитаемый способ представления знаний, называемый **онтологией**, причем знания там могут быть

описаны самые разные. В онтологии мы можем описать важные для нас концепции, описать логические правила — а наши интеллектуальные агенты использовать эти знания для достижения и взаимодействия целей. Можно ли разработать одну универсальную онтологию, которая будет содержать все нужные для умного интернета вещи знания? Наверное, да. Но каким должен быть объем этой онтологии, страшно даже представить. Гораздо более простым кажется возможность поддержки онтологий предметных областей — и, при необходимости, матчинга между ними. Получается, что пользователь может создать онтологию дома, онтологию рабочего пространства — и данные, описанные в них, должны иметь соответствие. При таком подходе получается, что у пользователя может быть и “умный” офис, и “умный” дом.

Как это работает технически? Конечно, с помощью **мультиагентных технологий** — интернет вещей без них невозможен. Каждому участнику из реального мира (т.е. каждому человеку и каждому устройству) ставится в соответствие программный агент, представляющий его в мире виртуальном. Виртуальный мир можно назвать в некоторой степени улучшенной копией нашей жизни: там есть те же участники, которые чаще всего следуют заранее установленным и известным правилам, предоставляя достоверные ответы на заданные вопросы. При этом взаимосвязь реального и виртуального миров двунаправленная: решения из виртуального мира отдаются в реальность для исполнения, а все события реального мира отражаются на мире виртуальном.

Быть ли умному **интернету вещей** — это большой вопрос, но хотелось бы, чтобы он был. Повлиять на эту ситуацию могут компании, участвующие в разработке ПО и железа для интернета вещей. Необходимо, чтобы были единые и внятные стандарты, которые будут применимы везде и всюду, чтобы было единое и внятное понимание, каким должен быть интернет вещей

Список литературы

1. <https://habr.com/post/259243/>
2. <https://coinspot.io/beginners/chto-takoe-iot-ili-internet-veshhej/>
3. <https://goo.gl/9GHLMQ>

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 342.951

Богданов С.В.

д.и.н., профессор кафедры административного права и процесса
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
(Россия, г. Белгород)

Мамин А.С.

к.ю.н., доцент кафедры административного права и процесса
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
(Россия, г. Белгород)

Милюкин А.Н.

магистрант кафедры административного права и процесса
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
(Россия, г. Белгород)

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ УРЕГУЛИРОВАНИЯ КОНФЛИКТА ИНТЕРЕСОВ В ПРАВООХРАНИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: в данной статье рассматриваются вопросы организационно-правового регулирования конфликта интересов в правоохранительной деятельности, вносятся предложения по совершенствованию нормативной базы в сфере урегулирования конфликта интересов в сфере правоохранительной службы.

Ключевые слова: конфликт интересов, личная заинтересованность, коррупция, правоохранительная деятельность, правоохранительная служба.

В настоящее время особым предметом внимания российского общества стала коррупция в различных направлениях деятельности органов государственной власти и управления, поскольку она приобрела глобальный и системный характер. Являясь прямой угрозой национальной безопасности, коррупция препятствует развитию демократических институтов и институтов гражданского общества в нашей стране, что не позволяет гражданам осуществлять свои конституционные права в области образования, здравоохранения, социального обеспечения и имущественных отношений в полном объеме. Помимо этого, коррупция отрицательным образом сказывается на позитивных изменениях в сфере экономики, тормозит развитие финансовой системы и всего механизма российского государства в целом.

Имея многовековую историю в России, коррупция стала неприемлемой для российского общества. Ущерб государству от коррупции ежегодно исчисляется миллиардами рублей. Так, только за первое полугодие 2018 года ущерб от преступлений коррупционной направленности составил 3,8 млрд. рублей, а в 2017 году этот показатель был равен 177,5 млрд рублей.

Самое пристальное внимание уделяется вопросам противодействия коррупции в правоохранительных органах Российской Федерации. Планомерная и кропотливая работа в этом направлении заключается в создании полной, системной базы для борьбы с коррупцией, в том числе в рамках своего ведомства.

Следствием и результатом активной борьбы с коррупцией в стране стало резкое снижение количества преступлений коррупционной направленности. Так, в 2017 году на 40% уменьшилось количество преступлений, связанных со взяточничеством на госслужбе и в органах местного самоуправления. Это связано главным образом с тем, что сконцентрированы усилия на выявлении и раскрытии крупномасштабных коррупционных преступлений и, особенно преступлений, совершенных высокопоставленными чиновниками органов государственной власти и местного самоуправления.

В то же время, несмотря на усилия правительства и общественности в этой сфере, одним из важных аспектов совершенствования борьбы с коррупцией со стороны государственных служб всех видов, а также муниципальных органов власти продолжает оставаться создание эффективного механизма разрешения конфликта интересов. Наиболее актуальна для общества проблема конфликта интересов среди сотрудников органов внутренних дел.

Анализ законодательства, подзаконных нормативных актов и специальной литературы, позволяет констатировать, что в современном российском законодательстве конфликт интересов всегда носил иррациональный и вредоносный коррупционный характер, а определение конфликта интересов в системе государственной службы, «замыкается» его личностным уровнем (фиксированный нормативно механизм разрешения конфликта интересов, главным образом, - это возложение обязанностей по его декларированию на самих служащих), а также корыстными мотивами поведения госслужащего. Но конфликт интересов носит сложный правовой и этико-нравственный характер, детерминирован как имущественными, так и неимущественными побуждениями, связанными как с личными, так и с организационными и др. интересами.

Полагаем, что создание единой системы урегулирования конфликта интересов в органах внутренних дел должно быть направлено на достижение баланса между интересами системы органов внутренних дел и интересами отдельных работников. Кроме того, в моральном контексте конфликт интересов, как столкновение между реальным и нужным, между ролью работника как должностного лица человека с устоявшейся системой социальных ценностей и взглядов, между правильным и неправильным социальным поведением с точки зрения морали, служебной этики и профессионального долга, всегда проходит через личность работника.

В этой связи возрастает необходимость систематизации существующего законодательства, регулирующего проблемы правоохранительной службы и деятельности правоохранительных органов. В рамках совершенствования правовых основ разрешения конфликта интересов в служебной деятельности сотрудников органов внутренних дел, мы исходим из необходимости принятия закона «О правоохранительной службе», который бы не только определил систему органов, относящихся к правоохранительным, но и содержал бы определение конфликта интересов и в ситуации личной заинтересованности сотрудников правоохранительных органов не только с позиции материальных выгод, но и нематериальных.

При этом под правоохранительной службой в рамках обозначенного закона предлагаем понимать «вид федеральной государственной службы Российской Федерации, осуществляемой гражданами Российской Федерации профессиональной служебной деятельности на должностях государственной правоохранительной службы в системе федеральных правоохранительных органов Российской Федерации».

Учитывая специфику правоохранительной службы до принятия закона «О правоохранительной службе», считаем необходимым внести изменения в часть 1 статьи 71 Федерального закона от 30.11.2011 № 342-ФЗ «О службе в органах внутренних дел Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [1], изложив ее в следующей редакции: «1. Под конфликтом интересов понимается ситуация, при которой личная заинтересованность сотрудника влияет или может повлиять на объективное исполнение им должностных обязанностей и при которой возникает или может возникнуть противоречие между личной заинтересованностью сотрудника и законными интересами граждан, организаций, общества, государства, способное привести к причинению вреда этим законным интересам».

В то же время личную заинтересованность следует определять через призму получения лицом любых (как материальных, так и нематериальных) выгод. Следовательно, часть 2 статьи 71 Федерального закона от 30.11.2011 № 342-ФЗ «О службе в органах внутренних дел Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [1] также должна быть подвержена корректировке. Считаем необходимым изложить ее в следующей редакции: «2. Под личной заинтересованностью служащего правоохранительной службы, которая влияет или может повлиять на объективное исполнение им должностных обязанностей, следует понимать:

а) возможность получения материально-финансовых выгод в виде доходов, денег, ценностей, имущества, услуг имущественного характера, имущественных прав для себя, членов семьи, иных заинтересованных физических и юридических лиц, с которыми служащий связан финансовыми или иными обязательствами;

б) получение нематериальных выгод - административных преференций, морально-психологического удовлетворения, нарушающих законные интересы граждан, общественных организаций и объединений, интересы, подрывающих авторитет государственных учреждений, правоохранительной системы, создающих потенциально условия, для совершения противоправных поступков».

Необходимо разработать и консолидировать законодательно перечень наиболее типичных ситуаций, направленных на удовлетворение личного интереса (как материальной, так и нематериальной направленности) государственных гражданских служащих и сотрудников органов внутренних дел.

Следует вывести понятие конфликта интересов из узкого круга вопросов коррупции и расширить его до сферы нематериальной заинтересованности.

Организационное обеспечения разрешения конфликта интересов в органах внутренних дел прежде всего, должно быть основано на принципах обязательного раскрытия сведений о реальном или потенциальном конфликте; конфиденциальности процесса раскрытия сведений о конфликте интересов; соблюдении баланса интересов органов внутренних дел и сотрудника при урегулировании этих конфликтов интересов; защита сотрудников от любого вида преследования в связи с конфликтом интересов, с незамедлительным уведомлением работником руководителя. Вторым важным условием является использование различных вариантов и форм урегулирования при разрешении конфликта интересов (потенциальных или реальных): снятие некоторых работ; делегирование полномочий; отставка; отказ от личных интересов; отказ от подарков и других льгот, повышение прозрачности и детальный анализ принятых решений. И в-третьих, необходимо создание системы обучения поведению сотрудников органов внутренних дел в условиях конфликта интересов.

Список литературы

1. Федеральный закон от 30.11.2011 № 342-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «О службе в органах внутренних дел Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122329/(дата обращения 02.11.2018)

УДК 342.951

Богданов С.В.

д.и.н., профессор кафедры административного права и процесса
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
(Россия, г. Белгород)

Мамин А.С.

к.ю.н., доцент кафедры административного права и процесса
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
(Россия, г. Белгород)

Сибирякова А.И.

магистрант кафедры административного права и процесса
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
(Россия, г. Белгород)

ПРИЧИНЫ КОНФЛИКТОВ В ПРАВООХРАНИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: в данной статье рассматриваются объективные и субъективные условия возникновения конфликтных ситуаций в деятельности правоохранительных органов.

Ключевые слова: конфликт, причины конфликтов, конструктивные конфликты, деструктивные конфликты, правоохранительная деятельность, правоохранительная служба.

Какой бы конфликт ни возникал в правоохранительной системе, он не должен оставаться без внимания – его протеканием необходимо управлять.

По справедливому замечанию В.П. Шейнова, «управление конфликтами начинается с их предвидения. А чтобы предвидеть, необходимо знать причины, наиболее часто приводящие к конфликтным ситуациям»¹.

Если говорить о природе конфликта в самом общем понимании, то конфликт представляется в виде негативного явления, которое характеризуется противодействием сторон в условиях, когда назрела проблема, затрагивающая общие интересы. Противодействие переходит в конфронтацию и по мере эскалации конфликта обрастает множеством обстоятельств, препятствующих решению основной проблемы, потому что вокруг этой проблемы развернулся клубок иных.

Если попытаться выделить смысловые составляющие термина «конфликт», то просматривается присутствие элемента, указывающего на деструкцию нормативного состояния внутригрупповых отношений. Инцидент в виде столкновения интересов задает большинство конфликтов. Однако он является не единственной причиной конфликтов. Деструкция отношений сторон может произойти под влиянием изменения социально-экономических условий. Причем важно именно изменение, поскольку провокация конфликта

¹ Шейнов В.П. Управление конфликтами. – СПб.: Питер, 2014. – С.158.

создается не только негативным событием (например, реорганизацией организации), но и позитивными обстоятельствами (например, повышение заработной платы отдельным категориям сотрудников). И далее конфликт может возникнуть, как реакция на ошибочный поступок представителей сторон.

В основе любого конфликта в коллективе сотрудников правоохранительных органов всегда лежит конфликтная ситуация, включающая либо противоречивые позиции сотрудников по какому-либо поводу, противоположные цели и средства их достижения, либо несовпадение интересов. Необходимыми и достаточными условиями возникновения конфликта являются наличие у сотрудников противоположно направленных мотивов или суждений, а также состояние противоборства между ними. В коллективе сотрудников правоохранительных органов могут встречаться конфликты как с положительными последствиями (помогают сотрудникам подразделения сплотиться, побуждают к развитию благоприятного психологического климата в подразделении, поиску новых путей решения проблем), так и с отрицательными последствиями (выражается в форме разногласий, подрывают деятельность коллектива, тяжело сказываются на нервно-психическом состоянии сотрудников, выполнении ими служебных обязанностей).

Поскольку конфликты в деятельности сотрудников правоохранительных органов относятся к категории профессиональных конфликтов, то считаем необходимым, в первую очередь остановиться на причинах конфликтов, которые кроются в организации производства и управления. Обычно эти недостатки порождаются самим производственным процессом, и, если исходить из позиции разделения конфликтов по значению для организации на конструктивные и деструктивные, то и причины также можно разделить на: приводящие к конструктивным конфликтам и порождающие конфликты деструктивные.

В.П. Шейнов, например, выделяет следующие причины, приводящие к конструктивным конфликтам: «недовольство оплатой труда; неблагоприятные условия труда; недостатки в организации труда; неритмичность работы; неудобный график работы; упущения в технологии (особенно те, от которых страдает заработок работника); необеспеченность заданий ресурсами; несоответствие прав и обязанностей; отсутствие четкости в их распределении, в частности неэффективные, слишком расплывчатые или устаревшие должностные инструкции; низкий уровень трудовой и исполнительской дисциплины; конфликтогенные (то есть способствующие возникновению конфликтов) организационные структуры» [6, с. 158].

Поскольку все перечисленные причины носят объективный характер и отражают несовершенство организации производства и управления, то, по мнению В.П. Шейнова, «руководитель не должен уходить от этих конфликтов, а постоянно работать над их разрешением, заниматься устранением причин, приводящих к таким конфликтам» [6, с. 159]. Конструктивно разрешать конфликты означает искать решение проблемы, не затрагивая личность противника. Все участники конфликта совместно берут на себя ответственность за проблему и бок о бок ищут решение.

Процесс конструктивного разрешения конфликта приводит к удовлетворению обеих сторон и улучшает их отношения друг с другом.

Поиск интересов и проблем, лежащих в основе, может конечно, привести также к пониманию того, что очевидный конфликт вовсе не является определяющим, а всего лишь «был последней каплей». Тогда удовлетворительное решение очевидного конфликта возможно лишь тогда, когда происходит также обращение к скрытым конфликтам. Основой последних могут быть, например, нарушения на личностном уровне или на уровне отношений.

Вследствие причин субъективного характера возникают дисфункциональные (деструктивные) конфликты. К таким субъективным причинам В.П. Шейнов относит:

- «конфликтогенные действия руководителя;
- конфликтогенные действия сотрудников;
- конфликтогенные действия как руководителя, так и сотрудников» [6, с. 159].

Последние преобладают в группе деструктивных конфликтов. «Из 500 конфликтов 88% составили межличностные конфликты «руководитель-подчиненный, - пишет В.Л. Цветков и А.М. Танов [4, с. 309].

При этом конфликтогенными действиями называются поступки или словесные высказывания, которые могут привести к конфликту или спровоцировать его развитие. «Это происходит в силу подавляющего воздействия субординации, нередко исключая свободный обмен мнениями, пресечением со стороны руководства попыток всяких дискуссий и обсуждений, что объясняется, с одной стороны, правовым регулированием отношений между сотрудниками, с другой, — недооценкой руководителей своей компетентности в области предупреждения конфликтов и отсутствие навыков организации своего поведения в них» [1, с. 36].

Многие люди считают, что конфликтов в организациях вообще быть не должно. Если же они возникают, это значит, что кто-то сделал что-то неправильное. «Конфликты – это ошибки руководства» - таково общераспространенное мнение. В.П. Шейнов же полагает, что: «Чаще всего деструктивные конфликты возникают при неправильных действиях и подчиненных, и руководителя. Но руководитель – именно тот человек, которому положено помогать подчиненным исправлять их ошибки» [6, с. 159].

Однако, как показывает практика и исследования, проведенные российскими учеными, встречается огромное количество ситуаций, когда действия руководителя приводят к конфликту (в том числе и попытки вмешательства в конфликт с целью его разрешения), становятся непосредственной причиной его эскалации и возникновения новых конфликтных ситуаций.

Проведя опрос сотрудников правоохранительных органов, В.Л. Цветков и А.М. Танов отмечают, что «значимым показателем влияния стиля общения на служебные конфликты является желание руководителя разрешить их. Каковы успехи? Только в 25% ситуаций можно вмешательство оценить положительно, в 59% - фактически не повлияло и в 23% - результат был отрицательный. Полностью разрешено противоречие в 24% ситуаций, частично - в 43%, не разрешено - в 19% и оно еще более обострилось - в 12%. Только в 13% ситуаций руководителем достигнуты поставленные цели и было снято некое напряжение в межличностных отношениях» [4, с. 309].

Как полагает О.В. Свинобой такая ситуация вполне объяснима и закономерна, поскольку «в подготовке и повышении квалификации руководящих кадров для системы Министерства внутренних дел (МВД) существует ряд серьезных проблем: неадекватный стиль руководства начальников ОВД, большое количество конфликтных ситуаций в служебных коллективах, низкий уровень культуры руководителей» [3, с. 83]. Все это приводит к невозможности, неспособности, а иногда нежеланию разрешать конфликты конструктивным путем, и даже избеганию конфликта со стороны руководства.

Нарушение трудовой этики со стороны руководителей подразделений, неадекватный и грубый стиль руководства и общения с подчиненными, негативно влияющие на межличностные отношения, несправедливая оценка руководителем подчиненных и результатов их труда, нарушение трудового законодательства – все это

не дает «сотрудникам почувствовать уверенность в своих силах, свою нужность в подразделении, они начинают работать спустя рукава, зная, что в любом случае их работу оценят как плохую», и в конечном итоге становится причиной возникновения новых конфликтов.

Причиной конфликта могут выступать и особенности отношений руководителя и подчиненных к статусным различиям. Они почти всегда конфликтогенны в правоохранительной сфере. «Подчиненные часто искренне считают, что имеют право критиковать руководителя. Находясь под ударами критики своих подчиненных, руководитель, напротив, считает, что они не должны критиковать руководство, а эффективно работать, быть исполнительными и послушными. Каждая сторона имеет свою позицию: подчиненные ждут от руководителя большего внимания к своим нуждам, а руководитель - более интенсивной включенности персонала в работу» [5, с. 135-139].

Кроме того, в целом ряде случаев руководители не учитывают множество психологических и социально-психологических факторов, могущих приводить к организационным конфликтам: неадекватный возможностям сотрудника уровень притязаний и завышенные личностные ожидания; психические и физические перегрузки, связанные с нестабильным графиком работы, отсутствием достаточного времени для отдыха и восстановления затраченных сил; недостаточная профессиональная подготовленность; особенности социально-психологической дезадаптации личности, приводящее к проявлению агрессивности, жесткости в обращении с коллегами, а также потеря интереса к деятельности, разочарование в профессии и другие.

Различные, часто противоречивые, представления сотрудников о целях и ценностях являются причинами деловых конфликтов, поскольку вместо того, чтобы объективно анализировать предметно-содержательные аспекты проблемы, работники рассматривают только те аспекты ситуаций, которые, по их мнению, могут способствовать или противодействовать удовлетворению их личных потребностей и интересов.

Таким образом, «конфликты возникают преимущественно из сложностей и противоречий в реализации социальных ролей, осознанных установок, из различия позиций и функций управления, в выполнении задач деятельности, а не только из того обстоятельства, что в них вступают «конфликтные личности» [2, с. 129] и развиваются под влиянием факторов внутрисистемного взаимодействия (отношение с руководителями и сослуживцами, совместное выполнение служебных задач и т.д.).

Список литературы

1. Анцупов А.Я., Шипилов А.И. Конфликтология. СПб.: Питер, 2009.
2. Пономарев И.Б. Избранные труды: юридическая психология, конфликтология и психология управления, практическая психология в органах внутренних дел. М., 2002.
3. Свинобой О.В. Личностные предпосылки возникновения конфликтов у руководителей органов внутренних дел // Педагогика и психология образования. 2015. №3.
4. Цветков В.Л., Танов А.М. Проблема конфликта «Руководитель — подчиненный» в контенте стиля общения руководителя // Вестник Московского университета МВД России. 2017. №6.
5. Целютина Т.В., Линкина Д.Л., Поляков А.Н. Рациональное поведение руководителя и эффективная коммуникация в конфликте: стратегии управления конфликтами // ПНиО. 2015. №1 (13).
6. Шейнов В.П. Управление конфликтами. – СПб.: Питер, 2014.

УДК 34

Валиева Л.Ф.

ЧОУ ВО «Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирязова (ИЭУП)»

**НАСЛЕДСТВЕННАЯ ТРАСМИССИЯ И НАСЛЕДОВАНИЕ
ПО ПРАВУ ПРЕДСТАВЛЕНИЯ**

Аннотация: в данной статье рассматриваются особенности наследственной трансмиссии и наследования по праву представления в рамках российского гражданского законодательства.

Ключевые слова: наследование, гражданское законодательство, наследственная трансмиссия, наследование по праву представления.

Огромное значение в современном мире приобрели вопросы связанные с наследством. Институт наследования является одной из важных подотраслей гражданского права. Потребность и значимость всестороннего правового регулирования сферы наследования неоспорима, так как наследственное право в большей или меньшей степени касается интересов каждого гражданина, оно регулирует наследственные правоотношения, образующиеся в связи со смертью физического лица и наличием у него имущества и/или имущественных прав.

История наследования берет свое начало в Древнем Риме, где была практически идеальная система. На основе данной системы сейчас функционируют наследственные правоотношения во многих государствах, также и в России.

Из года в год законодательство о наследовании претерпевает какие-то изменения, но основательные изменения в данной области происходят в последние десятилетия. Данные изменения, в первую очередь, направлены на обеспечение гарантированного главным законодательным актом нашего государства - Конституцией Российской Федерации (далее – Конституция РФ) права наследования. Под наследованием принято понимать передача имущественных прав, в некоторых случаях возможны варианты передачи личных неимущественных прав, а также передача обязанностей наследодателя к его наследникам основания и порядок, установлены нормами действующего законодательства. Наследование является одним из способов охраны частной собственности, охрану гарантирует государство, так как содержит юридические гарантии правомерного осуществления перехода права собственности от одного лица к другому.

Один из актуальных направлений в наследовании это наследование по праву представления. Наследники призываются к наследованию по праву представления при условии, что их предок, который был бы призван к наследованию по закону после смерти наследодателя, умер до открытия наследства или одновременно с наследодателем (ст. 1146 ГК РФ).

Институт наследования по праву представления следует отличать от наследственной трансмиссии и подназначения наследника (субституции). Основное отличие от наследственной трансмиссии состоит в том, что представляемый наследник умирает до смерти наследодателя или одновременно с ним, в то время как наследственная трансмиссия означает переход права на принятие наследства в случае смерти наследника после открытия наследства. Существенная разница между правом представления и подназначением проявляется в

том, что при подназначении замена наследника происходит по воле завещателя и подназначаемым наследником может быть любое лицо, в то время как наследником по праву представления может быть только лицо, указанное в ГК РФ.

Таким образом, институт наследования по праву представления следует отличать от наследственной трансмиссии и подназначения наследника (субституции). Основное отличие от наследственной трансмиссии состоит в том, что представляемый наследник умирает до смерти наследодателя или одновременно с ним, в то время как наследственная трансмиссия означает переход права на принятие наследства в случае смерти наследника после открытия наследства. Существенная разница между правом представления и под назначением проявляется в том, что при подназначении замена наследника происходит по воле завещателя и подназначаемым наследником может быть любое лицо, в то время как наследником по праву представления может быть только лицо, указанное в ГК РФ.

Литература:

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года (в ред. от 21.07.2014)// Российская газета. – 1993. – 25 декабря; Собрание законодательства Российской Федерации. – 1996. – № 3.
2. Гражданский Кодекс Российской Федерации. Часть третья / Федеральный закон от 26 ноября 2001 г. (в ред. от 03.08.2018) //Собрание законодательства РФ. - 2001. - №32. - Ст.2321
3. Серебровский В.И. Наследственное право. М.: Юнити-дана, 2008. – 430 с.
4. Шиловост О.Ю. Наследование по закону в российском гражданском праве / О.Ю. Шиловост. М.: Норма, 2006. – 421 с.
5. Кузнецова, Э.А. Наследственная трансмиссия в российском гражданском праве / Э.А. Кузнецова // Юрист. 2008. № 6. – с.24.

УДК 343

Герасимова Н.Р.

Доцент, кандидат юридических наук кафедры
теории и истории государства и права
ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский
Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева»
(Россия, г. Саранск)

Корнева Э.Г.

Магистрант юридического факультета,
ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский
Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева»
(Россия, г. Саранск)

ВОПРОСЫ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ СУБЪЕКТОВ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: *в настоящей статье рассмотрены вопросы привлечения субъектов предпринимательской деятельности к гражданско-правовой ответственности, особенности привлечения субъектов предпринимательской деятельности к ответственности, проанализирована вина как элемент условий привлечения к ответственности, раскрыты особенности освобождения от ответственности, предложены рекомендации по совершенствованию законодательства.*

Ключевые слова: *гражданско-правовая ответственность, ответственность, субъекты гражданско-правовой ответственности, субъекты предпринимательской деятельности, вина, убытки, причинная связь, непреодолимая сила, противоправный характер.*

Вопрос о понятии гражданско-правовой ответственности является дискуссионным и многие годы был и остается спорным в юридической науке. По мнению В.В.Витрянского, множественность точек зрения относительно сущности этого понятия обусловлена тем, что в гражданском праве многие понятия употребляются в самых различных целях, что предопределяет и смысл соответствующего понятия. Дело в том, что предлагаемые выводы зависят нередко от избранного аспекта исследования этого неоднозначного понятия [7, с.103]. В качестве характерных признаков гражданско-правовой ответственности выдвигаются различные черты этого понятия.

Большинство авторов, отождествляют ответственность с наказанием. Так, по мнению И.С. Самощенко, о юридической ответственности можно говорить лишь в плане наказания [16, с. 6]. Аналогичного мнения придерживается Н.С. Малеин: «Наказание — это и есть ответственность» [13, с. 11]. В отношении данной точки зрения можно согласиться с В.А. Тарховым, что если ответственность – это наказание, то почему законодатель употребляет два термина для обозначения одного понятия, что даже в уголовном праве проводится нормативное различие между этими явлениями [18, с. 43].

Многие авторы определяют гражданско-правовую ответственность как одну из форм государственного принуждения. Например, В.П. Грибанов определял гражданско-правовую ответственность как одну из форм государственного принуждения, связанную с применением санкций имущественного характера, направленных на восстановление нарушенных прав и стимулирование нормальных экономических отношений юридически равноправных участников гражданского оборота[8, с. 172]. Аналогичной точки зрения придерживался и Б.И. Пугинский, который отмечал, что, «хотя ответственность может быть реализована в беспорном(неисковом) порядке и даже добровольно возложена на себя должником путем уплаты суммы неустойки или убытков потерпевшей стороне, это не меняет ее государственно-принудительного характера»[15, с. 87].

Под гражданским правоотношением следует понимать санкционированные нормами гражданского права и обеспечиваемые принудительной силой государства общественные отношения между субъектами, которые связываются юридическими правами и обязанностями. Гражданские правоотношения возникают, изменяются или прекращаются при наличии соответствующего юридического факта.

На сегодня парадигма исходит из того, что при всей полярности субъективных прав и обязанностей в гражданских правоотношениях обязанный субъект во всех случаях находится в равном положении с управомоченным субъектом, то есть в отношениях координации.

Субъектами гражданско-правовой ответственности выступают с одной стороны потерпевший (кредитор) как управомоченное лицо и правонарушитель (должник) в качестве обязанного лица.

Субъектами могут быть любые физические лица (граждане, иностранные граждане и лица без гражданства), юридические лица (российские, иностранные, международные) и государство (или его административно-территориальные образования) как особый субъект гражданских правоотношений.

Предпосылками и основными составляющими гражданской правосубъектности являются правоспособность и дееспособность субъектов.

Под гражданской правоспособностью понимается способность субъекта иметь гражданские права и обязанности. В свою очередь гражданская дееспособность означает способность субъекта своими действиями приобретать и осуществлять субъективные гражданские права, а также создавать и исполнять обязанности. Эти элементы содержания дееспособности принято называть сделкоспособностью. Дееспособность также охватывает и деликтоспособность субъекта - способность самостоятельно нести ответственность за совершенные гражданские правонарушения.

В любом гражданском правоотношении различают две стороны управомоченную и обязанную. С каждой из них могут выступать одно или несколько лиц - субъектов. Состав участников гражданского правоотношения может изменяться в порядке правопреемства, под которым понимают переход прав и обязанностей от одного лица к другому. Такое правопреемство может возникать как в силу закона, так и по соглашению. В то же время правопреемство не допускается в тех случаях, когда право и обязанности носят личный характер (обязанность по возмещению вреда, право на имя, право авторства и т. п.) либо имеется прямое запрещающее предписание закона.

Одним из условий наступления гражданско-правовой ответственности является вина. Указанный элемент гражданского правонарушения имеет свое прямое отражение в гражданском законодательстве, в

отличие от иных элементов (противоправный характер, причинно-следственная связь между противоправными действиями и убытками), о которых идет упоминание только в пределах судебной практики.

Вина субъектов предпринимательской деятельности не может быть рассмотрена в виде обязательного условия гражданско-правовой ответственности в связи с прямым указанием на это в гражданском законодательстве. Так, п. 3 ст. 401 ГК РФ [1] указано, что в обязательствах, возникающих при осуществлении предпринимательской деятельности, сторона, которая не исполнила лежащую на ней обязанность должным образом, несет имущественную ответственность перед контрагентом не только в случае наличия своей вины в появлении убытков, но и при их возникновении в результате случайного стечения обстоятельств. Таким образом, коммерческие организации как профессиональные субъекты имущественного оборота по общему положению несут друг перед другом ответственность не только за виновное, но и за случайное неисполнение договорных обязанностей [14, с.187].

В.З. Гущин указывал, что допущение законодателем безвиновной ответственности свидетельствует о постепенном отходе гражданского права от теории обязательной вины, т.е. от утверждения о том, что без вины нет ответственности [9, с.52].

Обязательным признаком предпринимательской деятельности является риск, который, как считал В.А. Копылов, "выражается в осознании субъектом возможности случайного наступления неблагоприятных последствий, а также в его согласии возместить либо принять на себя убытки или вред, возникшие без его вины" [11, с.13].

Статья 431.2 ГК РФ закрепляет для потерпевшей стороны право осуществить выбор меры ответственности: эта сторона имеет право или взыскать неустойку или потребовать возмещения убытков. Это свидетельствует о том, что формируется особый механизм соотношения убытков и неустойки. Использование одной из мер ответственности исключает использование другой меры ответственности [10, с. 43].

Таким образом, ответственность предпринимателей имеет повышенный характер - они отвечают за случайное неисполнение обязательства.

В действующем законодательстве можно выделить запреты на установление ограниченной ответственности. Так, если стороной заключается договор с субъектом предпринимательской деятельности, которым были разработаны условия договора присоединения, то такая присоединившаяся сторона имеет право требования изменения или расторжения договора, если заключенный договор хотя и не будет противоречить закону, но исключит или ограничит ответственность стороны, которая осуществляет предпринимательскую деятельность. Второй случай отражает запрет, который установлен в законодательстве о защите прав потребителей, в соответствии с которым основания ответственности продавца, изготовителя, исполнителя независимо от его вины являются императивными [12, с. 68].

В связи с тем, что ответственность субъектов предпринимательской деятельности по общему правилу наступает независимо от наличия вины, следует не рассматривать вину как обязательное условие наступления гражданско-правовой ответственности, закрепив на законодательном уровне три условия:

- во-первых, противоправный характер поведения субъекта, на которого может быть возложена ответственность;
- во-вторых, причинение потерпевшему лицу вреда;

- в-третьих, причинно-следственная связь между противоправным поведением нарушителя и наступившим вредом.

Так, ООО «Майкл» обратилось в Арбитражный суд Республики Мордовия к ООО «Экзито» с иском о взыскании 3 117 317 руб. 44 коп., из которых 2 971 703 руб. 95 коп. – сумма основной задолженности за поставленный товар, 145 613 руб. 49 коп. – пени за просрочку оплаты поставленного товара.

Как следует из материалов дела, 01.02.2012 между ООО "Майкл" (Поставщиком) и ООО "Экзито" (Покупателем) заключен договор поставки, условия которого в части оплаты покупателем были нарушены.

Пунктом 4.4 договора установлено, что в случае задержки платежа Поставщик имеет право требовать с Покупателя пеню в размере 1/360 ставки рефинансирования ЦБ РФ от стоимости полученного, но неоплаченного Покупателем товара за каждый день просрочки, но не более 3-х процентов от общей стоимости полученного, но неоплаченного покупателем товара[19].

Стоит отметить, что достаточно часто предпринимателями при заключении между собой гражданско-правового договора указывается вина в качестве условия наступления договорной ответственности.

Включение в договор указанного условия соответствует принципу свободы договора, т.к. в соответствии со ст. 421 ГК РФ условия договора определяются по договоренности сторон, за исключением случаев, когда содержание определенного условия устанавливается законом или иными правовыми актами. Необходимо иметь в виду, что норма о безвиновной ответственности предпринимателей не является императивной, так как в п. 3 ст. 401 ГК РФ указано "если иное не предусмотрено законом или договором".

На основании п. 2 ст. 401 ГК РФ отсутствие вины должно быть доказано лицом, допустившим нарушение обязательства. Таким образом, вина должника в нарушении обязательства предполагается, пока не будет установлено обратное. Таким образом, на лицо, которое допустило нарушение обязательства, возложена обязанность доказывания, что неисполнение условий договора являлось случайным.

Если же рассматривать безвиновную ответственность предпринимателей, то единственным условием, которое освобождает их от ответственности, будет являться непреодолимая сила. В отличие от случая, который характеризуется субъективной непредотвратимостью, непреодолимая сила представляет собой чрезвычайное и непредотвратимое при указанных условиях обстоятельство.

В пункте 8 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 № 7 "О применении судами некоторых положений Гражданского кодекса Российской Федерации об ответственности за нарушение обязательств"[4] раскрывается значение понятий чрезвычайности и непредотвратимости:

- требование чрезвычайности подразумевает исключительность рассматриваемого обстоятельства, наступление которого не является обычным в конкретных условиях;

- если иное не предусмотрено законом, обстоятельство признается непредотвратимым, если любой участник гражданского оборота, осуществляющий аналогичную с должником деятельность, не мог бы избежать наступления этого обстоятельства или его последствий.

При этом не могут быть признаны непреодолимой силой обстоятельства, наступление которых находилось в зависимости от воли или действий стороны обязательства, например отсутствие у должника необходимой денежной суммы, нарушение обязательств со стороны его контрагентов, противоправные действия его представителей.

Следует указать, что непреодолимая сила может рассматриваться в виде основания освобождения от ответственности, если она находится в причинной связи между поведением и наступившим вредом.

Являются нередкими случаи, когда препятствием к исполнению стороной своих обязательств послужило принятие государственным органом такого решения, которое не соответствовало ожиданиям субъектов предпринимательских отношений.

Интересным в этом случае будет решение вопроса об отнесении акта государственного органа к непреодолимой силе.

Для установления того, относить какое-либо решение государственного органа к обстоятельствам непреодолимой силы, следует рассматривать каждое решение с позиции соответствия его условиям непреодолимой силы: непредотвратимости и чрезвычайности, под которой рассматривается "исключительность, выход за пределы "нормального", обыденного, необычайность для тех или иных жизненных условий, что не относится к жизненному риску и не может быть учтено ни при каких обстоятельствах" [5]. И только в случае наличия двух указанных критериев можно будет считать решение государственного органа обстоятельством непреодолимой силы.

Таким образом, нельзя делать однозначный вывод о том, что акты государственных органов не могут являться обстоятельствами непреодолимой силы. Только суд, проводя анализ правовых последствий определенного акта и оценивая его характеристики (непредотвратимость и чрезвычайность), должен установить, является ли данный акт обстоятельством непреодолимой силы или нет [6, с.101].

Так, суд по одному из дел указал, что требования истца не подлежали удовлетворению, поскольку согласно пункту 8.4 договора инвестирования акты государственных и местных органов власти, непосредственно влияющие на исполнение договора инвестирования, относятся сторонами к обстоятельствам непреодолимой силы, которые освобождают стороны от ответственности за неисполнение или несвоевременное исполнение обязательств по договору инвестирования [20].

Рассмотрение вины как условия ответственности позволяет сформулировать вывод о том, что вина не должна учитываться в качестве обязательного условия наступления гражданско-правовой ответственности, потому что по общему правилу участники предпринимательской деятельности несут ответственность не только за виновные действия, но и за случай.

Таким образом, ответственностью субъектов предпринимательской деятельности будет являться совокупность мер государственного принуждения, закрепленных в нормах права и влекущих для виновного негативные последствия в виде лишения прав в процессе осуществления предпринимательской деятельности. Рассмотрев особенности привлечения к ответственности субъектов предпринимательской деятельности по субъективному критерию, можно сказать, что в гражданском праве имеет действие презумпция виновности нарушителя. Нарушитель будет предполагаться виновным и следовательно, для исключения привлечения его к ответственности должен доказать свою невиновность.

Список использованных источников

1 Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ [с посл. изм. и доп.] // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1994. № 32. Ст. 3301.

2 Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 № 7 "О применении судами некоторых положений Гражданского кодекса Российской Федерации об ответственности за нарушение обязательств" // Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2016. – № 5.

3 Постановление Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 21.06.2012 № 3352/12 по делу № А40-25926/2011-13-230.

4 Брикса К.О. Специфические особенности безвиновной ответственности предпринимателей // Актуальные проблемы российского права. – 2018. – № 6. – С. 101 - 108.

5 Витрянский В.В. Ответственность за нарушения договорного обязательства / Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Книга первая: Общие положения. М.: Статут, 1999. С. 607.

6 Грибанов В.П. Гражданско-правовая ответственность / Советское гражданское право. М., 1959. С. 432; Советское гражданское право / Под ред. В.С. Маслова, А.А. Пушкина. Киев: Вища школа, 1983. Ч. 1. С. 172-173

7 Гушин В.З. Гражданско-правовая ответственность // Современное право. – 2014. – № 1. – С. 52 - 57.

8 Илюшина М.Н. Новеллы ГК России об ответственности в обязательственных отношениях лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность // Законы России: опыт, анализ, практика. – 2016. – № 7. – С. 43 - 48.

9 Копылов В.А. Риск в предпринимательской деятельности: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. – Волгоград, 2003. – С. 15.

10 Левшина Т.Л. Особенности ответственности за нарушения предпринимательских договоров // Договоры в предпринимательской деятельности / Отв. ред. Е.А. Павлодский, Т.Л. Левшина; Ин-т законод. и сравнит. правоведения. – М.: Статут, 2008. – 268с.

11 Малейн Н.С. Об институте юридической ответственности // Юридическая ответственность: проблемы и перспективы: Учен. зап. Тарт. гос. ун-та. Тарту, 1989. С. 30.

12 Российское гражданское право: Учебник: В 2 т. / Отв. ред. Е.А. Суханов. 2-е изд., стереотип. – М.: Статут, 2011. Т. 1: Общая часть. Вещное право. Наследственное право. Интеллектуальные права. Личные неимущественные права. – 465 с.

13 Пугинский Б.И. Гражданско-правовые средства в хозяйственных отношениях. М.: Юрид. лит., 1984. С. 137

14 Самощенко И.С. Юридическая ответственность важнейшее средство укрепления социалистической законности // Сов. юстиция. 1966. 13. С. 6.

15 Тархов В.А. Гражданские права и ответственность. Уфа: Уфимская высшая школа МВД РФ. 1996. С. 65.

16 Дело № А39-692/2017 Арбитражный суд Республики Мордовия

17 Определение Верховного Суда РФ от 28.11.2017 № 5-КГ17-192

УДК 343

Герасимова Н.Р.

Доцент, кандидат юридических наук
кафедры теории и истории государства и права
ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский
Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева»
(Россия, г. Саранск)

Корнева Э.Г.

Магистрант юридического факультета,
ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский
Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева»
(Россия, г. Саранск)

ДИСКУССИОННЫЕ АСПЕКТЫ ВЫДЕЛЕНИЯ ОСНОВАНИЙ ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В СФЕРЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

***Аннотация:** в настоящей статье рассматриваются дискуссионные аспекты выделения оснований юридической ответственности в сфере предпринимательской деятельности, анализируется вина как основание ответственности предпринимателя, на основе мнений различных авторов определяется правовая природа ответственности предпринимателя.*

***Ключевые слова:** ответственность, предприниматель, вина, отсутствие вины, случай, освобождение от ответственности, непреодолимая сила, предпринимательский риск.*

В настоящее время основы привлечения субъекта предпринимательской деятельности к ответственности закреплены в ч. 3 ст. 401 Гражданского кодекса Российской Федерации [1] (далее - ГК РФ). Учитывая недостаточную точность законодательных определений, некоторыми авторами были высказаны мнения о существовании невинной ответственности в предпринимательской деятельности [12, с. 134].

Как считают отдельные авторы, ответственность основывается на риске, вне зависимости от причин, которые способствовали неисполнению обязательства.

Действующим законодательством по мнению И.В. Ершовой, Г.Д. Отнюковой признаются одновременно два принципа ответственности предпринимателей: принцип «ответственности за вину» применяется совместно с принципом «ответственности за риск» [15, с. 178].

В диспозиции ст. 401 ГК РФ закреплена общая норма о повышенной ответственности субъекта предпринимательства, увеличивая ответственность предпринимателя до категории непреодолимой силы, хотя по установлению в законодательных актах или по соглашению сторон признается допустимым установление дифференцированной ответственности, в том числе с помощью закрепления нормы об «ответственности за вину».

Из содержания ст. 401 ГК РФ, вытекает, что на законодательном уровне предоставлена участникам правоотношений в предпринимательской деятельности возможность самостоятельно принимать решение о привлечении к ответственности в случае неисполнения обязательства.

Ю.П. Каширина справедливо считает, что увеличенный характер ответственности субъекта предпринимательской деятельности может быть заключен и в солидарном характере обязательств нескольких должников, в случае если законодательством, иными правовыми актами или условиями обязательства не устанавливается иное (п. 2 ст. 322 ГК РФ) [8, с. 96]. В качестве еще одного примера можно привести ст. 403 ГК РФ, применимую и в предпринимательской деятельности, в соответствии с которой должник несет ответственность за действия третьих лиц, на которых возлагалось исполнение конкретного обязательства, если законом не установлено, что ответственность будет нести третье лицо.

В отдельных статьях ГК РФ содержится прямое указание об обязанности определения вины при неисполнении обязательств конкретного вида. Данная норма относится к нормам об ответственности например, по договору электроснабжения, страхования и др.

В системе предпринимательских отношений характеристика вины обладает своими отличительными чертами, так как виновная ответственность указывает случаи неисполнения обязательства, сопровождаемые имеющимися доказательствами, которые свидетельствуют о реальной возможности указанного исполнения.

Не менее актуальной проблемой правового регулирования ответственности в предпринимательской деятельности является вопрос об освобождении от ответственности предпринимателя, который осуществлял деятельность в условиях коммерческого риска. Коммерческий риск допустим только в отношении собственного имущества, что вытекает из понятия предпринимательской деятельности, из содержания которого вытекает, что предприниматель осуществляет свою деятельность на свой риск. Например, если должник подвергает опасности имущество кредитора, то он несет обязанность возмещения причиненных убытков [2, с. 5].

Б.В. Завидов считает что ответственность предпринимателя несравненно выше, чем всех других участников гражданского оборота [5, с. 27].

В некоторых случаях российским законодателем ограничивается ответственность предпринимателя. Это можно отнести в договоре контрактации к производителю сельскохозяйственной продукции (ст. 535 ГК РФ) [3, с. 53].

Производитель сельскохозяйственной продукции, будучи по договору контрактации субъектом предпринимательской деятельности, несет ответственность как считает О.А. Кузнецова в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения своих обязательств по договору только в случае наличия его вины [9, с. 145].

Ответственность в предпринимательской деятельности исключает вину, наступает при отсутствии ее и не исключается при наличии обстоятельств непреодолимой силы [10, с. 77].

Таким образом, субъекты предпринимательской деятельности как участники коммерческого оборота по общей норме будут нести в отношениях между собой ответственность не только за виновное, но также и за случайное нарушение договорных обязательств [13, с. 168].

В.З. Гуцин указывал, что допущение законодателем безвиновной ответственности свидетельствует о медленном отходе гражданского права от теории обязательной вины, т.е. от довода о том, что без вины не будет ответственности [4, с. 52].

Следует также обратить внимание на мнение Е.А. Зверевой [6, с. 87], которая заявляла, что выделение вины как основания ответственности в случае нарушения договора предпринимателем представляется нецелесообразным, так как на основании специфики указанных отношений речь идет, прежде всего о невиновности, а не о вине, при этом невиновность имеет достаточно уменьшенный характер до единственного исключительного случая, которым является непреодолимая сила.

По мнению Д.Н. Кархалева «особенность предпринимательских отношений заключается в том, что их участники несут повышенную ответственность в случае нарушения обязательств» [7, с. 49].

Таким образом, ответственность предпринимателей имеет повышенный характер. Они несут ответственность и за случайное неисполнение обязательства.

В связи с тем, что ответственность предпринимателей по общему правилу возникает независимо от наличия вины, следует не учитывать вину в качестве обязательного условия наступления ответственности, закрепив в законодательстве следующие условия: 1) противоправный характер поведения лица, на которое должна быть возложена ответственность, имеющийся у потерпевшего лица вреда, 2) причинно-следственная связь между противоправным действием правонарушителя и наступившими последствиями.

По мнению К.И. Скловского, «невиновную ответственность можно рассматривать как ответственность за принятое решение и она представляет деятельность по принятию свободных решений, сопряженных с риском» [14, с. 34].

М.Ф. Лукьяненко полагает, что правило о безвиновной ответственности за нарушение обязательства может быть изменено договором и может быть установлена ответственность на началах вины [11, с. 19].

Таким образом, механизм ответственности по основанию вины в предпринимательской деятельности может являться в реальности отрицанием самого института ответственности в предпринимательской деятельности, где действие (бездействие) третьих лиц, изменения на рынке и другие внешние условия послужат основанием для освобождения должника от ответственности в связи с тем, что отсутствует его вина.

Рассмотрение вины как основания ответственности предпринимателя предоставляет возможность сделать вывод о том, что вина не должна быть учтена в виде обязательного условия наступления гражданско-правовой ответственности, так как по общему правилу субъекты предпринимательской деятельности несут ответственность не только за вину, но и за случай. Следовательно, предприниматель возлагает на себя риск ответственности без вины не за возможность получения им прибыли, а, напротив, деятельность по получению им прибыли будет возможной, если в свою очередь его контрагент в сделке будет нести ответственность без вины. На наш взгляд, ответственность без вины является не следствием предпринимательской деятельности, а ее предпосылкой.

Список использованных источников

1 Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая от 2 октября 1994 года № 52 – ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 1994. – № 3. – Ст 3301.

2 Антонова Е.Г. К вопросу о разграничении оснований ответственности в предпринимательской деятельности // Вестник арбитражной практики. – 2014. – № 4. – С. 5 - 12.

3 Арсланов К.М. Гражданско-правовая ответственность без вины в предпринимательской деятельности: российский и германский опыт правового регулирования // Журнал предпринимательского и корпоративного права. – 2016. – № 1. – С. 53 - 56.

4 Гуцин В.З. Гражданско-правовая ответственность // Современное право. – 2014. – № 1. – С. 52 - 57.

5 Завидов Б.Д. Ответственность предпринимателей и юридических лиц в обязательствах. – М., 2001. – С. 27, 29.

6 Зверева Е.А. Ответственность предпринимателя за нарушение договорных обязательств: Дис. ... канд. юрид. наук. – М., 1997. – 120с.

7 Кархалев Д.Н. Защита гражданских прав в предпринимательских отношениях // Законы России: опыт, анализ, практика. – 2016. – № 7. – С. 49 - 54.

8 Каширина Ю.П. Особенности гражданско-правовой ответственности индивидуальных предпринимателей // Территория науки. – 2014. – № 1. – С. 151.

9 Кузнецова О.А. Случай как основание исключения гражданско-правовой ответственности // Вестник Пермского университета. Юридические науки. – 2013. – Выпуск 1(19). – С. 145 - 151.

10 Кузнецов М.В. Ответственность без вины в предпринимательских отношениях // Информационно-аналитический журнал «Арбитражные споры». – 2017. – № 1. – С. 77 - 86.

11 Лукьяненко М.Ф. Непреодолимость обстоятельств и гражданско-правовая ответственность // Юрист. – 2018. – № 9. – С. 19 - 25.

12 Российское предпринимательское право: учеб. Отв. ред. И.В. Ершова, Г.Д. Отнюкова. – М.: Проспект, 2010. – 484с.

13 Российское гражданское право: Учебник: В 2 т. / Отв. ред. Е.А. Суханов. 2-е изд., стереотип. – М.: Статут, 2011. Т. 1: Общая часть. Вещное право. Наследственное право. Интеллектуальные права. Личные неимущественные права. – 465с.

14 Скловский К.И. Собственность в гражданском праве. – М.: Статут, 2008. 334с.

15 Учебник «Российское предпринимательское право» отв. ред. И.В. Ершова, Г.Д. Отнюкова включен в информационный банк согласно публикации – М.: Проспект, 2011. – 480 с.

УДК 343.1

Губарев А.А.

обучающийся 2 курса факультета магистерской подготовки
Московской Академии Следственного комитета Российской Федерации
(Россия, г. Москва)

ПРОБЛЕМА ИНТЕГРАЦИИ ИНСТИТУТА ЕВРОПЕЙСКОГО ОРДЕРА НА АРЕСТ В СИСТЕМУ УГОЛОВНОГО ПРОЦЕССА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

***Аннотация:** в данной статье рассматриваются основные положения института Европейского ордера на арест, а также проблемные положения, возникающие в процессе его реализации. Проводится анализ указанного института на предмет его возможной имплементации.*

***Ключевые слова:** европейский ордер на арест, транснациональная преступность, международное сотрудничество, интеграция.*

Современное развитие технологий позволяет человеку быть мобильным, передвигаясь не только в рамках одного региона, но и в пределах всего земного шара. Всего за пару часов можно пересечь расстояние свыше четырех тысяч километров, оказавшись в другой стране. Помимо прочего, информационные технологии, получившие в настоящее время широкое распространение, также способствуют мобильности человека – мы каждый день проводим сотни действий по средствам сети Интернет: покупки в магазинах, денежные переводы, общение и прочее. Несмотря на такие очевидные положительные стороны, присутствуют и негативные моменты, выраженные в том, что вместе со всем этим развивается и преступность, приобретая транснациональный характер – преимущества современной цивилизации используются не только во благо, но и во вред с целью причинения урона. Именно сложившиеся положение вещей заставляет государства изыскивать новые способы защиты, расширяя имеющиеся инструментарию для противодействия новым способам преступлений и борьбы с ними.

Одним из таких инструментов в борьбе с транснациональной преступностью можно указать Европейский ордер на арест. Данный документ представляет собой судебное решение, выданное государством-членом, участвующим в этом договоре, в целях задержания и передачи другим государством-членом разыскиваемого лица для осуществления в отношении него уголовного преследования либо для исполнения наказания или меры безопасности, связанных с лишением свободы.

Указанный ордер принят рамочным решением Европейского союза №2002/584/ПВД от 13.06.2002[1]. Одной из целей Европейского ордера на арест является установление связи между органами уголовного судопроизводства государств-членов Европейского союза.

Исходя из положения Рамочного решения, Европейский ордер на арест допустимо назвать первым конкретным воплощением принципа взаимного признания в уголовно-правовой сфере. В свое время Европейский совет назвал данный принцип «краеугольным камнем» сотрудничества в области правосудия[1].

Что касается самого Рамочного соглашения, оно, помимо прочего, устанавливает перечень оснований, при которых ордер на арест не может быть исполнен. К таковым условиям относятся: наличие амнистии по преступлению в государстве-исполнителе; наличие приговора за те же деяния, и его исполнение; наличие возраста лица, в силу которого оно не подлежит привлечению к уголовной ответственности.

Также статьей 4 соглашения установлены основания, дающие возможность не исполнять направленный запрос, а именно: наличие приговора по совершенному деянию в третьей стране; решение о не возбуждении уголовного дела по данному преступному деянию; истечение сроков давности в стране, исполняющей ордер и другое.

Также в рамках соглашения определяется процесс передачи лиц. Эта процедура проходит следующим образом: судебный орган, выдающий ордер, напрямую направляет его судебному органу-исполнителю для реализации.

Мы полагаем, что примечателен тот факт, что страны-участницы, подписавшие Рамочное соглашение о введении Европейского ордера на арест, отказались от привычного принципа «двойного вменения», свойственного институту экстрадиции в странах Европейского союза. Согласно этому принципу, лицо подлежало экстрадиции в том случае, если совершенное им деяние являлось преступным не только в запрашивающей стране, но и в стране, производящей выдачу этого лица. Данное условие устраняется принятым ордером, упрощая непосредственно саму процедуру выдачи. Применяя новый порядок, выдающая сторона опирается на судебное решение страны, запрашивающей выдачу лица для осуществления уголовного преследования, то есть, решение запрашивающей стороны имеет преюдициальное значение.

Несмотря на очевидные положительные моменты, упрощающие международное сотрудничество в части взаимодействия в уголовно-правовой сфере, на практике применение данного института носит проблемный характер, что подводит к пересмотру принятых положений Рамочного соглашения о введении Европейского ордера на арест.

Одной из таких проблем представляется коллизия норм национального и международного права[2, с. 55], выраженная в несоответствии национального законодательства и принятого международного акта.

Например, правоохранительные органы Германии при использовании Европейского ордера на арест столкнулись с тем, что по Основному закону ФРГ выдача граждан, имевших помимо гражданства ФРГ и иное гражданство, недопустима. Так Испания выслала ордер на арест в отношении гражданина Сирии, подозреваемого в участии в террористической организации, имевшего в качестве второго гражданства гражданство ФРГ. Данный гражданин подал жалобу в Конституционный трибунал Германии с требованием признать закон об имплементации Европейского ордера на арест не соответствующим Основному закону ФРГ. Конституционный трибунал пришел к выводу, что оспариваемый закон является несоответствующим Конституции государства. Также последовал призыв к правоприменителю о «корректной имплементации правил выдачи на основании ордера»[3, с. 223]. Таким образом закон ФРГ «О международной правовой помощи по уголовным делам» признан неконституционным в части принципа личной свободы немецкого гражданина (пункт 2 статьи 16), запрещающий экстрадицию, а также в части принципа права на доступ к правосудию (пункт 4 статьи 19).

Конституционный трибунал Германии разъяснил, что немецкий гражданин защищается от выдачи в случае совершения преступления на территории Германии. Однако закон не вводит единые основания для

отказа в исполнении Европейского ордера на арест, в связи с чем все возможности защиты прав и законных интересов немецких граждан не исчерпаны[2, с. 55].

Иная практика сложилась в Польше. В результате рассмотрения аналогичного вопроса на уровне Конституционного трибунала, вынесено решение от 27 апреля 2005 года, в силу которого с 5 ноября 2006 года утратил силу пункт 5 статьи 607 УПК Польши, в котором устанавливался запрет на выдачу граждан своего государства другим странам. То есть, на государственном уровне в целях приведения национального законодательства в соответствие международному соглашению, государство устанавливает разрешение на выдачу своих граждан иностранному государству для осуществления уголовного преследования в отношении выданного лица.

Учитывая отрицательные аспекты, как полагаем, необходимо выделить и положительные стороны, связанные с применением Европейского ордера на арест. К основным преимуществам относится упрощение процедуры передачи лица, что выражается в сокращении сроков обозначенного действия: решение о передаче принимается судом в течение 60 дней с момента ареста. Если задержанное лицо не имеет возражений против выдачи, то процедура выдачи занимает лишь десять дней. До принятия ордера на арест европейскими государствами процедура экстрадиции имела ощутимо продолжительный срок. Это обуславливалось тем, что рассмотрение запроса о выдаче проходило в две стадии: судебная стадия заключалась в рассмотрении вопроса об экстрадиции судом, политическая стадия выражалась в принятии решения главой государства либо правительством. Именно политическая стадия считалась важнее, поскольку на ней принималось окончательное решение. Что касается новой процедуры, то в ней имеется только одна стадия, при которой необходимое решение принимается судебными органами. Стоит отметить, что в ряде государств-участников созданы судебные органы, специализирующиеся на реализации процедуры экстрадиции по Европейскому ордеру на арест. В качестве примера приведем Великобританию, где существует десять специальных судов, направленных исключительно на рассмотрение и принятие решений об экстрадиции в рамках принятого соглашения.

Таким образом, полагаем, что внедрение зарубежного опыта в виде упрощения сотрудничества в части экстрадиции в рамках стран СНГ станет примером положительного заимствования, ввиду того, что имеет место миграция по территории бывших союзных республик, упрощенное получение разрешения на въезд, что является причиной активной мобильности граждан этих государств.

Необходимо учитывать, что Европейский ордер на арест позиционируется вне политики. Однако современные реалии демонстрируют, что борьба за сферы влияния, установление господства на какой-либо территории, а также отстаивание своих интересов, безусловно влияют на принятие решений об экстрадиции. Соответственно, для успешной имплементации европейского опыта в правовую систему национальных законодательств, находящихся на территории стран СНГ, необходимо принять во внимание указанное наблюдение с целью принятия таких норм, которые будут на самом деле аполитичны и направлены на действительную борьбу с преступностью для установления общего блага.

Довольно ясно представляется польза от интеграции института экстрадиции с упрощенным порядком в рамках соглашения ряда стран. Таким образом, можно наладить двустороннее сотрудничество, не приносящее дискомфорт участникам данного института, по средствам ускорения и процессуальной процедуры выдачи лица. Это будет соответствовать принципу экономии процессуального времени, что делает пользу национальным

нормам уголовного процесса, где имеется требование о своевременном, полном и быстром раскрытии совершенных и подготавливаемых преступлений.

При этом необходимо внедрять данный институт с учетом опыта других стран, не допуская имевшихся ошибок. Помимо прочего не будет лишним учитывать специфику действующих правовых систем государств-участников, криминогенную обстановку стран, а также особенности и общность их исторического прошлого и нынешнего развития.

Список литературы

1. Рамочное решение N 2002/584/ПВД Совета Европейского Союза "О европейском ордере на арест и процедурах передачи лиц между государствами-членами" [рус., англ.] (Вместе с "Декларациями...") (Принято в г. Люксембурге 13.06.2002) (с изм. и доп. от 26.02.2009), п.6 // СПС Консультант плюс (дата обращения 05.08.2018);

2. Ключников А.Ю. Исполнение европейского ордера на арест в Германии // Российский судья. 2017. N 5. С. 53 – 57

3. Васильев Ю.Г. Институт выдачи преступников (экстрадиции) в современном международном праве. М., 2003. С. 223.

УДК 34

Дзугова И.А.

студентка Северо-Кавказского федерального университета
(Россия, г. Ставрополь)

Темирова Ф.М.

студентка Северо-Кавказского федерального университета
(Россия, г. Ставрополь)

ИСТОРИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРИМЕНЕНИЯ МЕТОДОВ ИДЕНТИФИКАЦИИ ЧЕЛОВЕКА В ПРАВООХРАНИТЕЛЬНОЙ СФЕРЕ

Аннотация: в данной статье рассматривается история становления и развития криминалистической идентификации личности в разные периоды.

Ключевые слова: идентификация личности, дактилоскопия, антропометрия, бертильонаж.

Криминалистика – наука относительно молодая, несмотря на то, что категории преступления и розыска преступника намного старше ее. Преступления совершались еще в древнем мире, виновных требовалось разыскивать, но подлинно научную основу эти розыски обрели сравнительно недавно. Несмотря на то, что об уголовном преследовании мы можем прочесть еще в древнеримских источниках, даже сам термин «криминалистика» был введен в научный оборот Г. Гроссом лишь в конце XIX века [1, с. 9].

Одним из краеугольных вопросов успешности уголовного преследования был вопрос об идентификации личности: если преступника не удавалось взять с поличным, то дальнейшее преследование могло строиться, в основном, лишь на его признании. Ценность признания, полученного под пыткой, к началу XVIII века (или еще раньше) уже многими воспринималась как величина, стремящаяся к нулю,

В большинстве европейских государств пытки были официально отменены в период с 1754 по 1851 год. А проблема идентификации личности оставалась прежней.

Причем речь шла не только о подозреваемых в если можно так выразиться, «традиционных» преступлениях: кражах и убийствах. Остро встала проблема разоблачения самозванцев из числа охотников за наследствами: они часто выдавали себя за пропавших без вести много лет назад родственников. Очень часто проблемно было установить и подлинных личности похищенных детей, появлявшихся через несколько лет...

В тюрьмах Франции уже во второй половине XIX века трижды в неделю детективы-полицейские должны были рассматривать и запоминать лица преступников, находящихся под стражей, чтобы впоследствии их можно было распознать [См. об этом: 3, с. 20].

Однако такой способ был чреват множеством ошибок, и детективы прекрасно отдавали себе в этом отчет, но ничего лучшего им предложить пока никто не мог.

Собственно говоря, установление личности по отпечаткам ее пальцев, уже практиковалось далеко на Востоке. Правда, это почти никогда не имело отношения к преступлениям. Так, например, в Индии британский

чиновник У. Гершель, выплачивая жалование многочисленным индийским солдатам, часто сталкивался с мошенничеством последних: для европейца они все казались на одно лицо, имена часто повторялись, и хитрецы иногда приходили за жалованием дважды и трижды, или присылали вместо себя многочисленных родственников. Гершель ввел практику, согласно которой получивший жалование, оставлял на квитанции два отпечатка пальцев. (Солдаты были неграмотны, и конечно, о подписях речь не велась). Идентифицировать солдат по этим отпечаткам Гершель, конечно, сначала не мог, да и не имел такой цели: главное, чтобы солдаты верили, что оставив отпечатки пальцев, они как бы подписываются на документе.

Но однажды Гершель случайно обратил внимание, что отпечатки пальцев разных лиц не только не меняются у них с годами, но и имеют совершенно различные узоры. Это был первый шаг к идентификации людей по отпечаткам пальцев, но таких шагов предстояло сделать еще очень много.

Главным препятствием к этому были сложности классификации узоров пальцев, которая позволяла бы осуществить идентификацию легко и быстро, даже без особой специальной подготовки.

Поэтому криминалистика как бы сделала шаг назад, позволив захватить Европу (и частично США) идеями А. Бертильона, который заметил, что пропорции человеческого тела сугубо индивидуальны, а следовательно могут быть использованы для опознания. Вообще-то, идея была не нова: еще «в 1860 году, в Бельгии начальник лувенской тюрьмы Стевенс, ссылаясь на учение Кетле, предлагал, правда, безуспешно, измерять окружность головы, длину ушей и ступней, рост и ширину грудной клетки у всех взрослых преступников, не имеющих особых отклонений от нормы. Стевенс убеждал, что полученные при этом показатели нельзя будет скрыть никаким переодеванием, гримом или сменой фамилии» [См. об этом: 3, с. 28].

Бертильону удалось разработать систему таких измерений и классифицировать возможные показатели, необходимые для сравнения. И хотя его первая попытка внедрить эту систему в парижской полиции потерпела провал, все же когда там появился новый префект, его удалось убедить в необходимости хотя бы в качестве эксперимента попробовать такую идею. Эксперимент этот увенчался успехом практически чудом: всего три месяца давалось Бертильону, и в этот период надо было найти преступника, который будет осужден, отбудет наказание, совершит новое преступление и вновь будет арестован. Но чудо произошло. И метод Бертильона получил официальное признание и даже был назван его именем.

Несмотря на то, что его практическое применение осложнялось необходимостью тщательного обмера арестованных, требовавшего специальной подготовки, бертильонаж стал активно применяться полицией до тех пор, пока в США в одной и той же тюрьме не оказалось двух заключенных с абсолютно одинаковыми пропорциями. [См. об этом: 3, с. 276]. Это заставило криминалистов пристальнее присмотреться к теории отпечатков пальцев, классификации которых к тому времени предложили Э. Генри и Ф. Гальтон.

Криминалистов подстерегала здесь другая проблема: трудно было убедить присяжных и судей, что человека можно идентифицировать по крохотному «пятнышку». Потребовались долгие годы работы, но главную роль здесь сыграли громкие процессы по обвинениям, где доказательная часть базировалась лишь на отпечатках пальцев.

В частности, таким был процесс в Великобритании по обвинению в двойном убийстве братьев Страттонов, [см. об этом: 3, с. 27] и признание судом отпечатка пальца неопровержимым доказательством стало триумфом дактилоскопии.

Сейчас в ее доказательности не сомневается уже никто. Но в 1984 году появилась и еще одна возможность идентификации: с помощью анализа ДНК [2, с. 13].

Возможности генетических экспертиз представляются сегодня почти безграничными: ведь эксперту для работы надо несколько десятков клеток – биологического материала для идентификации, но любое прикосновение человека к чему-либо оставляет на предмете сотни (!) мельчайших частиц. Криминалисты сегодня должны лишь научиться отбирать этот материал, сортировать его, если он был смешан (скажем, капли крови преступника смешаны с каплями крови жертвы) и сохранять этот материал длительное время. Но ведь когда-то все представлялось очень сложным, начиная с классификации бертильоновских измерений или видов отпечатков пальцев.

Но наука криминалистика уже уверенно чувствует себя на подступах ко все новым и новым рубежам.

Список литературы

1. Криминологические и уголовно-правовые идеи борьбы с преступностью // под ред. Н.Ф. Кузнецовой. – М.: НОРМА, 2012. – 627 с.
2. Макаров О. ДНК в криминалистике // Популярная механика. – № 9 – 2015. С. 9-13.
3. Торвальд Ю. Век криминалистики. – М: Астрель, 2014. – 572 с.

УДК 347.73

Жилкина Н.А.

студент

ФГБОУ ВО «Вятский Государственный университет»

(Россия, г. Киров)

Научный руководитель:

Корогаева О.А.

старший преподаватель кафедры конституционного, административного права и правового обеспечения
государственной службы

ФГБОУ ВО «Вятский Государственный университет»

(Россия, г. Киров)

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ СТАТУСЕ ПЕНСИОННОГО ФОНДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

***Аннотация:** в данной статье рассматривается финансово-правовой статус Пенсионного фонда, его проблемы и пути их решения.*

***Ключевые слова:** Пенсионный фонд, правовой статус, пенсионные реформы, фонды.*

Для централизации денежных средств, направленных на стабилизацию социально-экономической политики государства, повышения уровня социального благосостояния граждан, в Российской Федерации созданы государственные внебюджетные фонды, крупнейшим из которых является Пенсионный фонд Российской Федерации.

Пенсионный фонд Российской Федерации [6, с.315] был установлен Указом Верховного Совета Российской Федерации от 27 декабря 1991 года № 2122-1 [2]. Правовой статус Пенсионного фонда определяется: Федеральным законом от 17 декабря 2001 года № 173 «О трудовых пенсиях Российской Федерации» [3]; от 15 декабря 2001 года № 166 «О государственном пенсионном обеспечении в Российской Федерации» [4]; от 15 декабря 2001 года №167 «Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации» [5] и другие.

Согласно ст. 5 Федерального закона от 15 декабря 2001 года № 167 «Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации» [5] Пенсионный фонд является государственным учреждением и выполняет функции страховщика в системе обязательного пенсионного страхования.

С проведением реформ пенсионной системы России, принятием новых законов и изменением пенсионного законодательства, стали возникать проблемы с определением правового статуса Пенсионного фонда Российской Федерации как органа управления финансами пенсионного обеспечения. Стоит обратить внимание на основные аспекты данной проблемы.

Часть первая Гражданского кодекса Российской Федерации [1] в ст. 118 впервые выделяет фонды юридическим лицам, определяет фонд, фиксирует их юридический и имущественный статус. Можно выделить

следующие характерные особенности фондов: а) фонды принадлежат некоммерческим организациям; б) фонды не являются членскими организациями; в) фонды могут устанавливаться как физическими, так и юридическими лицами; г) фонды создаются на основе добровольных имущественных взносов; д) фонды должны осуществлять социальные, благотворительные, культурные и другие общественно полезные цели. Гражданский кодекс не дает классификации фондов. Тем временем, фонды можно различить, например, в зависимости от того, кто их основатели. На основании этого критерия могут существовать: а) частные фонды, созданные одним человеком; б) корпоративные фонды, созданные одним или несколькими юридическими лицами; в) государственные фонды, созданные решением представительных органов Российской Федерации или представительных органов субъектов Российской Федерации; г) муниципальные фонды, созданные представительным органом местного самоуправления.

Так как фонды являются некоммерческими организациями, они подчиняются Закону о некоммерческих организациях. Деятельность некоторых фондов регулируется специальным законодательством. Хотя и некоторые организации называются фондами, они в основном являются государственными финансовыми и кредитными учреждениями. К таким фондам и относится Пенсионный фонд Российской Федерации. Поскольку эта организационная структура, которая носит название «фонд», не попадает под действие ни под действие ни прокомментированной статьи, ни Закона о некоммерческих организациях, возникает вопрос о том, чтобы не применять название «фонд» к такой структуре. Так же, пункт 2 прокомментированной статьи предоставляет фондам право заниматься предпринимательской деятельностью при наличии двух условий: 1) она должна быть необходима для достижения социально полезных целей, для которых был создан фонд; 2) он должен соответствовать данным целям. Хотя Пенсионный фонд Российской Федерации не осуществляет предпринимательскую деятельность и не существует единого нормативного правового акта, регулирующего этот вопрос. Основным учредительным документом фонда как юридического лица является его устав, однако, учредительным документом Пенсионного фонда России является Положение о Пенсионном фонде Российской Федерации [2].

В статье 120 Гражданского кодекса устанавливаются общие положения об утверждениях, как государственных, так и не государственных. Условия, при которых учреждение может быть создано: 1) формирование имущества учреждения, включая его финансирование, осуществляется лицом, являющимся владельцем имущества, переданного в учреждение; 2) учреждение создается как некоммерческая организация и должно осуществлять управленческие, социальные, культурные или иные функции некоммерческого характера. Учреждение не является владельцем принадлежащего ему имущества, но использует право на ежедневное управление имуществом [1. ст.296, 298]. Он не имеет права отчуждать или иным образом распоряжаться принадлежащим ему имуществом. Владелец этого имущества остается основателем. Согласно Положению о Пенсионном фонде Российской Федерации, учредителем фонда является Российская Федерация, Пенсионный фонд Российской Федерации и его средства находятся в государственной собственности Российской Федерации. Таким образом, Пенсионный фонд Российской Федерации, скорее всего, будет государственным учреждением, чем фондом, толкование которого предусмотрено Гражданским кодексом Российской Федерации.

Средства Пенсионного фонда формируются из: налоговых поступлений; неналоговые поступления; страховые взносы на обязательное пенсионное страхование; выплаты по страховым взносам для организаций,

использующих работу членов летных экипажей гражданских воздушных судов; задолженность, штрафы и штрафы за взносы в Пенсионный фонд Российской Федерации; доход от размещения средств Пенсионного фонда Российской Федерации: штрафы, санкции, убытки; прибыли; межбюджетные трансферты из федерального бюджета, переданные в Пенсионный фонд Российской Федерации; пожертвования негосударственных пенсионных фондов; от других доходов.

Таким образом, решением проблемы может стать преобразование Пенсионного фонда Российской Федерации в публично-правовую компанию. Правительство уже обсуждает возможность такой трансформации. На первом этапе предлагается создать руководящий орган Пенсионного фонда Российской Федерации на трехсторонней основе – с участием государства, представителей профсоюзов и работодателей.

По мнению экспертов, новый правовой статус позволит Пенсионному фонду Российской Федерации стать более независимым от бюджета, даст возможность увеличить резервы и разместить их в активах компаний для получения большей прибыли.

Список литературы:

1. Часть первая Гражданского кодекса Российской Федерации от 30 ноября 1994 г. N 51-ФЗ / "Российская газета" от 8 декабря 1994 г. N 238-239.
2. Постановление ВС РФ от 27 декабря 1991 г. N 2122-1 "Положение о Пенсионном фонде Российской Федерации (России)" / "Российская газета" от 23.01.92. Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации: Федеральный закон от 15.12.2001 № 167-ФЗ // Собрание законодательства РФ.- 2001. - № 51.- Ст.4832.
3. Федеральный закон от 17 декабря 2001 г. N 173-ФЗ "О трудовых пенсиях в Российской Федерации" / Собрании законодательства Российской Федерации от 24 декабря 2001 г. N 52 (Часть I) ст.
4. Федеральный закон от 15.12.2001 № 166-ФЗ "О государственном пенсионном обеспечении в Российской Федерации":// Рос. газета.-2001.-№ 247.-20 дек.; (В ред. Федер. законов от 25.07.2002 № 116-ФЗ, от 30.06.2003 № 86-ФЗ, от 11.11.2003 № 141-ФЗ, от 08.05.2004 № 34-ФЗ).
5. Федеральный закон от 15 декабря 2001 г. N 167-ФЗ "Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации" / Собрание законодательства Российской Федерации от 17 декабря 2001 г. N 51. закон от 17.12 2001 № 173-ФЗ «О трудовых пенсиях в Российской Федерации»
6. Право социального обеспечения России: Учебник / М. О. Буянова, К. Н. Гусов и др.; под ред. К. Н. Гусова. 3-е изд., перераб. и доп. М.: ТК «Велби» , «Проспект» , 2012.

УДК 34.09

Казаченко Н.С.

3 курс магистр кафедры конституционного права и муниципального права,
Института экономики отраслей, бизнеса и администрирования (ДОТ) ФГБОУ ВО «ЧелГУ», г. Челябинск

ОТДЕЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В СФЕРЕ РЕГУЛИРОВАНИЯ АУДИТОРСКОГО КОНТРОЛЯ

Аннотация: В настоящее время все большее внимание уделяется процессам, связанным с правовым регулированием аудиторской деятельности. Именно поэтому в представленной статье проведен анализ актуального вопроса отдельных направлений совершенствования законодательства РФ в сфере регулирования аудиторской деятельности. Методология исследования – анализ научной литературы по заданной проблеме, а также практического отечественного опыта.

Ключевые слова: направление, совершенствование, законодательство, регулирование, аудит, аудиторская деятельность.

В России утверждена концепция по регулированию и установлению контроля над субъектами, работающими в сфере аудиторской деятельности. Принятие концепции позволит развить институт аудита.

В 2018 году для совершенствования законодательства в сфере регулирования аудиторской деятельности предусмотрены несколько важных мероприятий.

Во-первых, речь идет о принятии неотложных мер для совершенствования основ функционирования рынка аудиторских услуг и о реализации мер, которые позволят очистить рынок от недобросовестной конкуренции и аудиторских компаний, предоставляющих аудиторские услуги низкого качества.

Во-вторых, речь ведется о повышении требований к аудиторским организациям, которые оказывают услуги для компаний и о внедрении эффективной системы учета организаций в сфере аудиторских услуг. [1]

В-третьих, речь идет о завершении внедрения принципа саморегулирования с целью повышения ответственности субъектов аудиторской деятельности и качества предоставляемых услуг, что позволит выходить на рынок новым компаниям только при соответствии квалификационным требованиям.

В-четвертых, речь ведется о внедрении новой модели квалификационного экзамена, который будет сдаваться специалистами в области аудита.

Наконец, на 2018 год запланированы мероприятия по преодолению формализма в функционирующей системе повышения квалификации специалистов в сфере аудита. В 2018 году будет продолжена работа по созданию необходимых условий, которые позволят отказаться от формального внешнего контроля за качеством предоставляемых аудиторских услуг. Совершенствование законодательной базы в сфере предоставления аудиторских услуг предусматривается в рамках проекта ФЗ-273179-7, который предусматривает внесение отдельных изменений в ранее принятые законодательные акты. [2]

Этот проект закона предусматривает новые полномочия для ЦБ в качестве регулятора рынка аудиторских услуг. Наделение ЦБ новыми полномочиями позволит создать эффективную систему в сфере мониторинга рынка аудиторских услуг и их качества. Отныне ЦБ будет выступать на рынке аудиторских услуг в качестве регулятора, он же возьмет на себя полномочия контролера в сфере аудиторской деятельности. Так, в рамках реформы будет изменен ФЗ-86 от 2002 года о деятельности ЦБ.

Регулятор будет наделен полномочиями в сфере проверки эффективности деятельности организаций, предоставляющих аудиторские услуги. [3]

ЦБ будет уполномочен на проверку сведений, которые отражаются в реестре аудиторских организаций, контрольные мероприятия затронут даже СРО, которые объединяют интересы нескольких аудиторских организаций. ЦБ с 2018 года уполномочен проводить проверки на базе аудиторских организаций и по их результатам выдавать предписания к устранению выявленных нарушений.

При обнаружении нарушений в сфере аудиторской деятельности ЦБ имеет право применять в отношении нарушителей иные меры воздействия, которые предусматриваются федеральными законами. В рамках реформы в 2018 году были внесены поправки в ФЗ-307 от 2008 года, поправками предусматривается, что ЦБ будет самостоятельно определять виды аудиторских услуги и сопутствующие им услуги, которые подлежат контролю в рамках законодательства об аудиторской деятельности.

Аудиторские организации, которые работают в сфере малого предпринимательства, с 2018 года получили возможность не участвовать в открытом конкурсе на контракт с предоставлением аудиторских услуг, если выручка организаций не превышает 1 млрд. руб. Более того, в рамках реформирования аудиторского института предусматривается ведение реестра аудиторских организаций ЦБ. [4]

Для включения в данный реестр были установлены новые правила в плане численности аудиторов и наличия у них аттестата нового образца. Для аудиторских организаций устанавливается обязанность ведения собственного сайта в интернете.

Более того, для включения аудиторской организации требуется не только наличие сайта и квалифицированных специалистов, но и наличие опубликованной информации о деятельности организации в открытом виде за последние 3 года.

Ранее включенные в ФЗ-307 реквизиты аудиторского заключения отменяются. Более того, с 2018 года устанавливается обязательность указания в аудиторском заключении обстоятельства, которые могли или повлияли существенное влияние на результаты проведенной аудиторской работы. [5]

СРО аудиторов, начиная с 2018 года, уполномочены предъявлять только дополнительные требования к аудиторским процедурам. [6]

Регулирование стандартов аудиторской деятельности будет возложено на ЦБ, который сможет устанавливать дополнительные стандарты для проверки СРО в области аудита.

Список литературы

1. Конев К.А. Система нормативно-правового регулирования бухгалтерского учета в Российской Федерации // Международный бухгалтерский учет. - 2014. - №16. - С. 10-22.

2. Подольский В.И. Аудит: учебник для бакалавров. М.: Юрайт, 2013. - 587 с.

3. Правовое положение аудиторских организаций [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.k2x2.info/yurisprudencija/predprinimatelskoe_pravoz/p20.php (дата обращения: 11.10.2016).

4. Правовые основы аудиторской деятельности и методика проведения аудита [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://auditfin.com/fin/2002/1/rkudryashov/rkudryashov.asp> (дата обращения: 11.10.2016).

5. Симонова Е.В. Об управлении бизнесом в условиях кардинальных изменений // Экономика предпринимательства: теория и практика: материалы междунар. науч.-практ. конф. (Орел, 01-30 апреля 2015 г.) - Орел: Научное обозрение, 2015. - С. 60-61.

6. Симонова Е.В. Финансовый контроль за осуществлением государственных закупок / Е.В. Симонова, Д.А. Хамылова // Экономическая среда. - 2014. - №1(7). - С. 123-129.

УДК 347.78

Каирова Д.З.

студентка 3 курса кафедры гражданского права и процесса Института права, экономики и финансов
Кабардино-Балкарский государственный университет им. Х.М. Бербекова
(Россия, г. Нальчик)

Маскова Д.А.

студентка 3 курса кафедры гражданского права и процесса Института права, экономики и финансов
Кабардино-Балкарский государственный университет им. Х.М. Бербекова
(Россия, г. Нальчик)

**О ВОПРОСАХ ПРОВЕДЕНИЯ ЭКСПЕРТИЗЫ МУЗЫКАЛЬНЫХ ПРОИЗВЕДЕНИЙ НА ПРЕДМЕТ
ПЛАГИАТА**

Аннотация: в настоящей статье рассматриваются проблемные аспекты проведения экспертизы авторских произведений на примере экспертизы музыкальных произведений в контексте гражданского права.

Ключевые слова: авторское право, интеллектуальная собственность, плагиат, экспертиза авторского права, экспертиза музыкальных произведений.

В настоящее время становится все проще пользоваться результатами чужого интеллектуального или творческого труда и все труднее – защитить свои произведения от несанкционированного заимствования. Именно потому актуальна проблема защиты авторских и иных прав, охватывающих произведения и изобретения, и она является одним из приоритетных интересов правительств большинства государств.

Согласно Всемирной декларации по интеллектуальной собственности от 26 июня 2000 года, термин «интеллектуальная собственность» означает любую собственность, признаваемую по общему согласию в качестве интеллектуальной по характеру и заслуживающей охраны, включая, но не ограничиваясь научными и техническими изобретениями, литературными или художественными произведениями, товарными знаками и указателями деловых предприятий, промышленными образцами и географическими указаниями. [1] Механизмом защиты интеллектуальной собственности являются специальные исследования, направленные на выявление характеристик исследуемых объектов – экспертизы.

Экспертизу объектов авторского права можно рассматривать в различных аспектах, в зависимости от перечня исследуемых ею объектов. Исследование может быть проведено в отношении любого произведения, патента, микросхемы и так далее. Подобный анализ требует от эксперта специальных знаний и большого профессионального опыта. Традиционно под специальными знаниями понимают уровень развития научных знаний, позволяющий использовать их для практических целей. [2, с. 6–8]

Вступление в законную силу норм по охране авторского права превратило вопрос плагиата из сугубо искусствоведческого в юридический. Производство экспертизы авторских произведений в Российской

Федерации регламентируется Федеральным законом от 31.05.2001 года № 73-ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации», частью четвертой Гражданского Кодекса Российской Федерации и соответствующими процессуальными нормативно-правовыми актами.

Одной из наиболее частых является экспертиза аудиозаписей. Аудиозаписи, представленные для проведения экспертизы, могут содержать мелодии, песни, записи лекций и публичных выступлений и другие объекты звуковой природы.

В случае аудиоконтента, запись может оцениваться искусствоведами, автороведами или же специалистами в фоноскопической экспертизе. В спорах, касающихся идентификации музыкальных произведений, а также связанных с той или иной культурной интеллектуальной собственностью, участвуют эксперты-искусствоведы. В отношении спорных аудиозаписей могут проводиться следующие виды экспертиз:

1. Фоноскопическая экспертиза;
2. Автороведческая экспертиза;
3. Искусствоведческая экспертиза. [3]

В зависимости от того, какие перед экспертной организацией ставятся цели, определяется процедура проведения экспертизы и ее состав: единоличный или комиссионный.

Комиссионное исследование предполагает проведение экспертных мероприятий двумя и более специалистами одного и того же направления. Комиссия экспертов рассматривает объект спора, за чем выносит свое профессиональное суждение. В случае, когда эксперты расходятся во мнении, составляется несколько экспертных заключений (по числу разнящихся экспертных выводов), каждое из которых в обязательном порядке представляется лицу, инициировавшему проведение анализа.

Экспертиза авторских прав чрезвычайно сложна. При ее проведении решаются вопросы, включающие в себя всестороннее изучение объекта авторского права. В результате ее проведения экспертами выявляется присутствие различного рода заимствованных признаков у иных объектов авторских прав и наличие плагиата – умышленно совершаемого физическим лицом незаконного использования или распоряжения охраняемыми результатами чужого творческого труда, которое сопровождается доведением до других лиц ложных сведений о себе как о действительном авторе. [4, с. 9]

Так, экспертиза музыкальных произведений имеет проблемы следующего характера:

Людям, имеющим относительно небольшой опыт работы с данным видом экспертизы, доказательство плагиата представляется довольно непростым делом. Чтобы выявить плагиат, экспертам необходимо быть максимально внимательными. Звуки и тексты могут быть очень сильно переработаны, так, что определение первоисточника или доказательство плагиата может быть тяжелой задачей. К тому же, определение грани между плагиатом и всего лишь некоторым сходством, и, как следствие, автороведческая экспертиза в целом, являются крайне субъективным процессом, т.к. экспертные методы основаны на принятии эвристических решений, базой для которых служат знания и опыт, накопленные экспертами в конкретной области в прошлом. Потому, субъективизм независим от намерений эксперта придерживаться объективности, а касаясь комиссионного исследования, данное обстоятельство лишь усугубляется.

Для устранения указанных недостатков экспертизу музыкальных произведений необходимо проводить с внедрением максимально возможного объема компьютерных технологий. В целях этого необходима

разработка программных продуктов с применением искусственного интеллекта, способного распознать плагиат, посредством использования электронной библиотеки музыкальных произведений.

Плагиат с появлением Интернета превратился в серьёзную проблему. Попав в Интернет, знание становится достоянием всех, соблюдать авторское право становится всё труднее, а иногда даже и невозможно. [5, с. 271]

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Всемирная декларация по интеллектуальной собственности (Принята Генеральной ассамблеей ООН 26.06.2000г.) из информационного банка «Международное право» // СПС КонсультантПлюс;
2. Сахнова, Т.В. Судебная экспертиза / Т.В. Сахнова. – М.: Изд-во Городец, 1999.;
3. Центр по проведению судебных экспертиз и исследований автономная некоммерческая организация «Судебный Эксперт» [Электронный ресурс] / М., 2009–2018, URL: <https://sudexpa.ru/expertises/ekspertiza-audiozapisei-pri-razbiratelstvakh-sviazannykh-s-narusheniem-avtorskikh-prav/> (дата обращения 06.12.2018 г.);
4. Бобкова О.В., Давыдов С.А., Ковалева И.А. Плагиат как гражданское правонарушение // Патенты и лицензии. — 2016 — №7;
5. Аушра А. Научная электронная библиотека как средство борьбы с плагиатом (рус.) // Международный форум Educational Technology & Society 9(3). — 2006.

УДК 340.1

Калашеева О.М.

Хакасский государственный университет им. Н. Ф. Катанова

(Россия. г. Абакан)

ПРОБЛЕМЫ ЭФФЕКТИВНОСТИ ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Аннотация: в статье рассматриваются проблемы юридической ответственности, ее эффективности. Рассмотрены проблемы противоправного поведения в обществе, а также проблемы правонарушений, влекущих наказание, кроме того, рассмотрены исторические моменты развития "эффективности". Примеры из литературы.

Ключевые слова: эффективность юридической ответственности, противоправное поведение, правонарушение.

Понятие «эффективность» неоднократно встречается в правовых актах России, регулирующих публичные отношения в разных жизненных сферах. Эвальдации подлежат всевозможные социальные институты. Вопрос о применении этого понятия к институту правовой ответственности является дискуссируемым в юридической науке. Предмет обсуждения связан с развитием ответственности людей в значении законодательства, функционированием и развитием общества и страны. Для существенно достоверного определения эффективности правовой ответственности следует рассмотреть исторический момент развития «эффективности». Так, В.В. Лапаева выявляет понятие эффективности, в соответствии с категорией общественного интереса. Указывая на то, что было бы неправильно продолжать говорить об эффективности закона, как соотношении между результатом действия и предписанными ей не правовыми (экономическими, политическими, идеологическими и т. д.) целями. [5, с. 504].

Современное понимание сути закона правовой государственности, эффективность законодательства нужно измерять вкладом в укрепление начал юридической государственной и общественной жизни, в организацию и развитие элементов свободы в социальных отношениях, в воплощение прав и свобод человека. То же самое можно сформулировать и в обычных терминах соответствия цели, результата, ибо эффективность, как было отмечено выше — это целенаправленная мера воздействия. Пойдет речь не о экономических, политических и прочих целях, а об имманентной цели, заключающейся в скоординировании интересов общества на базе правообразующего интереса и обеспечении, возможной всеобщей меры свободы развития соответствующей сферы общественной жизни. [5, с. 504-505].

В юриспруденции нет целостного определения понятия «эффективность юридической ответственности». Некоторые авторы, оценивают эффективность юридической ответственности, как правовую категорию, отражающую итог определенной цели созданной на уровне закона благодаря достижению социально-положительного результата в координации общественных отношений. Как считает О.М. Иванова, концепция юридической ответственности за нарушение закона, в которой правовая ответственность сводится лишь к наказанию, эффективность юридической ответственности можно представить, как соотношение результата применения наказаний и целей их законодательного установления [1, с. 83].

В связи с этим, необходимо, прибегнуть к таким целям, которые заложены в институте юридической ответственности, выделяют ряд отдельных задач. Для начала, это оповещение совершения новых правонарушений, как самим правонарушителем, так и другими лицами, во-вторых, это гарантирование правомерного поведения, в-третьих, это восстановление нарушенного правопорядка и в-четвертых-это наказание человека, совершившего правонарушение. Ссылаясь на выше сказанное, можно прийти к выводу о том, что эффективность юридической ответственности будет достигнута тогда, когда цели, стоящие перед институтом правовой ответственности, будут реализованы.

Эффективность утвержденного нормативно-законодательного акта, указывающего на ответственность можно определить через соотношения задач, поставленных при принятии этого кодекса и заранее достигнутых результатов. В ходе изучения юридической проблемы ответственности вопрос остался открытым относительно тех причин, которые оказывают влияние на её эффективность. Одним из явных факторов может являться правовая культура. Правосознание граждан, как совокупность убеждений, взглядов, чувств, отражающих отношение к праву и правовым явлениям, является неотъемлемой составляющей эффективности права и юридической ответственности. Для должного его уровня нужно определить не только общее отношение граждан к праву, а также знание каждым человеком запретов и ограничений, установленных законом. Высокий уровень правосознания будет выступать гарантом того, что каждый человек будет остерегаться совершать любое неправомерное деяние, осознавая, что за всяким нарушением закона последует неизбежное осуждение проступка и, следовательно, неблагоприятные последствия личного, имущественного или организационного характера. С моей точки зрения, эффективность юридической ответственности будет только тогда, когда в полной мере будет реализован её принцип, как непредотвратимость наказания. Любое правонарушение должно влечь реакцию со стороны государства, которая выражается в неизбежности наказания преступника и в восстановлении общественных отношений. Правонарушение, за которое не наступила предусмотренная законом ответственность, дестабилизирует значимость закона и наносит удар по правопорядку.

Исходя из этого, рассматривая дилемму эффективности юридической ответственности, следует отметить что - это неотъемлемая часть законотворческой концепции, исполняющей важные функции. Юридическая ответственность сдерживает и ингибирует противоправное поведение и интенсифицирует общественно выгодное поведение людей в законодательной системе. По этой причине несомненно то, что эффективна та ответственность, вследствие которой достигаются общественно полезные результаты.

Библиографический список

1. Иванова О.М. Основания, цели и задачи юридической ответственности: диссертация канд. юрид. наук. Самара, 2009. — 212 с.
2. Лейст О.Э. Сущность права. Проблемы теории и философии права. — М.: Зерцало, 2002. — 288 с.
3. Осипов М.Ю. Основные подходы к исследованию проблем эффективности юридической ответственности // Методология права и правовых исследований. — 2015. — № 1. — С.117-120.
4. Перевалов В.Д. Теория государства и права: учебник для бакалавров. — М.: Юрайт, 2013. — 428 с.
5. Проблемы общей теории права и государства: учебник для вузов / под общ. ред. В.С. Нерсесянца. — М.: Норма, 2004. — 832 с.

УДК 353.2

Киямова Ю.Р.

студент магистратуры

Самарский государственный экономический университет

(Россия, г. Самара)

Научный руководитель:

Паулов П.А.

к.ю.н., доцент кафедры публичного права

Самарский государственный экономический университет

(Россия, г. Самара)

ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ СФЕРЫ КУЛЬТУРЫ НА ПРИМЕРЕ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

***Аннотация:** в данной статье рассматриваются проблемы российского законодательства в области культуры. Законодательство Российской Федерации достаточно устарело. Органы государственной власти должны заниматься изменением нормативно-правовых актов, поскольку интересы общества периодически меняются.*

***Ключевые слова:** культура, законодательство, нормативно-правовые акты, проблемы законодательства.*

Сфера культуры является одной из важнейших сфер жизни всего общества, поскольку культура делает из человека личность, культура передает накопленный опыт из поколения в поколение, а также культура выполняет воспитательную функцию для населения, именно поэтому управление сферой культуры занимает важное место для государства и общества.

Сфера управления культурой имеет важное значение в любом государстве и обществе. Данная сфера является одной из основных, так как она тесно взаимодействует с нуждами всего населения и тем самым представляет собой обладательницу культурных ценностей.

В жизни общества существует множество проблем, поэтому связь учреждений культуры с обществом напрямую связано с разработкой поддержки данной сферы, повышения ее социально-экономического развития, выработки различных направлений, которые обеспечивают сохранность, воспроизводство и поиск новых способов поддержки тех или иных видов культур, которые пользуются меньшим спросом.

За последние несколько лет много преобразований произошло в обществе как в политическом, так социальном и экономическом плане. Данные преобразования очень сказались на развитии российского общества. Различные новые методы хозяйствования, переход к уже изменившимся формам политического устройства, дали понять, что нужно пересмотреть нормативно-правовую базу, так как уже новая законодательная основа не соответствовала новым потребностям общества и научно-техническому прогрессу. На данный момент сфера культуры оказалась в похожей ситуации. В той связи появилась необходимость пересмотреть нормативно-правовое регулирование в данной сфере, так как больше половины нормативных актов требует внесения изменений и переработки на современный лад. В настоящее время в Российской

Федерации действуют около шестидесяти федеральных законов и более ста подзаконных актов, которые в основном приняты около 20-30 лет назад.

Основными законами в сфере культуры является Конституция Российской Федерации, закон «Основы законодательства Российской Федерации о культуре», Федеральный закон от 25.06.2002 №73-ФЗ «Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры) народов РФ, Федеральный закон от 06.01.1999 № 7-ФЗ «О народных художественных промыслах», Федеральный закон от 17.11.1995 №169-ФЗ «Об архитектурной деятельности в РФ», Федеральный закон от 26.05.1996 №54-ФЗ «О музейном фонде РФ и музеях РФ», Федеральный закон от 29.12.1994 №78-ФЗ «О библиотечном деле», Устав Самарской области, Закон Самарской области от 03.04.2002 №14-ГД «О культуре в Самарской области». Закон Самарской области от 12.05.2005 №109-ГД «Об архивном деле в Самарской области», Закон Самарской области от 15.07.2008 №92-ГД «О музейном деле и музеях в Самарской области», Закон Самарской области от 08.12.2008 №142-ГД «Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры) народов Российской Федерации, расположенных на территории Самарской области». Основными направлениями данных нормативных актов являются:

1. Усиление и расширение влияния российской культуры в иностранных государствах;
2. Сохранение единого культурного пространства;
3. Сохранение культурного наследия;
4. Создание благоприятных условий для развития культуры.

Статья 44 Конституции РФ закрепляет положения о том, что каждому гарантируется свобода литературного, художественного, научного, технического и других видов творчества, преподавания, что каждый имеет право на участие в культурной жизни и пользование учреждениями культуры, на доступ к культурным ценностям, каждый обязан заботиться о сохранении исторического и культурного наследия, беречь памятники истории и культуры.

В законе «Основы законодательства Российской Федерации о культуре» указано, что Российская Федерация признает равное достоинство культур, равные права и свободы в области культуры всех народов и этнических общностей, создает равные условия для создания, сохранения и развития этих культур.

Самарская область имеет давние культурные традиции и обычаи, обладает обширным культурным потенциалом, который помогает развиваться в социально-экономическом плане, а также повышает уровень благосостояния всего населения.

Управление сферой культуры осуществляется на государственном и региональном уровне. Основным законом, который регулирует сферу культуры, является Конституция Российской Федерации.

Таким образом, из вышеперечисленного можно сделать вывод о том, что нормативно-правовая основа достаточно устарела. На уровне Российской Федерации необходимо вносить изменения в уже существующее законодательство, поскольку взгляды общества регулярно меняются, происходят изменения в остальных сферах жизни общества, а сфера культуры непосредственно взаимодействует практически с каждой.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 №6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ, от 05.02.2014 №2-ФКЗ, от 27.07.2014 №11-ФКЗ)// Собрание законодательства РФ от 3 марта 2014. - №9. – ст.851.

-
2. Основы законодательства РФ о культуре: Закон Российской Федерации №3612-1 от 09.10.1992 (ред. 05.12.2017).
 3. Паулов П.А. Факторный анализ современного российского законодательства: методологический и практический аспекты: автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук. Специальность 12.00.01 – Теория и история права и государства; История учений о праве и государстве// Библиогр. 2010. С.21.

УДК 347.73

Крецу Я.А.

студент

ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»

(Россия, г. Киров)

Научный руководитель:

Коротаева О.А.

старший преподаватель кафедры конституционного, административного права и правового обеспечения
государственной службы

ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»

(Россия, г. Киров)

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ

***Аннотация:** рассматривается законодательное регулирование государственного финансового контроля. В статье обозначены основные проблемы законодательного регулирования государственного финансового контроля в РФ, предлагаются мероприятия по решению данных проблем и перспективы совершенствования государственного финансового контроля.*

***Ключевые слова:** финансы, государственный контроль, финансовый контроль, денежные средства, эффективность бюджетных расходов*

Финансовый контроль является составным элементом системы государственного контроля РФ. Процесс формирования и использования денежных средств осуществляется с помощью нормального функционирования финансового контроля. С быстрым развитием экономики РФ возникают повышенные требования к решению проблем, связанных с данной сферой, так как эффективность финансового контроля является одним из важнейших факторов финансово - экономической устойчивости и социальной стабильности государства, его экономической безопасности и благополучия граждан [6, с.20].

Экономическое и социальное развитие, проверка своевременности исполнения обязательств бюджетных и внебюджетных фондов, пресечение хищений и бесхозяйственности должно осуществляться посредством государственного финансового контроля. С его помощью возможно решение проблем рационального использования всех ресурсов, сохранности денежных средств и материальных ценностей субъектами всех форм собственности, использования государственных финансовых ресурсов по целевому назначению [5, с.11]

В настоящее время в правовом регулировании механизма государственного финансового контроля существует целый ряд проблем и противоречий, которые негативно сказываются на качественном и эффективном функционировании государственного финансового контроля. Одной из основных проблем

нормального функционирования государственного финансового контроля является отсутствие федерального закона, закрепляющего особенности и общие положения финансового контроля в РФ.

Кроме того, в сфере государственного финансового контроля существуют такие проблемы как:

- несоблюдение принципа системности, отсутствие организации системы государственного финансового контроля

- отсутствие нормативно - правовой базы организации государственного финансового контроля

- отсутствие единых стандартов и методологий проведения контрольных мероприятий

- отсутствие единой информационной базы о выявленных нарушениях.

В юридической и экономической литературе неоднократно поднимался вопрос о необходимости разработки и принятия единого нормативно - правового акта о финансовом контроле. На государственном уровне был разработан проект Модельного закона о государственном финансовом контроле в 2005 г [4]. В данном законе были установлены общие положения, принципы построения системы органов государственного финансового контроля, формы, методы и периодичность его осуществления. Также данным законом регулировалось взаимодействие и координация деятельности, ответственность и гарантии правового статуса органов государственного финансового контроля. Однако на законодательном уровне данный закон не был утвержден. Система нормативно - правовых актов, регулирующих государственный финансовый контроль состоит из двух уровней. Первый уровень представляет собой законы, положения, указы, приказы, распоряжения и постановления по вопросам финансового контроля. Второй уровень - внутренние документы (регламенты) органов финансового контроля. Например, в Постановлении Правительства РФ от 28.11.2013 № 1092 (ред. от 27.08.2016) "О порядке осуществления Федеральным казначейством полномочий по контролю в финансово - бюджетной сфере" (вместе с "Правилами осуществления Федеральным казначейством полномочий по контролю в финансово - бюджетной сфере) обозначены порядок, правила проведения контрольных мероприятий, объект контроля, должностные лица Федерального казначейства, осуществляющие финансовый контроль, их права и обязанности, а также документы, необходимые для проведения контрольных мероприятий[3]. Также, в "Бюджетном кодексе Российской Федерации" от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 03.08.2018, с изм. от 11.10.2018) закреплено, что государственный финансовый контроль рассматривает соблюдение бюджетного законодательства Российской Федерации и иных нормативных правовых актов, регулирующих бюджетные правоотношения [1]. Также в данном кодексе указаны задачи и принципы законодательства об административных правонарушениях, а также ответственность за данные правонарушения в области финансов.

Для регулирования государственного финансового контроля на уровне субъектов РФ, органы власти субъектов РФ разрабатывают большое количество локальных нормативно - правовых актов. К ним можно отнести конституции и уставы субъектов РФ, в которых закреплены общие нормы об органах, осуществляющих финансовый контроль. Также в законах о бюджетном устройстве и бюджетном процессе имеются статьи и главы о финансовом контроле.

Вследствие противоречий в правовом регулировании финансового контроля, возникает ряд нарушений при его осуществлении, а именно:

- нецелевое использование бюджетных средств

- нарушение условий предоставления бюджетного кредита

- нарушение запретов казенным учреждениям
- нарушение порядка составления, утверждения и ведения бюджетных смет, порядка учета бюджетных обязательств
- нарушение порядка принятия бюджетных обязательств.

Большую часть от общего числа финансовых нарушений, согласно отчетам органов исполнительной власти, составляет нецелевое использование бюджетных средств. Так, О.Г. Геймур указывает, что, к сожалению, сложившаяся система финансового контроля в РФ недостаточно хорошо обеспечивает рациональное и целевое использование бюджетных средств, что связано с относительно высоким уровнем коррупции в стране. Необходимость совершенствования и развития системы государственного финансового контроля назрела уже давно. Предлагается увеличить штрафные санкции, налагаемые на организации (прежде всего на руководителей организаций и иных должностных лиц) за нецелевое использование бюджетных средств; навсегда (а не на короткий срок) запретить лицам, ранее привлеченным к ответственности за нецелевое использование бюджетных средств, занимать руководящие посты в бюджетных учреждениях и организациях [7, с. 99].

Таким образом, необходимо усовершенствование действующего законодательства, внесение изменений в действующие нормативно - правовые акты, а также ужесточение мер за отдельные виды правонарушений, например, увеличение размера административного штрафа в несколько раз в отношении должностного лица, совершившего правонарушение по ст. 15.14 КоАП РФ "Нецелевое использование бюджетных средств"[2], ужесточение наказания должностного лица на более длительный срок. Но таких изменений может быть недостаточно, поэтому необходимо создание нового федерального закона "О государственном финансовом контроле", в котором должны быть отражены понятие, виды, цели, принципы, задачи, методы и формы проведения государственного финансового контроля. Кроме того, в данном законе предлагается закрепить систему органов финансового контроля, ее компетенцию и полномочия. Предполагается, что путем совершенствования нормативно - правовой базы будут решены многие проблемы в сфере финансового контроля, что в свою очередь приведет к улучшению социальной и экономической ситуации в стране, снижению количества правонарушений в финансово - хозяйственной деятельности страны.

Список литературы:

1. "Бюджетный кодекс Российской Федерации" от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 03.08.2018, с изм. от 11.10.2018) // Справочно - правовая система "Консультант Плюс". - Режим доступа: <http://www.consultant.ru>;
2. "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 12.11.2018) // Справочно - правовая система "Консультант Плюс". - Режим доступа: <http://www.consultant.ru>;
3. Постановление Правительства РФ от 28.11.2013 N 1092 (ред. от 27.08.2016) "О порядке осуществления Федеральным казначейством полномочий по контролю в финансово-бюджетной сфере" (вместе с "Правилами осуществления Федеральным казначейством полномочий по контролю в финансово-бюджетной сфере")// Справочно - правовая система "Консультант Плюс". - Режим доступа: <http://www.consultant.ru>;
4. Информационный бюллетень. Межпарламентская Ассамблея государств - участников СНГ. - 2005. - № 35. - Часть 2;

5. Арзуманова Л.Л. Правовое регулирование финансового контроля в Российской Федерации: проблемы и перспективы: монография / Л.Л. Арзуманова, отв. ред. Е.Ю. Грачева. - М.: Норма: НИЦ ИНФРА-М. - 2013. - 384 с;

6. Бойко Н.Н. Проблемы организации финансового контроля в Российской Федерации // Финансовое право. - 2014. - №3. - С. 19-22;

7. Геймур О.Г. Коррупция как фактор, снижающий эффективность финансового контроля // Вестник Тюменского государственного университета. - 2010. - №2. - С. 98-104.

УДК 347

Маргынюк Е.И.

студентка 4 курса бакалавриата

Санкт-Петербургский государственный университет (СПбГУ)

(Россия, г. Санкт-Петербург)

Локотко А.А.

студентка 4 курса бакалавриата

Санкт-Петербургский государственный университет (СПбГУ)

(Россия, г. Санкт-Петербург)

Научный руководитель:

Ковалевская Н.С.

к.ю.н., доцент кафедры «Коммерческого права»

Санкт-Петербургский государственный университет (СПбГУ)

(Россия, г. Санкт-Петербург)

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗГРАНИЧЕНИЯ ДОГОВОРНОЙ И ДЕЛИКТНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ МЕДИЦИНСКИХ РАБОТНИКОВ И УЧРЕЖДЕНИЙ

***Аннотация:** объектом исследования настоящей статьи выступают общественные отношения, связанные с осуществлением медицинским работником своей профессиональной деятельности, и общественные отношения, связанные с правом граждан на охрану здоровья и на получение надлежащей медицинской помощи.*

***Ключевые слова:** медицинское право, договорная ответственность, деликтная ответственность, гражданско-правовая ответственность, ОМС.*

Одним из важнейших прав человека является право на охрану здоровья и медицинскую помощь, закрепленное в статье 41 Конституции РФ. Каждый имеет право на охрану здоровья и медицинскую помощь, которая в государственных и муниципальных учреждениях здравоохранения оказывается гражданам бесплатно. В то же время в Российской Федерации принимаются меры по развитию не только государственной и муниципальной, но и частной системы здравоохранения (п. 1,2 ст. 41 Конституции РФ). Бесплатное предоставление медицинской помощи и развитие платной медицины являются взаимодополняющими институтами, разумное сочетание которых создает необходимые предпосылки для реализации гражданами права на охрану здоровья и получения медицинской помощи, что наглядно демонстрирует зарубежный опыт в этой сфере.

С введением в действие части II Гражданского кодекса РФ (далее – ГК РФ) договор возмездного оказания медицинских услуг и порождаемые им отношения включены в сферу гражданско-правового регулирования. Таким образом, любой из договоров, заключенных с целью оказания медицинской помощи стоит рассматривать как разновидность договора, предусмотренного пунктом 2 статьи 779 ГК РФ. Задачей

данного договора представляется защита особо охраняемых личных благ человека, таких как жизнь и здоровье, удовлетворение личных нужд человека в медицинской помощи. Обязанности медицинских учреждений соответствуют правам пациента, поэтому и основание ответственности – нарушение этих прав. Принято выделять следующие права граждан в области здравоохранения: на выбор врача и медицинской организации; на профилактику, диагностику, лечение и реабилитацию в медицинских организациях в условиях, соответствующих санитарно-гигиеническим требованиям; на получение консультаций врачей-специалистов; на облегчение боли, связанной с заболеванием и (или) медицинским вмешательством, доступными методами и лекарственными препаратами; на получение информации о состоянии своего здоровья и выбор лиц, которым в интересах пациента может быть передана эта информация; на защиту сведений, составляющих врачебную тайну; на отказ от медицинского вмешательства; на получение лечебного питания на все время лечения в стационарных условиях; на возмещение вреда, причиненного здоровью при оказании медицинской помощи; на допуск адвоката или законного представителя для защиты прав пациента, а также священнослужителя, а в случае пребывания в стационарных условиях - на предоставление условий для отправления религиозных обрядов, в том числе на предоставление отдельного помещения, если это не нарушает внутренний распорядок медицинской организации².

Данный тип договора характеризуется как двусторонний, так как согласно ст. 779 ГК РФ, исполнитель должен совершить определенные действия, а заказчик должен эти услуги оплатить. В соответствии с пунктом 15 «Правил предоставления платных медицинских услуг населению медицинскими учреждениями» потребитель, в отношении которого оказываются платные медицинские услуги, до заключения договора предупреждается в письменной форме о том, что несоблюдение указаний (рекомендаций) исполнителя (медицинского работника, предоставляющего платную медицинскую услугу), в том числе назначенного режима лечения, могут снизить качество предоставляемой платной медицинской услуги, повлечь за собой невозможность ее завершения в срок или отрицательно сказаться на состоянии здоровья потребителя³.

Это же подразумевается в статье 328 ГК РФ, которая предполагает встречное исполнение обязательств, так как только при наличии встречного исполнения может быть обеспечена реальная возможность для медицинского работника качественно и надлежащим образом исполнить свое обязательство. Такими действиями, совершающимися пациентом (потребителем) как правило является личное участие в процессе оказания услуги, а также сообщение необходимых для оказания медицинской услуги сведений и выполнение указаний медицинского работника. Неисполнение этого обязательства, в соответствии с пунктом 2 статьи 328 ГК РФ, позволяет медицинскому учреждению приостановить исполнение своего обязательства или отказаться от исполнения этого обязательства и потребовать возмещения убытков.

Есть два вида гражданско-правовой ответственности: договорная и внедоговорная. Договорная ответственность возникает тогда, когда нарушаются права и обязанности, определенные сторонами в договоре.

² Пункт 5 статьи 19 Федерального Закона N 323-ФЗ от 21 ноября 2011 года «Об основах охраны здоровья граждан в РФ» (ред. от 03.08.2018).

³ Пункт 15 Постановления Правительства от 04.10.2012 «Об утверждении Правил предоставления медицинскими организациями платных медицинских услуг».

А когда нарушаются права потерпевшего, принадлежащие ему в силу закона, то возникает внедоговорная ответственность⁴.

Проблема с квалификацией медицинской ответственности состоит в сложности разграничения отношений вследствие причинения вреда здоровью и отношений, складывающихся в связи с ненадлежащим оказанием медицинских услуг. В этом вопросе квалификация отношения является крайне затруднительной, тем не менее она важна для определения всего дальнейшего режима взаимоотношений сторон.

В качестве примера можно привести следующую ситуацию. Клиент обратился в медицинское учреждение для удаления больного зуба, при оказании медицинской услуги лечащим врачом была допущена ошибка, в результате которой у клиента был удален здоровый зуб. И встает вопрос о том как квалифицировать данные отношения. Очевидно, что произошло нарушение прав пациента, а следовательно, речь идет о возмещении причиненного вреда. Если это ненадлежащее оказание медицинской услуги, тогда вопрос должен стоять о договорной ответственности, а регулирование этого вопроса должно строиться по правилам Главы 39 Гражданского Кодекса, поскольку тут потребитель противостоит коммерческой организации и тогда к этим отношениям также применяются соответствующие положения Закона РФ от 07.02.1992 N 2300-1 (ред. от 04.06.2018) "О защите прав потребителей". Договорная ответственность также регулируется ст. 309 ГК РФ, Приказом Министерства здравоохранения РФ от 10 мая 2017 г. № 203н «Об утверждении критериев оценки качества медицинской помощи». Обязательства сторон, возникшие при заключении договора об оказании медицинских услуг, должны исполняться в соответствии с условиями договора и требованиями закона, иных правовых актов или в соответствии с обычаями или иными обычно предъявляемыми требованиями. Договорная ответственность включает в себя предусмотренные законом или договором санкции имущественного характера в отношении стороны договора, нарушившей условия договора. Причем в договоре может быть установлена ответственность выше, чем в законе.

Если это деликт, то в силу деликтного обязательства лицо, причинившее вред, обязано этот вред возместить.⁵ Деликтные обязательства возникают вследствие правонарушения, которое никакими договорами не обусловлено. К внедоговорной ответственности привлекаются в соответствии с главой 59 ГК РФ. При внедоговорной ответственности учреждения здравоохранения и частнопрактикующие врачи несут ответственность за вред, причиненный пациентам согласно ст. 1068 ГК РФ. Стоит иметь в виду и то, что в соответствии со ст. 1084 ГК РФ возмещение вреда, причиненного в результате оказания некачественной медицинской помощи, осуществляется по нормам о внедоговорной ответственности даже тогда, когда вред гражданину причинен при исполнении договорных обязательств, если законом или договором не предусмотрен более высокий размер ответственности.

Применительно к случаям ненадлежащего лечения вопрос о соотношении деликтной и договорной ответственности должен решаться в пользу деликтной, поскольку договорные отношения между лечебным учреждением и пациентом формируются далеко не всегда. Важно подчеркнуть, что объем договорной

⁴ Цыганова О. А., Мартынов Е. А., Ившин И. В. Гражданско-правовая ответственность медицинских работников за причинение вреда здоровью пациентов при осуществлении профессиональной деятельности. Архангельск, 2009. С. 26.

⁵ Смирнов В.Т. Общее учение о деликтных обязательствах в советском гражданском праве. Л., 1983. С.152.

ответственности не может быть меньше в сравнении с деликтной. Напротив, уровень возмещения вреда может быть повышен в сравнении с общими правилами.

Стоит обратить внимание, что вне зависимости от формы собственности медицинские учреждения все чаще сталкиваются со значительным количеством претензий пациентов по поводу ненадлежащего оказания медицинской помощи.

Методические рекомендации Федерального фонда ОМС дают определение понятия медицинской услуги надлежащего качества – это медицинская услуга, оказываемая медицинским работником, исключая негативные последствия, затрудняющие стабилизацию или увеличивающие риск прогрессирования имеющегося у пациента заболевания, повышающие риск возникновения нового патологического процесса, приводящие к неоптимальному использованию ресурсов медицинского учреждения, вызывающие неудовлетворенность пациента от его взаимодействия с медицинским учреждением.

На данный момент можно выделить несколько причин такого стремительного ухудшения качества оказываемых услуг: правовой вакуум в сфере оказания медицинских услуг, отсутствие правовых гарантий профессиональной деятельности врачей, правовой основы отношений между врачом и пациентом, системы профилактики профессиональных правонарушений, должной правовой подготовки медицинских работников, системы страхования профессиональной ответственности медицинских работников.

Рассматривая вопрос о ненадлежащем оказании медицинской помощи также следует иметь в виду такие понятия как «обоснованный риск» и «медицинский риск». Данная категория является основанием для освобождения от ответственности медицинского работника. Условия обоснованного риска распространяются как на экспериментные мероприятия, так и на базовое оказание помощи больному. Следует иметь в виду, что любые акты медицинской помощи могут нести риск нежелательных последствий, включая невыздоровление больного, поэтому медицинский риск является составной частью медицинского вмешательства, однако о данной категории принято говорить только при наличии двух условий: если принятые меры были необходимы для достижения общественной цели и если медицинский работник надлежаще выполнял свои обязанности. Риск признается обоснованным, если указанная цель не могла быть достигнута не связанными с риском действиями (бездействием). Лицо, допустившее риск, должно предпринять достаточные меры для предотвращения вреда. Риск не признается обоснованным, если он заведомо сопряжен с угрозой для жизни людей. При определении степени опасности должны учитываться многие факторы: объем, условия выполнения предстоящей работы и ее последствия, особенность патологии, возраст больного и др. Такой риск при традиционных методах лечения является правомерным, что определяется общественно полезной целью медицинской деятельности.

На данном этапе развития медицины примером медицинского риска могут выступать абсолютно все инъекции. Например, аллергическая реакция на анестезию, которая предусмотрена большинством несложных медицинских вмешательств, может вызвать ряд побочных действий или даже летальный исход. Вследствие того, что каждый организм реагирует на тот или иной препарат по-своему, и медицинский работник не всегда может предсказать точную реакцию, в современной медицине данная проблема стоит достаточно остро. Тем не менее, данные случаи ввиду своей маловероятности являются скорее исключением из общего правила, поэтому не представляется разумным требовать от врача гарантии конкретного результата.

Общественная полезность медицинской деятельности заключается в ее цели и методах, которые используются для достижения этой цели. При выполнении той или иной процедуры должны быть соблюдены

предусмотренные законом технологии и методики, что и является так называемым обязательством метода. Следовательно, нынешнее регулирование в области здравоохранения предусматривает принцип того, что врач должен совершить все необходимые действия (в соответствии, с установленными методиками и инструкциями), чтобы достичь улучшения состояния пациента, однако, гарантировать окончательного выздоровления он не может.

Подводя итоги, можно сказать, что специальных правил об ответственности по договору возмездного оказания медицинских услуг в ГК РФ (глава 39) нет. Такая позиция законодателя представляется существенным недостатком в правовом регулировании соответствующих отношений и подвергается серьезной критике специалистов медицинского права, потому что особый характер медицинской услуги требует специального неординарного подхода к решению вопроса об ответственности из-за специфики данных отношений. Относительно деликтной ответственности общий подход исключает применение норм о деликте к случаям, когда стороны находятся в договорных отношениях, но поскольку эти отношения касаются фундаментальных прав человека, а именно его жизни и здоровья, то из этого правила делается исключение.

Представляется, что еще одной из основных проблем в ответственности при лечении пациента является вопрос об условии возникновения данной ответственности: является она только виновной или же имеет место ответственность еще и за медицинский риск.

Согласно пункту 9 Постановления Верховного Суда РФ от 28.06.2012 №17 «О рассмотрении судами гражданских дел по спорам о защите прав потребителей», к отношениям по предоставлению гражданам медицинских услуг, оказываемых медицинскими организациями в рамках добровольного и обязательного медицинского страхования, применяется законодательство о защите прав потребителей. Однако в пункте 2 этого же Постановления указывается, что отдельные виды отношений с участием потребителей регулируется и специальными законами Российской Федерации, содержащими нормы гражданского права (например, договор страхования, как личного, так и имущественного), то к отношениям, возникающим из таких договоров, Закон о защите прав потребителей применяется в части, не урегулированной специальными законами. Соответственно, необходимо обратиться к пункту 3 статьи 41 Федерального Закона №326 от 29.11.2010 «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации», поскольку он является специальным по отношению к Закону «О защите прав потребителей», в данном положении указано, что неоплата или неполная оплата медицинской помощи, а также уплата медицинской организации штрафов за неоказание, несвоевременное оказание либо оказание медицинской помощи ненадлежащего качества не освобождает медицинскую организацию от возмещения застрахованному лицу вреда, причиненного по вине медицинской организации, в порядке, установленном законодательством Российской Федерации. Следовательно, можно сделать вывод о том, что ответственность медицинских организаций по предоставлению услуг по программе ОМС наступает только за виновное причинение вреда здоровью. В случае если государственное и муниципальное учреждение здравоохранения при наличии разрешения оказывают платные медицинские услуги, то привлечение к ответственности будет осуществляться в соответствии со статьей 1098 ГК РФ, то есть независимо от наличия вины, так как имеет место договор возмездного оказания услуг, который не подпадает под регулирование Федерального Закона №326 «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации».

Список литературы

- 1.«Конституция Российской Федерации» [Электронный ресурс] : принята всенародным голосованием 12.12.1993 – с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ – СПС «КонсультантПлюс»;
- 2.«О защите прав потребителей» [Электронный ресурс] : федер. закон от 07.02.1992 № 2300-1 – ред. от 01.05.2017 – СПС «КонсультантПлюс»;
- 3.«Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» [Электронный ресурс] : федер. закон от 30.11.1994 № 51-ФЗ – ред. от 29.12.2017 – СПС «КонсультантПлюс»;
- 4.«Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)» [Электронный ресурс] : федер. закон от 26.01.1996 № 14-ФЗ – ред. от 05.12.2017 – СПС «КонсультантПлюс»;
- 5.«Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» [Электронный ресурс] : федер. закон от 21.11.2011 № 323-ФЗ – ред. от 07.03.2018 – СПС «КонсультантПлюс»;
- 6.«Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации» [Электронный ресурс] : федер. Закон от 29.11.2010 №326-ФЗ – ред. от 29.07.2018 – СПС «КонсультантПлюс».
- 7.«Об утверждении Правил предоставления медицинскими организациями платных медицинских услуг» [Электронный ресурс] : постановление Правительства РФ от 04.10.2012 № 1006 – СПС «КонсультантПлюс»;
- 8.«Об утверждении критериев оценки качества медицинской помощи» [Электронный ресурс] : Приказ Министерства здравоохранения Российской Федерации от 10 мая 2017 г. № 203н – СПС «КонсультантПлюс»;
- 9.«О рассмотрении судами гражданских дел по спорам о защите прав потребителей» [Электронный ресурс] : постановление Пленума Верховного Суда РФ от 28 июня 2012 года №17 – СПС «КонсультантПлюс».
- 10.Смирнов, В.Т. Общее учение о деликтных обязательствах в советском гражданском праве: учебное пособие / В.Т. Смирнов, А.А. Собчак. – Л. : Изд-во Ленингр. ун-та , 1983. – 152 с.;
- 11.Цыганова, О.А. Гражданско-правовая ответственность медицинских работников за причинение вреда здоровью пациентов при осуществлении профессиональной деятельности / О. А. Цыганова, Е. А. Мартынов, И. В. Ившин. – Архангельск : Изд-во Северного государственного медицинского университета, 2009. – 177 с.

УДК 347.627.2

Прыгунова Ю.И.

магистрант кафедры гражданского и международного частного права

Волгоградский государственный университет

(Россия, г. Волгоград)

**ПРИМЕНЕНИЕ СРОКА ИСКОВОЙ ДАВНОСТИ К ТРЕБОВАНИЯМ О РАЗДЕЛЕ ОБЩЕГО
ИМУЩЕСТВА СУПРУГОВ**

Аннотация: в данной статье автор исследует вопросы применения срока исковой давности по делам о разделе общего имущества супругов. На основе анализа судебной практики автор обращает внимание на наиболее распространенные ошибки, связанные с данным вопросом. Автор приводит примерный перечень нарушений прав супруга, означающих начало течения срока исковой давности.

Ключевые слова: исковая давность, раздел общего имущества супругов, нарушение права, пропуск срока исковой давности.

По общему правилу, изложенному в ч. 7 ст. 38 Семейного кодекса РФ (далее – СК РФ), к требованиям супругов о разделе их общего имущества в случае расторжения брака применяется трехлетний срок исковой давности. Однако на практике данная норма толкуется весьма неоднозначно.

Так, например, вызывает вопросы момент начала течения срока исковой давности. Довольно распространенным является заблуждение, что установленный п. 7 ст. 38 СК РФ срок начинается с даты расторжения брака (даты внесения соответствующей записи в книгу записей актов гражданского состояния либо даты вынесения судебного решения), даты регистрации права собственности либо даты раздела общего имущества супругов (на данные ошибки обращается внимание в ряде исследований в области нотариата[2; 3]). Однако это не так. Необходимо ориентироваться на п. 1 ст. 200 ГК РФ, в соответствии с которым течение данного срока начинается с момента, когда лицо узнало или должно было узнать о нарушении своего права.

Так, по делу № 5-КГ18-63 суды первой и апелляционной инстанций отказали в удовлетворении иска, применив к спорным правоотношениям в части раздела квартиры, двух машино-мест, а также долей в уставном капитале двух организаций срок исковой давности, установленный п. 7 ст. 38 СК РФ. При этом суды исходили из того, что поскольку раздел имущества супругов был фактически произведен в 2010 году, в то время как настоящий иск был подан в суд лишь 3 декабря 2015 г., то истицей пропущен трехлетний срок исковой давности.

Верховный Суд РФ обоснованно направил дело на новое рассмотрение, указав, что согласно п. 1 ст. 200 ГК РФ во взаимосвязи с п. 7 ст. 38 СК РФ срок исковой давности по требованиям о разделе общего имущества супругов, чей брак расторгнут, должен исчисляться со дня, когда бывшему супругу должно было стать либо стало известно о нарушении своего права на общее имущество, а не с даты возникновения каких-либо других обстоятельств (регистрации права собственности за одним из супругов, прекращение брака и пр.). В нарушение вышеуказанных норм суды первой и апелляционной инстанций исчислили этот срок не с того дня, когда истица узнала или должна была узнать о нарушении своего права, а с 2010 года (с момента раздела части совместного

нажитого имущества, которое предметом настоящего спора не являлось) [4].

По делу № 18-КГ17-217 суд апелляционной инстанции ошибочно исчислил срок исковой давности с момента расторжения брака (2009 год) и применил к иску о разделе спорного жилого дома, заявленному в 2016 году, п. 7 ст. 38 СК РФ. Верховный Суд РФ также отменил судебный акт и направил дело на новое рассмотрение, указав, что поскольку нижестоящий суд не установил момент, когда началось нарушение прав истицы по настоящему делу, его вывод о пропуске срока исковой давности является преждевременным [5].

Другим спорным вопросом является отнесение того или иного обстоятельства к нарушению права супруга, означающему начало течения срока исковой давности. Так, Верховный Суд РФ в деле № 11-КГ18-11 указал, что таковым является любое действие, создающее другому супругу препятствие по осуществлению своих права в отношении имущества, которым супруги продолжили сообща пользоваться после расторжения брака (например, отчуждение имущества) [6].

По нашему мнению, к числу таких обстоятельств могут быть также отнесены:

- намеренное создание одному из супругов препятствий к доступу к общему имуществу супругов;
- возникновение спора по поводу порядка пользования общим имуществом супругов (это вполне можно расценивать как препятствие по осуществлению другим супругом своих прав в отношении имущества);
- раздельное проживание супругов и неиспользование общего имущества супругов, а также отказ одного из супругов от содержания имущества одним из супругов;
- возникновение спора по поводу раздела общего имущества либо установления размера долей в нем.

Следует иметь в виду, что нарушение прав может иметь место как в момент развода, так и через любой промежуток времени после него. Соответственно, рекомендуем указывать в заявлении о разделе общего имущества дату и обстоятельства, при которых истец узнал о нарушении своих прав на общее имущество. В таком случае срок исковой давности будет течь с отраженной в исковом заявлении даты.

При решении вопроса о применении в конкретном деле норм об исковой давности суд должен проанализировать все обстоятельства дела, свидетельствующие о возможном пропуске срока. Так, по делу № 33-33709/2017 Мосгорсуд проанализировал общедоступные публикации в СМИ, включая интервью истицы различным печатным изданиям, а также содержание ее исков в судебные инстанции разных государств, и пришел к выводу о том, что истица была в курсе отчуждения акций ее супругом в пользу иностранной компании. В связи с этим у нее имелась возможность обратиться с заявлением о взыскании компенсации половины их стоимости в течение 3 лет с момента, когда ей стало известно об их отчуждении. В связи с этим имеются основания для отказа в удовлетворении требований истицы на основании пропуска срока исковой давности [1].

Таким образом, нормы об исковой давности служат важным средством защиты прав супругов на пользование общим имуществом от нарушений. Исковая давность способствует обеспечению стабильности гражданского оборота и полностью соответствует целям семейно-правового регулирования по гарантированию прав и интересов членов семьи.

Список литературы

1. Апелляционное определение Московского городского суда от 14.09.2017 по делу № 33-

33709/2017[Электронный ресурс]. URL: <https://www.mos-gorsud.ru/mgs/services/cases/appeal-civil/details/f8fed180-ae74-49fd-b0f6-1647fcab434d>. (Дата обращения: 08.10.2018).

2. Зайцева Т.И. Настольная книга нотариуса: в 4 т. / под ред. И.Г. Медведева. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Статут, 2015. Т. 3: Семейное и наследственное право в нотариальной практике. 717 с.

3. Нотариат: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / авт. коллектив: Балгутите И.В., Гончаров А.И., Иншакова А.О. Рыженков А.Я. [и др.]; под ред. А.О. Иншаковой, А.Я. Рыженкова. М.: Издательство Юрайт, 2018. 419 с.

4. Определение Верховного Суда РФ от 22.05.2018 № 5-КГ18-63[Электронный ресурс]. URL:<http://legalacts.ru/sud/opredelenie-verkhovnogo-suda-rf-ot-22052018-n-5-kg18-63>. (Дата обращения: 08.10.2018).

5. Определение Верховного Суда РФ от 26.12.2017 № 18-КГ17-217[Электронный ресурс]. URL:<http://legalacts.ru/sud/opredelenie-verkhovnogo-suda-rf-ot-26122017-n-18-kg17-217>. (Дата обращения: 08.10.2018).

6. Определение Верховного Суда РФ от 15.05.2018 № 11-КГ18-11[Электронный ресурс]. URL:<http://legalacts.ru/sud/opredelenie-verkhovnogo-suda-rf-ot-15052018-n-11-kg18-11>. (Дата обращения: 08.10.2018).

УДК 347.736

Прыгунова Ю.И.

магистрант кафедры гражданского и международного частного права

Волгоградский государственный университет

(Россия, г. Волгоград)

ПРОБЛЕМЫ РАЗДЕЛА ОБЩЕГО ИМУЩЕСТВА СУПРУГОВ В СЛУЧАЕ БАНКРОТСТВА ОДНОГО ИЗ СУПРУГОВ

Аннотация: в данной статье рассматриваются спорные вопросы раздела общего имущества супругов в деле о банкротстве. Автор анализирует основные механизмы раздела такого имущества и приходит к выводу, что оптимальным выходом является выдел доли супруга-должника.

Ключевые слова: банкротство, несостоятельность, общее имущество, супруги.

Мировой финансовый кризис, санкции, введенные в отношении России, и множество других условий внутренней и внешней политики поспособствовали ухудшению жизни обычных граждан. Проблемы с экономикой, задержки заработной платы подталкивали граждан брать заемные денежные средства у кредитных организаций, чтобы обеспечить свое существование. Совокупность этих условий привела к тому, что к 2014 - 2015 гг. многие граждане лишились возможности исполнять свои долговые обязательства. Именно эти причины, по обоснованному мнению А.О. Иншаковой и Е.П. Симаевой, послужили причинами запуска процесса радикального реформирования законодательства, регулирующего банкротство граждан [1, с. 72], завершением которого стало принятие Федерального закона от 29 июня 2015 г. № 154-ФЗ.

Прежде всего, следует отметить, что теперь гражданин к заявлению о признании его банкротом вправе приложить копию соглашения или судебного акта о разделе общего имущества супругов, заключенного (принятого) в течение 3 лет до даты подачи заявления (абз. 18 п. 3 ст. 213.4 Закона о банкротстве). Данная норма направлена на защиту интересов другого супруга, которые существенно ущемляются п. 7 ст. 213.26 Закона о банкротстве, где предусмотрено, что общее имущество супругов подлежит реализации в деле о банкротстве гражданина. После этого часть средств от продажи, пропорциональная доле супруга-банкрота, включается в конкурсную массу, а прочие средства подлежат уплате другому супругу. Таким образом, мы сталкиваемся здесь с принудительной реализацией имущества супруга, который не выступает должником по делу о банкротстве. Приходится согласиться с П.В. Хлюстовым, который отмечает, что законодатель придерживается в этом вопросе откровенно прокредиторской позиции [3, с. 69].

Положения п. 7 ст. 213.26 Закона о банкротстве также противоречат п. 1 ст. 45 СК РФ, в соответствии с которым взыскание по обязательствам одного из супругов можно обратить только на имущество данного супруга. Как эта норма разъясняется в Постановлении Пленума ВАС РФ от 30.06.2011 № 51 применительно к процедуре банкротства ИП, в случае недостаточности имущества кредитор может лишь потребовать выдела доли супруга-должника, которая причиталась бы супругу-должнику при разделе общего имущества супругов, в целях обращения на нее взыскания. Таким образом, общее имущество супругов не может быть включено в конкурсную массу.

К сожалению, данное разъяснение неприменимо к делам о банкротстве обычных граждан. Вместе с тем представляется, что оно наилучшим образом способствует защите прав другого супруга в деле о банкротстве, в связи с чем можно рекомендовать либо распространить данное разъяснение на дела о банкротстве всех граждан, либо внести соответствующие дополнения в ст. 213.4 Закона о банкротстве.

В настоящее же время гражданам приходится использовать имеющееся средство для защиты прав другого супруга, а именно заключать соглашение о разделе общего имущества либо обращаться в суд с аналогичным заявлением. При этом судебное решение данного вопроса также является довольно проблематичным: в большинстве случаев к тому времени, когда судебный акт о разделе имущества вступит в законную силу, совместное имущество супругов уже окажется реализованным в деле о банкротстве.

С определенными сложностями сопряжено и заключение соглашения о разделе общего имущества, ведь такое соглашение можно оспорить в рамках дела о банкротстве, ссылаясь на противоречия нормам Закона о банкротстве и причинение имущественного вреда кредиторам (п. 2 ст. 61.2 Закона о банкротстве). Как отмечает Е.А. Семенова, можно оспорить даже соглашение об определении долей в общем имуществе супругов, ведь по сути это соглашение также нацелено на раздел общего имущества [2, с. 15]. В целом оспаривание может грозить любой сделке (ведь ГК РФ закреплен принцип свободы договора), которую могут заключить между собой супруги в целях раздела общего имущества.

Учитывая изложенное, представляется, что наилучшим образом защитить права другого супруга в деле о банкротстве может только дополнение ст. 213.4 Закона о банкротстве императивной нормой, в соответствии с которой общее имущество супругов не может быть включено в конкурсную массу, для обращения взыскания на это имущество необходим выдел доли супруга-должника.

Список литературы

1. Иншакова А.О., Симаева Е.П. Экспертная оценка научного сообщества законодательства о банкротстве физических лиц // Власть закона. 2012. № 1. С. 71 – 78.
2. Семенова Е.А. Конкурсное оспаривание сделок должника-гражданина, совершаемых в соответствии с семейным законодательством // Семейное и жилищное право. 2015. № 3. С. 14 - 18.
3. Хлюстов П.В. Совместное имущество супругов: проблемы формирования конкурсной массы гражданина-банкрота // Закон. 2015. № 12. С. 63 - 72.

УДК 343.137.5

Чаунин И.А.

обучающийся 1 курса

факультета магистерской подготовки юридического института ФГКОУ ВО

"Московская академия Следственного комитета Российской Федерации"

(Россия, г. Москва)

К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМАХ УЧАСТИЯ ЗАКОННОГО ПРЕДСТАВИТЕЛЯ НА СТАДИИ ВОЗБУЖДЕНИЯ УГОЛОВНОГО ДЕЛА И ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ В ОТНОШЕНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

***Аннотация.** Настоящая статья посвящена отдельным проблемам участия законного представителя несовершеннолетнего подозреваемого (обвиняемого) на стадиях возбуждения уголовного дела и предварительного расследования. На основании приведенного исследования автор предлагает решения данных проблем.*

***Ключевые слова:** несовершеннолетние, подозреваемый, обвиняемый, законный представитель, следственные действия, судопроизводство.*

Общество и государство в лице уполномоченных органов берут на себя ответственность по воспитанию несовершеннолетних. Эта обязанность закреплена в различных нормативных правовых актах не только российского, но и международного законодательства. К примеру, Конституция РФ 1993 года, Конвенция о правах ребенка 1989 года [1], Семейный кодекс РФ устанавливают правовой статус несовершеннолетнего. При этом защиту прав несовершеннолетнего, в том числе в уголовном судопроизводстве, осуществляют их законные представители, категории лиц которых закреплены в нормативных правовых актах.

Хотелось бы непосредственно перейти к рассмотрению отдельных проблем участия законного представителя на стадиях возбуждения уголовного дела и предварительного расследования.

В статье 5 УПК РФ закреплено, что к законным представителям несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого, потерпевшего относятся родители, опекуны или попечители несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого, потерпевшего, представители организаций и учреждений, на попечении которых находятся вышеуказанные лица, органы опеки и попечительства. То есть законный представитель допускается к участию только тогда, когда уже возбуждено уголовное дело. Об этом говорится также в статье 426 УПК РФ, когда возбуждено уголовное дело, у несовершеннолетнего имеется процессуальный статус подозреваемого (обвиняемого). Но при этом законный представитель участвует на стадии возбуждения уголовного дела, то есть когда осуществляет проверка сообщения о преступлении в порядке ст.ст. 144 – 145 УПК РФ.

Данная проблема связана с отсутствием такого понятия как «заподозренное лицо». Такой термин в научной литературе предлагается ввести в следующей редакции в статью 5 УПК РФ «заподозренный – лицо, в отношении которого было выдвинуто предположение о его причастности к совершению преступления», указать в отдельной норме процессуальные права и обязанности. В случае их закрепления в УПК РФ внести изменение в статью 144 УПК РФ следующую норму: «1.3. При получении объяснений и проведении иных процессуальных действий участие законного представителя заподозренного лица обязательно при проверке

сообщения о преступлении, совершенном несовершеннолетним». Либо внести отдельную норму в УПК РФ, регламентирующий статус законного представителя заподозренного лица по аналогии с законным представителем несовершеннолетнего подозреваемого (обвиняемого): «Статья 48.1. Законный представитель заподозренного лица»; указать там следующее: «По сообщениям о преступлениях, совершенных несовершеннолетними, к обязательному участию в уголовном деле привлекаются их законные представители в порядке, предусмотренном ст. 144 Настоящего кодекса».

Теперь поговорим о законном представителе несовершеннолетнего подозреваемого или обвиняемого [3, с. 45 – 47]. По смыслу ст. 48 УПК РФ при производстве по уголовным делам в отношении несовершеннолетних обязательно участие их законных представителей. В соответствии со ст. 426 УПК РФ законные представители допускаются к участию в уголовном деле на основании постановления следователя, дознавателя с момента первого допроса несовершеннолетнего в качестве подозреваемого или обвиняемого [4]. Участие в уголовном деле законного представителя, призванное компенсировать обусловленную эмоциональной, духовной и интеллектуальной незрелостью неспособность подростков самостоятельно осуществлять защиту своих прав и законных интересов, становится излишним после того, как представляемое им лицо приобретает полную процессуальную дееспособность. Очевидно, что в данном вопросе уголовно-процессуальное законодательство нуждается в совершенствовании [2, с. 125 – 129]. Функции законного представителя прекращаются с момента совершеннолетия подозреваемого (обвиняемого), но в исключительных случаях судом может быть принято решение о реализации таких функций в отношении лиц в возрасте от 18 до 20 лет. При этом исключительные случаи связывают это с обстоятельствами, характеризующими совершенное лицом деяние и его личность. То есть это оценочное понятие, даваемое Пленумом Верховного суда России. Необходимо это конкретизировать, чтобы понятно, что понимаются под этими случаями и как это подтверждать.

Также имеется проблема участия законного представителя несовершеннолетнего подозреваемого (обвиняемого) в производстве судебной экспертизы на стадии возбуждения уголовного дела, то есть при проверке сообщения о преступлении, а также на предварительном расследовании. В соответствии с УПК РФ при проведении допроса и иных следственных действий с разрешения следователя вправе участвовать законный представитель несовершеннолетнего подозреваемого (обвиняемого), однако производство судебной экспертизы относится к процессуальным действиям согласно ФЗ «О государственной судебно – экспертной деятельности» [5]. Следовательно, необходимо в указанной выше части изменить норму УПК РФ об участии законного представителя, указав, что его участие при проведении судебных экспертиз обязательно независимо от возраста несовершеннолетнего, так как, во – первых, представляет интересы данной категории лиц, во – вторых, он сможет помочь им морально и психологически. Можно предложить данное изменение в следующей редакции:

«Статья 201.1 Участие законного представителя несовершеннолетнего заподозренного лица при производстве комплексной психолого – психиатрической и иных судебных экспертиз

1. Законный представитель обязан присутствовать при производстве комплексной психолого - психиатрической и иных судебных экспертиз, получать разъяснения эксперта (экспертов) по поводу проводимых им действий.

2. Факт присутствия законного представителя несовершеннолетнего заподозренного лица при производстве комплексной психолого - психиатрической экспертизы отражается в заключении эксперта».

«Статья 201.2 Участие законного представителя несовершеннолетнего подозреваемого (обвиняемого) при производстве комплексной психолого – психиатрической экспертизы

3. Законный представитель обязан присутствовать при производстве комплексной психолого - психиатрической экспертизы, получать разъяснения эксперта (экспертов) по поводу проводимых им действий.
4. Факт присутствия законного представителя несовершеннолетнего подозреваемого (обвиняемого) при производстве комплексной психолого - психиатрической экспертизы отражается в заключении эксперта».

Рассмотрев отдельные проблемы участия законного представителя на стадии возбуждения уголовного дела и предварительного расследования, таким образом, мы приходим к выводу о том, что они требуют дополнительной и тщательной проработки путем законотворческой деятельности. Такие проблемы ущемляют права и законные интересы несовершеннолетних, следовательно, необходимо эти моменты тоже учитывать.

Список литературы

- 1) "Конвенция о правах ребенка" (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989) (вступила в силу для СССР 15.09.1990);
- 2) Машинская Н.В. Гарантии прав законного представителя несовершеннолетнего, совершившего преступление, в стадии возбуждения уголовного дела//Вестник Северного (Арктического) федерального университета. Серия: Гуманитарные и социальные науки. 2014. № 5. С. 125-129;
- 3) Син Е.В. Особенности состава участников производства по уголовным делам в отношении несовершеннолетних//Научные исследования. 2016. № 6 (7). С. 45-47;
- 4) "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 12.11.2018);
- 5) Федеральный закон от 31.05.2001 N 73-ФЗ (ред. от 08.03.2015) "О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации"//СПС «Гарант» (<http://base.garant.ru/12123142/>) (дата обращения 10.12.2018).

УДК 340.1

Шведчикова Е.В.

Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова
(Россия, г. Абакан)

Смолина А.А.

Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова
(Россия, г. Абакан)

ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ ДЕТЕЙ-ИНВАЛИДОВ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Аннотация: данная статья посвящена рассмотрению проблем социальной защиты детей-инвалидов в России, а также рассмотрению основных мер по их разрешению.

Ключевые слова: социальная защита, проблемы, дети-инвалиды, политика государства, меры государственной защиты.

Вопросы, касающиеся детей-инвалидов очень актуальны, во всем мире: в любой стране, и в регионе есть «особенные» дети. Рождение деток с особенностями развития приносит их родителям не только радость их появления на свет, но и является для них огромным испытанием. Ситуация усугубляется еще и тем, что практически во всех случаях появления таких деток на свет, в семье происходит ухудшение материальной ситуации. Связано это с невозможностью дальнейшего осуществления трудовой деятельности одним из родителей и необходимостью постоянного ухода за особенным ребенком. В этих случаях особенно необходимой становится помощь со стороны государства, так как одновременно в семье возрастают расходы, связанные с лечением и реабилитацией ребенка. Не менее актуальной является проблема взаимодействия такого ребенка со сверстниками и с обществом в целом. И в решении этой проблемы для семьи необходимо государственное вмешательство, так как многие люди в современном обществе, считают появление инвалида чем-то из ряда вон выходящим.

Федеральное законодательство, определяя основы политики государства, в области социальной защиты инвалидов, рассматривает ее как, систему мер главной задачей, которых является обеспечение детей с ограниченными возможностями здоровья особыми условиями, позволяющими им преодолеть все возможные ограничения в их жизни и создать для них равные возможности для жизни в обществе[1]. Само понятие социальной защиты, рассматриваемое в современной юридической науке, представляется как система мер направленных на соблюдение основных прав человека, и способствующих созданию условий для удовлетворения его социальных потребностей. В настоящее время в России отсутствует действенный комплекс мер направленных на освоение детьми-инвалидами всех сфер жизни, который позволил бы обеспечить их полноценную социальную защиту, а значит и предоставил бы возможность удовлетворения их потребностей и реализации их многообразных интересов. В педагогической науке процесс социализации представлен как процесс становления личности человека. В процессе такого становления происходит освоение индивидом языка, формирование у него социальных ценностей и опыта (норм, установок, образцов поведения), уровня

культуры, присущих данному обществу[5,с99].

Это одна из важных частей жизни детей вообще, и особенно детей с ограниченными возможностями, особенные дети должны не только усвоить язык и нормы поведения в обществе, но прежде всего, найти свое место в этом обществе, почувствовать себя нужным. Очень часто в нашем обществе данная категория детей не только страдает от неполноценной жизни, невозможности двигаться и развиваться как все дети, но и неправильного восприятия со стороны окружающих. Люди настороженно относятся к данной категории населения, и хотя многие считают, что это такие же люди социума, как и мы, и их нужно уважать, но как только дело касается конкретного и личного, то, например, обучаться с «особенными» детьми школьники не хотят. В данной ситуации детей поддерживают их родители. В целом следует отметить, что достаточно часто в практической жизни родители детей-инвалидов сталкиваются с негативным отношением и их детям. Невозможно не отметить, что в последние годы в нашей стране число детей с особенностями развития стремительно продолжает расти. Причины данного явления весьма разнообразны: во-первых, за последние годы существенно возрос уровень оказания медицинской помощи в перинатальных центрах страны; во-вторых, существенно возросло количество перинатальных центров в стране в целом и в регионах; в третьих, медики отмечают значительное ухудшение состояния здоровья населения находящегося в детородном возрасте; в-четвертых, рост уровня социальных болезней в стране: алкоголизм, наркомания, токсикомания, и другие причины.

В целом, детская инвалидность является не только социальной проблемой, но и правовой, которая требует не только тщательного изучения, но и подробного анализа. Проблема инвалидности в целом, и детской инвалидности в частности не является исключительно медицинской проблемой, это еще и проблема неравных возможностей особенного человека по сравнению со всеми членами общества. Согласно законам Российской Федерации особенные дети в нашей стране имеют равные права касающиеся их свободного развития и достойного уровня жизни, со всеми гражданами страны. Но на практике, к сожалению, следует отметить несовершенство механизмов, которые позволили бы этим детям реализовать свои правовые возможности. Поэтому со стороны государства требуется особая поддержка детям-инвалидам и семьям с детьми-инвалидами, которая гарантировала бы им получение образования, специализированный уход, реализацию всех их потребностей и интересов по причине особого состояния их здоровья. В последние годы в России законодатели уделяют достаточно много внимания закреплению новых мер социальной поддержки семей с особенными детьми.

Особую роль в разрешении указанных выше проблем выполнил указ Президента Российской Федерации «Об основных направлениях государственной семейной политики»[2]. Данный подзаконный акт закрепил требование повысить уровень социально-медицинской помощи особенным детям, организовать обучение родителей реабилитации ребенка и оказать любую помощь в его воспитании. В соответствии с Законом «О социальной защите людей с ограниченными возможностями в Российской Федерации» главной целью социальной защиты в нашей стране, является гарантия равных прав и свобод данной категории граждан в сравнении с другими гражданами Российской Федерации.

Разрешению вышеизложенных проблем могут служить следующие меры: во-первых, требуется искоренить из общественного сознания негативное отношение к детям-инвалидам во всех сферах жизни общества;

Во-вторых, в принципе отказаться от деления общества на здоровых и инвалидов; в- третьих, научиться относиться к особенным детям, как и ко всем здоровым, но при этом оказывать им особенное внимание; в- четвертых, стоит усилить социальную политику государства, повысить эффективность системы социальных гарантий для детей-инвалидов и их семей. А так же усилить региональные меры защиты особенных детей и создания для них комфортных условий проживания, учебы и в перспективе работы. В современном мировом сообществе осуществляется улучшение положения данной категории детей, но одних мер недостаточно, важно внедрить положения законов в обычную жизнь, то есть на практике осуществить принятые меры.

Библиографический список:

- 1.Федеральный закон "О социальной защите инвалидов в Российской Федерации" от 24.11.1995 N 181-ФЗ (ред. от 02.07.2013)//СЗ РФ-1995 N 122-ФЗ
2. Указ Президента Российской Федерации от 14.05.1996 г. № 715 «Об основных направлениях государственной семейной политики»// СЗ РФ "Собрание законодательства РФ", 20.05.1996, N 21, ст. 2460,
3. Дудкин А. С. Методология и методика составления рекомендаций по социальной работе с семьей и детьми: учебное пособие / А. С. Дудкин — Пенза: ПГПУ имени В. Г. Белинского. -2012. -23 с.
4. Кручкова Я. А. Основы нормативно-правового регулирования прав детей инвалидов/Я. А. Кручкова // Молодой ученый. — 2017. — №24. — С. 331-334.
- 5.Словарь терминов по общей и социальной педагогике/ ред. А.С. Воронин. Издательство ГОУ ВПО ТУГТУ-УПИ, 2016. - 520 с.

УДК 34.07

Якасова Л.Ю.

Студентка института истории и права
Хакасский государственный университет им. Н. Ф. Катанова
(Россия)

КОРРУПЦИЯ КАК АКТУАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Аннотация: в работе рассматривается понятие коррупции в системе законодательных и исполнительных органов. Акцентируется внимание на методах решения данной проблемы на территории Российской Федерации и за её пределами. Определяются причины и проблемы, сопутствующие возникновению и развитию коррупции.

Ключевые слова: коррупция, кризис морали, борьба с коррупцией.

Одной из главных проблем в современном российском обществе и государстве на данный момент является коррупция. Именно она существенно замедляет темп развития экономики в Российской Федерации, а также приводит к тому, что граждане перестают доверять не только отдельным должностным лицам, но и государству в целом. Итогом постоянно увеличивающейся коррупции становятся и экономический кризис, и четко выраженная социальная дифференциация общества. В настоящее время именно борьба с коррупцией является приоритетным направлением деятельности Правительства РФ.

Проблема коррупции является достаточно актуальной, так как в российском обществе коррупция проникла во все сферы жизнедеятельности граждан: от государственного управления до жилищно-коммунального хозяйства и образовательных учреждений. Безусловно, меры по борьбе с коррупцией государство начало принимать достаточно недавно, а именно 19 мая 2008 года Указом Президента РФ N 815 «О мерах по противодействию коррупции» был создан Совет при Президенте Российской Федерации по противодействию коррупции. Однако, впечатляющих результатов его создание не принесло. В связи с этим изучение эффективности борьбы с коррупцией в Российской Федерации, а также способов ее искоренения представляется весьма актуальным.

Одним из продуктивных способов такой борьбы является создание законов, призванных предотвратить коррупционные проявления в обществе и государстве. К числу таких нормативных актов можно отнести Федеральный закон «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» [1].

Согласно законодательству РФ, видами волеизъявления граждан являются: референдумы, свободные выборы народных представителей (Президента РФ, депутатов Государственной Думы Федерального Собрания, депутатов представительных органов субъектов федерации и народных представителей местного самоуправления), а также контроль граждан и их объединений за деятельностью органов государственной власти и местного самоуправления, депутатов и должностных лиц государственного аппарата.

Кроме того, важнейшим нормативно-правовым актом в данной сфере является Федеральный закон Российской Федерации от 25 декабря 2008 г. N 273-ФЗ «О противодействии коррупции» [2].

Установление основных принципов противодействия коррупции, правовых и организационные основ предупреждения коррупции и борьбы с ней, минимизации и ликвидации последствий коррупционных правонарушений Федеральным законом РФ.

Федеральный закон Российской Федерации от 17 июля 2009 г. N 172-ФЗ «Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов» [3].

Целью создания данного закона является: выявление в них коррупционных факторов и их последующего устранения. Также закон устанавливает правовые и организационные основы антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов.

Однако следует отметить, что процесс законотворчества не является единственным способом борьбы с коррупцией. Для решения представленной проблемы вполне эффективным может стать заимствование опыта других экономически развитых стран.

Ярчайшим примером такой успешной страны является Сингапур, победивший коррупцию за период чуть более 40 лет [4]. Какие же методы использовались Правительством Сингапура? Во-первых, лишение чиновников неприкосновенности, во-вторых, введение презумпции виновности агента правительства, далее произошло значительное повышение заработных плат чиновников, а также формирование независимых СМИ, уличавших любые факты коррупции. Именно эти шаги привели к успеху страну и обеспечили достойную жизнь ее гражданам.

Решение проблемы коррупции в России, безусловно будет способствовать разрешению еще нескольких проблем, тесно связанных и влияющих друг на друга. Особый интерес представляет собой проблема «кризиса морали». Именно отсутствие интереса к власти у народа, его недоверие к совершаемым государством действиям отражает нам проблему малообразованности, а вследствие и отсутствия моральных ценностей. Как мы знаем, мораль, и право тесно связаны между собой. По мнению Агешина Ю.А.: «Право, активно воздействуя на мораль, способствует более глубокому ее укоренению в обществе, в то же время оно само под влиянием морального фактора постоянно обогащается: расширяется его нравственная основа, повышается авторитет, возрастает его роль как социального регулятора общественных отношений» [5, с. 91]. Из вышесказанного можно сделать вывод, что мораль и право могут влиять друг на друга.

Почему «кризис морали» связан с проблемой коррупции в стране? Именно в исполнительной ветви власти как никогда актуален «кризис морали», иначе таких размеров получения взяток и превышения должностных полномочий попросту бы и не было. Устранив данную в проблему в высших эшелонах власти, мы сможем увидеть значительные изменения и в других сферах жизнедеятельности человека. Более того, государство покажет молодому поколению достойный пример и вызовет уважение населения к государственным органам власти.

В заключение, хотелось бы отметить, что коррупция очень сложная и «больная» тема для России. Тем не менее, избавиться от нее у страны есть возможности и методы. Их необходимо объединить, для результативного применения различных мер, а также вести постоянную и жесткую борьбу. Для этого необходимо включить в антикоррупционный план опыт Сингапурского противостояния коррупции и законы РФ, препятствующие «расцвету» коррупции. А также, как отметил Президент Российской Федерации Путин В.В.: «Неприятие к нарушению закона должно воспитываться со школьной скамьи — и в школах, и в высших

учебных заведениях, и в средних учебных заведениях, и, конечно, на работе и в семье. Нужно всегда об этом помнить» [6].

Список литературы

1. Федеральный закон Российской Федерации от 25 декабря 2008 г. N 273-ФЗ «О противодействии коррупции».
2. Федеральный закон от 25 декабря 2008 г. «О противодействии коррупции» // Российская газета, декабрь 2008 г.
3. Федеральный закон Российской Федерации от 17 июля 2009 г. N 172-ФЗ «Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов».
4. Как победили коррупцию в Сингапуре? Эффективные методы борьбы. 3.03.2012. Доступ: <https://black-vates.livejournal.com/7114.html>
5. Агешин Ю.А. Политика, право, мораль. - М.: Юрид.лит.,1982. - с.91.
6. Владимир Путин призвал не останавливаться в борьбе с коррупцией. Российская газета. 26.01.2016. Доступ: <https://rg.ru/2016/01/26/korrupsia-site.html>

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 336.14

Атнашева В.В.

студент 4 курса экономического факультета, кафедры финансы и кредит
Башкирский государственный аграрный университет (Россия, г. Уфа)

**БЮДЖЕТИРОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ
ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ**

Аннотация: в работе раскрывается экономическая сущность бюджетирования; обосновывается понятие бюджетирования как инструмента финансового планирования; определена взаимосвязь бюджетов с планированием. Бюджетирование является одним из направлений совершенствования планирования.

Ключевые слова: бюджетирование, бюджет, планирование, организация, инструмент планирования.

Одним из важнейших составляющих бюджета является неотделимый элемент общего процесса планирования, а не его финансовой части. Систему бюджетного планирования доходов и расходов разумно вводить для того чтобы обеспечить экономию денежных средств, для значительного увеличения точности плановых показателей, для эффективной результативности в контроле этими средствами, уменьшения ненужных убытков и потерь. Бюджеты, как правило, составляются на год вперед, и разделяется на кварталы.

Бюджетирование - планирование и разработка бюджетов, деятельность в рамках этапа планирования бюджетного процесса, процедура составления и принятия бюджетов, одна из составляющих системы финансового управления, предназначенная для оптимального распределения ресурсов хозяйствующего субъекта во времени.

Бюджетирование считается одним из самых оперативных инструментов планирования. Процесс организации по планированию можно представить как процесс, включающий, с одной стороны, формулирование долгосрочных программ, а с другой - планирование основных показателей работы предприятия на предстоящий период, обычно на год, составление бюджета.

Бюджет – форма образования и расходования денежных средств, предназначенных для финансового обеспечения задач и функции государства и местного самоуправления [4, 7].

Для обеспечения финансовой независимости предприятие должно иметь достаточное количество собственного капитала. Для этого необходимо, чтобы предприятие работало прибыльно. Для обеспечения этой цели важное значение имеет эффективное управление притоком и оттоком денежных средств, оперативное реагирование на отклонения от заданного курса деятельности [1, 164].

Бюджетирование, как правило, начинается с разработки операционных бюджетов, среди которых обычно принято выделять следующее:

1. Бюджет продаж.
2. Производственный бюджет (производственная программа);
3. Бюджет запасов готовой продукции.

4. Бюджет прямых материальных затрат.
5. Бюджет прямых затрат труда.
6. Бюджет (смета) общепроизводственных расходов.
7. Бюджет (смета) управленческих расходов.
8. Бюджет (смета) коммерческих расходов.

Бюджеты разрабатываются на продукт (бизнес, цех, участок производства) и формируют в конечном итоге производственную себестоимость изготовленной продукции. Общие организационные расходы дополняют производственные затраты, формируют полную себестоимость объема продаж и представляют информационную базу для составления основных бюджетов: бюджета доходов и расходов, бюджета движения денежных средств, расчетного баланса

Таким образом, бюджетирование играет большую роль в финансовом управлении современными предприятиями, несмотря на наличие недостатков в его постановке на российских предприятиях, которые в основном связаны с отсутствием необходимой институциональной базы для развития бюджетирования. Организация бюджетирования на предприятии является актуальным и целесообразным мероприятием, эффективность которого существенно способствует созданию предпосылок для повсеместного развития предприятия посредством оптимизации инструментария финансового управления.

Список литературы

1. Ахметова Э.Р, Шалыгина Е.В. Моделирование денежных потоков предприятия // Научная дискуссия: вопросы экономики и управления. 2013. № 10(19). С. 162-168.
2. Кулешова В.П., Закирьянов Р.В. Бюджетирование как важная составляющая финансового оздоровления // Проблемы и перспективы развития инновационной деятельности в агропромышленном производстве: материалы Всероссийской научно-практической конференции в рамках XVII Международной специализированной выставки «АгроКомплекс-2007». 2007. С. 182-185.
3. Колчина Н.В, Поляк Г.В., Павлова Л.Н. Финансы предприятий: учебник для вузов. М. 2002. С. 254.
4. Жидкова Е.Ю, Н. В. Видеркер. Бюджетная система Российской Федерации: учебное пособие. Ставрополь: СКФУ , 2014.с.25

УДК 332.02

Ахметова Э.Р.

Старший преподаватель кафедры «Финансы и кредит»
Башкирский государственный аграрный университет
(Россия, г. Уфа)

Карачурина И.И.

Студентка экономического факультета кафедры «Финансы и кредит»
Башкирский государственный аграрный университет
(Россия, г. Уфа)

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМЫ ПЛАНИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: в данной статье рассматривается система планирования финансовой деятельности на предприятии, а также основные направления по совершенствованию этой системы.

Ключевые слова: планирование, финансовое планирование, краткосрочное планирование, долгосрочное планирование.

Наравне с осознанной потребностью обширного использования совершенного экономического планирования в современных условиях функционируют факторы, сдерживающие его применение на предприятиях. Ключевые из них:

1. Значительный уровень неопределённости на российском рынке, сопряженная с продолжающимися массовыми модификациями в абсолютно всех областях общественной жизни (их непредвиденность усложняет составление плана);
2. Небольшая часть предприятий, располагающая экономическими способностями с целью реализации основательных экономических разработок;
3. Недостаток нормативно- правовой основы российского бизнеса [1].

Большие способности с целью реализации успешного экономического планирования имеют крупные предприятия. Они обладают необходимыми экономическими средствами с целью привлечения высококвалифицированных экспертов, которые обеспечивают осуществление широкомасштабной плановой работы в сфере финансов.

На маленьких предприятиях, как правило, для этого отсутствуют средства, не смотря на то потребность в экономическом планировании больше, нежели у больших [2].

Для отечественных предприятий можно описать 2 области, имеющие необходимость в использовании планирования:

- 1) снова основанные индивидуальные предприятия. Стремительный процесс накопления денежных средств привел к повышению и усложнению работы множества из данных предприятий, а кроме того к

появлению иных условий, формирующих необходимость в конфигурациях планирования, соответствующих сегодняшнему рыночному хозяйству.

2) муниципальные и бывшие муниципальные, в настоящее время собственные предприятия. Для них роль планирования считается классической. Но их навык планирования принадлежит в основном к этапу централизованной экономики [3].

Поэтому, как учредителям 1-го вида, так и муниципальным и собственным предприятиям следует вновь изучать навык внутрифирменного планирования.

Исследование факторов малой производительности функционирования целого ряда предприятий предоставил раскрыть ключевые трудности и выразить соответствующие основы постановки системы планирования:

1. Процедура перемены системы планирования должен успеть за действиями слияния, поглощения, надлежащими преобразованиями в структурах, концепциях управления предприятий и холдингов;

2. Составление плана (корректирование и конкретизация) обязано реализовываться «сверху вниз» согласно принципу «дерева целей» то есть системно, в таком случае проекты станут групповыми и самодостаточными;

3. Обязано реализовываться сценарное составление плана с учетом премен внешней среды, внешних и внутренних рисков;

4. Необходимо составлять план предохранительного воздействия и контрдействия с целью компенсации настоящих опасностей соперников, их лоббистских операций и т.д.;

5. Необходимо улучшить планы и производственные программы с учетом стратегических заинтересованностей владельца, согласно финансовым и инвестиционным аспектам;

6. Концепция планирования обязана быть привязана к существующей на предприятии концепции центров ответственности, возможностей, концепции контроллинга, по-другому осуществление даже самых наилучших проектов станет безрезультатной;

7. Неотъемлемое условие — концепция планирования обязана содержать в себе концепцию мотивации для топ-менеджеров, «основных» управляющих и экспертов [4].

Основная сложность при планировании — внедрение. План написать не так сложно, но как сделать, чтобы он заработал?

Планы, конечно, должны быть «работоспособными», и необходимо, чтобы в них присутствовали реальные желания высших руководителей компании.

Отсюда, можно сделать вывод, что жизнедеятельность фирмы невозможна без планирования, "слепое" стремление к получению прибыли приведет к быстрому краху. При создании любого предприятия необходимо определить цели и задачи его деятельности, что и обуславливает долгосрочное планирование.

Разработка финансовых планов должна проводиться на постоянной основе. Необходимо учитывать, что они быстро устаревают, поскольку ситуация на рынке меняется динамично. В связи с этим рабочие версии должны постоянно обновляться.

Применение планирования создает следующие важные преимущества:

1. Создает вероятную подготовку к применению предстоящих благоприятных условий;
2. Проясняет возникающие трудности;

3. Стимулирует менеджеров к реализации своих решений в дальнейшей работе;
4. Улучшает координацию действий на предприятии;
5. Формирует предпосылки для увеличения образовательной подготовки менеджеров;
6. Повышает возможности в обеспечении предприятия необходимой информацией;
7. Способствует наиболее рациональному распределению ресурсов;
8. Улучшает надзор на предприятии.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Басовский Л.Е. Прогнозирование и планирование в условиях рынка: Уч. пособие. - М.: ИНФРА-М, 2007, - 260 с.
2. Бухалков, М. И. Планирование на предприятии: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим спец. : рек. М-вом образования и науки РФ / М. И. Бухалков. - 4-е изд., испр. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2011.- 410 с.
3. Планирование на предприятии АПК : учеб. пособие для студ. вузов, обуч. по спец. 060800 "Экономика и управление на предприятии АПК" / К. С. Терновых [и др.]; под ред. К. С. Терновых. - М.: КолосС, 2007. - 333 с.
4. Кулешова В.П., Закирьянов Р.В. Бюджетирование как важная составляющая финансового оздоровления: сборник «Проблемы и перспективы развития инновационной деятельности в агропромышленном производстве». Материалы Всероссийской научно-практической конференции в рамках 17-й Международной специализированной выставки «АгроКомплекс-2007», 2007г. – С. 182-185

УДК 334.024

Ахметова Э.Р.

старший преподаватель экономического факультета кафедры финансов и кредита Башкирского государственного аграрного университета

Нуриев Р.Н.

студент 4 курса экономического факультета кафедры финансов и кредита Башкирского государственного аграрного университета

ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ СИСТЕМЫ БЮДЖЕТИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ

***Аннотация:** в статье дано определение бюджета и процесса бюджетирования. Рассмотрены основные преимущества внедрения системы бюджетирования на предприятии в области управления затратами, в финансовом менеджменте, в общем управлении предприятием.*

***Ключевые слова:** планирование, бюджет, бюджетирование, система бюджетирования, проблемы внедрения бюджетирования.*

Современные предприятия, пытаясь внедрить систему бюджетирования, сталкиваются с определенными трудностями.

Бюджетирование – это составная часть системы финансового планирования, которая в настоящее время является неотъемлемой частью системы управления современного предприятия. Эффективная система бюджетирования позволяет оптимизировать финансовые потоки предприятия, повысить эффективность его деятельности и конкурентоспособность [2, с. 182-183].

Применение системы бюджетирования позволяет:

- сформировать достаточно ясное представление о структуре бизнеса, осуществлять регулирование расхода денежных средств в пределах общего притока, определять параметры финансирования;
- позволяет обеспечить четкую координацию деятельности всех служб предприятия, ориентируя на достижение показателей, установленных в бюджете;
- способствует более экономичному расходованию материальных и финансовых ресурсов предприятия и обеспечивает контроль расходов в зависимости от цели, ради которой они осуществляются;
- является средством количественной оценки финансов хозяйственной деятельности предприятия, независимой от субъективного восприятия руководителей, отвечающих за выполнение определенных показателей, сигнализирует руководству об отклонениях фактических показателей от запланированных.

Таким образом, если бюджетирование осуществляется эффективно от начальной стадии планирования до контроля, то это приносит неоспоримые преимущества предприятию [1, с. 23].

Однако при внедрении системы бюджетирования большинство предприятий сталкиваются с определенными трудностями:

- недостаточно информации о затратах на производство и реализацию продукции, отсутствие обоснованной классификации затрат; отсутствие обоснованных нормативов и ретроспективной информации для анализа;
- ориентация большинства отчетных и плановых документов на потребности налоговых и контролирующих органов, а не на нужды управления предприятия;
- низкая заинтересованность персонала предприятия при внедрении бюджетирования, и ощущение, что оно будет выполнять функции «контролера» над персоналом и ограничивать его деятельность;
- отсутствие квалифицированных кадров и экономия на их обучение;
- проблема выполнения плановых показателей [3, с. 76].

Для того, чтобы внедрение системы бюджетирования прошло более безболезненно, необходимо уделять достаточно времени работе с персоналом рассказать о преимуществах системы бюджетирования, ее принципах, дать объяснения по каждому элементу бюджета. Кроме того, руководству предприятия необходимо разработать эффективную систему мотивации персонала: качество планирования должно стать одним из факторов, оказывающих влияние на уровень вознаграждения сотрудника.

Список литературы

1. Боровских С.В. Модель бюджетирования в предпринимательской деятельности малого предприятия //«Российское предпринимательство, № 8 (206), 2012.
2. Кулешова В.П., Закирьянов Р.В. Бюджетирование как важная составляющая финансового оздоровления // Проблемы и перспективы развития инновационной деятельности в агропромышленном производстве 2007 С. 182-185
3. Панов М.М. Постановка системы бюджетного управления: БДР, БДДС, ББЛ.-М.: Инфра-М, 2014.-304 с

УДК 336.22

Аюшиева Т.Ф.

Студент

Бурятский государственный университет

Группа 11175М

Родионова Д.Н.

Кандидат социологических наук,

Бурятский государственный университет

Россия, 671000, г. Улан-Удэ, ул. Смолина, 24А

МЕСТНЫЕ НАЛОГИ В СИСТЕМЕ СОБСТВЕННЫХ ДОХОДОВ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ: СОСТОЯНИЕ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Аннотация: в настоящее время проблема наполняемости доходной части бюджетов муниципальных образований в связи с недостаточностью собственных доходов является широко обсуждаемой. Обеспеченность муниципалитетов достаточным уровнем собственных налоговых и неналоговых поступлений снижает зависимость от межбюджетных трансфертов и повышает их финансовую самостоятельность. Поэтому изучение структуры и динамики доходной части бюджета является актуальным с целью установление характера изменений.

Проведенный анализ доходной части бюджета МО СП «Саянтуйское» Республики Бурятия позволил выявить особую роль местных доходов в структуре налоговых доходов, что является не стандартным соотношением для муниципальных образований и свидетельствует в целом об эффективности управления и налогового администрирования. Однако, для обеспечения повышения собираемости местных налогов в долгосрочной перспективе необходим комплекс мер по совершенствованию налогово-правового поля, что и рассматривается в данной статье.

Ключевые слова: налоговые доходы; местные налоги; земельный налог; налог на имущество физических лиц; администрирование налогов; самостоятельность местных бюджетов.

Необходимым условием эффективного управления муниципальным образованием является наличие достаточных финансовых ресурсов. Доходы муниципальных образований в настоящее время не всегда обеспечивают расходную часть бюджета ввиду снижения поступлений. Распределение поступлений по видам доходов местных бюджетов связано с установленным закреплением нормативов по налоговым доходам и с уровнем социально-экономического развития соответствующей территории. В России отмечается высокий уровень дифференциации территорий по уровню развития. Доля налоговых доходов местных бюджетов в общем объеме собственных доходов различных муниципальных образований разнится от 25,6% до 77,5 %.⁶

Практика руководства муниципальными образованиями Российской Федерации показывает, что эффективность местного самоуправления напрямую зависит от достаточности финансовых и материальных

⁶ Информация о результатах проведения мониторинга исполнения местных бюджетов и межбюджетных отношений в субъектах Российской Федерации на региональном и муниципальном уровнях за 2017 год [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.minfin.ru/common/upload/library/2018/07/main/Rezultaty_provedeniya_monitoringa_mestnykh_budzhetrov_za_2017_god-versiya_290618.docx

ресурсов, обеспечивающих финансовую состоятельность муниципалитета. Поэтому на федеральном уровне органами власти оказывается повышенное внимание на укрепление финансово-экономической основы местного бюджета.

Однако, местные органы власти все чаще сталкиваются с проблемой нехватки финансовых ресурсов не только на развитие территории, но и на текущие цели. В связи с этим существует острая необходимость выделения местных налогов в системе доходов бюджета как объекта повышенного внимания, обеспечивающего независимость и экономическую состоятельность муниципального образования.

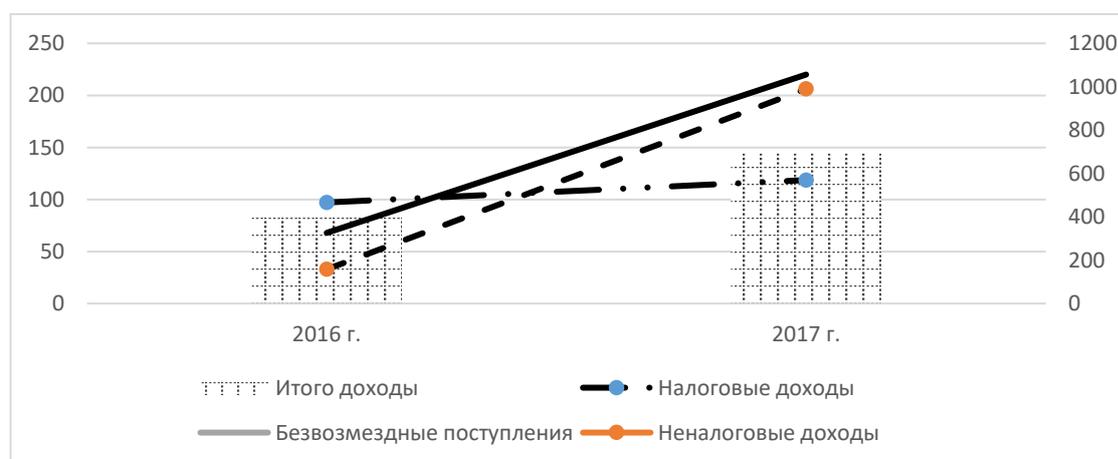
Так, в структуре доходов Муниципального образования сельского поселения «Саянтуйское» Тарбагатайского района Республики Бурятия (МО СП «Саянтуйское») наибольшую долю в структуре доходов бюджета составляют налоговые доходы за все анализируемые периоды в размере 72,1 % в 2015 г., 73,9 % в 2016 г., 69,1 % в 2017 г. (таблица 1).

Таблица 1 – Динамика и структура доходов бюджета МО СП «Саянтуйское» за 2015-2017 гг., тыс. руб.

Показатель	2015 г.	Уд. вес, %	2016 г.	Уд. вес, %	2017 г.	Уд. вес, %
Налоговые доходы	7080,7	72,1	6874,8	83,9	8156,7	69,1
Неналоговые доходы	61,9	0,6	97,7	1,2	965,9	8,2
Безвозмездные поступления	1795,9	18,3	1219,4	14,9	2683,2	22,7
Итого доходы	9825,1	100	8191,9	100	11805,9	100

Составлено на основе данных об исполнении бюджета МО СП «Саянтуйское» за 2015-2017 гг.

Неналоговые доходы составляют наименьший вес в структуре доходов бюджета, хотя прослеживается положительная динамика за три анализируемых периода с 0,6 % в 2015 г. до 8,2 % в 2017 г. за счет снижения доли налоговых доходов. Стоит отметить, что снижение или повышение безвозмездных поступлений зависит от доли налоговых доходов. Так, в 2017 г. в результате снижения доли налоговых доходов безвозмездные поступления увеличились на 7,8 % к уровню 2016 г. (рисунок 1).



Составлено на основе данных об исполнении бюджета МО СП «Саянтуйское» за 2015-2017 гг.

Рисунок 1 – Темп роста доходов бюджета МО СП «Саянтуйское» за 2016-2017 годы, %

В целом рисунок 1 наглядно демонстрирует увеличение темпов роста доходов бюджета МО СП «Саянтуйское».

Рассматривая состав, динамику и структуру налоговых доходов важным является определения места и роли местных налогов как важной категории, обеспечивающей финансовую самостоятельность муниципального образования (таблица 2).

Таблица 2 – Состав и динамика налоговых доходов бюджета МО СП «Саянтуйское» за 2015-2017 гг., тыс. руб.

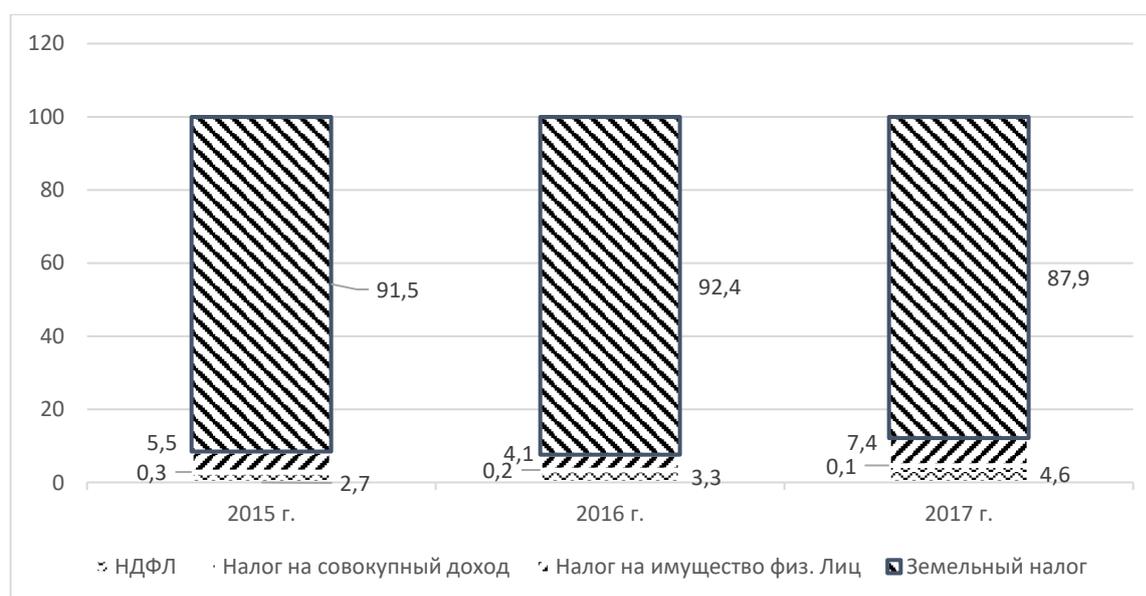
Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Темп прирост, %	
				2016/2015 гг.	2017/2016 гг.
Налоговые доходы	7080,7	6874,8	8156,7	-2,9	18,6
Налог на доходы физических лиц (НДФЛ)	194,5	228,4	373,3	17,4	63,4
Налог на совокупный доход	18,7	10,4	8,7	-44,4	-16,3
Налог на имущество физических лиц	389,0	284,4	603,2	-26,9	112,1
Земельный налог	6478,5	6351,6	7171,6	-2,0	12,9

Составлено на основе данных об исполнении бюджета МО СП «Саянтуйское» за 2015-2017 гг.

В 2016 г. в МО СП «Саянтуйское» происходит снижение налоговых доходов на 2,9 % за счет уменьшения налога на совокупный доход (-44,4%), налога на имущества физических лиц и земельного налога на 26,9 % и 2 % соответственно за исключением поступлений НДФЛ (+17,4 %).

В 2017 г. ситуация становится более положительной. Налоговые доходы увеличились на 18,6% в сравнении с 2016 г. в основном за счет совокупных поступлений от местных налогов в размере 125 %). Динамика поступлений от НДФЛ также остается положительной, прирост составил 63,4 %. Негативное влияние совокупного дохода (-16,3 %) не ухудшило общую картину пополнения бюджета.

Благоприятная ситуация в сфере собираемости местных налогов привела к снижению зависимости от межбюджетных трансфертов. В структуре налоговых доходов наибольший удельный вес занимают земельный налог за все анализируемые периоды в размере 91,5 %, 92,4 %, 87,9 % в 2015,2016,2017 гг. соответственно (рисунок 2).



Составлено на основе данных об исполнении бюджета МО СП «Саянтуйское» за 2015-2017 гг.

Рисунок 2 – Структура налогов в составе налоговых доходов МО СП «Саянтуйское» за 2015-2017 гг.

Таким образом доходная структура бюджета МО СП «Саянтуйское» имеет не совсем типичное соотношение в области поступлений местных налогов и поступлений от распределения налогов на региональном и федеральном уровне. Внушительная доля поступлений от земельного налога связана с увеличивающейся долей площади земельных участков, являющихся объектами налогообложения земельным налогом, в общей площади территории муниципального образования. Однако в 2017 г. снижение доли земельного налога с 92,4 % до 87,9 % обусловлено сокращением оформлений населением и юридическими лицами правоустанавливающих документов на земельные участки, а также предоставлением земельных участков с торгов.

В целях недопущения снижения плановых значений показателя и обеспечения положительной динамики роста регистрации земельных участков, а также имущества физических лиц ведется работа по вовлечению в оборот новых земельных участков, оформляются земельные участки, предоставленные до введения в действие Земельного кодекса РФ, выявляются земельные участки, используемые без документов.

Таким образом структура и динамика налоговых доходов МО СП «Саянтуйское» оценивается положительно. Большая доля местных налогов муниципального образования в общей сумме поступлений от их взимания свидетельствует о преимущественной сельскохозяйственной специализации территории. Небольшая доля НДФЛ говорит о недостаточном наличии действующих организаций, а также бюджетных учреждений в муниципальном образовании, обеспечивающих население рабочими местами.

Актуальной задачей для МО СП «Саянтуйское» остается мобилизация внутренних резервов роста доходных источников в основном за счет местного налогообложения для обеспечения финансовой самостоятельности муниципалитета в решении возложенных на него задач.

Для повышения результативности мероприятий по сокращению задолженности налоговых и неналоговых доходов Администрация муниципального образования взаимодействует с налоговыми органами, проводятся совместные мероприятия по снижению налоговой задолженности, улучшению собираемости налогов и сборов, формирующих доходы местных бюджетов.

Однако в настоящее время существует острая проблема практической не реализуемости вовлечения всех субъектов в налоговые отношения ввиду развития «теневого» сектора экономики субъектов. Необходимо задействовать механизм по налоговому администрированию, собираемости налогов и сборов, широкого привлечения к налогообложению физических и юридических лиц.

Одним из эффективных механизмов повышающий уровень поступлений налогов в бюджет является информационное объединение местных и региональных налоговых инспекций, а также представительств и филиалов. Формирование мониторинга не отдельных налогов, а баз, которые пересекаются. Такое объединение и взаимодействие позволит перейти к комплексному контролю путем анализа не налогов и задолженности по ним, а экономической деятельности субъектов (предприятий и домашних хозяйств).

Несовершенство законодательной базы также ставит под сомнение уровень собираемости налогов местного характера. Не установлены меры по привлечению физических лиц к ответственности за уклонение от регистрации прав на имущество.

Также существуют ограничения исполнительных органов по взиманию налогов. Так, Налоговый кодекс устанавливает полномочия и обязанности налоговых органов по взиманию налогов. В частности, в ст. 32 части 1 НК РФ говорится об обязанностях налоговых органов в течении десятидневного периода со дня истечения

срока исполнения требования об уплате налога налогоплательщиком направить материалы дела в следственные органы для возбуждения уголовного дела.⁷

Однако статьей 48 НК РФ взыскание суммы налоговой задолженности через судебные органы ограничивается ее размером. Так, налоговый орган имеет право на подачу заявления, если сумма долга по требованию с физического лица превышает 3 тыс. руб. Только в течении 3-х лет налоговый орган вправе обратиться в суд для предъявления требованию неплательщику налога, контролируя сумму нарастающего долга, которая должна быть выше 3 тыс. руб. на дату обращения, если в течении трехлетнего периода сумма задолженности, так и не превысит указанную сумму, то налоговый орган вправе взыскивать задолженность по истечению 3-х лет с даты образования долга.⁸

Поскольку заинтересованность органов местного самоуправления прямо пропорционально уровню собираемости местных налогов, обеспечивающих ему финансово-экономическую самостоятельность, то необходимо реформировать правовую базу с целью увеличения прав налоговых органов по взысканию задолженностей с физических лиц по истечению налогового периода для отдельных налогов.

Из этого следует, что вторичность полномочий органов местного самоуправления в части регулирования законодательных норм снижает ответственность аппарата чиновников за эффективную деятельность на территории.

Таким образом предложенные мероприятия по усовершенствованию законодательной базы, кропотливой работы по совершенствованию норм федерального законодательства, внесение изменений в ведомственные нормативные документы федеральных органов власти (Федеральной налоговой службы, Федеральной службы судебных приставов, Федеральной миграционной службы внутренних дел, Федеральной службы государственной статистики), а также изменение организационной структуры аппарата управления налоговой системы позволит добиться результатов в области успешного взыскания местных налогов. Только так можно обеспечить наполняемость местных бюджетов, и создать предпосылки для роста экономики.

Литература

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)
2. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 28.03.2017)
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 28.03.2017)
4. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018)
5. Налоговый кодекс Российской Федерации часть 2 (НК РФ ч.2) от 5 августа 2000 г. N 117-ФЗ
6. Гриценко С. Е. Налоговые доходы как источник формирования доходной базы бюджета городского округа «город Якутск» // Baikal Research Journal. 2016. Т.7. №1

⁷ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018)

⁸ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018)

7. Ермолина Е. А. Налоговые источники формирования доходов местных бюджетов // Молодой ученый. 2016. №10. с. 693-697.
8. Мудрова Н.В. Актуальные проблемы формирования доходов местных бюджетов // Финансы. 2014. N3. С. 25-30
9. Бюджет сельского поселения «Саянтуйское» Тарбагатайского района Республики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: Бурятия <http://sayantuj.ru/dokumenty/>
10. Информация о результатах проведения мониторинга исполнения местных бюджетов и межбюджетных отношений в субъектах Российской Федерации на региональном и муниципальном уровнях за 2017 год [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.minfin.ru/common/upload/library/2018/07/main/Rezultaty_provedeniya_monitoringa_mestnykh_budzhetrov_za_2017_god-versiya_290618.docx

УДК 339.72.053

Научный руководитель:

Бичева Е.Е.

к.э.н., доцент

Воронежский государственный аграрный университет им. Императора Петра I, (Россия)

Лунева Н.С.

Воронежский государственный аграрный университет им. Императора Петра I, (Россия)

**АНАЛИЗ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ЗА 2015-2017 ГОДА**

***Аннотация:** в данной статье рассматривается платежный баланс России, его состояние и формирование за анализируемый период. Отражены основные показатели, характеризующие финансово-экономическое положение страны, а также проанализированы составляющие платежного баланса за 2015-2017 года.*

***Ключевые слова:** платежный баланс, баланс услуг, торговый баланс, экономика.*

Платежный баланс является экономическим показателем развития государства. Он представляется собой статистический документ, который показывает эффективность международной деятельности по продаже и покупке товаров и услуг, а также долю участия страны в международной экономике. В нем отражается сумма платежей, произведенных страной за границей и поступивших в страну из-за границы за определенный промежуток времени. В России составлением и разработкой прогноза платежного баланса занимается Центральный банк РФ.[1]

Международный валютный фонд представляет платежный баланс как документ, который отражает суммы экономических операций между резидентами и нерезидентами за конкретный период времени.

На сегодняшний день основные счета платежного баланса оказались под воздействием цикличности развития мировой экономики, кризисных явлений в экономике страны, а именно торговых партнеров нашей страны, санкционного давления на российскую экономику и ответных мер в виде ограничения импорта и реализации программ импортозамещения, ограничения доступа российских промышленных и финансовых корпораций к ресурсам международного рынка капитала.

Формирование платежного баланса России за 2015-2017 показало увеличение положительного сальдо торгового баланса РФ в 2017 г., что в свою очередь обеспечило стабильное состояние платежного баланса. Отток капитала частного сектора в 2017 г. был связан преимущественно со снижением иностранных обязательств российских банков. Устойчивость платежного баланса способствовала укреплению рубля.[2]

Согласно опубликованной Банком России предварительной оценке платежного баланса за 2017 г., сальдо счета текущих операций составило 40,2 млрд. долл., что на 58% (или на 14,7 млрд. долл.) больше показателя за 2016г. В целях отражения данных процессов необходимо проанализировать показатели платежного баланса за 2015-2017 года. Рассмотрим динамику счета текущих операций и операций с капиталом в платежном балансе России за данный период времени, представленный в таблице 1.

Таблица 2. Динамика счета текущих операций и операций с капиталом в платежном балансе Российской Федерации за период 2015-2017гг, млн.дол. США

Показатели	2015	2016	2017	Темп роста к 2015 году, %	Темп роста к 2016 году, %
Счет текущих операций	67 777	24 517	33 271	49,09	135,72
Счет операций с капиталом	-309	-764	-192	62,14	25,13
Сальдо счета текущих операций и счета операций с капиталом	67 468	23 753	33 079	49,03	139,26

Проанализировав данные таблицы 1, можно увидеть, что счет текущих операций нашей страны за данный промежуток времени сократился примерно в 2 раза по сравнению с показателями 2015 года и составил в 2017 году 33 271 млн. дол. США, что связано с экономическими санкциями, которые ввели против Российской Федерации странами Европейского Союза и США, а также с запретом ввоза импортных товаров в нашу страну. Такая тенденция наблюдается и по показателю счета операций с капиталом, где сокращение составило 37,86% и составил в 2017 году -192 млн. дол. США. Сальдо по счетам данных операций также сократилось за 2015-2017гг. на 34 389 млн. дол. США, когда в 2015 году составляло 67 468 млн. дол. США, а в 2017 году – 33 079 млн. дол. США. Данное сокращение связано с оттоком капитала из страны.[4]

Основное влияние на состояние текущего счета платежного баланса России традиционно оказывает баланс товаров и услуг. Рассмотрим динамику торгового баланса и баланса услуг в платежном балансе РФ за 2015-2017гг., представленные в таблице 2.

Таблица 3. Динамика торгового баланса и баланса услуг в платежном балансе Российской Федерации за 2015-2017гг., млн. дол. США

Показатели	2015	2016	2017	Темп роста к 2015 году, %	Темп роста к 2016 году, %
Торговый баланс	148 398	90 215	115 422	77,78	127,94
<i>Экспорт, в т.ч.:</i>	<i>341 419</i>	<i>281 709</i>	<i>353 547</i>	103,55	125,50
сырая нефть	89 588	73 713	93 377	104,23	126,68
нефтепродукты	67 454	46 191	58 247	86,35	126,10
природный газ	41 779	31 190	38 693	92,61	124,06
сжиженный природный газ	4 546	2 900	3 174	69,82	109,45
прочие	138 052	127 716	160 055	115,94	125,32
<i>Импорт</i>	<i>193 021</i>	<i>191 494</i>	<i>238 125</i>	123,37	124,35
Баланс услуг	-37 152	-23 890	-31 094	83,69	130,15
<i>Экспорт, в т.ч.:</i>	<i>51 616</i>	<i>50 677</i>	<i>57 730</i>	111,85	113,92
транспортные услуги	16 640	17 130	19 805	119,02	115,62
поездки	8 420	7 785	8 945	106,24	114,90
прочие услуги	26 556	25 762	28 980	109,13	112,49
<i>Импорт, в т.ч.:</i>	<i>88 768</i>	<i>74 567</i>	<i>88 824</i>	100,06	119,12
транспортные услуги	12 074	11 804	14 451	119,69	122,42
поездки	34 932	23 951	31 058	88,91	129,67
прочие услуги	41 762	38 812	43 315	103,72	111,60

Проанализировав данные таблицы 2, можно сделать вывод, что торговый баланс за данный период сократился на 22,22% по сравнению с 2017 годом, данный показатель составил 115 422 млн. дол. США. Сальдо торгового товарного баланса достигло 115 422 млн. дол. США, превысив на 22,94% (или на 25,2 млрд. дол. США) показатель 2016 г. (90 215 млн. долл. США). Главным фактором роста являются стоимостные объемы экспорта на 25,5% – с 281 709 млн. дол. США в 2016 г. до 353 547 млн. дол. США в 2017 г., а за весь период времени рост составил 3,55%. На сальдо торговли товарами повлиял также рост импорта на 24,35% – со 191 494 млн. дол. в 2016 г. до 238 125 млн. дол. США в 2017 г., что объясняется прежде всего укреплением рубля. [4]

Баланс услуг в платежном балансе сократился за анализируемый период на 6 058 млн. дол. США. Экспорт торгового баланса в 2017 году увеличился по сравнению с 2015 годом на 12 128 млн. дол. США, что составило 3,55%. Экспорт баланса услуг также увеличился за анализируемый период на 6 114 млн. дол. США или на 11,85%.

Далее рассмотрим баланс оплаты труда и баланс инвестиционных доходов за анализируемый период в Российской Федерации.

Таблица 4. Динамика баланса оплаты труда и баланса доходов в платежном балансе Российской Федерации за 2015-2017 гг., млн. дол. США

Показатели	2015	2016	2017	Темп роста к 2015 году, %	Темп роста к 2016 году, %
Баланс оплаты труда	-5 104	-1 813	-2 278	44,63	125,65
Баланс инвестиционных доходов	-32 662	-33 744	-39 845	121,99	118,08
Инвестиционные доходы к получению	33 652	36 749	42 381	125,94	115,33
Инвестиционные доходы к выплате	66 314	70 493	82 225	123,99	116,64
Баланс вторичных доходов	-5 720	-6 291	-8980	156,99	142,74

Рассмотрев данные таблицы 3, можно сделать вывод, что баланс инвестиционных доходов за анализируемый период увеличился на 7 183 млн. дол. США или на 18,08%. Баланс оплаты труда в платежном балансе РФ за 2015-2017 года уменьшился в половину: в 2015 году данный показатель 5 104 млн.дол. США, а в 2017 г. – 2 278 млн. дол. США. Баланс вторичных доходов увеличился за анализируемый период на 3 260 млн. дол. США. Баланс инвестиционных доходов к получению и выплате также увеличились на 8 729 и 15 911 млн. дол. США соответственно.

Таким образом, из всего вышеизложенного можно сделать вывод, что в 2017 по многим показателям наблюдается сокращение. Это во многом связано с политическими и экономическими отношениями, как в стране, так и за ее пределами. По статистическим данным видно, что основным показателем, определяющим величину сальдо счета текущих операций в экономике нашей страны, является баланс торговли услугами и торговый товарный баланс, сальдо которого, в свою очередь, в значительной степени зависит от динамики цен на сырье.

Список литературы:

1. Агибалов А.В. Международные финансы: учебное пособие./ А.В. Агибалов, Е.Е. Бичева, О.М. Алещенко – Воронеж: ВГАУ, 2015. – 241с.

-
2. Божечкова А., Кнобель А., Трунин П. Платежный баланс толкает рубль вверх // Экономическое развитие России. - 2015. - Т. 22. - № 5. - 38 с.
 3. Карпова Т.П., Карпова В.В. Принципы построения и прогнозные возможности расчетно - платежного баланса // Вестник Финансового университета. - 2015. - № 1 (85). - 138 с.
 4. Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.cbr.ru>

УДК 336.02

Валиев Р.Н.

студент 4 курса кафедры финансы и кредит
Башкирский государственный аграрный университет
(Россия, г. Уфа)

Ахметова Э.Р.

старший преподаватель кафедры финансы и кредит Башкирский государственный аграрный университет
(Россия, г. Уфа)

ЗАДАЧИ ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В ОБЛАСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ ПОЛИТИКИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Аннотация: в данной статье рассматриваются финансовое планирование и основные задачи финансового планирования в области формирования финансовой политики коммерческого банка

Ключевые слова: планирование, бюджет, финансы, банк.

Финансовое планирование — инструмент управления финансами организации. Это планирование доходов и расходов денежных средств для наилучшего исхода событий в организации.

Так же финансовое планирование имеет особое значение среди элементов финансовой политики коммерческого банка. Коммерческие банки играют важную роль в реализации политики центрального банка, обеспечивающей соответствие количества денег в обращении задачам поддержания стабильности денежного обращения в стране, управления инфляцией и курсом рубля, поддержания нормальных темпов экономического роста и высокого уровня занятости населения. [2, с.3]

Задачи финансового планирования в области формирования финансовой политики коммерческого банка можно поделить на 3 блока. В первом блоке предстоят определенные задачи:

- анализ внешней и внутренней среды коммерческого банка, с целью выявления наиболее значимых направлений для эффективного развития его деятельности на рынке;
- грамотное распределение прибыли и эффективная разработка дивидендной политики;
- рациональная планировка объемов и сроков инвестиций на долгосрочный период времени;
- составление подходящих критериев и принципов системы в области бюджетирования и т.д.

Ко второму блоку задач относятся текущее финансовое планирование на краткосрочный период. К этим задачам относятся:

- плановый баланс банка по определенным периодам;
- финансовый план по доходам, расходам и прибыли банка и направлениям ее использования;
- разработка эффективного управления банковскими рисками и поддержания ликвидности баланса[1, с.175];

Третий блок задач относится к операционному финансовому планированию. К задачам данного блока относятся:

- планирование текущих объемов ликвидных активов и допустимых сроков их оборачиваемости;
- планирование динамики кредитных вложений с учетом структуры привлеченных депозитов;
- планирование текущих доходов, расходов и прибыли банка;
- прогнозирование возможных банковских рисков и т.д.

Таким образом, можно сделать выводы, что в области формирования эффективной финансовой политики коммерческого банка особую роль занимают правильно составленные задачи финансового планирования и выполнение поставленных требований которые были поставлены на краткосрочный и долгосрочный период времени.

Список литературы:

1. Астрелина В.В. Управление ликвидностью в российском коммерческом банке: учебное пособие/В.В. Астрелина, П.К. Бондарчук, П.С.Шальнов, - М.: Форум: ИНФРА-М, 2012.-175с.
2. Ахметова, Э.Р. Роль коммерческих банков в финансово-кредитной системе России / Э.Р.Ахметова, Р.Х. Файзуллина // Закономерности и тенденции развития современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые аспекты. Материалы Международной научно-практической конференции. 2014.- 3с.
3. Банковские риски: учебник / под ред. О.И. Лаврушина, Н.И. Валенцовой.- 3 издание, перераб. и доп. – М.: КНОРУС, 2013. – 292с.

УДК 338.242.2

Василюк Е.В.

студентка экономического факультета
Кубанский государственный аграрный университет
им. Трубилина
(Россия, г. Краснодар)

Моисеев В.В.

д.э.н., профессор
Кубанский государственный аграрный университет
им. Трубилина
(Россия, г. Краснодар)

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОРГАНИЗАЦИИ И УПРАВЛЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВОМ НА ПРЕДПРИЯТИИ

***Аннотация:** в данной статье рассматриваются важные составляющие элементы необходимые, для правильной работы производства в целом. А так же инструменты оказывающие влияние на производственный менеджмент. Обосновывается необходимость ведения оперативной стратегии, которая акцентирует внимание на потребностях людей.*

***Ключевые слова:** производство, конкурентное преимущество, товары, потребители, производственный менеджмент, операционная стратегия, оперативное управление.*

На сегодняшний день производство – это процесс создания товаров и услуг, поэтому это главная часть любого бизнеса. Целью любого производственного процесса является создание такого продукта, который отвечал бы всем потребительским качествам. Чтобы любой товар имел желаемый результат на предприятии должно быть все взаимосвязано между собой. Главной составляющей любого производственного процесса является менеджмент. При этом нужно рационально планировать действия, постоянно изучать информацию о маркетинге, о перспективе экономического развития. И поэтому эти вопросы связаны с управлением, как персоналом, так и всем производственным процессом.

Каждый руководитель ценится тем что, организует работу предприятия, чтобы его фирма могла моментально отреагировать на любую кризисную ситуацию во внешней среде.

Производственная система представляет собой совокупность необходимых производственных ресурсов, которыми являются: персонал, материалы, процессы, мощность и планы. Когда ресурсы на предприятии ограничены, возникает вопрос как рационально их использовать, чтобы добиться максимальной прибыли.

Поэтому этот вопрос является актуальным на сегодняшний день, т.к. большая часть предприятий малого и среднего бизнеса, уделяет мало внимания именно вопросам производственного менеджмента, состоянию о конкурентах предприятия, а так же планированию деятельности. Любая организация должна уделять огромное

внимание всем пяти элементам производственной системы, что поможет ей с минимальными издержками достичь максимальной прибыли и всех поставленных экономических целей.[2]

На сегодняшний момент, во многих предприятиях отсутствуют базовые элементы оперативного управления, значительно меньше внимания отдается на повышение квалификации персонала.

Существуют три уровня управленцев предприятием, которые принимают решения в области производства товаров и услуг на разных уровнях, представленных на рисунке:



Рис.1 Пирамида управления

Высший уровень (институционального звена) принимает решения относительно, какой продукт будет производить организация, какая технология будет использоваться, и какое оборудование для этого потребуется. Так же руководители этого уровня решают вопросы по поводу операционной стратегии. Средний уровень (управленческий) сосредоточен на вопросы планирования и определения необходимых финансовых ресурсов, трудовых ресурсов. Например, разрабатывают план хранения, реализации продукции, сколько сотрудников понадобится для данной работы. Низший уровень (технический) отвечают за вопросы кратковременного назначения. Например, контролируют работу обычных сотрудников и докладывают об этом высшему руководству.[2]

Все сферы деятельности компании должны быть нацелены на разработку общей политики и на поддержание максимально долговременного конкурентного преимущества при изменении спроса и предложения. Поэтому внимание должно уделяться оперативной стратегии, как части общего планирования деятельности. [4]

Изменяющиеся потребности покупателей влияют на операционные возможности компании. Разработка производственного процесса это и есть операционная стратегия принятия решений, необходимая для устойчивого положения. Она характеризуется рядом факторов:

- целевой рынок фирмы;
- производственная структура фирмы;
- ключевое (определяющее) производство;
- ключевые операционные возможности.

Операционная стратегия помогает организации акцентировать внимание на потребностях покупателей, предлагает новые подходы к возникшим проблемам.[1]

Необходимость операционной стратегии состоит в том, что предприятие в первую очередь оценивается по конкурентному превосходству, это приводит к тому, что организация, планируя свое направление деятельности, пытается максимально опередить соперников.[3]

Процесс составления этой стратегии обычно состоит из следующих этапов:

- определяются запросы потребителей, что приводит к составлению приоритетов;
- проводятся исследования и определяются требования к оборудованию и технологии;
- анализируется, каким образом рабочие характеристики могут быть поддержаны подразделениями финансового, кадрового и информационного менеджмента

При определении операционных возможностей предприятиям сегодня необходимо больше внимания уделять производственному управлению: формированию структур, которые обеспечивают правильное выполнение работ, контролю на предприятии, а так же анализу и планированию всего процесса. Производственный менеджмент каждой фирмы должен быть ориентирован на конкурентное преимущество, а так же методы рационального управления производством.

Список литературы:

1. Семь принципов процветания (МВА. Краткий курс) Под общ. ред. Р.М. Нуреева [Текст] : Монография. - М.: «Синергия», 2007.-158 с.
2. Моисеев В.В. , Д.А. Емельянова, Ю.А. Макарова Риски инвестиционной деятельности: Сущность и управление, 96 с
3. Моисеев В.В., Г.И. Шаповалова Управление рисками инвестиционного проекта, 57 с.
- 4.Лакирбая И.Д., Елисеева Т.П. Управление производственной программой крупного промышленного предприятия при инновационном развитии и технологической модернизации [Электронный ресурс] // «Инженерный вестник Дона», 2014, №2 – Режим доступа: <http://www.ivdon.ru/magazine/specialization/34> (доступ свободный) – Загл. с экрана. – Яз. рус.

УДК 631.114(470.57)

Галимова И.В.

Студент бакалавриата

Башкирский Государственный Аграрный Университет

(Уфа, Россия)

**ПОДДЕРЖКА РАЗВИТИЯ МАЛЫХ ФОРМ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ
РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН**

Аннотация: в статье раскрывается значение сельского хозяйства, приводятся цели государственной поддержки. Авторы приходят к общему мнению, что правительство стремится сделать всё необходимое, чтобы сельское хозяйство процветало и экономика России развивалась.

Ключевые слова: малые формы, государственная поддержка, сельское хозяйство

Республика Башкортостан является территорией с большим потенциалом развития сельского хозяйства, поскольку регион отличается благоприятными природно-климатическими условиями, а также наличием 4538 сельских населенных пунктов, где основная деятельность жителей заключается в ведении личного подсобного хозяйства. Именно поэтому эта сфера популярна не только среди организаций, но и широко распространена среди населения. В России по объему валовой продукции во всех категориях хозяйств республика находится на 8-м месте, по объему производства в сельхозпредприятиях и фермерских хозяйствах – на 14-м месте [5]. Основными отраслями российской экономики на данный момент являются отрасли добычи полезных ископаемых, производства и распределения электроэнергии, газа и воды, а также сельское хозяйство, которое отвечает за продовольственную безопасность.

Сельское хозяйство способствует не только обеспечению граждан полезными и экологически чистыми продуктами питания, но и благоприятно влияет на развитие занятости населения. Важная роль в этом отводится малому предпринимательству.

Малое, среднее предпринимательство, крупный бизнес в регионе находятся во взаимосвязи с социально-экономическим развитием сельских поселений, зависит от природно-климатических условий, ментальности населения. Немаловажное значение имеет социальная ответственность бизнеса [1].

По данным на 2017г. в Республике Башкортостан функционирует 6321 фермерских хозяйств. Ими сформирована 10,4% продукции сельского хозяйства, это около 17 млрд. руб., произведена третья часть зерна, четвертая часть подсолнечника, пятая часть сахарной свеклы, 14% овощей закрытого грунта, 5% мяса и около 10% молока [6].

Следует отметить тенденцию роста продукции сельского хозяйства, произведенную в крестьянских (фермерских) хозяйствах и индивидуальных предпринимателей в структуре общего объема продукции сельского хозяйства (таблица 1).

Таблица 1 – Структура продукции сельского хозяйства по категориям хозяйств в Республике Башкортостан (% к итогу, в фактически действовавших ценах)*

Категории хозяйств	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Все категории хозяйств:	100	100	100	100	100	100
В т.ч.						
Сельскохозяйственные организации	32,7	32,2	32,6	36,3	38,2	38,8
Крестьянские(фермерские) хозяйства и индивидуальные предприниматели	5,8	6,2	7,1	9,3	10,4	11,3
Хозяйства населения	61,5	61,6	60,3	54,4	51,4	49,0

*Таблица составлена по данным Росстата РФ. - Режим доступа: <http://www.gks.ru/> [5]

Как показывают проведенные исследования с 2012 г. по 2017 г. удельный вес продукции малых форм хозяйствования в общем объеме продукции увеличился с 5,8 % до 11,3 %.

Рост физического объема продукции сельского хозяйства в малых формах хозяйства за 2012-2017 г. Составил 229,9% (таблица 2).

Таблица 2 – Индексы физического объема продукции сельского хозяйства по категориям хозяйств в Республике Башкортостан (в сопоставимых ценах, % к предыдущему году)*

Категории хозяйств	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	В среднем за период
Все категории хозяйств	87,2	116,6	100,9	103,1	100,9	105,7	112,5
В т.ч.							
Сельскохозяйственные организации	83,3	109,4	103,1	108,9	108,0	110,0	121,3
Крестьянские (фермерские) хозяйства и индивидуальные предприниматели	87,9	119,0	117,1	126,2	113,7	130,8	229,9
Хозяйства населения	89,2	120,1	98,1	97,3	94,0	90,0	120,0

Следует отметить положительную тенденцию изменения физического объема продукции сельского хозяйства ежегодно по сравнению с предыдущим годом. Данный рост обусловлен как внешними, так и внутренними факторами.

В результате введения экономических санкций, которые, прежде всего были направлены на аграрный сектор, были пересмотрены условия роста объемов государственной поддержки аграрного производства.

На сегодняшний момент применяются такие меры поддержки: как бюджетные дотации, субсидирование процентных ставок по кредитам, инвестиции в реализацию селекционных центров и др. [2,3]. Следует отметить, что прослеживается тенденция привлекательности для банковского сектора, который из года в год наращивает объемы выданных кредитов данному сектору[4]. На уровнях регионов разрабатывают и

предлагают свои программы поддержки аграрного сектора, которые финансируются из региональных и местных бюджетов.

Для поддержки развития крестьянских (фермерских) хозяйств и хозяйств населения в Республике Башкортостан пятый год действуют программы «Начинающий фермер» и «Поддержка семейных животноводческих ферм». В 2017 году участниками программ стали 114 начинающих фермера и 34 семейные фермы, которым перечислено 161,2 млн.руб. и 141,2 млн. руб. соответственно в виде грантов [6].

По итогам 2017 года в Республике Башкортостан велась реализация 22 приоритетных инвестиционных проектов, с объемом финансирования более 83,4 млрд. рублей. Вложено инвестиций около 26,4 млрд. рублей. Создано свыше 1983 новых рабочих мест за весь период реализации приоритетных инвестиционных проектов.

Государственная поддержка приоритетным проектам определена в сумме около 5,7 млрд. рублей. За весь период действия порядка поддержки приоритетных проектов (с 2011г. по настоящее время), поддержка определенная решением Правительственной комиссии оказана на сумму 1,95 млрд. рублей..

Таким образом, можно сказать о том, что динамика развития малых форм хозяйствования весьма положительна, что вполне объяснимо. Коренные жители сельских поселений привыкли вести свое личное хозяйство, а существующие государственные программы по привлечению молодых специалистов в сельские поселения способствуют развитию малых форм хозяйствования в нашей республике

Список литературы

1. Газетдинов Ш.М. Концептуальные основы развития малого и среднего предпринимательства в аграрном секторе экономики // Современные проблемы науки и образования. -2014.-№2
2. Груднева А.А. Проблемы развития малого и среднего предпринимательства в сфере АПК // Теоретическая и прикладная экономика. — 2016. - № 4. - С.27-39.
3. Джамбулова Ш.Ж., Хайрулина Л.Р. Совершенствование механизма государственной поддержки предпринимательства в аграрном секторе Омской области // Российское предпринимательство. — 2016. — Т. 17. — № 4. — С. 531-542.
4. Кулешова В.П., Рыцева А.В. Увеличение инвестиционной привлекательности сельского хозяйства для банковской среды // Вестник национального банка Республики Башкортостан.- 2012. - №11 (320). - С. 27-31
5. Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL <http://www.gks.ru/> (дата обращения 30.11.18)
6. Министерство сельского хозяйства Республики Башкортостан [Электронный ресурс].- URL <https://agriculture.bashkortostan.ru> (дата обращения 30.11.18)

УДК 339.1

Григорьева Е.А.

д.э.н., доцент кафедры финансов
Оренбургский государственный университет
(Россия, г. Оренбург)

Бужикеева А.С.

магистрант
Оренбургский государственный университет
(Россия, г. Оренбург)

АНАЛИЗ СТАТИСТИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИХ СОСТОЯНИЕ ТОРГОВЛИ В РОССИИ И ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ, А ТАКЖЕ ФАКТОРОВ, ОГРАНИЧИВАЮЩИХ ДЕЛОВУЮ АКТИВНОСТЬ ТОРГОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

***Аннотация:** в данной статье рассматриваются экономические показатели, характеризующие состояние торговли в России и Оренбургской области, анализируется динамика изменений исследуемых показателей, а также факторов, которые препятствуют повышению эффективности финансово-экономической деятельности торговых организаций и т.д.*

***Ключевые слова:** розничная и оптовая торговля, торговые организации, структура товарных ресурсов, оборот розничной и оптовой торговли*

Проведем анализ состояния торговли в России и Оренбургской области. По данным Росстата оборот розничной торговли в России в 2017 г. составил 29804,0 млрд. рублей, что в сопоставимых ценах составляет 101,2% к 2016 г., в декабре 2017 г. – 3081,5 млрд. рублей, или 103,1% к соответствующему периоду предыдущего года. В 2017 году оборот розничной торговли на 93,5% формировался торговыми организациями и индивидуальными предпринимателями, осуществляющими деятельность вне рынка, доля розничных рынков и ярмарок составила 6,5% (в 2016 г. – 92,9% и 7,1% соответственно), в декабре 2017 г. – 93,6% и 6,4% (в декабре 2016 г. – 93,0% и 7,0% соответственно). Оренбургская область по числу торговых организаций по состоянию на 1 января 2018 года занимает 8 место среди регионов Приволжского федерального округа. Число юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, осуществляющих торговую деятельность возросло в 2017 году по сравнению с 2016 годом и составляет 366,1 и 1448,3 тысяч единиц соответственно, а число розничных рынков и торговых мест на рынках имело тенденцию к снижению – 1091 и 282,2 тысяч единиц соответственно [2].

Анализ объема оборота оптовой торговли в разрезе округов РФ за 2017 год показал, что лидирующую позицию занимает Центральный округ – с оборотом оптовой торговли организаций по 46 классу ОКВЭД2 и организаций с другими видами деятельности 29 465,70 млрд. рублей и 6 671,10 млрд. рублей соответственно. По обороту оптовой торговли организаций с основным видом деятельности «Оптовая торговля» Приволжский регион занимает 3 место, по обороту оптовой торговли других видов экономической деятельности – 2 место.

Проведем анализ структуры товарных ресурсов розничной торговли. В 2017 году в структуре оборота розничной торговли удельный вес пищевых продуктов, включая напитки, и табачных изделий составил 48,2%, непродовольственных товаров – 51,8% (в 2016 г. – 48,6% и 51,4% соответственно), в декабре 2017 г. – 48,3% и 51,7% (в декабре 2016 г. – 48,5% и 51,5% соответственно). Рассмотрим структуру товарных ресурсов за счет собственного производства и импортных поступлений. На рисунке 1 видно, величина товарных ресурсов собственного производства снижалась с 2000-2007 гг. и возрастала с 2007-2009 гг. Достаточно высокая доля товаров импортного производства обеспечивает сбалансированность спроса и предложения на потребительском рынке товаров и, в свою очередь, способствует созданию необходимой конкурентной среды и ограничению роста потребительских цен на товары [2].

В 2010-2013 гг. динамика импортных товарных ресурсов наряду с динамикой товаров собственного производства была практически неизменной и принимала линию прямого тренда, а начиная с 2014 года доля товаров, произведенных в России, начала увеличиваться, а импортных – снижаться. Это является положительным фактором, поскольку рынок товаров становится менее зависимым от внешнеэкономической конъюнктуры, стимулируется собственное производство.

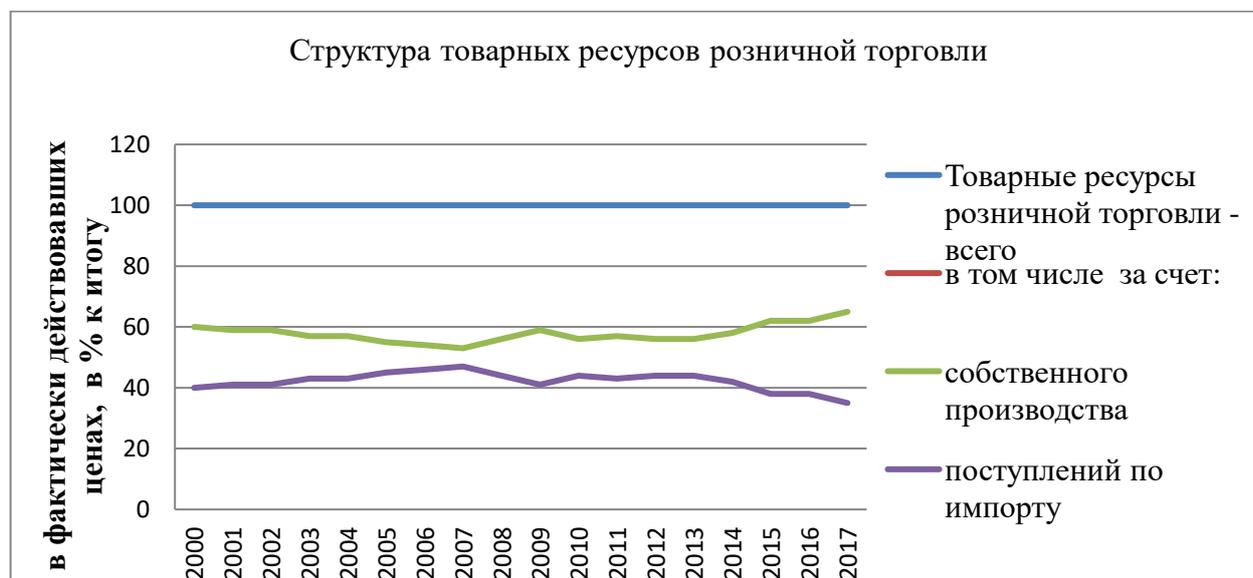


Рисунок 1 – Структура товарных ресурсов розничной торговли за 2000-2017 гг. [2]

На рисунке 2 наглядно представлена динамика оборота розничной торговли по кварталам за период с 2015-2017 гг. в разрезе торговли пищевых продуктов и непродовольственных товаров.



Рисунок 2 – Динамика оборота розничной торговли пищевыми продуктами, включая напитки, и табачными изделиями, непродовольственными товарами (в % к среднемесячному значению 2014 г.) [2].

Далее проведем анализ состояния торговли в Оренбургской области. По итогам 2017 года экономика области демонстрирует восстановительный рост: практически все показатели находятся в положительных значениях. Связано это, в первую очередь, с расширением внутреннего спроса и увеличением потребления. Благоприятные тренды в промышленности, сельском хозяйстве, инвестиционной активности стали ключевыми в обеспечении экономического роста в регионе. В 2017 году оборот розничной торговли составил 293 997,0 млн. рублей, что к уровню 2016 года в товарной массе – 104,2%. Оборот розничной торговли на 94,6% формировался за счет торгующих организаций и индивидуальных предпринимателей, осуществляющих свою деятельность вне розничных рынков (в 2016 году – 93,4%) [1].

Населению области продано пищевых продуктов, включая напитки, и табачных изделий, на сумму 142 903,8 млн. рублей, непродовольственных товаров – на 151 093,2 млн. рублей, что в товарной массе составило к уровню 2016 года 104,5% и 103,8% соответственно.

В структуре оборота розничной торговли в 2017 году удельный вес пищевых продуктов, включая напитки, и табачных изделий, составил 48,6%, непродовольственных товаров – 51,4%. Товарные запасы в организациях розничной торговли на 1 января 2018 года составили 15 329,1 млн. рублей, уровень запасов – 37 дней.

По состоянию на 1 января 2018 года 18 управляющим рынками компаниям выданы разрешения на право организации розничных рынков. Розничные рынки имеют более 5,5 тыс. торговых мест. Доля продажи товаров на розничных рынках и ярмарках составила 5,4% (в 2016 году – 6,6%).

В городах и районах области продолжается проведение ярмарок «выходного дня». По итогам 2017 года проведено около 3,2 тыс. таких ярмарок, где продано товаров на сумму свыше 1,3 млрд. рублей. За 2017 год оборот общественного питания сложился в объеме 15 401,0 млн. рублей, или 101,8% к соответствующему периоду 2016 года, оборот оптовой торговли организаций оптовой торговли – 173 636,0 млн. рублей, или 102,9% [1].

Товаропроводящей сетью в сельских населенных пунктах, особенно отдаленных, остается потребительская кооперация. Торговля и общественное питание являются ведущими направлениями работы потребительской кооперации и занимают 52,4% совокупного объема деятельности.

В течение 2017 года оборот розничной торговли системы потребкооперации составил около 1,3 млрд. рублей, или 86,7% к уровню 2016 года. Оборот общественного питания сложился в объеме 291,4 млн. рублей, индекс физического объема к уровню прошлого года составил 93,1%.

Предприятиями потребкооперации произведено потребительских товаров на 323,0 млн. рублей, заготовлено сырья и сельхозпродукции на 586,6 млн. рублей [1]. К основным факторам, ограничивающим деловую активность организаций торговли в Оренбургской области, можно отнести следующие: высокая конкуренция со стороны других организаций; недостаточный платежеспособный спрос; высокий уровень налогов; недостаток собственных финансовых средств; высокая арендная плата торговых площадей; высокие транспортные расходы; высокий процент коммерческого кредита; нестабильные макроэкономические условия, оказывающие значительное влияние на траекторию развития экономики региона; низкая конкурентоспособность продукции оренбургских предприятий, дополненная износом основных фондов. В

целях улучшения состояния отраслей Оренбургской области Правительством Оренбургской области принимаются программы: «Стратегия развития Оренбургской области до 2020 года и на период до 2030 года», «Стратегия инвестиционного развития Оренбургской области до 2020 года» [3].

Список литературы

1. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Оренбургской области [Электронный ресурс]. URL: https://orenstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/orenstat.ru/statistics/enterprises/trade/ (дата обращения 01.10.2018);
2. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: https://gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/orenrosstat.ru/statistics/publications/catalog/doc_1139916653609 (дата обращения 05.10.2018);
3. Портал Правительства Оренбургской области [Электронный ресурс]. URL: <http://www.orenburg-gov.ru/strateg/2030/> (дата обращения 05.10.2018).

УДК 004

Данилова В.В.

студент 1 курса магистратуры факультета информатики и робототехники
Уфимский государственный авиационный технический университет (Россия)

ПОЛНАЯ АВТОМАТИЗАЦИЯ ПРОЦЕССА УЧЕТА РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ СОТРУДНИКОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

***Аннотация:** в статье определена необходимость разработки информационной системы учета рабочего времени сотрудников предприятия. Для формирования понятия о сущности самого процесса дано описание и приведена мнемосхема существующего процесса, а также построена схема алгоритма работы пользователя в системе, фрагменты которой представлены в статье. В результате выполнения работы приведены скриншоты системы.*

***Ключевые слова:** информационная система, учет рабочего времени, табель, график отпусков, график работ, приказ о предоставлении отпуска.*

Введение

Одним из направлений деятельности любого предприятия является управленческая деятельность: общее административное регулирование деятельности предприятия, оценка потребности в рабочей силе, ее подбор и найм, подготовка специалистов и руководящих работников, повышение их квалификации. Основную работу по этому направлению выполняет отдел кадров. Одной из главных обязанностей сотрудника этого отдела является контроль состояния трудовой дисциплины в подразделениях предприятия и соблюдения работниками правил внутреннего и трудового распорядка (ведение табеля учета рабочего времени).

Ведение учета рабочего времени – это выявление и фиксация выходов на работу, фактически отработанного каждым работником рабочего времени [1]. Основным документом, подтверждающим такой учет, является табель учета рабочего времени.

В качестве объекта исследования рассматривается предприятие ООО «СТАН» в городе Стерлитамак. Это крупнейшая российская интегрированная компания в сфере проектирования и производства станкостроительного оборудования, которая имеет 7 производственных площадок по всей России.

При исследовании процесса учета рабочего времени сотрудников предприятия ООО «СТАН» было отмечено, что для реализации поставленной задачи на данном предприятии отсутствует автоматизация данного процесса: все работы выполняются либо вручную, либо в пакетах Microsoft Office, из-за чего тратится много времени на составление документов, а также периодически наблюдаются некоторое количество ошибок в работе.

Помимо этого, при ведении учета рабочего времени требуется автоматически считывать данные с системы контроля. Система контроля – электронная база пропусков, установленная на проходной предприятия, в которой содержатся данные о сотрудниках (Ф.И.О., фото, должность и отдел) и времени прихода (ухода) на работу. Эти данные необходимо использовать для формирования табеля.

Также требуется, чтобы ИС позволяла экспортировать формируемые документы в форматах Excel, Word и PDF.

Для реализации данных требований готовые программные продукты не подходят, и по этой причине необходимо спроектировать и внедрить новую ИС учета рабочего времени сотрудников предприятия ООО «СТАН».

В этом и состоит актуальность и практическая ценность выбранной темы.

Таким образом, цель данной работы – это автоматизация процесса учета рабочего времени сотрудников предприятия ООО «СТАН».

Задачи исследования:

- провести анализ предметной области: описать и построить мнемосхему существующего бизнес-процесса;
- описать задачу для проектирования ИС: построить мнемосхему предлагаемого бизнес-процесса и схему алгоритма работы пользователя в ИС;
- отобразить в работе результаты проектирования ИС.

1. Анализ предметной области

Для решения задач исследования необходимо изучить существующий процесс учета рабочего времени (выделенный процесс до внедрения ИС) и определить задачи для проектирования информационной системы.

Учет рабочего времени на рассматриваемом предприятии начинается с того, что сотрудник отдела труда и зарплаты на основе определенной формы вручную составляет в конце каждого года график работ сотрудников, который подписывает исполнительный директор.

Помимо этого, раз в год, получив заявления от сотрудников на отпуск, работник отдела кадров вручную формирует график отпусков, и на его основе составляет приказ о предоставлении отпуска сотруднику предприятия. В результате, приказ и график отпусков подписывает исполнительный директор организации.

Основная задача при учете рабочего времени – это ведение табеля, который вручную формируется в конце каждого месяца (или в конце первой половины месяца, если необходимо выдать сотрудникам аванс). Для этого заполняется журнал, где записывается время, в которое пришел и ушел сотрудник, или отмечается его отсутствие на рабочем месте. Данное действие для каждого отдела предприятия выполняет табельщик структурного подразделения. На основе данного журнала составляется табель учета времени сотрудников, который подписывает сам табельщик и руководитель структурного подразделения.

Сотрудник структурного подразделения, при наличии необходимого документа (больничный лист, справка, заявление на отгул и т.д.) передает его в отдел кадров.

Сотрудник отдела кадров собирает табеля со всех подразделений предприятия, проверяет их, сводит в один документ, подписывает и передает в отдел труда и зарплаты.

В результате процесса, работник предприятия в отделе труда и зарплаты получает расчетный лист, в котором выписывается общая сумма зарплаты, её составляющие, все налоги и прочие отчисления.

Описанный процесс изображен на рисунке 1.

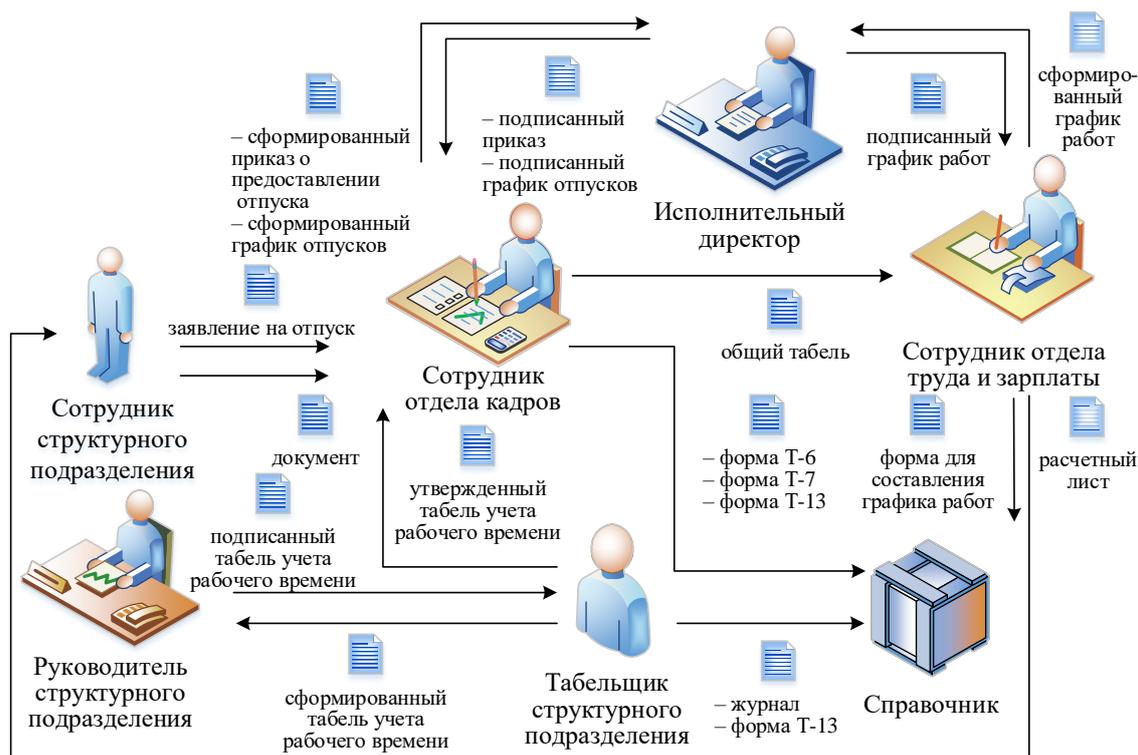


Рис. 1. Мнемосхема существующего процесса учета рабочего времени

Рассмотрев структуру исследуемого процесса, можно прийти к выводу, что учет рабочего времени крайне важен, так как в результате ведения табеля, в первую очередь, рассчитывается заработная плата каждого работника организации, а также выполняется анализ эффективности работы сотрудника.

Изучив существующий процесс учета рабочего времени, можно точно определить, какие задачи должна решить система:

- 1) ускорить процесс формирования документов;
- 2) исключить наличие ошибок, за счет автоматически заполненных документов;
- 3) считывать данные с системы контроля и автоматически заполнять табель учета рабочего времени;
- 4) экспортировать сформированные документы в выбранные форматы.

2. Описание задачи для проектирования ИС

Для решения вышеописанных задач, необходимо определить в каком порядке, и главное каким образом будет работать система.

Для ведения учета рабочего времени, в первую очередь, необходимо составить графики работ и отпусков, именно на их основе составляется табель учета рабочего времени:

- график работ. В данном документе указывается время работы каждого сотрудника;
- график отпусков необходим для распределения ежегодных отпусков каждого из работников.

Таким образом, при составлении табеля указываются дни, когда сотрудник находится в отпуске.

Графики отпусков и работ составляются раз в год с использованием ИС, но при определенных обстоятельствах в течение года могут вноситься изменения. При формировании новых графиков или редактировании текущих вышеописанные документы передаются на подпись руководителю предприятия.

После того, как график отпусков сформирован и подписан, с помощью ИС составляются приказы о предоставлении отпуска работникам, которые также подписывает руководство предприятия.

Для определения порядка работы в информационной системе, разработана схема алгоритма работы пользователя, выполненная по ГОСТ 19.701-90 [3]. Фрагмент схемы изображен на рисунке 2.

Перед тем как начать работу в системе пользователь выполняет авторизацию. Войти в систему можно в роли руководителя структурного подразделения, сотрудника отдела кадров и сотрудника отдела труда и зарплаты (рисунок 3).

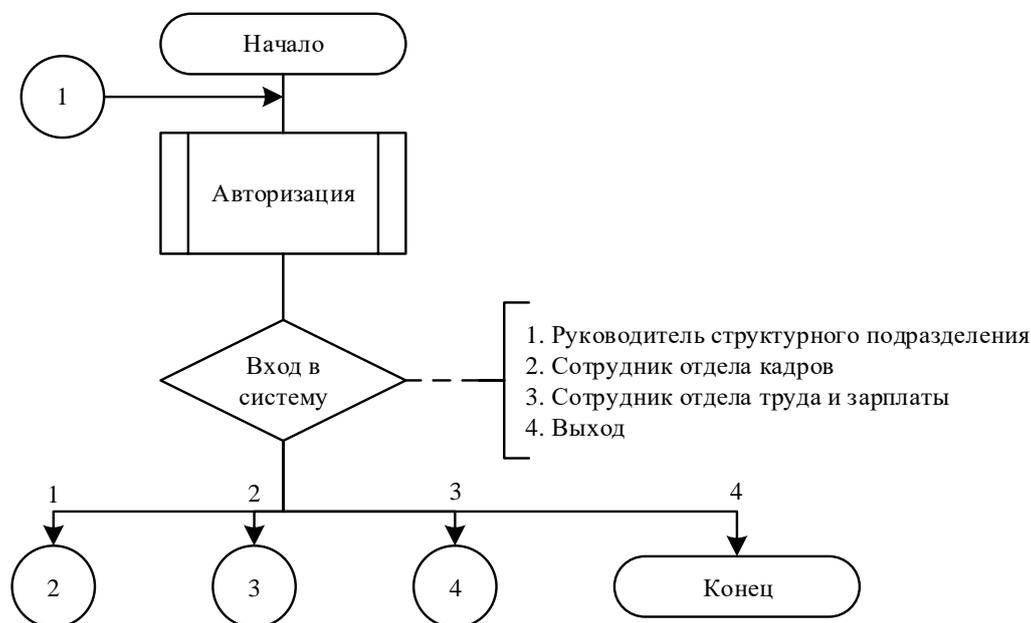


Рис. 3. Фрагмент схемы алгоритма работы пользователя (авторизация)

Например, в роли сотрудника отдела кадров можно посмотреть таблицу учета рабочего времени, выбрав его вид (таблица по всему предприятию, по структурному подразделению или по сотруднику), также распечатать или экспортировать (в формате Excel или PDF) его, просмотреть прикрепленные файлы (отсканированные таблицы со всех подразделений), распечатав их. Помимо этого, сотрудник отдела кадров может отредактировать или составить новый график отпусков, распечатать или сохранить в нужном формате (Word, Excel или PDF) выбранный вариант графика (график отпусков по всему предприятию, по структурному подразделению или по сотруднику), и составить приказ о предоставлении отпуска после того, как составлен новый график отпусков.

После того, как задачи для проектирования ИС поставлены и определен алгоритм работы пользователя в системе, можно приступить к созданию ИС, результаты которой представлены в следующем разделе.

3. Результаты проектирования ИС

В результате реализации поставленных задач были созданы экранные формы программы ИС «Учет рабочего времени» для предприятия ООО «СТАН», с системы контроля были считаны данные для заполнения таблицы.

Таким образом, выполнив вход в роли, к примеру, руководителя структурного подразделения, пользователь имеет возможность посмотреть на автоматически созданный таблицу по своему отделу (рисунок 4). При этом, чтобы посмотреть таблицу по определенному сотруднику, необходимо выбрать Ф.И.О. сотрудника или его табельный номер. При необходимости руководителю, остается только отредактировать данный документ, если есть пропуски по уважительным причинам (рисунок 5).

ИС "Учет рабочего времени"

Табель Файл Выход

Поиск по
сотруднику:
Ф.И.О. сотрудника:
или
Табельный номер сотрудника:

Табель учета рабочего времени за

Номер по порядку	Фамилия	Имя	Отчество	Должность (специальность, профессия)	Табельный номер	Отметки о явках и неявках на работу по числам месяца																													
						1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15															
						16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30															
1	Сергеев	Василий	Григорьевич	Системный администратор	024	В	В	Я	Я	В	В	Я	Я	В	Я	Я	В	В	Я	Я	В	В	Я	Я	В	В	Я	Я							
2	Иванов	Петр	Аркадьевич	Программист	018	В	В	НН	Я	В	В	ОТ																							

Рис. 4. Окно руководителя структурного подразделения (табель)

При редактировании табеля пользователь должен выбирать Ф.И.О. (или табельный номер) сотрудника, период и причину отсутствия. В результате редактирования откроется обновленный табель учета рабочего времени.

Редактирование табеля

Ф.И.О. сотрудника:

или
Табельный номер сотрудника:

Дата: с мая 2018 г. по мая 2018 г.

Причина отсутствия:

Рис. 5. Окно «Редактирование табеля»

При выборе экспорта табель сохранится в выбранном формате. На рисунках 6-7 представлен готовый табель учета рабочего времени.

**ТАБЕЛЬ
учета**

Номер по порядку	Фамилия, инициалы, должность (специальность, профессия)	Табельный номер	Отметки о явках и неявках на работу по числам месяца																	Отработано за	
			1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	X	половину месяца (I, II)	месяц	
			16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31			дни
1	2	3	4																	5	6
1	Сергеев В.Г., системный администратор	024	В	В	Я	Я	В	В	Я	Я	В	Я	Я	В	В	Я	Я	Х	8	20	
					8	8			8	7		8	8			8	8	Х	63		
			Я	Я	Я	В	В	Я	Я	Я	Я	В	В	Я	Я	Я	Я	Я	12		
		8	8	8		8	8	8	8	8			8	8	8	8	96	159			
2	Иванов П.А., программист	018	Б	Б	Б	Я	В	В	ОТ	Х	1	10									
						8											Х	8			
			ОТ	ОТ	ОТ	ОТ	ОТ	Я	Я	Я	Я	В	В	Я	Я	Я	Я	9			
					8	8	8	8	8			8	8	8	8	72	80				
3	Васильев Е.М., начальник отдела кадров	016	В	В	Я	Я	В	В	Я	Я	В	Я	Я	В	В	Я	Я	Х	8	17	
					8	8			8	7		8	8			8	8	Х	63		
			Я	Я	Я	В	В	Я	К	К	К	Я	В	В	Я	Я	Я	Я	9		
		8	8	8		8				8			8	8	8	8	72	135			

Ответственное лицо _____
(должность) (личная подпись) (расшифровка подписи)

Рис. 6. Табель учета рабочего времени (страница 1)

Унифицированная форма № Т-13
 Утверждена Постановлением Госкомста
 России от 05.01.2004 № 1

Форма по ОКУД по ОКПО	Код
	0301008 8765432

Номер документа	Дата составления	Отчетный период	
		с	по
251	1.06.2018	1.05.2018	31.05.2018

рабочего времени

Данные для начисления заработной платы по видам и направлениям затрат						Неявки по причинам			
код вида оплаты						код	дни (часы)	код	дни (часы)
корреспондирующий счет									
код вида оплаты	корреспондирующий счет	дни (часы)	код вида оплаты	корреспондирующий счет	дни (часы)	10	11	12	13
7	8	9	7	8	9				
2000	44	159							
2000	44	80				Б	24		
2012	44	112				ОТ	112		
2300	44	24							
2000	44	159				К	24		

Руководитель
структурного подразделения _____ " " 20__ г.
(должность) (личная подпись) (расшифровка подписи)

Работник
кадровой службы _____ " " 20__ г.
(должность) (личная подпись) (расшифровка подписи)

Рис. 7. Табель учета рабочего времени (страница 2)

В результате проектирования ИС были построены экранные формы, на которых отображаются все доступные возможности для работы с документами такими как, табель учета рабочего времени, график отпусков, приказ о предоставлении отпуска сотруднику предприятия и график работ.

Заключение

Таким образом, можно сделать вывод: при использовании проектируемой ИС время, затрачиваемое на составление документов, значительно сократится. Помимо этого, количество ошибок при ведении документов приблизится к нулю.

Список литературы

- ГОСТ 19.701-90 Схемы алгоритмов, программ, данных и систем. Условные обозначения и правила выполнения. – М.: Изд-во стандартов, 1991. – 26 с.: ил.

2. Справочная информация: «Формы первичных учетных документов» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=32449&dst=1000000001>. – (дата обращения: 10.09.2018).

3. Энциклопедический словарь экономики и права – Учет рабочего времени [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://dic.academic.ru/dic.nsf/dic_economic_law/16900. – (дата обращения: 10.09.2018).

Камалова Л.И.

БашГАУ

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ПЛАНИРОВАНИЯ С ЦЕЛЬЮ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: рассматриваются вопросы совершенствования системы планирования с целью повышения эффективности финансовых показателей организации.

Ключевые слова: экономика, эффективность, прибыль.

Эффективная система финансового планирования – технология финансово-экономического управления использующая инструменты планирования, контроля, корректировки и анализа исполнения деятельности компании в стоимостных показателях, позволяющая достигать цели компании за счет наиболее эффективного использования ресурсов [4].

Можно выделить следующие основные этапы внедрения эффективной системы планирования:

- формулирование целей внедрения системы;
- постановка методики и технологии финансового планирования;
- организация работ по проекту внедрения системы финансового планирования;
- опытная эксплуатация и внедрение [2].

Сегодня в сложном и постоянно меняющемся мире интересы деловых людей должны быть сосредоточены на процессе удовлетворения потребностей клиентов. Совершенствование планирования в процессе организации деятельности в фирмы производится при помощи моделирование всех стадий деятельности предприятия для лучшего понимания и усовершенствования проводимых операций [1].

Целью использования программного обеспечения является анализ данных, поступающих на предприятие о новых разработках, о деятельности и возможностях самого предприятия; рассчитывать необходимые показатели; строить графики для предоставления сведений руководству предприятия [3].

Методологические основы комплексной системы финансового планирования работы предприятия должны основываться на следующих основных принципах: разработку планов объемов работ необходимо вести комплексно: принятие управленческого решения должно основываться на анализе проделанной работы и построении прогнозных значений; прогнозирование тенденций развития главных факторов на краткосрочную перспективу; определение допустимых границ значений основных технико-экономических показателей, при которых будет обеспечиваться выполнение необходимого объема работы [5].

Основным направлениям совершенствования планирования работы организации:

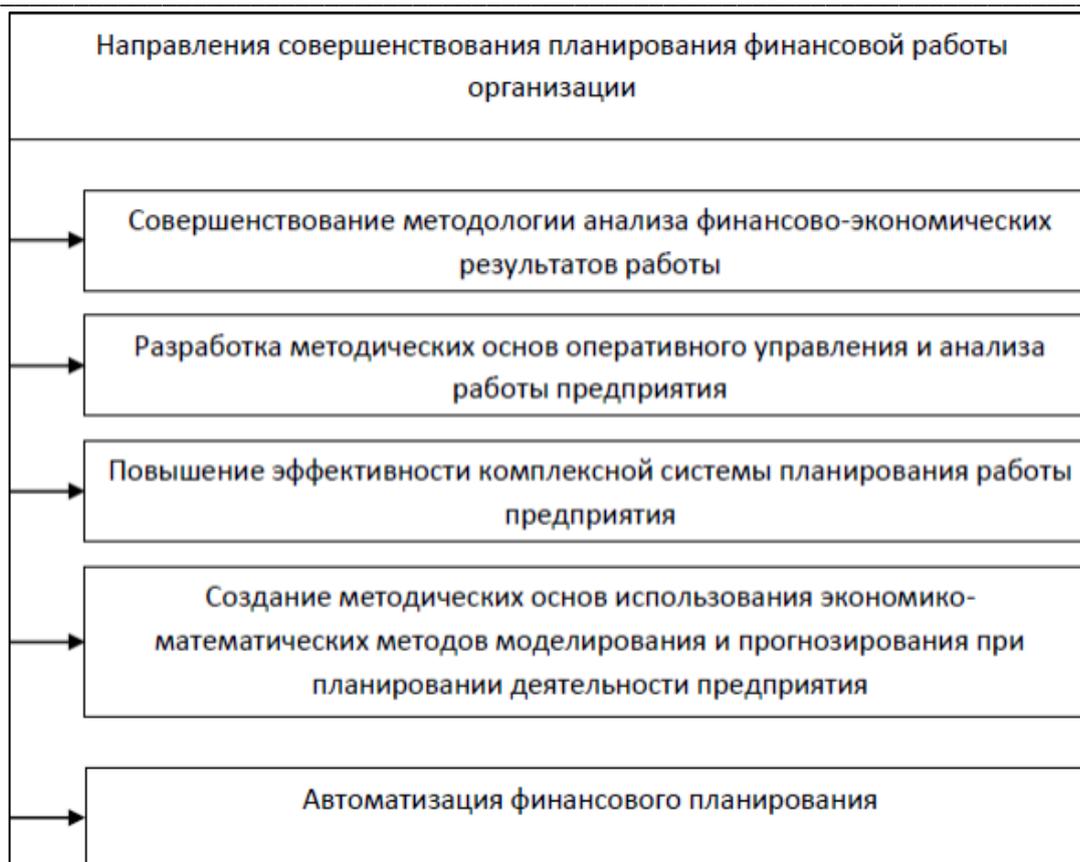


Рисунок 1 Основные направления совершенствования планирования работы организации

Финансовый контроль за выполнением финансового плана предприятия осуществляется в оперативном порядке. При этом контролируются:

- реальность запланированных показателей финансового плана, то есть их соответствие реальным рыночным условиям осуществления коммерческого расчета предприятием;
- сохранение общей и внутренней сбалансированности распределения всех финансовых ресурсов с полным покрытием всех учтенных в финансовом плане потребностей в финансировании расходов;
- ход выполнения запланированных показателей по созданию и привлечению финансовых ресурсов [6].

Для более эффективного контроля выполнения отдельных разделов финансового плана могут использоваться специальные контрольные точки: контрольные точки дебиторской и кредиторской задолженности, финансовые коэффициенты, индикаторы наличности и т. п.

Таким образом, основой успешного выполнения финансового плана является оперативность контроля его показателей. Незначительные, на первый взгляд, отклонения могут оказать существенное влияние на финансовое состояние предприятия, взаимоотношения с партнерами по бизнесу, развитие или, наоборот, резкое сокращение клиентской сети.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

- 1.Ахметова, Э.Р.,Гайсина, Д.Ф Государственная поддержка сельскохозяйственных предприятий в России: сборник Инновационные исследования: проблемы и пути решения сборник статей Международной научно- практической конференции,2016

2. Гумба, Х.М., Горобняк, А.А., Карпенко А.А., Шошинов, В.В. Планирование на предприятии: учебник и практикум / Х.М. Гумба, А. А. Горобняк, А. А. Карпенко, В. В. Шошинов; под общ. ред. Х. М. Гумбы. – М.: Издательство Юрайт, 2017. – 304 с.

3. Кулешова В.П., Закирьянов Р.В. Бюджетирование как основной инструмент реализации эффективных управленческих решений в аграрном производстве сборник интеграция аграрной науки и производства состояние, проблемы и пути решения. Материалы всероссийской научно-практической конференции с международным участием в рамках 13-ой Международной специализированной выставки «АгроКомплекс-2008» МСХ РБ. ФГОУ ВПО Башкирский ГАУ. ОАО Выставочный комплекс «Башкортостан». Башкирская выставочная компания 2008 с. 122-126.

4. Мусорин, А. Г. Проблемы организации эффективной системы финансового планирования // Научно-методический электронный журнал «Концепт»/А.Г. Мусорин. – 2016. – Т. 6. – С. 181–185. – URL: <http://e-koncept.ru/2016/56072.htm>

5. Незамайкин, В.Н., Юрзинова, И.Л. Финансовый менеджмент: учебник / В.Н. Незамайкин, И.Л. Юрзинова. – М.: Издательство Юрайт, 2016. – 467 с.

6. Омаров О.М., Исаева Ш.М. Анализ финансовых показателей как путь повышения эффективности управления банком // Научное обозрение/ О.М. Омаров, Ш.М. Исаева. – 2016. – №3-4. – 103-107с.

УДК 336.71

Каналиев Д.У.

студент группы 3-16Эк(м)ОУС Оренбургского государственного университета

(Россия, г. Оренбург)

**ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЦЕНОВЫХ МУЛЬТИПЛИКАТОРОВ В ОЦЕНКЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА**

Аннотация: в данной статье рассматриваются результаты анализа эффективности деятельности коммерческого банка на основе традиционных показателей и на основе ценовых мультипликаторов. При этом противоречивость выводов демонстрирует учет фактора риска, в значительной степени определяющего инвестиционную и рыночную привлекательность кредитного учреждения, в стоимостных показателях и игнорирование его в традиционных.

Ключевые слова: ценовые мультипликаторы, стоимость бизнеса, эффективность, коммерческий банк.

Банковская система является одним из ключевых факторов финансовой стабильности всех стран мира, что обуславливает необходимость мониторинга и оценки эффективности деятельности коммерческих банков как важнейших элементов всей банковской системы.

В современных публикациях существует большое количество трактовок понятия «эффективность». В российской банковской практике «эффективность деятельности коммерческого банка» раскрывается через его способность достигать определенный уровень таких финансовых показателей, как прибыль и рентабельность. Оценка эффективности деятельности банка через показатели прибыли и рентабельности капитала характеризуется относительной простотой и удобен для сравнения результатов деятельности разных банков [2].

Но достичь высоких прибылей в банковской сфере можно разными способами, например, путем либерализации кредитной политики банка, формирования агрессивного портфеля ценных бумаг, предложения новых банковских услуг. Все эти способы увеличения прибыли и прибыльности приводят к возрастанию кредитных, инвестиционных и функциональных рисков. А показатели, характеризующие эффективность деятельности банков, не позволяют оценить уровень рисков, связанных с достижением результатов. Для оценки рисков есть ряд других показателей, коэффициенты, характеризующие ликвидность и структуру капитала банка. Но достижение высокого уровня ликвидности и достаточности собственного капитала не приводит к максимизации прибыли. Таким образом, одни показатели являются измерителями уровня рисков, а другие – уровня доходности. Интегральными показателями, учитывающими и риск, и доходность признаны стоимостные показатели, одним из которых является рыночная капитализация [4].

Рыночная капитализация определяется путем произведения курсовой стоимости акций, эмитентом которых является банк, и количеством его акций в обращении. Курсовая стоимость акций, в свою очередь, отражает благоприятные и негативные реакции субъектов рынка на весь спектр управленческих решений, способствующих, как изменению эффективности деятельности эмитента, так и изменению уровня его рисков. Но по прямому соотношению цен на акции разных банков сравнить их невозможно, так как они отличаются размером капитала, сегментами рынка, видами услуг и по другим критериям.

Рыночная капитализация банка лежит в основе расчета ценовых мультипликаторов – соотношений стоимости бизнеса, определяемой рынком, и финансовых результатов его деятельности.

Метод мультипликаторов позволяет абстрагироваться от влияния на цену акции двух факторов – размера банка и количества акций в обращении. То есть, этот метод позволяет сравнивать банки при допущении, что они одинаковые по размеру и имеют одинаковое количество акций. Мультипликаторы дают представление о стоимости акций не как о котировках ценных бумаг, а как о котировках финансовых показателей банка. Они показывают, насколько, например, один рубль чистой прибыли одного банка оценивается рынком выше, чем один рубль чистой прибыли другого банка, являясь, таким образом, относительным интегральным показателем эффективности работы банка [5].

На примере ПАО Сбербанк проведем оценку эффективности его деятельности. Для этого была собрана информация об активах, величине собственного капитала и величине чистой прибыли банка из годовой финансовой отчетности за период 2009-2017 гг. Данные представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Результаты деятельности ПАО Сбербанк за период 2009-2017 гг.

Период	Активы, млрд. руб.	Собственный капитал, млрд. руб.	Чистая прибыль, млрд. руб.	ROE, %
2009	7105	778	24,0	3,08
2010	8628	987	181,0	18,34
2011	10835	1267	316,0	24,94
2012	15097	1623	348,0	21,44
2013	18210	1881,4	362,0	19,24
2014	25200	2020	290,0	14,36
2015	27334	2375	223,0	9,39
2016	25368	2821	542,0	19,21
2017	27112	3436	748,7	21,79

На рисунках 1, 2 и 3 для большей наглядности представлены динамика капитала, чистой прибыли и рентабельности собственного капитала.

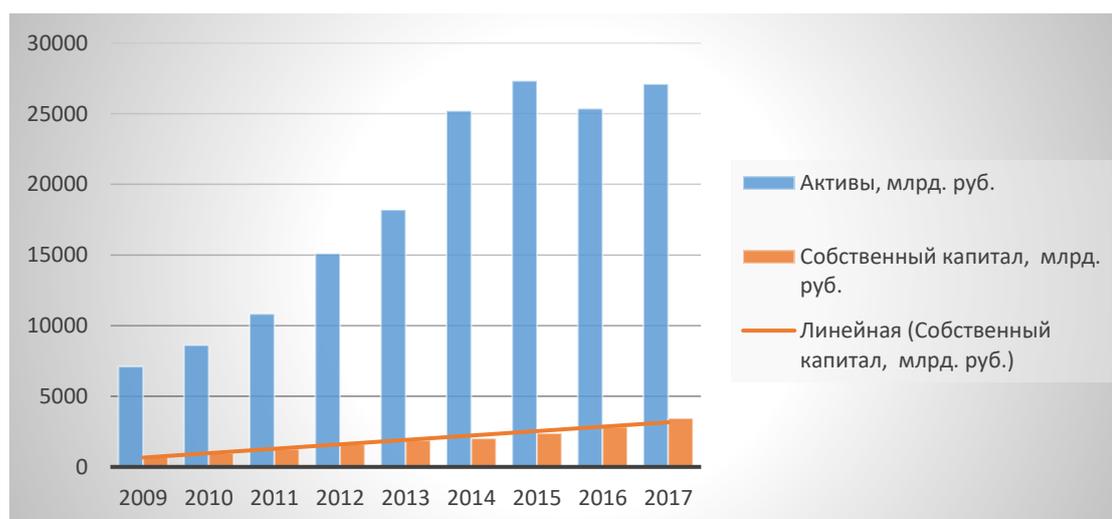


Рисунок 1. Динамика капитала ПАО Сбербанк за период 2009-2017 гг.

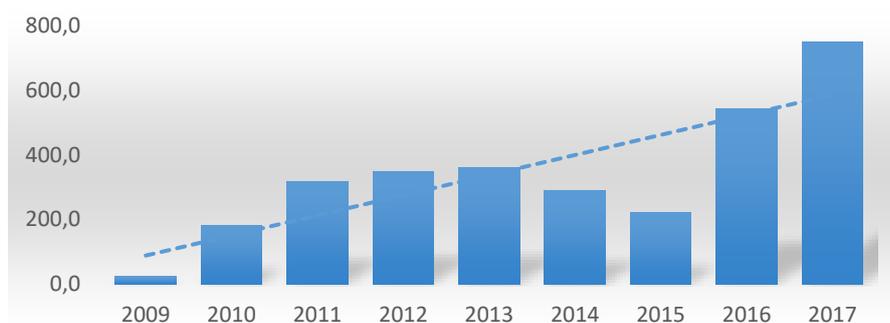


Рисунок 2. Динамика чистой прибыли ПАО Сбербанк за период 2009-2017 гг.

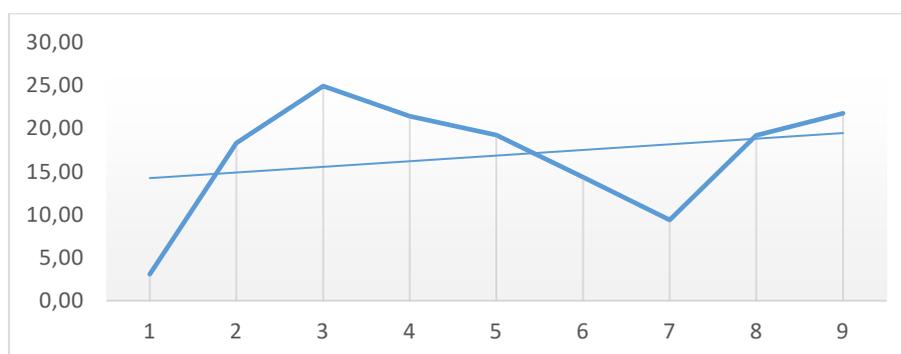


Рисунок 3. Динамика рентабельности собственного капитала ПАО Сбербанк за период 2009-2017 гг.

Исследование динамики показателей, по которым большинство аналитиков проводят анализ эффективности деятельности банка, демонстрирует их рост, что свидетельствует о повышении инвестиционной привлекательности банка.

За тот же период нами была собрана информация [1] для расчета значений ценовых мультипликаторов, которые представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Исходные данные и расчет ценовых мультипликаторов ПАО Сбербанк за период 2009-2017 гг.

Период	Курсовая стоимость акций, руб.	Количество акций в обращении, шт.	Рыночная капитализация, млрд. руб.	Мультипликаторы		
				P/BVA	P/E	P/ROE
2009	44,06	21 586 948 000	951,1209	0,133866	1,22252	308,8055
2010	86,05	21 586 948 000	1857,557	0,215294	1,882023	101,2845
2011	91,14	21 586 948 000	1967,434	0,181581	1,552829	78,88671
2012	91,45	21 586 948 000	1974,126	0,130763	1,216344	92,07679
2013	99,43	21 586 948 000	2146,39	0,117869	1,140847	111,5587
2014	78,07	21 586 948 000	1685,293	0,066877	0,834303	117,3602
2015	78,32	21 586 948 000	1690,69	0,061853	0,711869	180,0522
2016	134,15	21 586 948 000	2895,889	0,114155	1,026547	150,749
2017	178,2	21 586 948 000	3846,794	0,141885	1,119556	176,5394

Также представим наглядно динамику мультипликаторов на диаграммах 4 и 5.

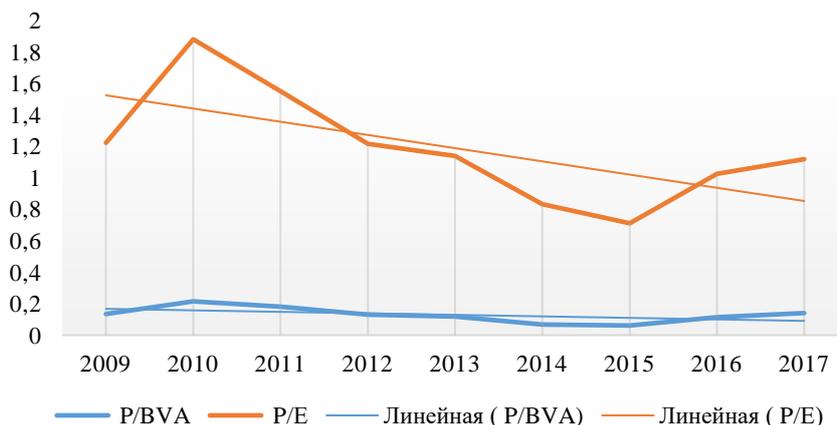


Рисунок 4. Динамика мультипликаторов на основе активов и собственного капитала ПАО Сбербанк за период 2009-2017 гг.

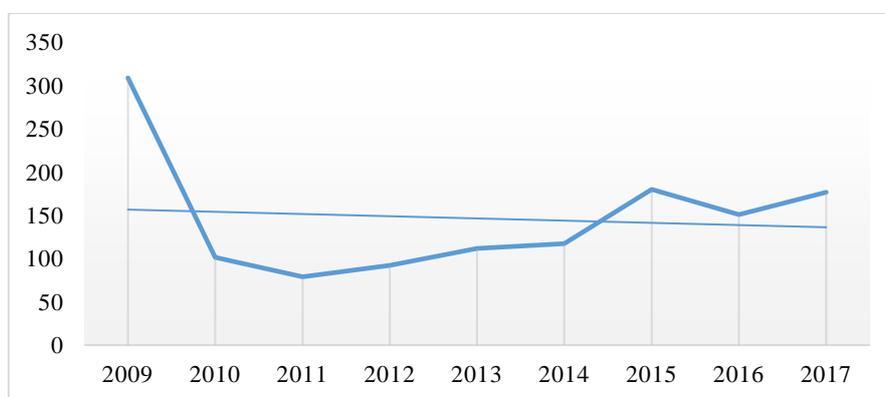


Рисунок 5. Динамика мультипликатора на основе рентабельности собственного капитала ПАО Сбербанк за период 2009-2017 гг.

Из данных таблицы и графиков явно следует вывод о снижении инвестиционной привлекательности ПАО Сбербанк в анализируемом периоде. Очевидно, что причиной отрицательной тенденции мультипликаторов являются высокие систематические и несистематические риски, которые не позволяют рынку высоко оценивать растущие прибыли банка.

Таким образом, на наш взгляд, традиционная система показателей эффективности деятельности коммерческих банков должна быть дополнена ценовыми мультипликаторами, особенно при проведении сравнительного анализа.

Список литературы

1. Банникова Е.А., Игнатьева Н.А., Папикян Э.Р. Оценка эффективности деятельности коммерческого банка на примере ОИКБ «Русь» (ООО) // Новая наука: От идеи к результату. 2016. № 12-1. С. 116-129;
2. Белобородова М.А., Лукоянова К.В. Дефиниции понятия и методы оценки эффективности деятельности коммерческого банка // Казанский экономический вестник. 2016. № 2 (22). С. 40-44;
3. Малакян А.Э. Оценка финансовых результатов и эффективности деятельности коммерческого банка // Экономика и социум. 2018. № 5 (48). С. 776-781;

4. Рожковский А.Л. Специфика оценки и управления эффективностью коммерческих банков по критерию стоимости // Известия высших учебных заведений. Серия: Экономика, финансы и управление производством. 2016. № 2 (28). С. 10-19;

5. Чиркова, Е.В. Как оценить бизнес по аналогии : методол. пособие по использованию сравн. рыноч. коэффициентов при оценке бизнеса и цен. бумаг / Е.В. Чиркова. - М. : Альпина Бизнес Букс, 2005 (ГУП Смол. обл. тип. им. В.И. Смирнова). - 193 с. - ISBN 5-9614-0144-8.....

УДК 336.71

Колесник Н.Ф.

д.э.н., профессор

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева»

(Россия, г. Саранск)

Шишканова А.Ю.

магистрант

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева»

(Россия, г. Саранск)

РАЗЛИЧИЕ УЧЕТНОГО И ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОДХОДОВ К ОЦЕНКЕ СТОИМОСТИ КАПИТАЛА БАНКА

Аннотация: в данной статье рассматриваются различия учетного и экономического подходов при оценке стоимости капитала банка, сравниваются их цели, методы, порядок определения рисков и области применения.

Ключевые слова: банк, капитал, оценка, подходы, риски.

Начиная с 1988 г. существовал в банковской сфере пруденциальный надзор, при котором надзорными органами устанавливались количественные показатели, также существовала концепция регулятивного капитала, рассчитываемого учетным подходом.

До 1996 года коммерческими банками при расчете капитала банка использовался балансовый метод. Данный метод расчета стоимости капитала банка сравнительно прост, так как не требует дополнительных финансовых затрат и специальных знаний, что является положительным моментом в его применении, при учете обязательности составления по расчетам финансовой отчетности согласно установленным правилам. Кроме того, данный подход к оценке может успешно использоваться при том, что балансовая стоимость банковских активов и обязательств несущественно отличаются.

В дальнейшем, в результате существенного развития банковской системы потребовалась разработка новых подходов к оценке капитала банков. Первоначально, был внедрен учетный подход к оценке собственного капитала банков и соответственно к использованию предложена модель регулятивного капитала банка, которая была законодательно закреплена.

Цель расчета капитала учетным подходом заключается в определении соответствия регулятивного капитала установленным нормативам надзорных органов. Сам расчетный капитал банка предназначается для покрытия непредвиденных потерь, а под суммы идентифицированных и ожидаемых потерь создаются соответствующие резервы. Порядок расчета регулятивного капитала банка учетным подходом нашел

отражение в «Международное сближение методов измерения и стандартов капитала» (Базельское соглашение I).

При изменениях процентных ставок и возникновении фактов невыполнения заемщиками обязательств по предоставленным коммерческим банком кредитам изменяется стоимость банковских обязательств, что ведет к определенному отклонению фактической стоимости активов и обязательств банка от их учтенной в отчетности банка балансовой стоимости. В конечном итоге, имеющиеся изменения приводят к получению неадекватной оценки величины собственного капитала банка, а также к ненадежным результатам при определении уровня защиты вкладчиков и акционеров банка от риска.

Согласно самой концепции рассчитанный регулятивный капитал должен покрывать неожиданные потери, то есть неожиданные это то же самое непредвиденные потери. Следовательно, теоретически происходит исключение возможности наступления тех или иных событий, несущих неожиданные потери, то есть отсутствует методическая и практическая основа под концепцией экономического капитала, так как она основывается именно на оценке возможности наступления дефолта в рассматриваемом кредитном учреждении и значимости его негативных последствий для кредиторов.

К концепции экономического капитала привели изменения в банковском регулировании, нашедшие отражение в следующем соглашении – «Международная конвергенция измерения капитала и стандартов капитала: новые подходы» (Базельское соглашение II). В этот период действия надзорных органов в вопросах достаточности капитала можно охарактеризовать как риск-ориентированными, которые стали учитывать риски, принятые коммерческими банками и качество управления ими.

Многие экономисты определяют экономический капитал как необходимую для коммерческого банка величину капитала, направляемую «для покрытия типичных банковских рисков, с которыми она сталкивается в рамках поддержания определенного стандарта платежеспособности или в случае дефолта. По их мнению, экономический капитал – это рисковый капитал, определяемый банком с использованием внутренних моделей и методик и который необходим для покрытия рисков, свойственных банку».

В. В. Мануйленко дает следующее определение «экономический капитал рассчитывается в целях определения его адекватности для покрытия непредвиденных потерь от рисков, уже принятых на себя банками, либо рисков, которые банк обязался принять в будущем, т. е. в его расчет включаются статьи капитала, служащие резервом как ожидаемых, так и неожиданных потерь».

Таким образом, экономический капитал банка рассчитывается в целях определения возможностей коммерческого банка покрыть неожиданные потери, т. е. те потери, которые превышают ожидаемый банком для конкретных условий уровень потерь, которые были учтены ценой банковской услуги и созданными резервами на возможные потери. Банк работает с определенным риском потерь при проведении банковских операций и страхуется от потерь, закладывая эти риски в цену банковской услуги, формируя резерв на возможные потери по данной банковской операции и уже в последнюю очередь подстраховывается экономическим капиталом.

При наличии в коммерческом банке разумного менеджмента, способного вести учет ожидаемых изменений, в качестве источника риска будут выступать только непредвиденные изменения. Кроме того, при проведении расчетов регулятивного капитала и учете потерь максимально в стоимости банковской операции и сформированном резерве по ней при проявлении неожиданных потерь для их покрытия потребуется меньше

экономического капитала, и наоборот, при некачественном учете возможных потерь – больше экономического капитала.

Экономический капитал рассчитывается за определенный период и с определенной вероятностью. Кроме того, требования к экономическому капиталу являются в большей степени субъективными, так как основываются на субъективной оценке рисков менеджментом банка, зависят от принятой в данном банке политики и склонности к риску, также следует отметить, что являются обязательными только для данного банка. В зависимости от обстоятельств на покрытие рисков может потребоваться меньше либо больше экономического капитала по сравнению с регулятивным капиталом. Этими обстоятельствами могут выступать, например, степень развития внутренних моделей расчета экономического капитала, строгость требований надзорного органа и т. д. Также необходимо отметить, что регулятор требует исключения ситуаций, при которых экономический капитал превышает регулятивный.

Базельским комитетом по банковскому надзору отмечается различие регулятивных и экономических требования к собственному капиталу, определяемых при оценке собственного капитала банка учетным и экономическим подходом. Внутрибанковские требования при расчете собственного капитала различаются при экономическом подходе в отношении оценки рисков, которые будут обеспечены собственным капиталом, размеры которого зависят от склонности данного коммерческого банка к риску, поэтому расчетный размер экономического капитала в каждом банке свой и не может существовать однозначных, объективных размеров капитала.

При рассмотрении понятия и состава экономического капитала относительно развития и поддержки бизнеса, то это «буфер» в бизнес-процессах. В Российской Федерации лишь некоторые банки проводят оценку капитала банка экономическим подходом. Для проведения качественного расчета экономического капитала российские банки должны обладать «необходимыми методическими, организационными, информационными и кадровыми ресурсами, необходимыми для расчета экономического капитала». Также в качестве причин, затрудняющих введение обязательного расчета экономического капитала, является отсутствие единой методологии расчетов, отсутствие законодательных актов, регулирующих применение данного подхода, требований Банка России по обязательной оценке экономического капитала и т. п.

Существующие различия между учетным и экономическими подходами к оценке капитала банка приведены в таблице 1.

Таблица 1 - Отличия учетного и экономического подходов к оценке капитала банка

Отличия	Учетный подход	Экономический подход
Цель расчета	Рассчитывается в целях соответствия нормативам надзорных органов и предназначается для покрытия непредвиденных потерь и создания резервов под них.	Цель в определении его адекватности для покрытия непредвиденных потерь от рисков, принятых на себя банками, а также рисков, по которым банк принял обязательства в будущем. Расчет включает статьи капитала, которые служат резервом как ожидаемых, так и неожиданных потерь.
Методы и приемы, используемые для оценки и установления величины нормативных требований к капиталу	Определяются Банком России, рассчитывается по унифицированным правилам и раскрывается в публичной отчетности	Базируется на внутренних моделях самого коммерческого банка. Алгоритм его расчета, как и величина, как правило, раскрывается банком лишь в общих чертах.
Порядок определения рисков	В соответствии с правилами расчета	В порядке определяемом самим банком, охватывает больший по сравнению с

	нормативов точно определяют риски, по которым необходимо рассчитывать регулятивный капитал. Дает оценку возникающему риску на отчетную дату	нормативным перечень рисков, в том числе те, которые являются значимыми для данного банка, но не включаются в регулятивный капитал. Дает оценку возникающему риску в настоящий момент времени
Область применения	Используется для расчета ограничений на принимаемые риски, то есть является внешним параметром для банка.	Находит применение внутри банка, например, для определения прибыльности отдельных бизнес-процессов

По порядку включения в публичные расчеты следует отметить, что на практике экономический капитал может быть включен в публичные расчеты в том случае, если его размер меньше размера регулятивного капитала, так как это демонстрирует наличие буфера (избытка) капитала. Кроме того, показывает высокую требовательность риск-менеджмента к принятию рисков.

Таким образом, в рамках изучения капитала банка и его использования определяют ожидаемые и неожиданные потери банка. В качестве источников возмещения потерь выступают:

- оперативные источники – это текущие доходы коммерческого банка и создаваемые им резервы;
- капитальные источники – это непосредственно собственный капитал.

Банк же, рассчитывая рискованность своих операций, подстраховывается от потерь ценой операции и формированием резерва на возможные потери по проводимым операциям и в последнюю очередь – экономическим капиталом.

Таким образом, экономический подход к оценке капитала отличается от учетного подхода, так как экономический подход позволяет произвести расчет экономического капитала банка, который ориентирован на покрытие потерь от всех рисков банка, в т. ч. и неожиданных потерь, потерь от возникновения форсмажорных рисков. Отличает данный подход то, что рассчитанный экономический капитал часть риска преобразуется в капитал. Управление экономическим капиталом гарантирует банку создание дополнительных доходов для акционеров, позволяет повысить эффективность распределения средств по различным бизнес-подразделениям, влияет на стратегические решения по капиталовложениям и т. п.

Список литературы

1. Приказ Минэкономразвития РФ от 20 июля 2007 г. № 256 «Об утверждении федерального стандарта оценки «Общие понятия оценки, подходы к оценке и требования к проведению оценки (ФСО № 1)». [Электронный ресурс]. Информационно-правовой портал [официальный сайт]. URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/91703> (дата обращения 22.11.2018);

2. Приказ Министерства экономического развития РФ от 20 мая 2015 г. № 298 «Об утверждении Федерального стандарта оценки «Цель оценки и виды стоимости (ФСО № 2)». [Электронный ресурс]. Информационно-правовой портал [официальный сайт]. URL: <http://base.garant.ru/71034722/#ixzz5Sgwrthmq> (дата обращения 22.11.2018);

-
3. Колесников А.М. Значение модели экономического капитала в оценке капитала банка // Научный журнал НИУ ИТМО. Серия Экономика и экологический менеджмент. – 2018. – № 1. – С. 113-118;
 4. Мануйленко В.В. Методика оценки справедливой стоимости капитала кредитной организации // Финансы и кредит. - 2010. – № 15. – С. 8-16;
 5. Пармонов А.В. Методы оценки капитала // Аудит и финансовый анализ. – 2015. – № 4. – С. 24-29.

УДК 336.711

Кузнецова Н.А.

Магистрант направления подготовки «Экономика» профиль «Финансы в банковской сфере», 2 курс, Брянский государственный университет им. акад. И.Г. Петровского (Россия, г. Брянск)

ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА БАНКА РОССИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

***Аннотация:** в статье рассмотрены теоретические аспекты денежно-кредитной политики и особенности денежно-кредитной политики Центрального банка РФ в условиях современности. Статья посвящена анализу влияния современной денежно-кредитной политики Центрального банка РФ на основные экономические показатели. Состояние денежно-кредитной сферы в значительной мере оказывает влияние на состояние экономики. Даются рекомендации по повышению эффективности денежно-кредитной политики Центрального банка РФ в условиях цифровизации финансовых активов.*

***Ключевые слова:** банковский сектор, денежно-кредитная политика, коммерческие банки, рынок банковских услуг, финансовые технологии, Центральный Банк России, эффективность.*

Денежно-кредитная политика является важным и результативным инструментом влияния на экономику государства, который не нарушает независимости большей части субъектов сферы бизнеса. Можно отметить, что при этом хотя и происходит лимитирование границ их экономической свободы (без этого никакое регламентирование хозяйственной деятельности вообще невозможно), однако на основные решения данных субъектов государство воздействует только лишь косвенно [7].

Необходимо не забывать о том, что денежно -кредитная политика является довольно сильным, и в одно время с этим, опасным инструментом, так как с помощью нее можно как выйти из кризиса, так и усугубить отрицательные тенденции, которые сложились в экономике. И только очень взвешенные решения, которые принимаются на высшем уровне после детального анализа ситуации, рассмотрения альтернативных путей влияния денежно - кредитной политики на экономику страны, дадут позитивные результаты [6, с.48].

Денежно-кредитная политика Центрального Банка РФ должна тесно рассматриваться как инструмент борьбы с увеличением инфляции и безработицы, который ориентирован на установление стабильного курса формирования экономики России, и в одно время денежной политикой Центрального Банка РФ (ЦБ РФ) должен регламентироваться приемлемый курс валют регулируемый валютными интервенциями, проводиться учетная политика управления краткосрочными процентными ставками [5].

Деятельность ЦБ РФ не ограничивается лишь использованием косвенных инструментов регламентирования денежно-кредитной системы. При помощи прямого регламентирования ЦБ РФ влияет на количество кредитно - финансовых институтов и как результат, на уровень конкуренции в финансовом секторе [2, с.90].

Основной инструмент и методы денежно-кредитной политики ЦБ РФ можно показать в виде структуры (рис.1.):

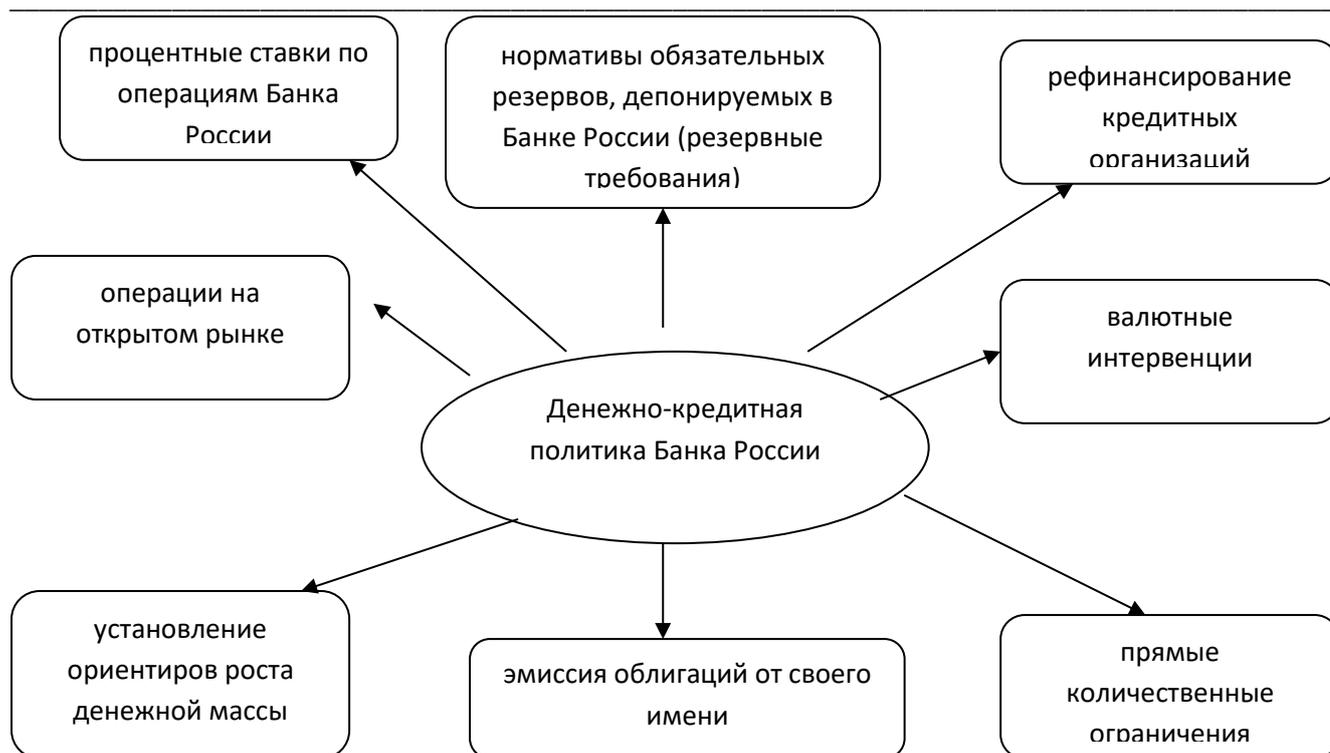


Рисунок 1 - Денежно-кредитная политика Банка России [5].

Необходимо отметить, что на современном этапе ЦБ РФ проводит политику оздоровления и централизации всей банковской системы - отзывая лицензии у кредитных организаций, которые проводят высоко рискованную политику, которая может привести к нарушению стабильности банковского сектора и подорвать доверие бизнеса и населения к финансовой системе страны. Процесс отзыва лицензий оказывает существенное воздействие на общую динамику активов, которые, как видно из таблицы 1, показали невысокие темпы роста.

В современных условиях развития экономики России, в условиях продолжающейся её преобразовании и становления денежного рынка основную роль играет результативное функционирование как Центрального банка России, так и всей банковской системы в целом, которая обеспечивает финансовыми ресурсами крупные и средние предприятия, а так же малый и средний бизнес, который составляет основу любой развитой рыночной экономики.

Прирост кредитования экономики за январь-октябрь 2018 г. (+9,6%) более чем вдвое превысил показатель января-октября 2017 г. (+4,7%). За 9 месяцев 2018г. сложилась позитивная динамика кредитования главных отраслей экономики.

Таблица 1 - Основные показатели банковского сектора, млрд. руб. [5]

Показатели	01.01.2016	01.01.2017	01.01.2018
Активы	83 000	80 063	85 192
Кредиты экономике (нефинансовым организациям и физическим лицам)	43 985	40 939	42 366
Кредиты нефинансовым организациям	33 301	30 135	30 193
Кредиты физическим лицам	10 684	10 804	12 174
Кредиты финансовым организациям-резидентам (кроме КО)	1 659	2 777	3 627
Вклады физических лиц	23 219	24 200	25 987
Депозиты и средства организаций на счетах (кроме КО)	27 064	24 322	24 843

Кредиты, полученные от Банка России	5 363	2 726	2 016
-------------------------------------	-------	-------	-------

Развитию кредитования населения в РФ в условиях кризиса был нанесён довольно сильный удар. Финансовая нестабильность приводит к росту количества непогашенных кредитов. В условиях уменьшения рабочих мест и урезания заработных плат многие граждане не в состоянии погашать кредиты. Новые процентные ставки делают проблемным совершение постоянных выплат. Это приводит к утрате доходов и, как результат, к сокращению финансирования, уменьшению скорости оборота денежных средств.

Кредитовать субъекты экономики банкам стало не выгодно. В связи с этим в 2016-2018 гг. никакого прироста банковских операций на кредитном рынке не было. Кредитная активность банков в данный период была негативной, причиной данного процесса была агрессивная маржинальная политика всего банковского сектора. Отрицательные последствия такой политики довольно большие, и связаны они [1, с.40]:

а) с увеличением плохих долгов и созданием дополнительных резервов на вероятные потери по ссудам (вследствие того что банки вынуждены принимать на себя большие риски);

б) с низкой инфляцией в экономике, которая перерастает в стагнацию в результате падения совокупного платежеспособного и инвестиционного спроса в экономике;

в) сдерживанием капитализации бизнеса, вынуждая корпорации затрачивать усилия на выкуп своих акций с рынка, уменьшая таким образом увеличение оборотов корпоративных обязательств на внебиржевом рынке;

г) с формированием искусственных стимулов для перераспределения ресурсов в пользу государственных корпораций и огосударствления частного бизнеса, что не помогает увеличению результативности и производительности в экономике РФ.

В условиях низких процентных ставок и купирования процентного риска банки проводят агрессивную маржинальную политику, время от времени завышают процентную маржу.

Самым обобщающим показателем результативности деятельности банковской системы является прибыль. За 10 мес. 2018 г. прибыль банковского сектора составила 1183 млрд. руб., превысив результат такого же периода 2017 г. в 1,7 раза. В октябре 2018 г. действующими кредитными организациями получена прибыль в размере 111 млрд. руб. (в октябре 2017 г. – 11 млрд. руб.). На финансовый результат сектора оказали воздействие показатели банков, которые проходят процедуру финансового оздоровления с привлечением средств Фонда консолидации банковского сектора. Без учета данных банков прибыль банковского сектора за 10 мес. составила 1,5 трлн. руб.

Поэтапное уменьшение ключевой ставки, объявленное ЦБ РФ, в рамках политики кредитной экспансии с одной стороны будет способствовать удешевлению кредитов для коммерческих организаций и населения, а с другой - это приведёт к уменьшению доходности депозитов и не сделает вложения в них более привлекательным.

ЦБ РФ опубликовал сентябрьский доклад о денежно-кредитной политике, который является довольно полезным документом для сбалансированной оценки главных рисков инвестирования на среднесрочную и долгосрочную перспективу.

Базовый сценарий предполагает 30-процентное снижение котировок нефти во 2-м квартале 2018 г. с дальнейшим понижательным давлением в силу некоторых основных причин, которые имеют внешний характер. Они приводятся в докладе [3].

Чистый приток в РФ валюты по текущему счету уменьшится в 2,5 раза — с 30 млрд. дол. США в 2017

г. до 12 млрд. в 2018-м В 2019 г. сальдо может сжаться еще в три раза, до минимального для России размера 4 млрд. дол. США за год. Низкие цены на нефть, которая формирует 60% поступлений в Россию иностранной валюты и практически половину доходов бюджета, ограничат возможности импорта. После 20%-го увеличения в 2017 г. объемы импорта начнут стагнировать: их прирост каждый год не превысит 1,5% практически до 2020 г.

Скорость роста экономики замедлится практически в два раза, с 2,5% во 2-м квартале 2017 г. до 1-1,5% за 2018 г. в целом. В докладе отмечается сохранение низкой производительности труда, главным образом сырьевого характера экспорта, а также дефицит квалифицированных кадров, которые нужны для развития высокотехнологичных отраслей. При этом Центральный Банк не ожидает снятия с РФ санкций Запада в ближайшие 3 года. Так, Банк России отмечает, что основной задачей ЦБ РФ на настоящем этапе, а также в период до 2020 гг. является закрепление скорости роста потребительских цен около 4%, а также формирование доверия к проводимой денежно-кредитной политике.

В рамках освещения сценариев макроэкономического развития и денежно - кредитной политики в 2018-2020 гг., регулятор, формируя прогноз на ближайшие три года, считает, что набор и характер действия основных факторов, которые оказывают воздействие на ситуацию в экономике России и динамику цен, существенно не изменятся. При этом нужно сказать, что темпы экономического роста в РФ на трехлетнем горизонте, как оценивает ЦБ РФ, не превысят 1,5-2%.

Структура роста экономики не претерпит значительных изменений. На прогнозном горизонте во всех сценариях расширение потребительского спроса по сравнению с инвестиционным спросом будет происходить более динамичными темпами. Увеличение инвестиций останется умеренным как вследствие дефицита новых конкурентоспособных инвестиционных проектов, так и в условиях сохраняющихся институциональных проблем, которые увеличивают стоимость инвестиционных проектов и ограничивают горизонт планирования. В документе говорится, что в результате в случае отсутствия мер структурной политики переход к инвестиционной модели развития не начнется при сохранении сырьевой модели экономики.

В докладе отмечается, что ЦБ РФ продолжит уделять большое внимание поднятию устойчивости банковского и финансового секторов в целом, развитию национальной платежной системы, обеспечивая их способность обслуживать экономические отношения при различных изменениях внешних условий.

В условиях высокой нестабильности ЦБ РФ должен быть готов к любому вероятному варианту развития событий. Имея в своем распоряжении весь нужный набор инструментов, ЦБ РФ должен принимать решения гибко и динамично, исходя из задачи уменьшения инфляции, не допуская при этом сильного охлаждения экономики и сохраняя финансовую стабильность. В одно время с этим для ускорения приспособления экономики России к новым внешним условиям усилий одного ЦБ РФ мало.

Динамичный темп внедрения технологических инноваций в финансовую сферу в настоящий момент стал самым важным феноменом экономического развития в мире. Ежегодно этот тренд получает все более реальные очертания в связи с цифровизацией (дигитализацией) финансовых активов и транзакционных операций. И финансовый сектор РФ не стал исключением - начиная с 2017 г. он активно включается в данные процессы.

В 2018 г. ЦБ РФ принял Основные направления развития финансовых технологий на период 2018-2020 гг. (далее - Основные направления), которые определяют ключевые цели и задачи использования новых

инновационных технологий на финансовом рынке России. Их применение и развитие первоначально финансовых технологий направлено на радикальное уменьшение транзакционных затрат участников финансового рынка и на расширение доступа потребителей финансового рынка к разным финансовым продуктам и услугам. Новые финансовые технологии дают возможность увеличить объемы и скорость транзакций, уменьшить затраты, приспособить услуги под запросы клиентов за счет результативной обработки данных и облегчения обмена информацией. Помимо того, новые технологии поднимают доступность финансовых услуг за счет возникновения новых способов их предоставления, расширения продуктовой линейки для потребителей и активного формирования на рынке различных потребительских предпочтений.

В Основных направлениях ответы на данные вызовы отсутствуют. Кроме того, в данном документе даже не поставлен вопрос о том, что же мешает финансовому рынку РФ сделать разворот в сторону открытых децентрализованных пиринговых систем. Так, ЦБ РФ, заявив о необходимости широкого введения технологических инноваций в финансовую сферу, главным образом продолжает придерживаться прежних, обычных подходов к развитию действующего финансового рынка и его монетарному инструментарию, дополнив все составляющими и механизмами усиленной концентрации, централизации и огосударствления.

Следовательно, на сегодняшний момент, как полагают С. А. Андрюшин и А.А. Рубинштейн, ЦБ РФ не готов менять имеющиеся принципы деятельности финансовой системы. Во всех предложенных им законопроектах четко не прописаны новые механизмы и не показаны институциональные специфики деятельности финансового рынка в новых реалиях [1, с.48].

Подытоживая, можно сделать вывод: в современном мире ЦБ РФ является основным элементом финансово-кредитной системы России. ЦБ РФ выступает проводником денежно-кредитной политики, которая должна влиять на валютный курс, процентные ставки, общий объем ликвидности банковской системы и, значит, экономики. Достижение данных целей дает возможность добиться стабильности роста экономики, уменьшения уровня безработицы и инфляции. А в результате проводимых ЦБ РФ операций на открытом рынке изменяется объем собственных ресурсов коммерческих банков в отдельности и банковской системы в целом, что приводит к изменениям стоимости кредита и, как результат, спроса на деньги. Кроме того, ЦБ РФ проводит непосредственный и целостный контроль и надзор за работой коммерческих банков РФ. Это делается для того, чтобы обеспечить устойчивость некоторых банков и банковской системы в целом.

ЦБ РФ, заявив о необходимости широкого внедрения технологических инноваций в финансовую индустрию, в своих действиях и намерениях не совсем последователен. ЦБ РФ собирается изменять финансовый рынок не на сетевых и децентрализованных принципах распределительных пиринговых сетей, а на обычных подходах и методах регламентирования денежного рынка, дополнив все это элементами централизации и огосударствления. Безусловно, это создает дополнительные ограничения для развития финансового рынка РФ уже в среднесрочной перспективе.

Список использованных источников

1. Андрюшин С. А. Денежно-кредитная политика банка России в условиях новых финансовых технологий / С. А. Андрюшин, А.А. Рубинштейн // Вестник Института экономики РАН. – 2018. – №5. – С. 37-50.
2. Василевский П. А. Повышение эффективности инструментов денежно -кредитной политики

Центрального банка Российской Федерации / П. А. Василевский, О. Е. Никонец // Научно -методический электронный журнал «Концепт». - 2017. - С. 106-110.

3. Доклад ЦБ РФ о денежно-кредитной политике [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.cbr.ru/publ/ddcp/> [1.12.18; 15:13]

4. О развитии банковского сектора Российской Федерации в январе-октябре 2018 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.cbr.ru/Collection/Collection/File/10405/razv_bs_18_10.pdf [1.12.18; 15:00]

5. Обухова К.С. Денежно-кредитная политика банка России / К.С. Обухова // Научно-практический электронный журнал Аллея Науки. – 2018. - №5(21) [Электронный ресурс]. – URL <https://www.alley-science.ru/domains>

6. Сусина А.А. Денежно-кредитная политика / А.А. Сусина // Роль молодежи в социально-экономическом развитии региона.- 2017. - С 90-96.

7. Яхьяева Б. Н. / Б. Н. Яхьяева // Наука среди нас. – 2018. – №2 (6) [Электронный ресурс]. - URL: [http://nauka-sn.ru/filestore/2\(6\)2018/IakhiaevaBN.pdf](http://nauka-sn.ru/filestore/2(6)2018/IakhiaevaBN.pdf) [30.11.18; 23:15]

УДК 33

Кусагова М.Х.

Студент 3 курса кафедры «Менеджмент», Экономического факультета Евразийского Национального
Университета им.Л.Н Гумилева
(Казахстан, г.Астана)

Байгабулова К.К.

к.э.н., профессор кафедры «Менеджмент», Экономического факультета Евразийского Национального
Университета им.Л.Н Гумилева
(Казахстан, г.Астана)

ДЕЛЕГИРОВАНИЕ И МОТИВАЦИЯ КАК ФУНКЦИЯ МЕНЕДЖМЕНТА

Аннотация: в работе рассмотрено одно из важнейших для менеджмента управленческих решений – делегирование полномочий – и его отношение к мотивации персонала.

Ключевые слова: менеджмент, делегирование, мотивация, сотрудник, руководитель.

Если на работе Ваш начальник пересылает письмо, адресованное ему, с указанием сроков сдачи задачи из письма, это не значит, что он не хочет ее выполнять, или не может, и перекидывает с себя работу на своих подчиненных – он делегирует обязанности своим подчиненным, это его управленческая модель решения задач.

Когда у менеджера есть вера в свою команду, он обязательно разделит с ней и право ответственности – это, несомненно, вдохновляет сотрудников.

Делегирование полномочий является одним из основных факторов мотивации. Делегирование базируется на доверии, а доверие – важнейшая составляющая творческой атмосферы в коллективе. Творчество в работе способствует эффективному ведению бизнеса, порой безразличного и достаточно ожесточенного. [2, с.478] Именно делегирование направляет работу в русло открытых потоков информации в команде, то есть делает их прозрачными, что в свою очередь, способствует вовлеченности людей.

Есть такое понятие в менеджменте, как парсипативное управление – когда у всех членов команды есть реальная возможность поучаствовать в управлении. При использовании такого типа управления вовлеченность команды, безусловно, возрастает, что отражается в их выработке и процессе реализации управленческих решений. [3] Возможность участия в процессе управления дарит людям чувство, что они причастны к чему-то великому, а также усиливает их мотивацию к творчеству на работу, к новым идеям, к новому взгляду на тот или иной проект.

Делегирование полномочий помогает из наемного сотрудника, чьи интересы не касаются компании, где он работает, который особо не перетруждается, он ходит на работу только для заработка, в сотрудника. Сотрудник, в отличие от наемного работника, являет себя частью компании, разделяя ее ценности, ее культуру, ее цели. Сотрудник сопереживает любым взлетам и падениям компании, работает на результат, постоянно пытается улучшить и оптимизировать бизнес-процессы. И каждый менеджер должен стремиться к тому, чтобы

личные цели каждого сотрудника по возможности, шли в параллель с целями компании, в которой они работают [1, с.230-231].

Одни из менеджеров, менее опытные, боятся делегировать свои обязанности, дабы сотрудник, который успешно справляется с задачами руководителя, не дай Бог, не занял его места, или чтобы про менеджера не говорили, что он лентяй и ничего не хочет делать, поэтому «скидывает» работу своим подчиненным, – всё это стереотипы, сложившиеся из разрозненных коллективов наемных сотрудников. Другие - считают, что возможность делегирования – это ключ к успеху в менеджменте. Ведь делегируя часть задач, руководитель, к примеру, высвобождает время для новых проектов, кроме того, как уже упоминалось выше, делегируя часть своих обязанностей, менеджер показывает своё доверие к коллективу. Менеджер, познавший истину делегирования, по праву может называться блестящим организатором, поскольку при перенаправлении задач необходимо учитывать нагрузку каждого члена команды, его скорость реакции, способность быстро переключиться на другую тему и еще много подобных вопросов, ответы на которые есть у грамотного управленца, проанализировавшего свой коллектив в разных плоскостях.

Без сомнения, делегирование — это действительно важная составляющая менеджмента, и любой менеджер понимает и принимает объективную необходимость использовать данную опцию.

Резюмируя вопрос необходимости делегирования, отметим следующее.

Конечно, бывают случаи, когда подчиненный справляется с поставленной задачей лучше менеджера, но это не повод для беспокойства последнего, наоборот, такого сотрудника следует стимулировать, хвалить, и приумножать его способности. Надо понимать, что хороший управленец не тот, кто работает лучше и усерднее всех, а тот, кто способен настроить свой менеджмент так, чтобы каждый его сотрудник выдавал лучшие результаты в рамках поставленных задач.

Ежедневно на руководителя сыпется колоссальный объем задач, которые нужно выполнить «еще вчера», и это нормальная практика, когда не хватает ни рук, ни времени. Делегирование же позволяет разгрузить менеджера с целью охвата большего количества задач, избежания «замыленности глаза» менеджера и более качественного выполнения работы.

Итак, менеджер делегирует свои полномочия не с целью сбежать от ответственности, а с целью разделения менеджерского пула дел, что позволяет в разы повысить эффективность труда. [4] Делегирование призвано облегчить работу менеджера, но финальное решение принимает в любом случае руководитель, он лишь получает от подчиненных варианты решения задач различной степени сложности, анализирует информацию, и после выносит своё решение, что и отличает сотрудника от менеджера.

Список литературы

1. Самыгин, С.И. Менеджмент персонала: учебное пособие // Ростов-на-Дону: Феникс, 2014. С. 478.
2. Богатко А.Н. Система управления развитием предприятия: учебное пособие.// М.: Финансы и статистика, 2013. С. 230-231.
3. Основы менеджмента [Электронный ресурс]. URL:<http://bmanager.ru/> (дата обращения: 01.12.18).
4. Энциклопедия Экономиста [Электронный ресурс]. URL:<http://www.grandars.ru/> (дата обращения: 02.12.18).

УДК 338.1

Ляхова О.А.

Сибирский институт управления, филиал РАНХиГС, (г. Новосибирск, Россия)

Научный руководитель:**Суходаева Т.С.**

канд. экон. наук, доцент

Сибирский институт управления, филиал РАНХиГС, (г. Новосибирск, Россия)

ОСОБЕННОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА В РОССИИ

***Аннотация:** экономический рост - долговременные изменения естественного уровня реального объема производства, связанные с развитием производительных сил на долгосрочном временном интервале. Стимулирование экономического роста и поддержание его темпов на оптимальном и стабильном уровне является одной из важнейших и долгосрочных целей экономической политики каждой страны, в том числе и современной России.*

***Ключевые слова:** экономический рост, валовый внутренний продукт (ВВП), валовый национальный продукт (ВНП).*

При любых хозяйственных системах важнейшей характеристикой общественного производства является категория экономического роста. Возможное удовлетворение наиболее широкого круга потребностей человека и облегчение решения проблемы ограниченности ресурсов на каждом данном отрезке времени означает экономический рост.

В возрастании экономической мощи страны или региона и в увеличении потенциального и реального ВНП находит выражение экономический рост, которое можно измерить двумя взаимосвязанными показателями: ростом ВНП на душу населения или ростом за определенный период времени реального ВНП.

Показатели абсолютного прироста или темпов прироста реального объема выпуска на душу населения является общепринятой количественной мерой экономического роста. Эти показатели дополняют друг друга, так как динамика и темпы роста реального ВВП характеризуют общие масштабы национальной экономики, а показатель реального ВВП, деленный на душу населения (численность) дает представление о темпах экономического роста и изменении в этой связи благосостояние населения. Для характеристики уровня жизни и сравнения его с уровнем в других странах применяются сведения о динамике производства в расчете на душу населения.

Говоря о современной России, исходя из официальных данных, можно определить особенности экономического роста в России. Так, в 2014–2015 гг. резкое негативное изменение условий торговли привело к потере валового внутреннего дохода России на 13–14% (в 2015 г.). Реальный валовой внутренний продукт снизился только на 2,5% (и еще на 0,2% – в 2016 г.). В 2017 г. российская экономика вернулась к положительным темпам роста реального ВВП (около +1,5%). При этом рост мировой экономики в 2017 г. оценивается в 3,6–3,7%, что уже близко к уровням благополучных нулевых годов. Положительные темпы роста отмечены практически во всех странах Евросоюза и в Японии. Вместе с тем вряд ли можно с полным основанием

утверждать, что последствия кризиса 2008–2009 гг. преодолены в глобальном масштабе. Россия вышла на новую траекторию устойчивого роста, и угроза новой рецессии, даже в краткосрочной перспективе, в 2018 или 2019 гг., – миновала.

В целом экономические результаты 2017 г. находились в рамках ожиданий. Следует учитывать, что структурные темпы роста ВВП, зависящие от совокупной факторной производительности, имеющегося объема труда и капитала, в последние годы опустились до 1,0–1,5% в год. Поэтому в условиях сокращающейся численности экономически активного населения без повышения эффективности экономики рассчитывать на более быстрый рост трудно. Условия торговли, хотя и улучшились, тем не менее, они были хуже, чем в среднем за последние 10 лет. Внешний сектор по-прежнему не мог внести заметный положительный вклад в темпы роста экономики.

Главным фактором роста можно считать завершение отрицательной фазы делового цикла и возвращение к циклическому росту. Это как раз соответствует темпам роста экономики в 1,5–2,0% в год, наблюдаемым в 2017 г. Аналогичные значения экономического роста в России ожидается в 2018, 2019 г. г.

Каковы же перспективы в данном направлении? В текущем году экономика России по темпам роста может лишь повторить 2017 г., когда ВВП поднялся на 1,5%, по данным Росстата. Это низкая и неустойчивая динамика, в несколько раз слабее среднемировой. МВФ предполагает увеличение мирового ВВП на 3,7% в 2018 г. Ограничения в России связаны, прежде всего, со структурой экономики, низкими стимулами развития, административными барьерами, внешними санкциями. В хозяйстве высока роль добывающих отраслей, зависящих от мировой конъюнктуры. Повышение объёмов происходит в основном за счёт увеличения цен энергоносителей. Например, с ноября 2016 г. до конца 2017 г. стоимость нефти марки Brent поднялась с \$ 45 до \$68, то есть наполовину, проведя большую часть года на комфортном уровне выше \$50. Поэтому в 2017 г. темп роста в добыче полезных ископаемых составил 1,4%, их доля выросла на 8,4% в валовой добавленной стоимости в России. А в обрабатывающих производствах объём поднялся - лишь на 0,4%, доля осталась неизменной. В текущем году предполагается сохранение нефтяных цен на уровне \$55-70. Это во многом и может дать продолжение небольшого роста ВВП на уровне 1,5-1,7%. Таким образом, сильная зависимость от сырья, и прежде всего от углеводородов, остаётся. Драйвером роста вновь выступают добывающие отрасли. Высокие цены сырья дестимулируют необходимость акцентирования на иных отраслях. И это, в то время, как некоторые из них способны дать более высокие темпы, судя по 2017 г. К ним относится, например, транспорт (рост на 3,7%), информация и связь (3,6%), торговля (3,1%), финансовая деятельность (2,5%). Но их роль мала, и они несущественно влияют на общий итоговый результат. Современные технологии не станут и в текущем году драйверами роста экономики. Структурные, технологические, инвестиционные изменения, которые могли бы стимулировать экономику, не происходят.

Некоторыми дополнительными стимулами, станет сокращение процентных ставок вслед за уменьшением ключевой ставки Центрального Банка. Она, вероятно, продолжит уменьшение до 6,75% в 2018 г. Это облегчит кредитование и вложения в производство. Возможно и прекращение четырёхлетнего падения реальных доходов населения (в 2017 г. они снизились на 1,7%). Такие факторы способны поднять производственный и потребительский спрос, ограниченно позитивно воздействовать на экономику.

Но архаична не только отраслевая структура хозяйства. Торможение проявляется и в превалировании госсектора и монополизации в ущерб конкуренции и частной инициативе. Это существенный фактор риска.

Столь же опасно в перспективе отсутствие реформ, которые могли бы поддержать предпринимательскую, инвестиционную среду. Необходимы ослабление административного диктата, независимость судопроизводства и эффективная защита прав бизнеса и населения. Крайне важно состояние человеческого капитала, которое в целом не растёт, а снижается в условиях недостатка качества и финансирования образования и здравоохранения.

Только такие масштабные, кардинальные изменения на уровне законодательства потенциально могли бы дать темпы роста хотя бы на уровне среднемировых.

Подводя итоги можно отметить следующее. Экономический рост является многоаспектной проблемой. Это есть составляющая экономического развития, которая выражается в количественном увеличении ВВП и его составляющих. Годовой прирост объема и годовые темпы роста ВВП в расчете на душу населения, годовые темпы роста производства основных отраслей экономики являются ведущими показателями динамики экономического роста на макроэкономическом уровне.

Существуют два ключевых фактора, влияющих на экономический рост страны - накопление физического капитала в расчете на одного занятого населения и изменения технологического уровня экономики. Темпы технического прогресса и структурные сдвиги в экономике отражают данные изменения. Все прочие факторы, такие как политика государства, уровень развития инфраструктурных секторов и др., через эти два процесса оказывают позитивное или негативное влияние на темпы экономического роста.

Таким образом, выделяют два типа экономического роста: экстенсивный и интенсивный. Экстенсивный путь в еще развивающихся экономических отношениях ведет только в тупик, не давая никаких шансов на экономическое возрождение. Именно поэтому необходимо менять тип экономического роста, переводя народное хозяйство на интенсивный путь развития. Интенсивный тип экономического роста характеризуется увеличением масштабов выпуска продукции, который основывается на широком использовании более эффективных и качественно совершенных факторов производства. За счет применения более совершенной техники, передовых технологий, повышения квалификации работников, достижений науки и более экономичных ресурсов обеспечивается рост масштабов производства. Повышение качества продукции, рост производительности труда, ресурсосбережения и т.п. достигается за счет повышения этих факторов.

Для обеспечения устойчивого роста и позитивных структурных сдвигов нужна крупномасштабная модернизация, представляющая суть нового этапа преобразований в Российской экономике.

Список используемой литературы:

1. Бурук А. Ф., Сущность и виды экономического развития, инновационная составляющая в обеспечении экономического роста [Электронный ресурс] / А. Ф. Бурук // Экономика и экономические науки. – Статья в сборнике статей. – 2016. – С. 117-123. Доступ из cyberleninka.ru.- Режим доступа : <https://cyberleninka.ru/article/n/suschnost-i-vidy-ekonomicheskogo-razvitiya-innovatsionnaya-sostavlyayuschaya-v-obespechenii-ekonomicheskogo-rosta>, (дата обращения: 19.11.2018).
2. Капканшиков, С. Г. МАКРОЭКОНОМИКА: Учебное пособие / С. Г. Капканшиков; 2-е изд., перераб. и доп. Москва: КНОРУС, 2010. 370 с. 1469 экз.
3. Кузнецов, Б. Т. Макроэкономика. / Б. Т. Кузнецов. Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 457 с.

-
4. Сухаре О. С., Некоторые проблемы теории экономического роста [Электронный ресурс] / О. С. Сухаре // Экономика и экономические науки. – Статья в сборнике статей. – 2017. – С.61-74. Доступ из cyberleninka.ru.- Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-problemy-teorii-ekonomicheskogo-rosta-1>, (дата обращения:19.11.2018).
 5. Особенности роста экономики России в 2017 и 2018 годах: стимулы и ограничения, – [Интернет ресурс].- Режим доступа : <http://economytimes.ru/kurs-rulya/osobennosti-rosta-ekonomiki-rossii-v-2017-i-2018-godah-stimuly-i-ogranicheniya>, (дата обращения: 16.11. 2018).
 6. Перспективы экономического роста России в 2018 г., – [Интернет ресурс].- Режим доступа : <https://ru.investing.com/analysis/article-200230222>, (дата обращения : 16.11. 2018).

УДК 338.3

Моисеев В.В.

д.э.н., профессор кафедры управления и маркетинга
Кубанский государственный аграрный университет
(Россия, г. Краснодар)

Белашова А.В.

студентка 4 курса ф-та экономика организации и предприятия
Кубанский государственный аграрный университет
(Россия, г. Краснодар)

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ВНЕДРЕНИЯ НОВОЙ ТЕХНИКИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: в данной статье рассмотрены основные направления внедрения новой техники на предприятиях. Выделены главные причины неудачного выведения новых изделий на рынок.

Ключевые слова: внедрение новой техники, конкуренция, риски,

Объективные внешние глобальные процессы, такие как: рост населения и его возрастающие потребности, развитие науки и техники, всеобщее расширенное воспроизводство и конкурентная борьба вынуждают современные производственные компании внедрять нововведения во все области своей деятельности. Во всем мире инновации сегодня - это не прихоть, а потребность выживания, сохранения конкурентоспособности и дальнейшего процветания. Именно поэтому вопрос введения новой техники на предприятии в настоящее время актуальна.

Внедрение новейшей технической базы для финансово-хозяйственной деятельности предприятия весьма значимы. Данная процедура дает возможность уменьшить первоначальную стоимость продукта, а следовательно повысится доход компании и кроме того оценка введения новой техники позволяет руководству предприятия осуществлять более подходящие и точные управленческие решения.

Введение новой техники осуществляется, как правило, согласно следующим тенденциям:

- освоение нового и усовершенствование издаваемого продукта ;
- внедрение в производство новейших технологий, машин, оборудования, инструмента и материалов;
- применение новых информационных технологий и новых методов изготовления продукции;
- усовершенствование и использование новых современных способов, средств и правил организации и управления производством.

Практика показывает, что не всем компаниям необходимо осваивать нововведения. К примеру, небольшие фармацевтические предприятия неспособны самостоятельно создать новые лекарственные препараты. А таким организациям, которые практически разорены, бессмысленно усовершенствовать производство. Реализация и производство новых продуктов, применение новой техники допустимо только в случае их финансирования.

При введении новейших продуктов либо новейших технологических процессов компании подвергаются значительному риску. Степень риска существенно колеблется и находится в прямой зависимости от уровня новизны продукта либо технологии. Не секрет, что чем выше новшество, тем выше неопределенность того, как продукт будет воспринят рынком.

Существует большое количество подходов к классифицированию и выявлению разнохарактерных неопределенностей, которые влияют на результативность инновационного плана, в том числе: научно-технические, маркетинговые, экономические, юридические, экологические риски. Выделим главные неудачи с выведением новых изделий на рынок:

- недостаточное исследование внешних условий сферы функционирования компаний, возможностей развития рынка и действия конкурентов;
- недостаточная оценка внутренних инновационных, производственных, экономических и иных способностей;
- малоэффективный менеджмент и недостаточная поддержка нового товара при выведении его на рынок.

Таким образом, внедрение новой техники и технологии имеет большое значение для повышения эффективности производства, т.к. целью этого внедрения является уменьшение стоимости товара, а значит и цены товара, удешевление его, т.е. сокращение рабочего времени на производство единицы товара, сокращение материальных затрат и увеличение мощности основных фондов.

Список литературы

1. Поляков, Н. А. Управление инновационными проектами. Учебник и практикум / Н.А. Поляков, О.В. Мотовилов, Н.В. Лукашов. - М.: Юрайт, 2017. - 332 с.
2. Черников, Б. В. Информационные технологии управления / Б.В. Черников. - М.: Форум, Инфра-М, 2017. - 352 с.

УДК 338.1

Моисеев В.В.

д.э.н., профессор кафедры управления и маркетинга
Кубанский государственный аграрный университет
(Россия, г. Краснодар)

Высоцкая А.С.

студентка 4 курса ф-та экономика организации и предприятия
Кубанский государственный аграрный университет
(Россия, г. Краснодар)

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫМИ ПРОЕКТАМИ В РОССИИ

Аннотация: в данной статье обосновывается актуальность процессного подхода в управлении проектами на предприятиях. Выделены особенности и этапы реализации инновационных проектов в России. Рассмотрим основные критерии управления проектами в России и за рубежом.

Ключевые слова: инновации, инновационный проект, управление проектами, риск.

В настоящее время появление новых технологий, товаров и услуг происходит постоянно. Внедрение инновационных идей в жизнь требует специальных навыков управляющего персонала. И несмотря на то, что на практике использование методов управления инновационными проектами пока в нашей стране встречается редко, эффективность такого подхода неоспорима.

Рассматривая управление проектом как процесс достижения конкретной цели, обозначим основные этапы проекта.

1. Инициация проекта.
2. Разработка проекта (планирование целей, планирование операций, планирование сроков, планирование ресурсов, планирование стоимости, планирование качества, планирование организации работ, назначение персонала, планирование взаимодействия, планирование рисков, планирование контрактов, разработка плана проекта, формирование команды проекта, определение критериев успеха).
3. Реализация проекта (выполнение плана проекта, учет исполнения, распределение информации, подтверждение качества, подготовка услуг, выбор поставщиков, контроль договоров, формирование команды проекта).
4. Исследование (анализ выполнения, оценка сроков, анализ цены, подтверждение целей, анализ качества, анализ ресурсов).
5. Управление изменениями (единое управление изменениями, управление ресурсами, управление целями, управление качеством, управление контрактами, управление рисками).
6. Завершение плана (закрытие договоров, административное завершение).

Сегодня в России управление проектами является менее эффективным, чем за рубежом. Сравнение основных критерий управления проектами в России и на Западе представлено в таблице 1[2].

Таблица 1 - Сравнение основных критерий управления проектами в России и за рубежом

	Россия	Запад
Образование	Управление проектами включена в программу обучения относительно недавно	В обязательном порядке входят основы управления проектами
Принятие решений	Генеральный директор	Совет директоров
Прозрачность	Основная часть времени тратится на управленческий консалтинг и оптимизацию	Бизнес-процессы формализованы и стандартизированы
Планирование	Российские менеджеры недооценивают важность планирования	Уделяется колоссальное внимание, особенно на начальном этапе
Выбор поставщиков	Принятие решений на основе личных взаимоотношений	Открыты для совместной работы, ведут честную «игру»

В РФ методы управления проектами формировались в русле мировых тенденций, хотя и с определенным отставанием от Запада, что обусловлено главным образом пробуксовкой компьютеризации и введения информационных технологий и кроме того ограниченностью их практического применения в условиях командно- административной концепции.

Российские менеджеры проектов создали методы ПМ, которые были сопоставимы или даже лучше, нежели западные. Тем не менее, большая часть из этих моделей не приобрела широкого использования на практике. Только лишь после распада Советского Союза, системы управления сложными проектами стали по настоящему востребованными в российской экономике.

Известный проект Iridium фирмы Motorola, посвященный исследованию глобальной спутниковой связи, стал одним из самых ярких образцов коммерческого провала на мировом рынке. Согласно результатам осуществления плана были потеряны миллиарды долларов, невзирая на то, что он был выполнен в соответствии принципам классического проектного менеджмента, то есть, в запланированные сроки и в рамках определенного бюджета.

Знаменитый голливудский фильм «Титаник», с точки зрения традиционного менеджмента, считается огромным провалом, бюджет превысил намеченный и достиг почти рекордную на тот период оценку в 200 млн. долларов, все сроки при этом так же были сорваны. Производители ожидали фиаско, однако, план в мировом прокате собрал более 1 млрд. долларов и в настоящее время считается одним из самых успешных проектов Голливуда [1].

В управлении инновационными проектами главную роль имеет анализ рисков, так как именно недостаточно тщательные исследования рисков приводит к расхождению прогнозов и реальных результатов, что зачастую ведет к краху проектов.

Таким образом, в нашем государстве грамотному управлению инновационными проектами еще уделяется не достаточно внимания. Однако для полноценного формирования экономики требуется введение новейших научно -технологических и информационных разработок. А следовательно, инвесторам понадобится овладеть управление такими проектами на базе современных методик или научиться привлекать для этого профессиональных менеджеров. Опытные управленцы способны достичь максимальной эффективности от рискованных бизнес-идей.

Список литературы

1. Куликова Н.Н. Стратегическое планирование на предприятиях микроэлектроники с учетом технологического фактора // Экономика и предпринимательство. – 2014. – № 12-4 (53-4). – С. 497-499.
2. Черникова, А. Е. Место и роль планирования в системе функций управления [Электронный ресурс] / А. Е. Черникова // Экономика и управление: анализ тенденций и перспектив. — 2016. — № 24. — С. 170–173. — Режим доступа:<http://elibrary.ru/item.asp?id=25448110>(дата обращения 06.12.2018)

УДК 334.027

Потапова Ю.Д.

студентка 4 курса, финансового факультета
РЭУ им. Г. В. Плеханова
(Россия, г. Москва)

Доценко Е.Ю.

к.э.н., доцент
кафедра политической экономии и истории экономической науки
РЭУ им. Г. В. Плеханова
(Россия, г. Москва)

ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ СТРАТЕГИЯ КАК ДРАЙВЕР ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ И ФАКТОР БЛАГОПРИЯТНОГО ИМИДЖА ПРЕДПРИЯТИЯ

***Аннотация:** в статье рассматривается экологическая стратегия как фактор успеха и благоприятного имиджа предприятия, как верное решение для оптимизации баланса между экономическими и экологическими интересами отдельной организации и общества в целом, проанализирован инновационный подход к разработке экологической стратегии на примере шведской компании H&M.*

***Ключевые слова:** экологическая стратегия; экологический аудит; инновационная деятельность; конкурентоспособность, инвестиционная привлекательность.*

При современном управлении промышленным предприятием повышенное внимание уделяется разработке стратегий развития, которые направлены на повышение конкурентоспособности и адаптацию к процессам глобализации. Среди важных стратегических задач большое значение имеет снижение риска экологического кризиса.

Для интеграции в мировое экономическое пространство необходимо соответствовать высоким требованиям к процессу управления и производства, применять экологические методы управления, производить экологически чистую продукцию. Данная проблема нуждается в скорейшем решении со стороны бизнеса и государства.

Сегодня грамотная экологическая стратегия государства и отдельного предприятия является драйвером развития экономики, мощным механизмом, который улавливает рыночный спрос и способен изменить экономическую действительность в лучшую сторону.

Актуальность темы в том, что в сложившейся экономической ситуации для любой компании имеют важность все способы, ведущие к повышению эффективности продаж и улучшению экономических показателей. В этой связи вопрос изучения экологической стратегии, действительно представляет огромный интерес. Очень важно, чтобы большинство российских компаний начали применять умные стратегические решения в своей деятельности.

Безусловно, в современных условиях экономика обязана считаться с конкретными фактами и законами экологии, в этой связи необходимо учитывать экологические последствия при принятии всех экономических решений. Цель экономики - улучшать благосостояние человека, удовлетворять его потребности при рациональном использовании природных ресурсов. К сожалению, многие экономические ошибки происходят из-за пренебрежительного отношения к законам экологии [1, с. 38]. Российская экономика сегодня сильно отстаёт от первоочередных экологических задач. Необходимо признать, что между экологией и экономикой всегда есть противоречия, которые просто необходимо своевременно решать каждым хозяйствующим субъектом. С одной стороны, разработка новых методов производства и управления с учетом экологических требований приводит к дополнительным затратам, что отрицательно сказывается на прибыльности. Однако, с другой стороны, предприятия не могут полностью игнорировать экологический тренд, так как это в дальнейшем будет непосредственно отражаться на их инвестиционной привлекательности и прибыли. В настоящее время в связи с пропагандой бережного отношения к окружающей среде потребитель становится избирательным и предпочитает экологичные бренды [4, с. 291].

Для успешного функционирования на рынке, кроме всего прочего, каждому промышленному предприятию просто необходимо внедрять ресурсосберегающие технологии, перерабатывать отходы и снижать производственный шум, способствовать улучшению качества жизни населения [3, с. 145]. Нельзя игнорировать и тот факт, что при невыполнении экологических требований предприятие будет подвержено штрафным санкциям органами экологического контроля, а это также приведет к ухудшению имиджа и, в итоге, к снижению инвестиционной привлекательности.

Для выхода на международный рынок российские предприятия, разрабатывая экологические стратегии, должны учитывать требования иностранных партнеров, международные экологические стандарты. Сегодня только крупные предприятия, такие как АО «Газпром», АО «Лукойл», предприятие химической промышленности «Акрон» и некоторые другие, заинтересованные в иностранном капитале, справляются с поставленными задачами. Большинство предприятий решают проблему выживания на рынке, но совсем не проблему охраны природы. Основную часть российской промышленности, к сожалению, приходится считать неэффективной с точки зрения экологии.

К сожалению, многие действия в сфере экологии носят риторический характер. Фактически российские экспортеры не готовы к продвижению на мировой рынок. И, прежде всего, это связано с высокими затратами, в том числе складывающимися из энергетических потерь, высокими экологическими платежами и, конечно же, с несоответствием продукции международным экологическим требованиям. Любые инновации для организаций подразумевают инвестиции на природоохранные цели, инвестиции в технологии, которые в дальнейшем должны принести и экологические и экономические выгоды, а также мероприятия с небольшими денежными затратами.

Сегодня российские компании находятся в непростом положении. Как правило, они сильно рискуют из-за возможных расходов, связанных с ликвидацией аварийных ситуаций и компенсацией причиненных убытков. Однако нетрудно заметить, что они постоянно ощущают конкурентную борьбу, в том числе со стороны мирового сообщества, так как потребители товаров, работ и услуг предъявляют очень высокие требования к их экологической составляющей. В этой связи, для поддержания предприятия на конкурентном уровне необходимо разработать свою собственную экологическую стратегию, позволяющую оптимизировать

загрязнение окружающей среды предприятием [2, с. 86]. Шведскую компанию H&M, безусловно, можно считать наиболее преуспевающей в этой области деятельности. Опыт этой компании наглядно показывает, как инновационный подход в разработке экологической программы даёт возможность для привлечения дополнительной прибыли и возможность для попадания в список экологических брендов.

Эта компания позиционирует себя в качестве социально-ответственного бренда. Главные ценности бренда – социальность, мода, экономичность и внимание к окружающей среде. Цель компании-получить возможность более эффективно вести бизнес, используя меньше ресурсов. Шведская компания «H&M» разработала свою инновационную программу, при этом делает упор на Кодекс деловой этики, являющийся одним из основных элементов социально-экологической стратегии.

Рассмотрим более подробно основные направления экологической стратегии этой компании. H&M как владелец фонда H&M Foundation финансирует инновационные экологические разработки в сфере модной индустрии. Марка отказалась от тестирования на животных косметики и использования натуральной кожи и меха. Компания H&M принимает эффективные действия по уменьшению выбросов в атмосферу и ограничивает использование тех химических веществ, которые несут вред для окружающей среды и человека. Большое внимание уделяется улучшению условий хлопководства. Компания является активным участником программы Better Cotton Initiative. Кроме того, компания самостоятельно разрабатывает органический хлопок.

Шведская компания уже использует в качестве материала текстильное волокно на основе целлюлозы-лиоцелл. По свойствам эта ткань схожа с хлопком. При производстве лиоцелла идет эвкалипт и бамбук. Эти породы деревьев, в отличие от хлопка, быстро растут и их не надо часто поливать. У входа в магазин можно увидеть сумки для шоппинга и пластиковые аксессуары, которые произведены из вторичного пластика. Переплавляют пластиковые пакеты и бутылки. Это экономит электроэнергию и нефть.

Компания H&M призывает своих покупателей приносить в магазин свою старую одежду для переработки, так как это реально экономит воду и другие производственные ресурсы, что в дальнейшем ведёт к повышению экологической культуры. H&M поставил перед собой задачу к 2020 году перейти полностью на вторичных хлопок, который на данный момент занимает 15% от всего хлопка, произведённого в компании. Компания создаёт коллекцию Conscious Denim, при производстве которой используется плотная ткань деним, произведенная также из вторсырья. Способом вторичной переработки отходов производства и рыболовных сетей H&M получает трикотажную ткань джерси [6].

Кроме важных производственных аспектов необходимо выделить рекламную политику компании и различные инициативы в области экологии. Так, к примеру, на сегодня в компании используются как альтернативные источники энергии солнечные батареи и ветряные мельницы. Компания построила систему эффективного использования воды и этого же требует от поставщиков. Сегодня миллионы людей в мире нуждаются в питьевой воде. H&M много лет занимается благотворительской деятельностью, поддерживая организацию WaterAid в борьбе с проблемой отсутствия питьевой воды. Сегодня благодаря поддержке шведской компании более 500 000 человек из Пакистана, Бангладеша и Индии получили доступ к питьевой воде [8].

Стоит отметить, что компанию H&M можно по праву считать первопроходцем в реализации и разработке комплексной экологической стратегии. Программу этой компании нужно рассматривать в качестве

одного из лучших проектов экологической политики. Компания соблюдает экологические стандарты и разрабатывает предложения по усовершенствованию системы этих стандартов.

Компания участвовала при разработке системы экологического стандарта ISO 14000, где выступала в качестве консультанта-практика. Система экологического стандарта ISO 14000 была разработана на основе стандарта BS 7750 и отличается от других природоохранных стандартов. В неё заложена система экономического менеджмента - environmental management system (EMS), а не количественные характеристики (количество выбросов и затрат) и технологии. Так система ISO 14000 занимается разработкой программ в системе экологического управления, экологического аудита, экологического маркирования, оценке экологичности и жизненного цикла. Основная цель этих стандартов - разработка конкретного пакета документов, процедур и зоны ответственности.

Особо эффективным направлением в работе компании Н&М является деятельность собственных аудиторов, которые проверяют соблюдение Кодекса на своих предприятиях-партнерах. Безусловно, наличие собственных контролёров позволяет получать всю нужную информацию для дальнейшего действия. Кроме того, периодически проходят независимые дополнительные аудиты. Цель эоаудита - оценка расходов на защиту окружающей среды, улучшение природоохранной деятельности, инвестиционная политика.

Все меры, которые принимает компания Н&М в рамках экологической стратегии, положительно характеризуют её руководящий состав и создают приятное впечатление у потребителей продукции. Подобная практика выводит компанию на высокий уровень и вызывает уважение со стороны партнёров по бизнесу [7].

Сегодня, в начале XXI столетия, грамотная экологическая стратегия является одним из основных факторов успеха и благоприятного имиджа. Именно разработку и реализацию экологической программы на каждом предприятии можно считать драйвером современной экономики, внутренним резервом для экономического роста. Новое поколение менеджеров убеждается в необходимости переосмысления отношения бизнеса к вопросу экологии. Сегодня становится очевидным то, что меры по ресурсосбережению, охране природы и снижению экологического предпринимательского риска являются стратегическими интересами предприятия в целях поддержания конкурентных преимуществ.

Безусловно, российским предприятиям полезно обратиться к опыту успешных компаний, который доказывает, что для достижения высоких показателей руководство предприятия должно сделать упор на экологическую политику развития предприятия.

Считаю, что проведение экологического аудита должно стать импульсом для начала реформы на российских предприятиях. Необходимо провести оценку расходов на охрану природы, оценку соблюдения нормативов международных стандартов и получить рекомендации по улучшению деятельности в сфере охраны окружающей среды. Добровольность экологического аудирования свидетельствует о высокой степени ответственности российского бизнеса перед государством. Задача всех идущих в ногу со временем компаний - получить положительное заключение эоаудитора, которое даст возможность приобрести экологический сертификат на продукцию, и, значит, сделать ее конкурентоспособной на российском рынке, вывести организацию на международный уровень и повысить её инвестиционную привлекательность [5].

На основании вышеизложенного, можно сделать вывод, что эффективная экологическая программа отдельно взятого предприятия, направленная на предотвращение возникновения экологических проблем – это

актуальная тема в настоящее время, и является драйвером экономики и способствует оптимизации баланса между экономическими и экологическими интересами организации и общества в целом.

Список литературы:

1. Макаров, С. В. Оценка эффективности деятельности предприятий в области экологического правления и менеджмента / С. В. Макаров, Т. А. Иванова, Е. В. Александрова // Экология и промышленность России. - 1998. - №10. - С. 38 - 42.
2. Морозова, О. В. Роль экологической стратегии в управлении конкурентоспособным предприятием / О. В. Морозова // <http://www.geo.ru/ekologiya/pokhvala-brendustnik> Самарского государственного университета. - 2011. - № 90. - С. 86
3. Оганесян, Н. Р. Экологический маркетинг основной элемент экологической политики предприятия / Н. Р. Оганесян, Я. Я. Яндыганов, Е. Я. Власова // Экономика региона. - 2009. - № 4. - С. 145 - 154.
4. Трифонова, Т. А. Экологический менеджмент: учебное пособие / Т. А. Трифонова, Н. В. Селиванова, М. Е. Ильина. - Владимир: ВГУ, 2003. – с. 291.
5. Пинаев В.Е. Экологический аудит в Российской Федерации – современные реалии Том 9, №5 (2016)// URL: <http://naukovedenie.ru/PDF/06EVN516.pdf> (Дата обращения: 11.10.2018).
6. Бренд H&M: «Не дайте моде превратиться в мусор»: события в мире экомоды и экодизайна// URL: <http://green.glossy.ru/events/hm-longlivefashion-169/> (Дата обращения: 10.10.2018)
7. Похвала бренду// GEO. Неопознанный мир Земля// URL: <http://www.geo.ru/ekologiya/pokhvala-brendu> (Дата обращения: 13.10.2018)
8. Информация о компании H&M// URL: https://www2.hm.com/ru_ru/customer-service/company-info.html (Дата обращения: 13.10.2018)

УДК 330.101

Суфиянова Д.Д.

Специалист

Сибирский институт управления, филиал РАНХиГС г. Новосибирск, Россия

г. Новосибирск, Россия

Чештанова С.М.

Специалист

Сибирский институт управления, филиал РАНХиГС

г. Новосибирск, Россия

Научный руководитель

Суходаева Т.С.

канд. экон. наук, доцент

Сибирский институт управления, филиал РАНХиГС

г. Новосибирск, Россия

ОПЫТ ИНФЛЯЦИОННОГО ТАРГЕТИРОВАНИЯ

***Аннотация:** в данной статье рассматривается один из самых новых инструментов денежно-кредитной политики - режим инфляционного таргетирования. Режим ИТ анализируется с позиции стабилизации экономической ситуации в государстве. Международная практика применения инфляционного таргетирования актуальна для современной России. Также оцениваются условия для эффективного применения режима таргетирования инфляции, при котором вполне возможно достичь существенных макроэкономических успехов. Различные методики оценки проводились в исследованиях А.С.Бутусова и О.Д.Ермоленко, но в них не рассматривались текущие данные за 2018 год [1; 2]. В статье анализируется информация по таргетированию. В работе Козырь Н.С. были рассмотрены основные целевые результаты политики таргетирования, но не исследовано их влияние на другие [3].*

***Ключевые слова:** таргетирование, инфляция, денежно-кредитная политика, экономическое развитие..*

Инфляция - неизбежный спутник долгосрочного развития экономики с гибкими ценами. Поддержание уровня полной занятости без инфляции является основной целью государственного регулирования рыночной экономики.

Режим таргетирования инфляции представляет собой сравнительно новый режим монетарной политики. Термин «таргетирование» заимствован из английского языка (targeting) и означает «установление целевых ориентиров или количественных параметров». Инфляционное таргетирование можно воспринимать как формальное требование со стороны общества к Центральному банку страны, поддерживающему определенный уровень инфляции.

Суть режима ИТ в том, что Центробанк прогнозирует динамику роста цен и сравнивает ее с целевыми показателями. Разница фактического и целевого ориентира определяет масштабы корректировки выполняемой

программы, определяется инфляционный уровень. Величина этой разницы помогает понять, какие действия нужно предпринять государству для достижения проектируемого результата и для стабилизации экономической ситуации [1].

Инфляционное таргетирование означает выбор определенного уровня инфляции, поддержание его в качестве главного целевого ориентира и использование операционного инструментария центрального банка. При этом, данный режим позволяет достигнуть несколько макроэкономических результатов:

- * обеспечить стабильность потребительских цен, не оказывая влияния на долгосрочный экономический рост;

- * поддерживать низкие и устойчивые инфляционные ожидания, которые увеличивают эффективность денежно-кредитной политики;

- * снизить зависимость долгосрочного реального валютного курса от процентной политики Центрального банка [3].

Однако макроэкономические эффекты не могут быть достигнуты по причине воздействия институциональных факторов. Важнейшим условием успешного функционирования инфляционного таргетирования является абсолютная независимость центрального банка. Денежно-кредитная политика может быть слабо эффективной и в отсутствие качественного пруденциального надзора за финансовым сектором.

При применении режима инфляционного таргетирования в качестве целевого показателя инфляции берется индекс потребительских цен (ИПЦ) или производная от него - базовая инфляция. Базовая инфляция часто рассчитывается на основе индекса ИПЦ. Также базовая инфляция учитывает колебания цен на товары сезонного характера. Практикуются три вида режима инфляционного таргетирования: полноценное, эклективное и экспериментальное. Суть полноценного режима таргетирования заключается в применении его только высокоразвитыми странами, которые имеют четко поставленные цели и задачи, конкретный план действий (доведенные до общественности целевые ориентиры инфляции, обладание средним и выше уровнем доверия граждан к власти). Эклективный режим также применяют высокоразвитые страны, однако ориентиры инфляции весьма размыты. К примеру, Федеральная резервная система США функционирует достаточно эффективно: стараясь поддержать низкий уровень инфляции, обеспечивать стабильный экономический рост и пользуясь высокой степенью доверия граждан. Экспериментальное таргетирование применяют страны, еще не поставившие и не выработавшие четкие инфляционные цели. Этот режим актуален для развивающихся стран с молодой банковской системой. Перед властями еще стоит целый ряд задач, которые нужно решать, к примеру, дефицит бюджета, государственный долг и другие. Однако, стоит отметить, что в таких странах наблюдается низкий уровень доверия граждан к денежно-кредитной власти [2].

Выбор определенного режима ИТ требует, прежде всего, выбора основных показателей инфляции, ИПЦ и четко разработанного операционного инструментария, который будет воздействовать на объем денежной массы, темпа и роста инфляции. Режим ИТ обеспечивает низкие и устойчивые темпы инфляции, используется в 27 странах мира, в том числе в 9 развитых государствах [4].

В условиях таргетирования инфляции первоначальным каналом воздействия на управление внутренним спросом, а, соответственно, и на инфляцию, являются процентные ставки. В России Центробанк осуществляет данное воздействие через ставку, которая устанавливается на регулярной основе и влияет на краткосрочные ставки денежного рынка и на весь диапазон процентных ставок в финансовом секторе. Эффективность работы

этого механизма влияния изменения ключевой ставки на инфляцию зависит от развитости финансового сектора в движении денежных ресурсов, особенностей макроэкономической политики, а также различных факторов присущих как финансовому, так и реальному сектору.

Также по данным Федеральной службы государственной статистики, в октябре 2018 года уровень инфляции в России составил 0,35%, что на 0,19 больше, чем в сентябре этого же года и на 0,15 больше в сравнении с октябрём. Инфляция с начала 2018 года составила 2,89%, а в годовом исчислении ожидается на уровне 3,55%.

Ключевой задачей макроэкономической политики на 2018 год и период 2019-2020 годов является обеспечение комфортных условий и механизмов стимуляции для стабильного и успешного развития в дальнейшем. Согласно документу «Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2019 год и период 2020-2021 годов», Банк России проводил жесткую умеренную политику: снизив инфляцию с двухзначных уровней до 4% [5].

Список литературы и использованных источников:

1. Бутузова А.С. Как влияет инфляционное таргетирование на экономическое развитие?/ А.С.Бутусова //Финансы и кредит.- 2017 .-№6.-С.6-20.
2. Ермоленко О. Д. Таргетирование инфляции: Международный опыт и перспективы России/ О. Д. Ермоленко // Экономика и экономические науки.-2017. № 4. С. 51–71
3. Козырь Н.С. Инфляционное таргетирование в Российской Федерации: Предпосылки применения и перспективы стабилизации экономики/ Н. С. Козырь, З. Н. Абрекчъ // Экономика и экономические науки.-2016.- №7.-С.11-13
4. Савин Ю. Ю. Анализ эффективного применения политики инфляционного таргетирования в Российской экономике / Ю.Ю Савин // Экономика и экономические науки.-2016.-№7.-С.11-13
5. Черникова Л.И. Таргетирование инфляции как приоритетная задача банка России/ Л. И. Черникова // Экономика И экономические науки.-2016. № 9. С. 41–51.

УДК 336.763

Упшинская Е. Д.

студентка

Финансовый университет при Правительстве РФ

(Россия, г. Москва)

Научный руководитель

Андрианова Ю. В.

канд. экон. наук, доцент.

Финансовый университет при Правительстве РФ

(Россия, г. Москва)

ОПТИМАЛЬНЫЙ ВЫБОР ПОДХОДА К ОЦЕНКЕ СТОИМОСТИ ФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ ПРЕДПРИЯТИЯ В ИНВЕСТИЦИОННЫХ ЦЕЛЯХ

***Аннотация:** В работе изучены и проанализированы с точки зрения выгодности использования в инвестиционных целях разные подходы к оценке стоимости финансовых активов. Представлены теоретико-методологический и сравнительный анализ. Выбрана оптимальная модель для расчетов стоимости финансовых активов в инвестиционных целях.*

***Ключевые слова:** финансовые активы, оценка стоимости, подход, инвестиции, финансовый рынок, ценные бумаги.*

Оценка финансовых активов на сегодняшний день является важнейшей и неотъемлемой процедурой для любого инвестора. Обуславливается это тем, что все инвестиции имеют своей целью увеличение прибыли. Оценка же финансовых активов предприятия помогает определить платежеспособность предприятия и как следствие выгодность его с инвестиционной точки зрения. Также она позволяет здраво оценить положение компании на рынке, выяснить реальную стоимость, размеры, достоинства и недостатки выбранных денежных активов.

Финансовыми активами называют все денежные ресурсы предприятия: ценные бумаги, паевые фонды, счета, задолженности дебиторов, денежные вклады и т.д. Основными же финансовыми активами предприятия с инвестиционной точки зрения считаются: акции и облигации.

Стоит учесть, что первоначально, еще до начала оценки необходимо собрать всю информацию о компании, провести анализ рынка, изучить отчетность и прогнозы развития рынка. Так, например, на сегодняшний день в России считается выгодным инвестировать в финансовые активы недооцененных компаний, связанных с IT и интернет-технологиями, компаний, связанных с газовой отраслью и оборонной промышленностью, а также отраслей, связанных с производством питьевой воды.

Любой инвестор обычно исходит из того, что финансовый актив обладает двумя взаимосвязанными характеристиками: объявленной рыночной ценой и внутренней стоимостью [4]. Нас в настоящей статье интересует изучение второго показателя. По сравнению с рыночной ценой, заранее объявленной, внутренняя

стоимость финансового инструмента более неопределенна и субъективна. Стоимость это расчетный измеритель, который является первичным многозначным, данный показатель зависит от количества индивидуальных и институциональных участников фондового рынка [3].

Существуют несколько подходов к оценке стоимости финансовых активов предприятия: технократический подход, фундаменталистский подход и теория «ходьбы наугад» [2]. Рассмотрим каждый подробнее.

Первый подход основывается на том, что предлагается двигаться от прошлого к настоящему. Так, технократы утверждают, что для определения текущей внутренней стоимости конкретной ценной бумаги надо знать лишь динамику ее цены в прошлом. Используя статистику цен, данные о их котировках и объемах торгов, они предлагают строить долго-, средне- и краткосрочные тренды. На их основе, согласно теории, нужно определять, соответствует ли текущая цена актива его внутренней стоимости. В систематизированном виде эти подходы изложены в рамках технического анализа, ключевым моментом которого является обособление трех основных компонентов в динамике цены финансового актива: ежедневных колебаний, вторичных колебаний и долгосрочного тренда [2]. По мнению Чарльза Доу, создателя теории, именно последний является наиболее важным для инвестора, а два первых важны лишь в той степени, в которой они объясняют базовый тренд.

Однако, на мой взгляд, сформировавшийся исходя из прочтения книг Б.Грэма и Ф.Фабоцци, исходя из инвестиционных целей, данный подход не является совершенным. Во-первых, то, что компания хорошо показывала себя с точки зрения цены ранее не означает, что так будет и дальше. Существует множество примеров неожиданного краха крупных корпораций, неожиданных для инвесторов ориентировавшихся лишь на цену в прошлом. Во-вторых, данный показатель не учитывает множество важных факторов, а именно: навыков управляющего компанией, внешнеэкономическую и политическую ситуацию, стабильность выплаченных дивидендов, баланс компании и т.д.

Следующий подход, который мы будем рассматривать – фундаменталистский. Согласно данной идеи – любая ценная бумага имеет внутренне присущую ей ценность, которая может быть количественно оценена как дисконтированная стоимость будущих поступлений, генерируемых этой бумагой. Трудность подхода состоит в точности предсказания этих поступлений. Для формирования предположения необходимо учесть и проанализировать общую ситуацию на рынке, инвестиционную и дивидендную политику компании, инвестиционные возможности и т. п. Для вычисления конкретной стоимости актива создатель подхода разработал DCF-модель (рис.1.) [2]

$$DCF = \frac{CF_1}{(1+r)^1} + \frac{CF_2}{(1+r)^2} + \dots + \frac{CF_n}{(1+r)^n}$$

CF = Cash Flow

r = discount rate (WACC)

Рис.1. Модель DCF

DCF-модель основана, как уже было написано, на дисконтированных денежных потоках. Она помогает определить справедливую стоимость актива в целях долгосрочных инвестиций или стратегической покупки. Данная модель учитывает также ставку дисконта, которая однако рассчитывается отдельно, либо берется из уже имеющихся аналогов. Так, инвестор сможет определить степень окупаемости вложений в желаемый актив. Особо широко данная модель применяется в сделках по слиянию и поглощению. Для моделирования необходимо иметь: ставку дисконтирования (WACC), данные по валовым доходам и расходам от основной деятельности, инвестиции в текущую деятельность, уровень долговой нагрузки, стоимость хранящихся на балансе неоперационных активов, терминальная стоимость, а также горизонт планирования [3]. Согласно фундаменталистскому подходу, с помощью данной модели можно рассчитать текущую внутреннюю стоимость любого финансового актива и хотя отсутствие в России сформированной финансовой инфраструктуры пока еще препятствует использованию всего потенциала, заложенного в данную модель, она является наиболее применяемой.

Согласно мнению ученых, именно данный подход является наиболее распространенным и чаще всего применяющимся инвесторами. DCF-модель также предоставляет возможность разрабатывать различные варианты поведения. Можно сказать, что оценка стоимости финансового актива, рассчитанная по данной модели, представляет собой вычисление размера платы за возможность получения в будущем распределенных во времени доходов.

Так, можно сделать вывод, что оценка теоретической стоимости актива зависит от трех параметров: ожидаемых денежных поступлений, горизонта прогнозирования и нормы прибыли. Последний параметр наиболее значим, потому как именно им варьируют инвесторы в процессе имитационного моделирования. В частности, приемлемая норма прибыли может устанавливаться инвестором следующими способами [3]:

- 1) в размере процентной ставки по банковским депозитам (r_b);
- 2) исходя из процента, выплачиваемого банком вкладчику за хранение его средств (r_b), и надбавки за риск инвестирования в данный финансовый актив (r_r), тогда расчет производится по формуле: $r = r_b + r_r$,
- 3) исходя из процента, выплачиваемого по правительственным облигациям (r_{sb}), и надбавки за риск (r_r), тогда расчет производится по формуле $r = r_{sb} + r_r$.

При оценке стоимости ценной бумаги, инвестор варьирует значениями нормы прибыли и ожидаемых поступлений. Так, у разных инвесторов при разных подсчетах они могут иметь большие различия. Рынок ценных бумаг существует как раз благодаря данной разнице в оценках базовых показателей.

Последний рассмотренный нами подход-теория «хотьбы наугад». Его последователи считают, что текущие цены финансовых активов итак отражают всю необходимую инвестору информацию, включая информацию относительно будущего выбранных ценных бумаг. Теорию принято связывать с именем французского математика Л. Башелье. Он утверждал, что изменение цен происходит случайно и его невозможно спрогнозировать ни при помощи технического, ни при помощи фундаментального анализа [2].

Данный подход однако, не учитывает то, что на цены финансовых инструментов сильно влияет настроение на финансовом рынке, о чем в своих книгах пишут все известные и успешные инвесторы. Так, существует множество ныне недооцененных компаний, которые уже завтра могут сильно вырасти в цене, также существуют и так называемые акции роста, которые зачастую резко падают в цене. Зачастую на цены активов сильно влияют текущие новости о компании-эмитенте, которые однако не всегда бывают правдивы. К

сожалению, что касается российского инвестиционного рынка многие спекулянты пользуются именно данной стратегией, в виду отсутствия должного понимания рынка и умения анализировать ценные бумаги.

Подводя итог, хотелось бы процитировать Бенджамина Грэма, который утверждал, что разумное инвестирование в финансовые активы должно быть аналогично обычному бизнесу [1]. Это значит, что для получения прибыли необходимо уметь правильно анализировать активы и применять выше предложенные модели, тщательно анализировать компании, их финансовое положение, стабильность получаемой ими прибыли, их дивидендные выплаты на протяжении как минимум 5 лет, руководство компании и многие известные аналитики считают, что цена акции не должна превышать 120% чистой стоимости материальных активов в расчете на акцию. Так, на мой взгляд, среди изученных нами подходов для подбора подходящих финансовых инструментов в перспективе нам сможет быть полезен лишь фундаменталистский подход, так как он отвечает всем вышеизложенным требованиям. Ведь применяя лишь технократический подход мы упустим целый ряд основополагающих факторов, таких как например баланс компании, а применяя «теорию ходьбы наугад» и вовсе доверимся изменчивому в своих настроениях рынку.

Список литературы:

1. Грэм Б. Разумный инвестор: Полное руководство по стоимостному инвестированию/ Альпина Паблишер. 2018.- 568 стр.
2. Ковалев В. В. Курс финансового менеджмента/ Учебник. 2008.-448 стр.
3. Леонтьев В. Е. Радковская Н. П. Финансовый менеджмент. Учебное пособие/ Учебное пособие часть II. Гатчина 2009.-496 стр.
4. Фабоцци Ф. Финансовые инструменты/ Эксм. 2010.-864 стр.

УДК 351.862

Хисматова А.Т.

КНИТУ имени А.Н.Туполева-КАИ

Муравьева Е.В.

Доктор педагогических наук, профессор

Хисматова А.Т.

КНИТУ имени А.Н.Туполева-КАИ

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕРОПРИЯТИИ ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ ПОЖАРОБЕЗОПАСНОСТИ В ОФИСНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЦЕНТРАХ

***Аннотация:** в данной работе ставится задача оптимизации методики расчета численности надзорного состава, требуемого для выполнения задачи по предупреждению и недопущению пожаров на многофункциональных комплексах на основе информационных технологий.*

***Ключевые слова:** пожарная безопасность, торговый центр, безопасность.*

Проблема риска возникновения пожаров в многофункциональных центрах непосредственно связана со стремительной индустриализацией, с одной стороны, и с не предвидимым и (негативными) последствиями модернизации, с другой.

Стоит только вспомнить прогремевшие на всю Россию пожары в торгово-офисных помещениях «Адмирал» и технополисе «Новая Тура», причинами которых является несоблюдение и отсутствие должного контроля за элементарными правилами техники безопасности. Исходя из этого, актуальность нашего проекта не вызывает сомнений, так как ежегодно увеличивается количество и масштабы площадей данного типа и, соответственно, возрастает риск возникновения чрезвычайной ситуации (пожара) по причине нехватки квалифицированных специалистов, которые могут заранее предвидеть и предотвратить пожар.[14-20]

В современном мире возрастают опасности, продуцируемые техносферой и выходят на новый уровень как техногенные, так и социальные риски. Стремление человека получать максимальную прибыль при минимальных затратах приобретает невообразимо катастрофический характер. При возникновении вопроса: «На чем сэкономить?», ответ, к сожалению, не заставляет себя ждать. «На безопасности!» Казалось бы, установить датчики дыма, сигнализации, камеры видеонаблюдения и поручить следить за всем этим одного человека на весь многофункциональный комплекс достаточная мера обеспечения безопасности!? Но нет. Существуют определенного рода свод норм и правил, определяющий необходимое количество надзорно-профилактического персонала, в должностные обязанности которого входит контроль за выполнением элементарных правил техники безопасности и проведение разъяснительно-инструктажной деятельности.

Вот лишь несколько крупнейших катастроф в России за последние 10 лет, наглядно показывающие

последствия пренебрежения данными нормативными документами:

1. 3.02.2007 год. Сильный пожар полностью уничтожил московский разлекательный центр «Слава». Площадь пожара составила свыше 1000 квадратных метров.

2. Серьезный пожар в Москве в январе 2016 на улице Стромьнка загорелось промышленное здание, в результате чего погибло 12 человек.

Май 2013 года. Крупный пожар торгово-ярмарочного комплекса технополиса «Новая Тура», Казань. Погибших нет, 13 человек в шоковом состоянии обратились за медпомощью, один был госпитализирован в кардиологию. Возгорание произошло в двух складских ячейках на площади чуть более 20 кв. Метров. Огонь быстро распространился помещения, и к вечеру огнем пожара были охвачены уже 6 из 8 боксов комплекса на общей площади 21 тыс. кв. метров.

4. Март 2015 года, молниеносно развивающийся пожар 4 степени тяжести в торгово- офисном центре «Адмирал». В результате пожара погибло 17 человек (тела 13 потерпевших обнаружены в ходе расчистки завалов, четверо скончались в больнице), более 70 получили ожоги и травмы. Пострадали 3 сотрудника МЧС.

Кажется, данные примеры уже доказали всем, необходимость соблюдения правил техники безопасности и острую потребность в квалифицированных кадрах, способных проводить надзорно- профилактическую деятельность.[21-24]

Стремительное увеличение количества и масштабов офисно - производственных площадей ведет к пропорциональному росту возникновения чрезвычайных ситуаций (пожара), основной причиной которых является нехватка квалифицированных специалистов.[4-8]

В настоящее время существуют установленные и утвержденные нормативные документы, позволяющие производить расчеты по необходимому оснащению помещений сотрудниками надзорных служб, служб пожаротушения и пожарной охраны, однако в ходе работ по данному направлению, нами наглядно были обнаружены некоторые недостатки в существующих программах: [3]

1. По прошествии времени, а следовательно, по увеличению площадей и количества осматриваемых помещений НЕ предусмотрено производство перерасчета необходимого штата сотрудников;

2. НЕ учитываются категории и классы опасностей помещений, то есть расчеты производятся по упрощенному, типизированному методу.

3. При распределении помещений арендаторам, НЕ учитывается их «соседство» друг с другом.

4. На большинстве таких предприятия НЕ создана добровольная пожарная дружина на случаи возникновения чрезвычайных ситуаций (пожара).[1]

Исходя из этого, для решения данной проблемы становится задача необходимости создать, во-первых, научную группу, которая проведет тестовые испытания и изучит теоретический принцип работы программы по расчету необходимого надзорно- профилактического штата сотрудников непосредственно для многофункциональных комплексов, во-вторых, группу программистов, которые проведут внедрение и последующий контроль по использованию компьютерной программы, позволяющей производить точный и независимый расчет численности надзорно- профилактического штата, требуемого для выполнения задачи по предупреждению и недопущению пожаров на арендуемых офисно- производственных площадях, а так же производить перерасчет данных показателей с учетом изменений вводных данных во времени.[2]

Инновационность данного проекта заключается в оптимизации методики расчета необходимой численности штата сотрудников, с учетом указанных недостатков, и внедрения разработанной компьютерной программы, позволяющей оптимизировать работу и исключить человеческий фактор при расчетах.[9-13]

Целевой аудиторией нашего проекта являются все владельцы многофункциональных комплексов, заинтересованные в организации безопасного режима труда и сохранности жизней своих подчиненных и Министерство по делам гражданской обороны и чрезвычайным ситуациям республики Татарстан.

Список литературы:

1. Свод правил - СП 232.1311500.2015 «Пожарная охрана предприятий. Общие требования» утвержденных приказом МЧС России от 03.07.2015 г.
2. О.А. Степушнко, Е.В. Муравьева, Е.И. Халикова, Д.Ш. Сибгатуллина. «Аппаратно- программный комплекс «Безопасный город» как фактор снижения риска возникновения ЧС». Безопасность жизнедеятельности №5. 2017, с. 47-52
3. Муравьева Е.В., Романовский В.Л. «Метод анализа риска «Древовидные структуры» - как метод понимания взаимосвязи опасностей в системе» «Предупреждение. Спасение. Помощь». Сборник материалов XVI международной научно-практической конференции, 16 марта 2016 года. - Химки: ФГБОУ ВО АГЗ МЧС России. - 2016.
4. Anfinogentov V.I., Garaev T.K., Morozov G.A. Increase of uniformity of temperature fields at the microwave heating in open chambers в сборнике: 2003 13th International Crimean conference "microwave and telecommunication technology", // CriMiCo 2003 - conference proceedings true 13. Сеп. "2003 13th International Crimean conference "Microwave and Telecommunication Technology", CriMiCo 2003 - Conference Proceedings" 2003. С. 714-715.
5. Anfinogentov V.I., Garaev T.K., Morozov G.A. В сборнике: CriMiCo 2002 - 12th International Conference "Microwave and Telecommunication Technology", Conference Proceedings 12. 2002. С. 605-606.
6. Garaev T.K., Derbenev S.A. System sensitivity to parametric variations in the problem of lateral motion flight vehicle control // Russian Aeronautics. 2011. Т. 54. № 2. С.
7. 136-140. Garaev T.K., Osadchaya D.M. On a problem of optimal control of the laminar boundary layer in supersonic flows on constant-pressure surfaces // Russian Aeronautics. 2017. Т. 60. № 4. С. 559-566.
8. Абдуллин А., Гараев Т.К. Матричное решение задачи агрегирования // Аллея науки. 2018. Т. 2. №4(20). С. 439-443.
9. Анфиногентов В.И., Гараев Т.К., Морозов Г.А. Об одной задаче теории СВЧ нагрева диэлектриков // вестник казанского государственного технического университета им. А.Н. Туполева. 2002. № 3. С. 21-22.
10. Анфиногентов В.И., Гараев Т.К., Морозов Г.А. Способ термообработки диэлектрического материала в электромагнитном СВЧ-поле и устройство для его осуществления патент на изобретение RUS 2241318 03.07.2003
11. Гараев Т.К., Анфиногентов В.И., Морозов Г.А. Способ микроволновой обработки жидкой водонефтяной смеси и устройство для его осуществления патент на изобретение RUS 2327865 17.11.2006
12. Гараев Т.К., Анфиногентов В.И., Морозов Г.А. Устройство микроволновой обработки жидкой водонефтяной смеси патент на полезную модель RUS 63159 17.11.2006
13. Гараев Т.К., Дербенев С.А. Чувствительность системы к вариациям параметров в задаче управления боковым движением летательного аппарата известия высших учебных заведений. // Авиационная техника. 2011. № 2. С. 15-17.
14. Гараев Т.К., Каримова И.А. О существовании первого интеграла в одной оптимальной задаче с распределенными параметрами // вестник казанского государственного технического университета им. А.Н. Туполева. 2011. № 1. С. 100-103.
15. Гараев Т.К., Морозов Г.А., Шакиров А.С., Морозов О.Г. Автоматизированный способ микроволновой обработки жидкой водонефтяной смеси и устройство для его осуществления патент на изобретение RUS 2433575 20.07.2010
16. Гараев Т.К., Осадчая Д.М. К задаче оптимального управления ламинарным пограничным слоем в сверхзвуковых потоках на поверхностях с постоянным давлением известия высших учебных заведений. // Авиационная техника. 2017. № 4. С. 74-81.
17. Гараев Т.К., Сайфутдинова Э.Р. Нестандартные методы нахождения произведения натуральных чисел // Аллея науки. 2018. Т. 2. №3(19). С. 700-704.
18. Гараев Т.К. Методы и устройства повышения эффективности СВЧ комплексов обработки нефтепродуктов автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата технических наук / казанский государственный технический университет им. А.Н. Туполева. Казань, 2004

19. Гараев Т.К. Методы и устройства повышения эффективности СВЧ комплексов обработки нефтепродуктов диссертация на соискание ученой степени кандидата технических наук / Казань, 2004
20. Кузнецова А.А., Гараев Т.К. Математическое моделирование, как способ решения задач при экстренных ситуациях // Аллея науки. 2018. Т. 2. №3(19). С. 260-264.
21. Маркушевич. А. И. Возвратные последовательности гос. // Издательство технико-теоретической литературы, 1950. — т. 1. — (популярные лекции по математике).
22. Неустроева А.А., Гараев Т.К. Развитие интернет технологий, как способ повышения успеваемости студента // аллея науки. 2018. Т. 3. №3 (19). С. 678-681.
23. Османов А.Н. Гараев Т.К. Золотое сечение как идеал биометрических показателей // Аллея науки. 2018. Т. 1. № 1 (17). С. 449-455.
24. Сибгатуллина К.Р., Гараев Т.К. Использование инновационных технологий при обучении математике в общеобразовательных учреждениях.

УДК 347.73

Царегородцева Е.И.

бакалавр 4 курса очного отделения Юридического института
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
(Российская Федерация, г. Киров)

Научный руководитель:

Коротаева О.А.

Ст. преподаватель
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
(Российская Федерация, г. Киров)

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ СТАТУСЕ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА

Аннотация: в статье анализируются особенности правового статуса Центрального банка Российской Федерации и возникающие из этого проблемы, связанные с отсутствием законодательно урегулированного ответа на этот вопрос.

Ключевые слова: Центральный банк, Банк России, правовой статус Центрального банка, правовое положение Центрального банка

Центральный банк России имеет особое, уникальное положение в связи с тем, что "основной целью денежно-кредитной политики Банка России является защита и обеспечение устойчивости рубля посредством поддержания ценовой стабильности, в том числе для формирования условий сбалансированного и устойчивого экономического роста" [4].

Основной проблемой, связанной с правовым статусом Центрального банка является отсутствие законодательно урегулированного, конкретного, однозначного и исчерпывающего ответа на вопрос о правовом статусе Банка России, что существенно затрудняет регулирование данного института. А регулирование деятельности Центрального банка России является крайне важным аспектом в связи с актуальностью обеспечения безопасности финансовой системы Российской Федерации и стабильности национальной валюты.

Различные авторы подходят к установлению статуса Центрального банка с разных позиций.

Большое распространение имеет мнение, что Центральный банк является учреждением. То, что Центральный банк является юридическим лицом закреплено в ст. 1 Федерального закона "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)" [4].

Позиция о том, что Центральный банк является именно учреждением подкрепляется тем, что Банк России относится к некоммерческим организациям, так как получение прибыли не является целью деятельности Центрального банка, несмотря на то, что в нормах ФЗ "О банках и банковской деятельности" организационно-правовая форма кредитной организации определяется как хозяйственное общество, не зависимо от формы собственности [3].

Также в пользу данной позиции свидетельствует то, что предназначением учреждения является осуществление управленческих, социальных, культурных и иных функций некоммерческого характера с целью достижения общественных благ, таких как защита и обеспечение устойчивости рубля, развитие и укрепление банковской системы, и как итог, обеспечение прав и законных интересов всех участников экономических отношений [9].

Так же стоит обратить внимание на ст. 48 ГК РФ, в которой указывается, что правовое положение Центрального Банка определяется Конституцией Российской Федерации и законом о Центральном банке Российской Федерации [2]. А так как ни в Конституции, ни в законе о Банке России не содержатся ни организационно-правовая форма Центрального банка, ни требования о её наличии, вопрос остаётся открытым.

Вместе с вопросом об определении организационно-правовой формы возникают обсуждения места центрального банка в системе разделения властей.

Так, многие исследователи считают, что Банк России обладает всем объёмом признаков, характерных для органа государственной власти: а именно, во-первых, наделен государственно-властными полномочиями, о чем свидетельствуют ст. 4 Закона о Центральном банке; во-вторых, образован в установленном государством порядке после упразднения Государственного банка СССР и передачи всех его активов и пассивов, а также имущества в распоряжение Банка России; в-третьих, согласно ст. 4 "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)" уполномочен государством осуществлять его задачи и функции; в-четвёртых, действует в установленном законом порядке и является частью системы органов государственной власти, например, во взаимодействии с Правительством Российской Федерации разрабатывается и проводится единая государственная денежно-кредитная политика [10].

В подтверждение данной точки зрения можно привести ч. 2 ст. 75 Конституции РФ: "Защита и обеспечение устойчивости рубля - основная функция Центрального банка Российской Федерации, которую он осуществляет независимо от других органов государственной власти" [1]. Толкуя данную правовую норму, можно прийти к мнению, что Центральный банк причисляется Конституцией к органам государственной власти. Однако рассмотрев статьи о государственной власти, а именно ст. 10 и ст. 11 Конституции РФ становится очевидно, что это не так, потому что в указанных органах государственной власти Центральный банк России отсутствует, а перечень является закрытым [1].

На официальном сайте Центрального банка дано пояснение по данной дискуссионной ситуации: указывается, что Банк России является особым публично-правовым институтом, обладающим исключительным правом денежной эмиссии и организации денежного обращения. Он не представляет собой орган государственной власти, но его полномочия по своей правовой природе относятся к функциям государственной власти, поскольку их реализация предполагает применение мер государственного принуждения [8].

Часть авторов приходит к выводу, что Центральный банк является органом государственного управления специальной компетенции, либо органом, осуществляющим функции государственного управления, но не включённым в систему органов государственной власти. Существуют даже мнения, что Банк России является "четвёртой властью" и существует вместе с законодательной, исполнительной и судебной [5].

Однако определение правового статуса заключается не только в признании за Центральным Банком места в разделении властей или выявление организационно-правовой формы, но и с положением Банка России как независимым лицом, самостоятельно регулирующим свою деятельность.

Часть исследователей считает, что сосредоточение власти в рамках одного ведомства, в данном случае: Центрального банка, в какой-то момент приведет к излишней бюрократизации и зарегламентированности, а в последующем к отсутствию правильного функционирования всей системы подконтрольных ему органов. Кроме этого, при таком устройстве кредитной системы вероятны различные злоупотребления [6].

Есть противоположная точка зрения, что практика реформирования указала: большинство общественно значимых задач денежно-кредитной сферы возможно решить только внутри государственно-правового механизма. При этом важно не перейти черту, за которой государственное регулирование переходит в свою противоположность - управление экономикой исключительно административными методами или полного перехода к гражданско-правовым средствам государственного воздействия на экономику.

Независимость Центрального банка подтверждается ст. 75 Конституции Российской Федерации, где указывается, что защита и обеспечение устойчивости рубля является основной функцией Центрального банка Российской Федерации, которую он осуществляет независимо от других органов государственной власти [1]. А также Федеральным законом «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» в ст. 1, что функции и полномочия, Банк России осуществляет независимо от других федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления. Кроме того в ст. 2 закона особое внимание стоит уделить норме, по которой государство не отвечает по обязательствам Банка России, а Банк России - по обязательствам государства, если они не приняли на себя такие обязательства или если иное не предусмотрено федеральными законами [4].

Установление законодателем на самом высоком нормативном уровне - в Конституции РФ - правила о независимости Банка России является обоснованным и логичным, поскольку функция Банка России обеспечивается разными связанными между собой рычагами, среди которых выделяют: рефинансирование кредитных организаций, регулирование их ликвидности, установление унифицированных правил и форм расчетов, валютные интервенции и выпуск облигаций [7].

Из этого следует, что не только эмиссия денежных средств, но и другие функции Банка России, такие как надзор за деятельностью кредитных организаций, валютный контроль, валютное регулирование направлены на обеспечение защиты и устойчивости рубля, что невозможно урегулировать в отсутствие принципа независимости.

Однако, при выполнении функций Центральный банк не может быть полностью независимым. При реализации своей деятельности, осуществляя законодательно закрепленные за ними полномочия, Центральный банк России должен прежде всего исходить из интересов государства, учитывать при этом цели и действия иных государственных органов и координировать с ними свою деятельность.

Неопределённость в правовом статусе Центрального банка можно решить несколькими способами. Одним из кардинальных можно назвать способ, в котором правовой статус определяется путём включения Центрального Банка в норму ч.1 ст. 11 Конституции РФ. Вторым путём является толкование Конституционным судом ст. 75 Конституции РФ и выявление позиции. Другим путём решения может стать включение Банка России в систему федеральных государственных органов исполнительной власти с отнесением к федеральным агентствам, федеральным службам или федеральным министерствам.

Таким образом, рассмотрев правовой статус Центрального банка, можно сделать вывод, что вопрос о правовом статусе Банка России является открытым, поэтому уже длительное время среди учёных не

прекращаются научные споры об организационно-правовой форме, месте Центрального банка в системе разделения властей и самое значимое: о элементах, ограничениях и пределах независимости Банка России, так как Центральный банк играет огромную роль в становлении современной банковской системы.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс»
2. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс»
3. Федеральный закон от 02.12.1990 N 395-1 (ред. от 03.08.2018) "О банках и банковской деятельности" (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.09.2018) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс»
4. Федеральный закон от 10.07.2002 N 86-ФЗ (ред. от 29.07.2018) "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)" (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.09.2018) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс»
5. Бацура М. С. Субъекты банковского права. – М.: "Проспект", 2017. – 181 с.
6. Ефимова Л. Г. Банковское право. Т. 1: Банковская система Российской Федерации. – М.: Статут, 2010. – 404 с.
7. Неверова Н. В. О принципе независимости в деятельности Центрального Банка Российской Федерации // Ленинградский юридический журнал. 2013. №3 (33). [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/o-printsipe-nezavisimosti-v-deyatelnosti-tsentralnogo-banka-rossiyskoy-federatsii>
8. Правовой статус и функции Банка России [Электронный ресурс]. URL: <https://www.cbr.ru/today/bankstatus/>
9. Соколова А. Д., Попова А. В. Особенности правового статуса Центрального Банка Российской Федерации // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2017. №5. [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-pravovogo-statusa-tsentralnogo-banka-rossiyskoy-federatsii-1>
10. Штанько А. А. Проблема определения правового статуса Центрального банка Российской Федерации // ИСОМ. 2016. №1-2. [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problema-opredeleniya-pravovogo-statusa-tsentralnogo-banka-rossiyskoy-federat>

УДК 332.02

Шакирова А.А.

студент 4 курса экономического факультета, кафедры финансы и кредит
Башкирский государственный аграрный университет (Россия, г.Уфа)

БЮДЖЕТИРОВАНИЕ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ КАК ИНСТРУМЕНТ ПЛАНИРОВАНИЯ

Аннотация: в работе раскрывается экономическая сущность бюджетирования; обосновывается необходимость бюджетирования в сельскохозяйственной организации как инструмента планирования; определена взаимосвязь бюджетов с планированием. Бюджетирование является одним из направлений совершенствования планирования.

Ключевые слова: бюджетирование, сельское хозяйство, планирование, организация, инструмент планирования.

Важнейшей задачей руководителя любого предприятия является с максимальной отдачей использовать имеющиеся в его распоряжении ресурсы. Для этого необходима информация о наличии таких ресурсов. Детализация стратегического плана деятельности предприятия осуществляется с помощью бюджетирования, которое определяет краткосрочные задачи в пределах общей стратегии. Результатом процесса бюджетирования является формирование бюджета. В условиях рынка именно бюджетирование составляет основу планирования и управленческого учета.

Особенность сельскохозяйственного производства заключается в строгом соблюдении технологии и этапов работ, без которых невозможно добиться эффективного результата в производственной деятельности. В этой связи в процессе планирования показателей затрат важно учитывать определенные нормативы. Например, в отрасли растениеводства потребуется соблюдать технологический уровень расхода семян, удобрений, горюче-смазочных материалов исходя из общей площади посева сельскохозяйственных культур. В частности, на рабочих местах необходима система показателей для анализа использования ресурсов и выполнения задания по объему производства продукции с учетом требуемого качества. Важно отметить то, что анализ фактического расхода ресурсов в сравнении с нормативом и заданием позволяет устанавливать экономию или перерасход в использовании сырья, материалов, рабочего времени, одновременно выявляя причины и виновников их возникновения [1, с. 75].

Бюджетирование - более эффективный инструмент менеджмента, который имеет свои недостатки:

- планирование сегодня - процесс трудоемкий;
- плановые данные значительно отличаются от фактических; процесс планирования по традиции начинается от производства;
- при планировании преобладает затратный механизм ценообразования; цена формируется без учета рыночных цен исходя из полной себестоимости и норматива рентабельности;
- отсутствует разделение затрат на переменные и постоянные; при планировании и анализе не используется понятие маржинальной прибыли;

- при планировании не оценивается эффект операционного рычага, невозможно определить запас финансовой прочности;
- при существующей системе планирования невозможно достоверно проводить оценку финансовой устойчивости [3, с. 254].

Процесс бюджетирования следует начинать с показателей доходов и расходов. На основе этих данных выявляются отклонения от бюджета прибыли на основе анализа отклонений объемов продаж, выручки от реализации, себестоимости. Для анализа отклонений прибыли от бюджета используют метод деления затрат на постоянные и переменные составляющие.

Сельскохозяйственным предприятиям внедрение бюджетирования позволяет не только эффективно выполнять все управленческие функции, но определить такой фактор, как сезонность, который отрицательно влияет на управление процессом производства сельскохозяйственной продукции.

Таким образом, бюджетирование — это процесс планирования будущей деятельности предприятия и оформление его результатов в виде системы бюджетов. Благодаря особенностям функций бюджетирования, а также самих бюджетов можно определить отрицательное влияние сезонности на эффективность принимаемых управленческих решений. Бюджетирование также способствует уменьшению негативного влияния такого фактора, как сезонность сельскохозяйственного производства, на эффективность управленческой деятельности, что является важной отличительной особенностью построения системы бюджетирования на сельскохозяйственных предприятиях.

Список литературы

1. Ахметова Э.Р. Управление затратами в аграрном секторе // Инновационное развитие агропромышленного комплекса - научное обеспечение: материалы Международной научно-практической конференции, в рамках XXII Международной специализированной выставки "АгроКомплекс - 2012". Часть 2. - Уфа: Башкирский ГАУ. 2012. С.73-75.
2. Ахметова Э.Р., Кутуев И.М. Анализ себестоимости продукции растениеводства на примере ООО «АгроФирма Федеровка» Хайбуллинского района РБ // Закономерности и тенденции развития современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые аспекты: материалы Международной научно-практической конференции. 2014. С. 30-32.
3. Колчина Н.В., Поляк Г.В., Павлова Л.Н. Финансы предприятий: учебник для вузов. М. 2002. С. 254.
4. Кулешова В.П., Закирьянов Р.В. Бюджетирование как важная составляющая финансового оздоровления // Проблемы и перспективы развития инновационной деятельности в агропромышленном производстве: материалы Всероссийской научно-практической конференции в рамках XVII Международной специализированной выставки «АгроКомплекс-2007». 2007. С. 182-185.

УДК 1

Шакирьянова Э.И.

магистр Уфимского государственного авиационного технического университета, г. Уфа, Россия

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ПОДХОДОВ К ОЦЕНКЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ТРУДА СОТРУДНИКОВ

Аннотация: в статье рассмотрены основные проблемы в системе управления персоналом в банке, рассмотрена проблема текучести кадров в банковской сфере. Предложены мероприятия по улучшению эффективности труда персонала, их мотивации.

Ключевые слова: персонал, мотивация, оплата труда, эффективность труда персонала, управление, система управления, текучесть кадров.

Использование современных методик, технологий, научных разработок и методических советов практикующих специалистов позволяет решить значимые задачи управления в создании системы управления персоналом. Осуществление целей управления кадрами и создание таких условий, при которых происходит постоянное повышение КПД работников, увеличение их профессионального потенциала являются ведущими задачами системы управления кадрами.

В настоящее время одной из проблем является значительная степень текучести персонала. Это процесс конфигурации кадрового состава, обусловленный увольнением одних сотрудников и приходом иных им на замену. Наиболее распространенной причиной увольнения сотрудников считается формулировка «по собственному желанию». Она применяется и тогда, когда работник увольняется по инициативе работодателя, потому что ни одна из сторон трудовых отношений не заинтересована в появлении конфликтных ситуаций, а также вероятных разбирательствах в судах. Поэтому необходимо проводить анализ причин увольнений служащих из банка. Предупреждение настоящих увольнений работников должно основываться не только на анализе мотивов уже свершившихся увольнений, но и на данных о мотивации вероятной текучести, то есть готовности работников к смене места работы. Подобный подход соответствует основам опережающего управления кадрами. Кадровый состав банковских служащих имеет три типа группы работников. Различия между ними заключаются в уровне образования, методе поступления на службу, построении карьеры и месте, занимаемом в банковской иерархии.

Первая группа это квалифицированные работники возраста в пределах 45 - 55-лет. Стаж работы в банковской сфере как правило от 10 до 25 лет. Они в совершенстве понимают тонкости бухгалтерии и все аспекты взаимоотношений в банковской сфере. Такие сотрудники обычно с трудом воспринимают изменения в условиях работы, поток новых банковских инструкций и присутствие неопределенности в содержании работы, но также они владеют высокой ответственностью и всегда стремятся работать предельно точно и без ошибок. Работники этой группы тяжелее других переживают случаи принужденного увольнения.

Вторая группа банковских служащих это люди активного трудоспособного возраста около 35 - 50 лет, пришедшие в банк из разных профессиональных и общественных сфер деятельности: большей частью экономисты и работники it-сферы. Среди проблем этой группы занимают трудности, связанные с преодолением

сопротивления со стороны банковских служащих первого типа группы, которые не стремятся отдавать высокие должностные места пришедшим новеньким.

Третья группа состоит из молодых людей возраста 20 - 30 лет, которые занимают всевозможные должности, начиная от бухгалтера и заканчивая операционистом. Работники данной группы уверенно чувствуют себя в новых экономических условиях, и может сложиться впечатление, что эта группа банковских служащих является самой благополучной и беспроблемной, но это не так. Проблемы, с которыми сталкиваются молодые банковские служащие, обоснованы отсутствием сформированного и размеренного профессионального сообщества.

Строгими считаются общие профессиональные требования к сотрудникам банковской сферы. Во-первых, это неотъемлемое условие высокого профессионализма, достигаемого в процессе образования (а это в пределах пяти лет) и практической работы (не менее трех лет) с последующим постоянным повышением квалификации. Получается, что банковский служащий затрачивает больше времени на получение образования и опыта, чем другие специалисты. Во-вторых, обязательным является присутствие в банке позитивного социально-психологического климата, а еще регуляции взаимодействия между служащими при поддержке четких морально-этических норм. По причине закрытости банковской сферы и обязательности неразглашения банковской информации текучесть кадров особенно нежелательна. Уход служащего всякого уровня, владеющего конфиденциальной информацией, может грозить банку серьезными финансовыми проблемами. В-третьих, нужно стабильное поддержание системы точной иерархии. Поэтому образующиеся социально-психологические противоречия во взаимодействиях руководства и исполнителей могут быть смягчены особыми мероприятиями, которые направлены на понижение напряженности в коллективе. В-четвертых, в банковской сфере есть высокие требования к точности работы специалистов. И при этом присутствие благоприятной социально-психологической атмосферы в коллективе понижает количество ошибок, цена которых зачастую измеряется числом со множеством нулей. А в коллективе, в котором есть напряженная и нервная обстановка, риск появления подобных ошибок и финансовых убытков значительно возрастает. И наконец, в-пятых, в банковской сфере предъявляются высокие требования к надежности банковских работников. При отсутствии в современных условиях точной правовой регламентации банковской работы экономически более выгодным является создание штата постоянных сотрудников, верность которых проверена годами совместной работы, нежели вынужденная смена кадрового состава.

Для того, чтобы увеличить эффективность функционирования организационной структуры управления предлагается провести такие мероприятия как: создание маркетинговой службы, которая будет призвана не только отслеживать конкурентов, но и содействовать продвижению банковских предложений на рынке. Создание информационно-аналитического отдела. Его создание несет в себе определенные издержки, но правильный сбор информации необходим управлению для реализации управленческих решений, так как получение комплексной информации, характеризующей не только лишь внешние условия производства, но и все стороны работы банка может служить выбором основных направлений деятельности на долгий период времени. Создание адаптационной системы, которая будет содействовать увеличению производительности работы аппарата управления при часто изменяющихся внутренних и внешних условиях функционирования банка. Разработка программы развития корпоративной культуры. Внедрение основано на исследованиях внутри банка, изучении стратегического плана, определенных сроках, целях и бюджете.

Для банка можно предложить ряд методов по эффективному управлению персоналом : Начальству банка необходимо создать такие меры по материальному стимулированию, которые будут включать в себя увеличение тарифных ставок и должностных окладов, выплаты за увеличение объема портфеля, рост квалификации, выплаты за совмещение должностей, премии за внедрение свежих инновационных разработок и новой техники, за увеличение качества продукции, за понижение трудозатратности работ и др. Моральные поощрения, базирующиеся на принципе объективности и значительности собственных моральных интересов отдельного сотрудника. К примеру в конце каждого года или после завершения квартала по итогам присваивать звания «Лучший работник года» наиболее отличившемуся работнику. Поощрения путем помощи продвижения по карьерной лестнице. Дополнительные формы поощрения за заслуги в труде, в том числе это могут быть разовые выплаты за вклад в результаты деятельности банка, разовые выплаты по итогам года и многое другое.

Каждая организация с учетом своих особенностей и индивидуальностей самостоятельно принимает решение будут ли вноситься все перечисленные советы и рекомендации или только некоторые из них, каким из них будет придаваться главный смысл, а какие будут играть малозначительную роль. Проанализировав предложенные мероприятия по совершенствованию орг структуры можно сделать вывод, что предложенные мероприятия будут в наибольшей мере эффективны.

Список литературы

- 1.Алавердов А. Р. Управление человеческими ресурсами организации. - М.: Экономика, 2010.
- 2.Бачурин А. Повышение роли экономических методов управления // Экономист. – 2014. – №4. – С. 28-31.
- 3.Бирюзкова И. В. Кадры управления: подбор и оценка: Учебное пособие. - М.: Экономика, 2005.
- 4.Кибанов А. Я., Дуракова И. Б. Управление персоналом организации отбор и оценка при найме, аттестация: Учебное пособие. - М.: «ЭКЗАМЕН», 2009.
- 5.Мишурова И.В., Кутелев П.В. Управление мотивацией персонала, Учебно-практическое пособие. – М.: ИКЦ «Март», 2014. – С. 224.
- 6.Половинко В.С. Управление персоналом: системный подход и его реализация, Монография / Под науч. ред. Ю.Г. Одегова. – М.: Информ-Знание, 2010. – 574 с.

УДК 33

Шведчикова Е.В.

Хакасский государственный университет им. Н.Ф.Катанова

Бурцева А.Д.

Хакасский государственный университет им. Н.Ф.Катанова

**ВЛИЯНИЕ МИНИМАЛЬНОГО РАЗМЕРА ОПЛАТЫ ТРУДА НА БЛАГОСОСТОЯНИЕ ГРАЖДАН
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

***Аннотация:** Данная статья посвящена проблемам влияния минимального размера оплаты труда на благосостояние граждан Российской Федерации, проблемам разрыва прожиточного минимума и минимальной заработной платы. А также, недостаткам механизма регулирования минимального размера оплаты труда.*

***Ключевые слова:** минимальный размер оплаты труда, прожиточный минимум, заработная плата, Трудовой кодекс РФ.*

В соответствии с Конституцией Российской Федерации (ст.7), в России охраняется труд, устанавливается гарантированный минимальный размер оплаты труда [1]. МРОТ как инструмент регулирования доходов и уровня жизни населения в стране используется с 1992 года с момента принятия Закона РФ «О минимальном размере оплаты труда» [2].

Минимальный размер оплаты труда обязан исполнять социальную функцию и защищать работающих граждан. В Российской Федерации МРОТ свою функцию в полном объеме не выполняет. Можно сказать, что в некоторых случаях проблемы только усугубляются: так, в числе бедных граждан высокий процент людей с высшим образованием и хорошей квалификацией, существует большой разрыв между средней заработной платой сотрудников организации и платой начальника организации, высока дифференциация между регионами и отраслями. Значительная дифференциация величины прожиточного минимума по регионам привели государство к необходимости введения минимальной заработной платы в субъектах РФ, что было закреплено в статье 133.1 Трудового кодекса. Регионы получили большую свободу в вопросах регулирования величины МРОТ, однако этим правом пользуются далеко не все регионы.

За время действия Трудового кодекса РФ, который был введен с 1 февраля 2002 года, произошло изменение понятия минимального размера оплаты труда и его структуры.

Согласно первой редакции, сущность МРОТ определялась как «гарантируемый федеральным законом размер месячной заработной платы за труд неквалифицированного работника, полностью отработавшего норму рабочего времени при выполнении простых работ в нормальных условиях труда» [4]. В структуру МРОТ не включались надбавки, премии и другие поощрительные выплаты.

В настоящее время законодательная трактовка МРОТ как минимальной заработной платы позволяет работодателям манипулировать с суммой этой гарантированной государством нормой оплаты труда. Практически во всех регионах РФ практикуется установление окладов работающим, в том числе и имеющим определенную квалификацию, ниже утвержденного МРОТ. Доведение получаемой заработной платы по итогам работы до минимальной суммы происходит за счет установления доплат и надбавок, в том числе

стимулирующих. Такая ситуация искажает реальный уровень минимальной заработной платы и сущность самого принципа по социальной защите труда.

Минимальный размер оплаты труда устанавливается одновременно на всей территории Российской Федерации федеральным законом. С 1 июля 2017 года мы можем увидеть динамику размера МРОТ, так с 1 июля 2017 по 1 мая 2018 минимальный размер оплаты труда увеличился на 3363 рубля.

Согласно Конституции, размер минимальной заработной платы должен быть не ниже прожиточного минимума. Однако, согласно статистическим данным, в 2016 году в России насчитывалось 19,8 млн человек с доходами ниже прожиточного минимума, что составляет 13,5 населения страны. То есть для доведения показателей МРОТ до официального прожиточного минимума необходимо дополнительное ежегодное финансирование за счет средств бюджетов не менее 20 миллиардов рублей, что сегодня для региональных бюджетов не представляет возможным.

Еще одним недостатком механизма регулирования минимального размера оплаты труда является то, что он облагается налогом, что противоречит сути минимальной социальной защиты работающих.

Таким образом, можно сделать вывод, что МРОТ как инструмент социальной политики имеет слабую эффективность, не выполняет многие, возложенные на него функции. Минимальная заработная плата должна с одной стороны – гарантировать достойный уровень жизни работающих граждан, с другой – устанавливаться с учетом развития экономики государства. В России это вопрос еще требует дальнейшей доработки.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации
2. Закон РФ от 13.11.1992 № 3891-1 «О минимальном размере оплаты труда»
3. Федеральный закон от 07.03.2018 N 41-ФЗ
4. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (в ред. Федерального закона от 24.07.2002 № 97-ФЗ, 25.07.2002 № 116-ФЗ, 30.06.2003 №86-ФЗ ,27.04.2004 № 32-ФЗ)

УДК 338.2

Юсупова Э.А.

студентка экономического
факультета кафедры финансы и кредит
Башкирский государственный аграрный университет
(Россия, г. Уфа)

ПЛАНИРОВАНИЕ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ

***Аннотация:** в данной статье рассматривается планирование в банковских учреждениях, как одна из важнейших структур рыночной экономики.*

***Ключевые слова:** банк, банковская система, планирование.*

Банковская система сегодня - одна из важнейших и неотъемлемых структур рыночной экономики. Развитие банков и товарного производства и обращения исторически шло параллельно и тесно переплеталось. При этом банки, выступая посредниками в перераспределении капиталов, существенно повышают общую эффективность производства [1].

Без денежного планирования банки не смогут просуществовать долгое время, при дальнейшей деятельности банка из-за недостаточности материала будет уничтожена. Это и является актуальностью данной темы.

Планирование деятельности банковского учреждения –это будущий промежуток времени прогресс банка и определение системы практических мер, необходимых для осуществления, в форме составления смыслового документа, объясняющего деятельность банка по отдельным направлениям. Планирование распространяется на все элементы банковской сферы, на все деятельности, на все процессы или отношения, которые осуществляются в нем. Продолжительность планового периода определяется банком самостоятельно и не имеет жестких ограничений.

На сегодняшний день кредитно-финансовые учреждения работают с конкуренцией с другой финансовой организацией. Им приходится постоянно бороться за своих потребителей и их ресурсы, предлагать новые банковские продукты, которые будут обеспечивать клиентам прибыль, также доказывать свою кредитоспособность, устойчивость, умение и постоянство. К качеству банковского управления и в том числе к планированию предъявляют жесткие требования для оптимизации получаемой прибыли.

Если не опираться на эффективно функционирующую систему планирования, способную довести идеи до конца, то все толкования о формировании останутся на том же уровне, что и сейчас.

Система проектирования банка представляет собой цепь планов, нацеленных на разработку вопросов, которые стоят перед ними и включают все виды работ, которые им нужно сделать. В условиях современной России этот состав представляется в перспективном (стратегическом) плане (на два- три года), в годовом плане (в которую входит календарный план от 1 месяца до года), квартальные планы и оперативные.

Результатом процесса планирования является документ, который регламентирует и показывает дальнейшее развитие банка.

В деятельности коммерческого банка выделяют такие стадии как: подготовительная стадия, анализ эффективности и рисков по видам активных и пассивных операций, разработка мер по снижению рисков по отдельным аспектам деятельности банка, выработка комплексно й плановой развития целей по видам активности банка и последняя стадия, это разработка параметров по отдельным видам хозяйственных операций банка.

Следует учесть, что создание, продвижение и использование этой системы уйдет много времени, немалых затрат и конечно же профессионализма от руководителей и других работников банка, но самое главное, что эти затраты окупаются.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Ахметова Э.Р. Роль коммерческих банков в финансово-кредитной система России [Текст]/ Э.Р.Ахметова, Р.Х. Файзуллина // Закономерности и тенденции развития современного общества ::экономические, социальные, философские, политические, правовые аспекты. Материалы Международной научно-практической конференции. 2014, С.3
2. Клиланд У.У // Стратегическое планирование в коммерческих банках [Текст]// Изд:-М.2012г.-110с.

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 004.02

Баева В.Р.

студент кафедры информационных систем в строительстве
Донской государственной технической университет
(Россия, г. Ростов-на-Дону)

Дроздов А.Ю.

кандидат физико-математических наук, доцент кафедры информационных систем в строительстве
Донской государственной технической университет
(Россия, г. Ростов-на-Дону)

ПРИМЕНЕНИЕ ГЕОИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ПРИ ИЗУЧЕНИИ ГЕОГРАФИИ

Аннотация: в данной статье описывается решение «Дружественный атлас», созданное для изучения географии, архитектура, инструментальные средства разработки, а также преимущества над существующими программами

Ключевые слова: геоинформационные технологии, геоинформационная система, география, интерактивное обучение.

В современном мире образовательные учреждения переходят на образовательные стандарты нового поколения. Изучение содержания современных образовательных стандартов требует инновационных технологий обучения. Это обусловлено интенсивным внедрением информационных технологий во все сферы человеческой деятельности. Важным методическим принципом применения информационных и коммуникационных технологий является их совместимость с традиционными формами обучения. В процессе обучения географии, более перспективным направлением является использования ГИТ-технологий. В рамках работы был проведен обзор методических материалов[1-4], а также проведено исследование существующего программного обеспечения, с помощью которого ученики 5-11 классов смогли бы изучать географию. Был выделен список задач (структурирование информации, визуализация картографической информации, проверка и оценка знаний, автоматизация, удалённое обучение, кастомизация, идентификация), которые должны решать информационные системы, созданные для изучения географии. И, на основании проведенного анализа создано решение «Дружественный атлас».

Для разработки программы «Дружественный атлас», были использованы следующие инструменты. В данной геоинформационной системе QGIS[5], были созданы точки, графы, построены TIN поверхности, shp файлы переведены в таблицы базы данных Postgres, полностью визуализированы карты. Объектно-реляционная система управления базами данных PostgreSQL, для хранения данных. На языке SQL реализованы запросы и хранимые процедуры. PostGIS[6] расширение объектно-реляционной СУБД PostgreSQL, включающее

поддержку пространственных индексов R-Tree/GiST и функции обработки геоданных. Высокоуровневый язык программирования Python, с помощью которого была реализована автоматизация процессов.

Архитектура интерактивного атласа была создана на основе связки «учитель - ученик - знания» и представляет собой последовательность слоёв:

- слой WorldMap – содержит в себе карту мира целиком;
- слой ContinentMap – хранят группы, описывающие все части света (материки);
- слой CountriesMap – содержит слои уже непосредственно со странами;
- слой Test – хранит в себе задания разных уровней сложности для учащихся.

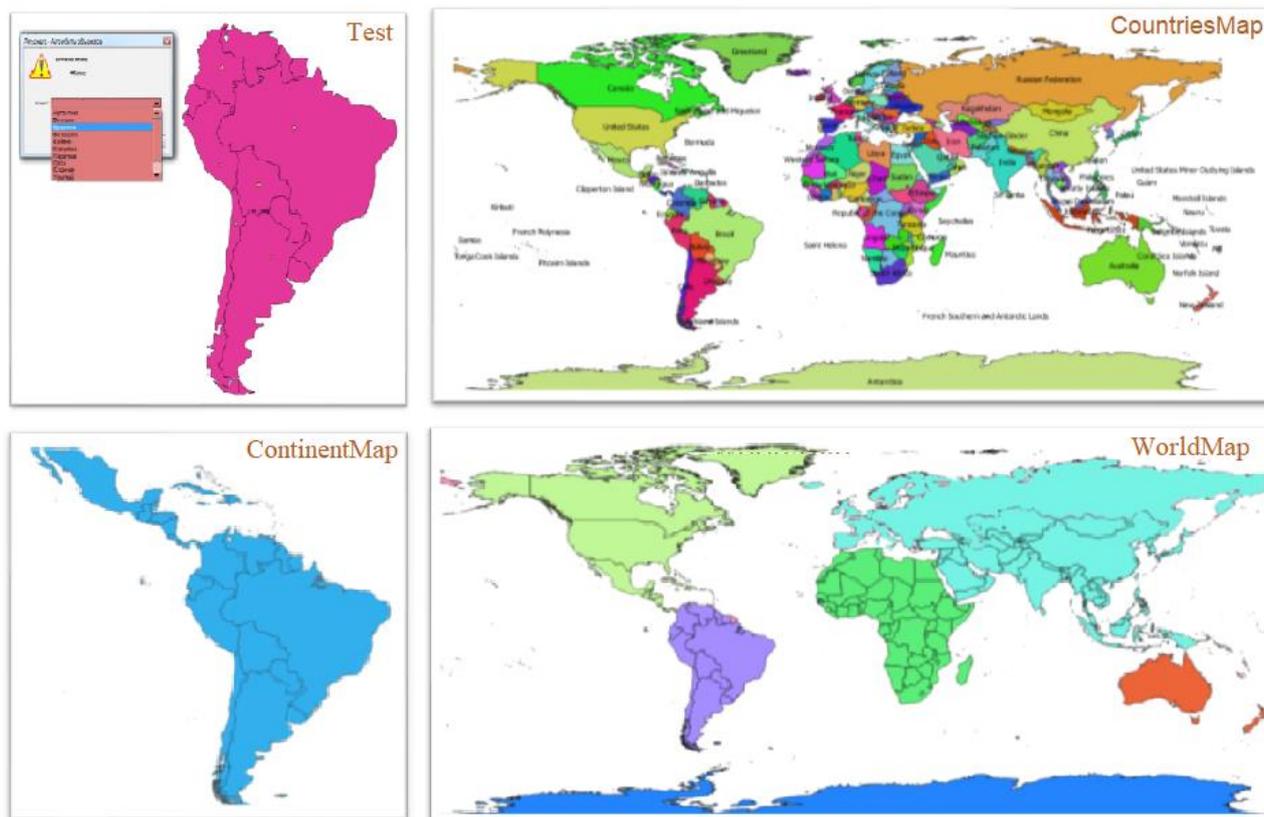


Рис. 1. Реализованные слои интерактивного атласа в QGIS

Разработанное решение «Дружественный атлас» имеет ряд преимуществ перед уже существующими.

Первым является возможность кастомизации и модернизации собранного проекта - любой пользователь может добавлять в проект новые карты, редактировать уже существующие слои, менять легенду, создавать собственные задания и методы проверки. Второе преимущество - кроссплатформенность. Интерактивный атлас может быть развёрнут на нескольких платформах (windows, linux, macOS). Третьим, является наличие централизованного сервера, с которого любой пользователь сможет подгружать необходимые ему слои и даже целые карты. Больше не нужно тратить память на своём компьютере. Четвертым, является возможность системы защищать пользователя от подмены данных (прохождения задания за ученика сторонним лицом), а также однозначно идентифицировать его в системе, что позволяет вести статистику об успеваемости. И, наконец, пятым преимуществом, является отсутствие стоимости. Проект, построенный на связке QGIS и PostgreSQL (PostGis) не требует оплаты, так как системы QGIS и PostgreSQL (PostGis) являются полностью

бесплатными. Более того, данные продукты активно поддерживаются разработчиками (выходят новые версии). Остаются лишь вопросы в техническом оснащении школ, программной и методической поддержке новой технологии обучения.

Список литературы

5. Крылова О.В. Атлас «Материки и океаны, страны и народы» / ФГОС, 2016;
6. Крылова О.В. Атлас для 6-го и 7-го класса «География России, природа и население» / ФГОС, 2016;
7. Крылова О.В. Атлас для 8-го и 9-го класса «География России, население, хозяйство и географические районы» / ФГОС, 2016;
8. Крылова О.В. Атлас для 10-го и 11-го класса «Экономическая и социальная география мира» / ФГОС, 2016;
9. Свидзинская Д.В. Основы QGIS / Киев, 2014, – 83 с.;
10. Алещенко Д.П. Руководство пользователя PostGIS / СПб: БХВ-Петербург 2012. – 36 с.;
11. ГИС – ассоциация // [Электронный ресурс] URL: <http://www.gisa.ru> (дата обращения: 04.12.2018);
12. GIS – Lab. Info // [Электронный ресурс] URL: <http://www.gis-lab.info/> (дата обращения: 05.12.18).

УДК 628.336.6

Бахов Ж.К.

Доктор технических наук, профессор кафедры экологии,
Казахский агротехнический университет им.С.Сейфуллина (Казахстан)

Жумадилова Н.Б.

докторант кафедры ЮНЕСКО по устойчивому развитию,
Казахский национальный университет им.аль-Фараби (Казахстан)

Кубей А.Ж.

магистрант кафедры биотехнологии,
Казахский агротехнический университет им.С.Сейфуллина (Казахстан)

ПРИНЦИПЫ ФОРМИРОВАНИЯ ИНТЕГРИРОВАННЫХ СХЕМ АНАЭРОБНОЙ ПЕРЕРАБОТКИ ОТХОДОВ ЖИВОТНОВОДСТВА

***Аннотация:** рассматривается возможность построения интегрированных схем анаэробной переработки животноводческих отходов в различных агрокомплексах. В результате внедрения таких технологий переработки отходов повышается их эффективность, рационально используется энергетический потенциал отходов.*

***Ключевые слова:** анаэробная переработка, биогаз, биореактор, отходы агрокомплекса.*

Анаэробная переработка органических веществ, в биогазовых реакторах представляет собой сложный процесс [1]. Теоретические и практические исследования в области биологической переработки растительной биомассы, отходов животноводства и птицеводства в биогаз показали, что активность бактерий и соответственно объем биогаза, получаемого в результате переработки, при прочих равных условиях напрямую зависит от температуры. Чем выше температура, тем быстрее идет процесс переработки, больше вырабатывается биогаза, меньше остается патогенных микроорганизмов. Процесс генерации метана очень чувствителен к таким факторам, как изменения в исходных материалах и колебания температуры [2]. Метановые бактерии сравнительно легко выдерживают температурные колебания среды в биореакторе только в пределах 3-4°С/сутки. Какие-либо перебои или изменения в составе субстрата, изменения физико-химического режима приводят к тем более длительной задержке, чем интенсивнее шел процесс до этого [3]. Таким образом, не может быть универсальной установки для переработки органического сырья в биометан. Недостатком большинства биореакторов является то, что у них поддержание термофильного режима обеспечивается за счет недопустимо высокого расхода топлива, в том числе части вырабатываемого биометана. В условиях с длительным зимним периодом для них требуется дополнительный расход энергии на поддержание в помещениях необходимой температуры [4]. В этой связи актуален поиск оптимальной архитектуры комбинированных биогазовых установок, способствующих уменьшению использования биометана на собственные нужды. Это многокритериальная задача [5]. В качестве общего критерия оптимизации можно принять ежегодные издержки, которые зависят от характера и технологического процесса, от расхода энергии.

В случае оптимизации режима установки за какой-то период времени критерием являются общий расход (потери) энергии. В общем виде расход энергии складывается из таких составляющих, как затраты энергии на подачу сырья в биореактор (устойчивый метаногенез может быть осуществлен только при равномерной подаче однородного субстрата); потери тепловой энергии из биореактора; затраты энергии на перемешивание субстрата; затраты энергии на очистку реактора от шлама, удобрения и биогаза до биометана; затраты энергии на организацию хранения биометана [6]. Основным критерием оптимизации режима для конкретного момента времени выступают потери теплоты из биореактора. Из приведенных зависимостей следует, что потребности в теплоте биореактора могут меняться в течение времени в широких пределах. Поэтому с учетом стохастического поступления в пруд солнечной энергии, для безусловного выполнения (в любой промежуток времени) необходимо обеспечить для этого запас теплоты за счет поддержания температуры рассола пруда в пределах 80-85 °С, с отключением других источников потребления теплоты, при понижении его температуры, например, ниже 70-75°С. Включение анаэробной технологии в состав интегрированных технологий дает возможность получить больший эффект. Наибольший эффект анаэробная технология дает в том случае, если она органически интегрирована в систему сельскохозяйственного производства. При этом возможно выделить несколько уровней интеграции.

Первый уровень интегрирования заключается в том, что анаэробная технология используется для переработки навоза сельскохозяйственных животных, нейтрализуя его вредные свойства, биогаз используется для хозяйственных нужд, а продукты переработки – шлам метанового сбраживания без разделения на твердую и жидкую фракции или с разделением используется для удобрения почвы в растениеводстве. Функциональная связь операций этого уровня: *сельскохозяйственные животные - анаэробная технология – удобрения*.

Интегрированные системы второго уровня отличаются более продуктивным использованием продуктов анаэробной переработки. Основное отличие интегрированных систем второго уровня заключается в получении кормовых продуктов, в основном, растительной природы. Следовательно, системы второго уровня реализуют следующую связь: *сельскохозяйственные животные – анаэробная технология – удобрения – корма растительной природы*. Системы второго уровня также могут иметь различные варианты реализации.

Система интегрирования третьего уровня включает в себя: *сельскохозяйственные животные – анаэробная технология – водоросли или водные растения – моллюски или травоядные рыбы*.

В целом, анаэробные системы являются необходимым элементом в интегрированных системах агрокомплексов всех уровней, от самых простых, до самых сложных систем с разнообразными взаимными связями внутри системы.

Список литературы:

- 1 Самойлов В. Альтернативная энергетика - вектор развития // Энергосбережение в Сибири. 2010. № 1. -С.89-91.
- 2 Курманов А.К. Совершенствование технологии производства биогаза // Вестник ВНИИМЖ №3-2014. -с.170-177.
- 3 Барков В.И. Исследование динамики выделения биогаза в анаэробных условиях // Вестник с.-х. науки Казахстана. 2012. №9. С. 90-94.

4 Сейтбеков Л.С., Нестеров Е.Б., Некрасов В.Г. Микробиологическая анаэробная конверсия биомассы. Алматы: Эверо, 2005. -276 с

5 Драганов Б.Х., Амерханов Р.А. Основы оптимизации биогазовой установки / Известия вузов. Северо-Кавказский регион. Техн. науки. №5, 2005. -с.34-36.

6 Садчиков А.В., Кокарев Н.Ф. Оптимизация теплового режима в биогазовых установках // Фундаментальные исследования. – 2016. – № 2-1. – С. 90-93.

УДК 628.336.6

Бахов Ж.К.

Доктор технических наук, профессор кафедры экологии,
Казахский агротехнический университет им.С.Сейфуллина (Казахстан)

Жумадилова Н.Б.

докторант кафедры ЮНЕСКО по устойчивому развитию,
Казахский национальный университет им.аль-Фараби (Казахстан)

Кубей А.Ж.

магистрант кафедры биотехнологии,
Казахский агротехнический университет им.С.Сейфуллина (Казахстан)

ПРОИЗВОДСТВО ОРГАНИЧЕСКИХ УДОБРЕНИЙ НА ОСНОВЕ ШЛАМА ПРОИЗВОДСТВА БИОГАЗА

***Аннотация:** приведена схема получения органических удобрений на основе шлама производства биогаза. Исследования направлены на более глубокую переработку биомассы с получением полезных продуктов. Данные по исследованиям нацелены на достижение высоких технико-экономических показателей технологий переработки отходов. Результаты исследований могут быть применены на предприятиях при переработке отходов птицеводства (животноводства) с получением альтернативного энергоресурса – биогаза, а также экологически чистого биоудобрения, используемого для повышения плодородия почв.*

***Ключевые слова:** биогаз, удобрения, шлам, производство.*

Отходы животноводства и птицеводства (навоз и птичий помет) являются стабильными источниками производства энергии в виде биогаза. Шлам после переработки таких отходов при соответствующей подготовке к применению является хорошим органическим удобрением.

В Казахстане годовой выход животноводческих и птицеводческих отходов составляет (по сухому весу) 22,1 млн. т (равноценно 8,6 млрд. м³ газа), в том числе крупного рогатого скота – 13 млн т, овец – 6,2 млн т, лошадей – 1 млн т. Есть также растительные остатки – 17,7 млн т (пшеницы – 12 млн т, ячменя – 6 млн т, или 8,9 млрд м³), что эквивалентно 14-15 млн т условного топлива, или 12,4 млн т мазута [1]. За счёт их переработки этих отходов ежегодно можно получить более двух млн. тонн условного топлива в виде биогаза [2].

Шлам после производства биогаза посредством анаэробного брожения органических отходов может быть использован как основа органических удобрений. Анаэробное брожение или разрушение обычно осуществляется специальной группой микроорганизмов, называемых метаногенными бактериями. Удобрения, полученные из шлама после анаэробного сбраживания отходов могут быть либо полезными, либо губительными для окружающей среды. Это может быть связано недостаточно отработанной технологией подготовки органических удобрений к применению [3].

В настоящее время ни один перерабатывающий отходы предприятие не имеет собственную систему оперативного сбора шлама, а также сушки, переработки и упаковки. Это обходится достаточно дорого. Шлам

приходит из гидравлических каналов и выходов биогазовых установок свободно в открытое пространство. Иногда он идет в канавы поблизости. Большинство инженеров и собственников биогазовых заводов считают, что если жидкая часть бишламов может быстрее высушиваться в естественных условиях под солнцем. Но это усугубляет патогенную обстановку и приводит к потере питательных веществ.

После сбраживания содержание питательных веществ в шламе увеличивается на 15% по сравнению со свежим навозом или птичьим пометом. При этом в полученном удобрении отсутствуют гельминты и болезнетворные бактерии, семена сорных трав. После сепарации жидкий шлам применяется для полива при выращивании сельскохозяйственных культур, а также подается для смешивания со свежим субстратом на стадии гидролиза [4].

Ценность бишлама еще и в том, что после брожения отходы нитраты и нитриты переходят в более безопасный аммонийный азот. Кроме того, другие базовые питательные элементы фосфор и калий почти полностью остаются в шламе. Эти утверждения мы проверили в ходе наших исследований по получению удобрений из шлама производства биогаза [5,6].

Разработанная нами технологическая схема переработки птичьего помета состоит из 4-х этапов (рисунок).

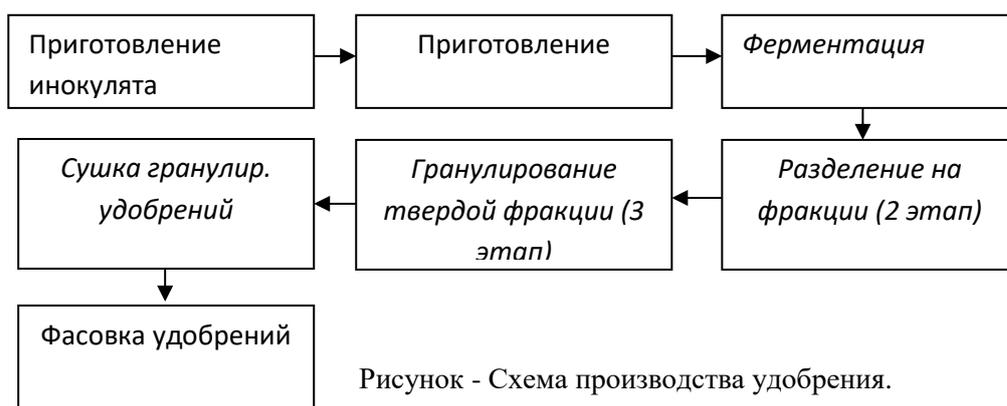


Рисунок - Схема производства удобрения.

На первом этапе происходит анаэробное сбраживание птичьего помета с выделением биогаза. Сброженный помет обеззаражен от болезнетворной микрофлоры, семена сорных растений лишены всхожести, а химические соединения азота, фосфора и калия переведены в более доступные и усвояемые формы для растений. На втором этапе помет с помощью специальных механических устройств разделяется на жидкую (влажностью 98%) и твердую (влажностью 50..55%) фракции.

На третьем этапе из твердой части за счет влажного гранулирования и добавления в процессе ферментации к компостируемой массе штамма бактерий *Azotobacter chroococcum* получают гранулированное органическое удобрение (влажностью 40...45%). На четвертом этапе для доведения гранул до товарного вида (влажностью 10...15%) применяется низкотемпературная сушка (при $t=70..80$ °С) за счет утилизации теплоты, выделяемой теплогенератором, работающим на биогазе.

Далее производится фасовка готового удобрения. Во многих случаях культивирование микроорганизмов производится непосредственно в товарной упаковке (например, азотобактерин — в пластиковых бутылках и т.д.). Во многом это связано с тем, что срок хранения готового продукта очень недолог, поэтому экономически наиболее приемлема скорейшая его реализация. В других случаях производится

сортировка, отбор, фасовка и упаковка готового продукта, для чего может потребоваться введение отдельной производственной линии.

ЛИТЕРАТУРА:

- 1 Онучин Е. М., Медяков А. А., Яблонский Р.В. Биогазовая установка с устройством для перемешивания и каталитического обогрева субстрата //Альтернативная энергетика и экология. -2010, № 11. -С.91–94.
- 2 Ward A. J., Hobbs P.J., Holliman P.J., Jones D.L. Optimisation of the anaerobic digestion of agricultural resources // Biores. Technol. - 2008. - V. 99. - P. 7928-7940.
- 3 Islam M.S., Use of Bioslurry as Organic Fertilizer in Bangladesh Agriculture. September, 2006. –pp.10-12.
- 4 Корсакевич В.В. Биогазовая установка. Энергосбережение и водоподготовка. 2008, №4(54). -С.25-28.
- 5 Бахов Ж.К., Муталиева Б.Ж., Коразбекова К.У. Рациональные решения биотехнологической переработки сельскохозяйственных отходов //II-я Межд. конфер. «Биотехнология. Взгляд в будущее». -Казань, 2013. - С.14-17.
- 6 Бахов Ж.К., Коразбекова К.У., Муталиева Б.Ж., Сапарбекова А.А. Биореактор для получения биогаза и биоудобрений. Инновационный патент РК №28281 от 15.04.2014, бюл. №4.

УДК 543.33

Костоева А.И.

магистрант кафедры химии
Ингушский государственный университет
(Россия)

Эльдиева З.Б.

магистрант кафедры химии
Ингушский государственный университет
(Россия)

Темирханов Б.А.

к.х.н., доцент кафедры химии
Ингушский государственный университет
(Россия)

ФОТОМЕТРИЧЕСКОЕ ОПРЕДЕЛЕНИЕ ОБЩЕГО ЖЕЛЕЗА В РОДНИКОВОЙ ВОДЕ «СУВ-ХЪАСТ»

***Аннотация:** исследована родниковая вода из источника «Сув-Хъаст», расположенного на территории с.п. Газирт Назрановского района РИ. Рассмотрены стандарты содержания железа в питьевой воде. Определено содержание общего железа фотометрическим методом на КФК-3.*

***Ключевые слова:** родниковая вода, стандарты, исследование, фотоколориметр КФК-3, железо общее.*

Введение

В настоящее время в Республике Ингушетии актуальной проблемой является обеспечение населения доброкачественной питьевой водой. Жители используют воду родника для питья и в хозяйственных целях. Бытует мнение, что родниковая вода безусловно чиста и всегда пригодна для питья. По мнению других людей, употребление родниковой воды из данного источника небезопасно, потому что родник не состоит на балансе ни одного предприятия, поэтому качество воды проверяется не регулярно [3].

В природных водах вода может содержать железо в разных формах. Чаще всего встречается двух- и трех- валентное железо. Чистая, прозрачная вода, изливающаяся из скважины, постояв некоторое время на воздухе, буквально на глазах начинает мутнеть, приобретая характерную рыжевато-бурую окраску. Это происходит потому, что соединения двухвалентного железа, вступив в контакт с кислородом воздуха, окисляются и переходят в нерастворимую форму трехвалентного железа - осадок, называемый ржавчиной. Содержание железа в воде выше 1-2 мг Fe /дм³ значительно ухудшает органолептические свойства, придавая ей неприятный вяжущий вкус, и делает воду малоприспособленной для использования даже в технических целях. ПДК железа составляет 0,3 мг Fe /дм³(лимитирующий показатель вредности – органолептический) [1,2].

Стандарты содержания железа в воде для питья

В нормативных таблицах СанПиН норма содержания железа в питьевой воде суммарно в предельных концентрациях не должна превышать 0,30 мг/л. По постановлению главсанврача на определённой территории и для конкретной системы водоснабжения этот норматив может быть поднят до единицы ($Fe=1$). Международные требования ВОЗ, и нормативы американского Агентства USEPA устанавливают те же величины в 0,30 мг/л, а ЕС-директива – более строгий норматив в 0,20 мг/л. Часто это объясняется тем, что избыток железа может значительно навредить здоровью, сопровождаясь повышением риском инфарктов и заболеваний печени при длительном превышении установленных норм [4].

Экспериментальная часть

Оптическую плотность окрашенного комплекса для железа общего измерили при длине волны $\lambda = 425$ нм, для железа (III) - при длине волны $\lambda = 500$ нм.

Отбор проб питьевых вод производился в соответствии с требованиями ГОСТ Р 51593-2000 «Вода питьевая. Отбор проб» [4].

Подготовку спектрофотометра или фотоэлектроколориметра к работе проводят в соответствии с рабочей инструкцией по эксплуатации прибора.

Определение железа общего (суммы Fe^{2+} и Fe^{3+})

Если в обработке пробы нет необходимости, то к отобранному объему (100 см³ и менее) добавляют 0,5 см³ концентрированной азотной кислоты и упаривают раствор до $\frac{1}{3}$ объема.

Полученный раствор с концентрацией железа от 0,1 до 10,0 мг/дм³ фильтруют через фильтр «белая лента» в мерную колбу вместимостью 100 см³, приливают 2,0 см³ аммония хлористого 2,0 см³ сульфосалициловой кислоты, 2,0 см³ аммиака, рН раствора должен составлять 7 - 8 (по индикаторной бумаге). Доводят до метки дистиллированной водой. Тщательно перемешивают и оставляют на 5 минут до развития окраски. Оптическую плотность полученного раствора измеряют при длине волны $\lambda = 425$ нм в кювете с длиной поглощающего слоя 50 или 10 мм по отношению к холостому раствору, проведенному с дистиллированной водой через весь ход анализа. По градуировочному графику находят содержание железа общего.[5]

ОБРАБОТКА РЕЗУЛЬТАТОВ ИЗМЕРЕНИЙ

Массовую концентрацию железа рассчитывают по формуле:

$$X = \frac{C \cdot 100}{V},$$

где X - массовая концентрация железа в анализируемой пробе, мг/дм³;

C - массовая концентрация железа, найденная по градуировочному графику, мг/дм³;

100 - объем, до которого была разбавлена проба, см³;

V - объем, взятый для измерений, см³.

При необходимости за результат измерений X_{cp} принимают среднее арифметическое значение двух параллельных определений X_1 и X_2

$$X_{cp} = \frac{X_1 + X_2}{2},$$

для которых выполняется следующее условие:

$$|X_1 - X_2| \leq 0,01 \cdot r \cdot X_{cp},$$

где r - предел повторяемости, значения которого приведены в таблице 1.

Таблица 1 - Значения предела повторяемости при вероятности $P = 0,95$

Диапазон измерений, мг/дм ³	Предел повторяемости (относительное значение допустимого расхождения между двумя результатами параллельных определений), г, %
От 0,05 до 0,5 включ.	18
Св. 0,5 до 5 включ.	11
Св. 5 до 10 включ.	8

Количественное определение:

Оптическая плотность по отношению к дистиллированной воде

0,781
0,780
0,781

Для определения массового содержания железа строят градуировочный график зависимости оптической плотности от концентрации раствора.

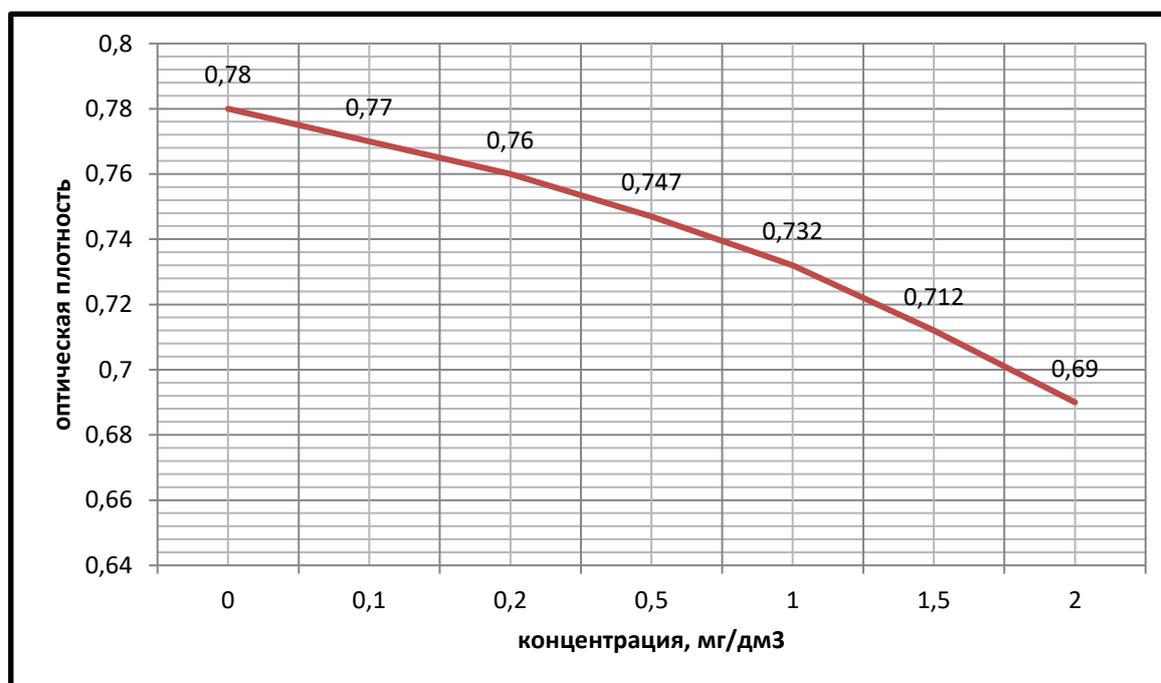


Рис.1. Градуировочный график на содержание общего железа

По градуировочному графику находят коэффициент факторизации путем деления среднего значения концентрации на среднее значение оптической плотности

$$F = 0,5 / 0,747 = 0,669$$

Найденное значение коэффициента факторизации вводится в блок памяти ФЭКа и определяют концентрацию. Найденную таким образом концентрацию подставляют в следующую формулу и находят значение концентрации:

$$X = 0,024 \cdot 50 / 50 = 0,024$$

Таким образом, содержание железа в источнике Сув-Хьаст составляет 0,024 мг/дм³, что значительно меньше значений ПДК железа (0,3 мг/дм³) для воды.

По результатам исследования вода данного источника соответствует санитарно-гигиеническим нормам ГН 2.1.5.1315-03.

Список литературы

1. Валяшко М.Г. Основы геохимии природных вод. Геохимия. № 11.1967.
2. Вернадский В.И. История природных вод. Избр. Соч. Т. IV. Кн. 2. М.: Изд-во АН СССР. 1960.
3. Водная И.Ф. Химия воды и микробиология. М.: Изд-во ВШ, 1964.
4. Гигиенические нормативы ГН 2.1.5.1315-03 «Предельно допустимые концентрации (ПДК) химических веществ в воде, водных объектов хозяйственно-питьевого и культурно-бытового водопользования. Утв. Постановление Правительства РФ от 24.07.2000 г №554»
5. ПНД Ф14.1:2:4.50-96. Количественный химический анализ вод. Методика измерений массовой концентрации общего железа в питьевых, поверхностных и сточных водах фотометрическим методом с сульфосалициловой кислотой. М.: 1996 г.

УДК 004.02

Красонцев Н.А.

студент кафедры информационных систем в строительстве
Донской государственной технической университет
(Россия, г. Ростов-на-Дону)

Ляпин А.А.

заведующий кафедрой информационных систем в строительстве
Донской государственной технической университет
(Россия, г. Ростов-на-Дону)

**НЕЙРОННАЯ СЕТЬ ГЛУБОКОГО ОБУЧЕНИЯ ДЛЯ ИССЛЕДОВАНИЯ РАБОТОСПОСОБНОСТИ
ЭЛЕМЕНТОВ КОНСТРУКЦИИ**

Аннотация: в данной статье рассматривается нейронная сеть глубокого обучения для исследования работоспособности и износа элементов конструкций, описывается процесс её обучения, архитектура, а также инструментальные средства разработки.

Ключевые слова: нейронная сеть, глубокое обучение, вибродиагностика.

При реконструкции зданий и сооружений часто возникает проблема усиления конструкций под новые технологические нужды, поэтому разработка новых и совершенствование существующих неразрушающих методов контроля параметров, характеризующих качество изготовления конструкций и её работоспособность в здании или сооружении, весьма актуальна. В рамках работы была реализована нейронная сеть, способная определять глубину вероятной трещины в плите на основе данных амплитудно-частотных характеристик (АЧХ). В основу реализации нейронной сети был положен вибродиагностический метод, в частности модальный и гармонический анализы[1].

Для моделирования исследуемой конструкции и вибродиагностики использовался программный комплекс ANSYS[2]. Нейронная сеть была моделирована и обучена с использованием языка Python, а именно его интерпретатор версии 3.6. Для работы с нейронными сетями глубокого обучения был использован фреймворк Keras, который в своей основе использует TensorFlow версии 1.8[3]. Для более быстрого обучения использовался графический процессор, для этого дополнительно использовались программы CUDA и cuDNN.

В ходе моделирования было создано множество моделей плит размера 4180x990x220 мм с различным положением и глубиной трещины. Так же на поверхности плиты были размещены точки наблюдения (датчики) для регистрации значений АЧХ, полученные при помощи гармонического анализа[1]. С каждого датчика было получено 20 значений АЧХ в пределах частот, полученных при помощи модального анализа плиты, которые впоследствии используются для обучения нейронной сети.

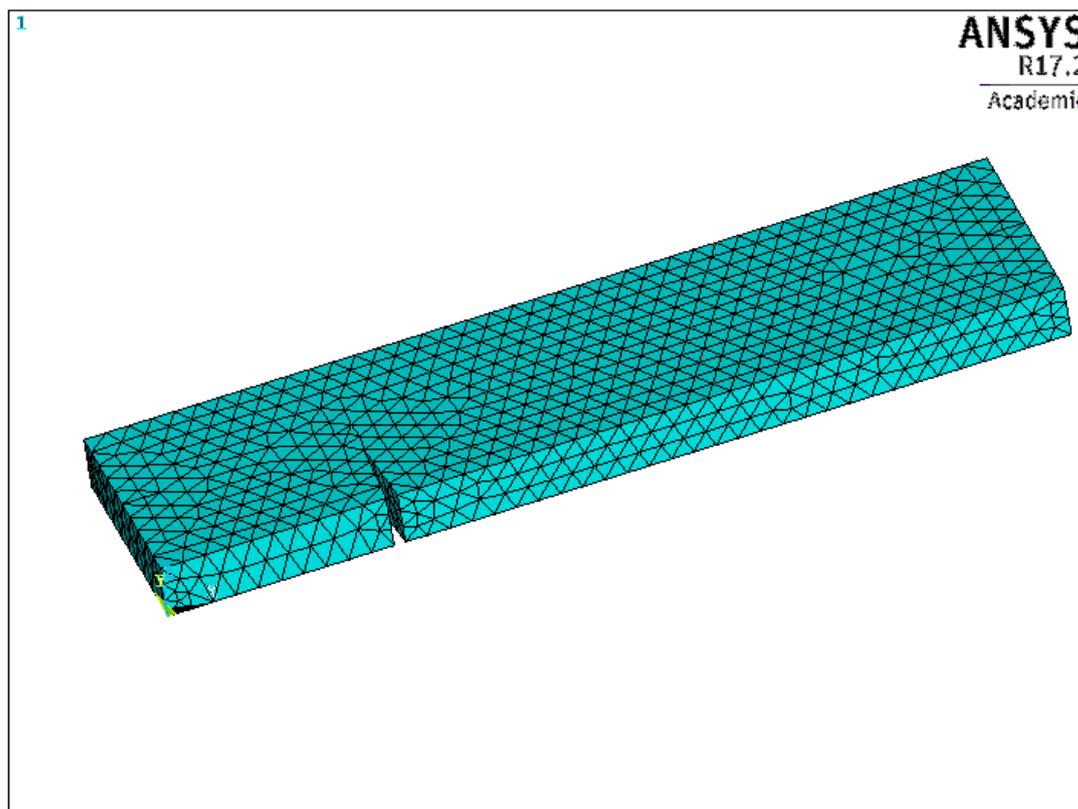


Рис. 1. Модель исследуемой плиты в ANSYS

Архитектура нейронной сети представляет собой следующую последовательность слоёв:

- слой Input – входной слой нейронной сети размерности в 100 нейронов;
- слой Dense 1 – скрытый слой в 50 нейронов с инициализацией весов `glorot_uniform`, имеет функцию активации ELU;
- слой Dense 2 – скрытый слой в 50 нейронов с инициализацией весов `glorot_uniform`, имеет функцию активации ELU;
- слой Dropout – слой сброса с коэффициентом 0.01;
- слой Dense 3 – скрытый слой в 50 нейронов с инициализацией весов `glorot_uniform`, имеет функцию активации ELU;
- слой Dense – выходной слой с одним нейроном.

Длительность обучения нейронной сети – 10 000 эпох с перетасовкой используемых данных.

Результат работы нейронной сети оценивался по величине средней абсолютной ошибке, которая составила 0.31%, что говорит о высокой точности работы нейронной сети.

Работа выполнена при финансовой поддержке гранта РФФИ № 18-01-00715-а.

Список литературы:

Кадомцев, М. Вибродиагностика строительных конструкций / М. Кадомцев, А. Ляпин, Ю. Шатилов// Инженерный вестник Дона – 2012 – №3 (21) – С. 576;

Каплун, А. ANSYS в руках инженера: практическое руководство / Е. Морозов, М. Олферьева – М. :
Едиториал УРСС, 2003. – 194 с.;

Keras Documentation // [Официальный сайт фреймворка Keras] URL: <https://keras.io> (дата обращения:
22.11.2018).

УДК 631.3.009:004.428.4

Лютый А.В.

инженер-программист

ФГБНУ «Росинформагротех» Новокубанский филиал – КубНИИТиМ

(Россия, г. Новокубанск)

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ РАСЧЕТОВ РАЗМЕРОВ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ ПО ТОПОГРАФИЧЕСКИМ КООРДИНАТАМ

Аннотация: предложено программное обеспечение расчетов длин сторон и площадей земельных участков с применением приборов определения топографических координат (навигаторов).

Ключевые слова: измерения участков по топографическим координатам, программное обеспечение.

В расчетах и при построении модели используются оперативные данные (топографические координаты) в форматах полученных непосредственно с навигаторов. Показатели рассчитываются и отображаются в 2d и 3d виде. Веб-приложение «Землемер» рассчитывает длины сторон и площади земельных участков (полей) заданных географическими координатами угловых точек. Приложение также графически отображает плоский контур участка в линейных координатах на осях север-восток [1].



Рис.1 -

Пример отображения параметров участка

Приложение доступно в сети интернет по адресу <http://www.kubniitim.ru/Zemlemer/AbcGeo.html>.

Веб-приложение «Землемер-3D» предназначено для построения 3D модели поля по топографическим координатам (географические координаты и высота). Данные получают с помощью навигаторов. Площадь поля рассчитывается с учетом рельефа. Графически отображается пространственная модель участка.

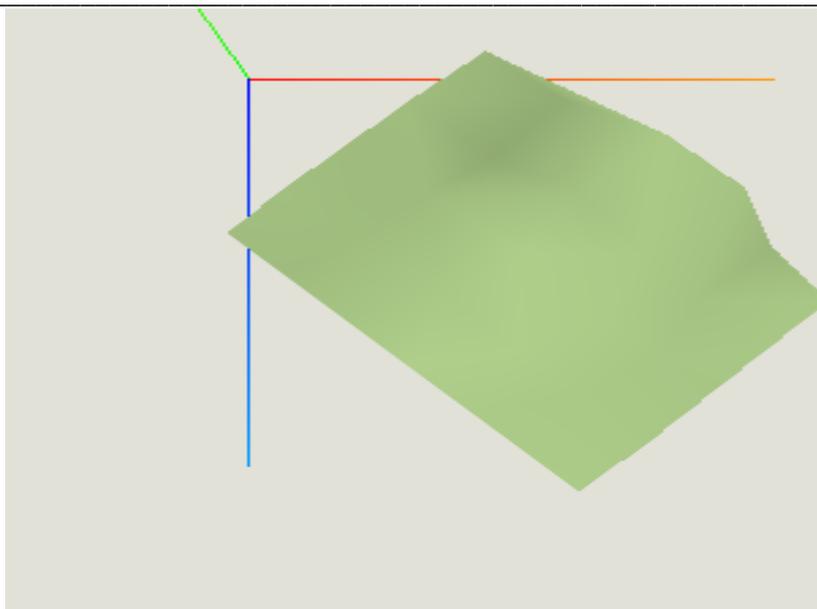


Рис.2 - Пример отображения 3D участка

Приложение доступно в сети интернет по адресу http://www.kubniitim.ru/Zem3d/Z_3D.htm .

Список литературы

1. ГОСТ 32453-2013. Глобальная навигационная спутниковая система. Системы координат. Методы преобразования координат определяемых точек. – введ. 2014-04-15 – М. : Стандартинформ, 2015. – III, 15 с.
2. Gauss Conformal Projection (Transverse Mercator). [Электронный ресурс]. URL: https://www.lantmateriet.se/.../gauss_conformal_projection.pdf (дата обращения 21.11.2018).
3. Федоренко В.Ф., Трубицын Н.В. Современные информационные технологии при испытаниях сельскохозяйственной техники: науч. анализ. обзор. – М.: ФГБНУ «Росинформагротех», 2015. 140 с. URL:<https://elibrary.ru/item.asp?id=26212773>

УДК 004.4

Мурадян А.Х.

студент кафедры «Информационные системы в строительстве», магистрант
Донской государственной технической университет (Россия)

РАЗРАБОТКА ОНЛАЙН-ПЛАТФОРМЫ ДЛЯ ОФОРМЛЕНИЯ СТРАНИЦ СООБЩЕСТВ СОЦИАЛЬНОЙ СЕТИ «ВКОНТАКТЕ»

***Аннотация:** в данной статье проанализированы основные аспекты интернет-маркетинга (продвижения в соц. Сетях) и рассмотрен процесс проектирования и реализации систему динамических обложек – онлайн-платформы для оформления страниц сообществ социальной сети «В Контакте».*

***Ключевые слова:** интернет-маркетинг, социальные сети, веб-разработка, генерация изображений.*

В последнее время становится чрезвычайно актуальным такое явление как интернет-маркетинг (англ. internet marketing) — практика использования всех аспектов традиционного маркетинга в Интернете, с целью продажи продукта или услуги покупателям и управление взаимоотношениями с ними [4].

Было принято решение реализовать информационный продукт, позволяющий охватить некоторую долю интернет-маркетинга – продвижение в социальных сетях.

На данный момент продвижение в соц. сетях, как и интернет-маркетинг в целом, стремительно развивается. Постоянно появляются новые возможности продвижения товаров, услуг, закрепления имиджа бренда (реклама в сообществах, контекстная реклама, реализация рекламных «стикеров» в соц. сетях и другие виды PR и скрытого маркетинга). Одним из таких возможностей является продвижение и закрепление бренда с помощью автоматизации смены обложек сообществ в социальной сети «В Контакте» [5].

К сожалению, социальная сеть «В Контакте» не реализовала возможность автоматизации смены изображений или же вывод динамической информации на обложку сообщества, но предоставляет доступ к гибкому инструменту работы с элементами сайта для сторонних разработчиков – «API В Контакте». Поэтому, было решено разработать продукт, позволяющий автоматизировать работу с обложками сообществ при помощи API.

Уже сейчас на рынке появилось несколько платных решений для работы с обложками сообществ при помощи API В Контакте:

- 1) Платные скрипты на заказ: это скрипты, удовлетворяющие потребности пользователя, выполненные на заказ по его требованиям. Часто вместе со скриптом предлагается работа скрипта на хостинге по подписке.
- 2) Специализированные сервисы: это сайты, в основном работающие по подписке, нацеленные на работу с динамическими обложками и вывод на них различной информации. Настраивает макет обложки сам заказчик, что может существенно сэкономить время.

Изучив сложившуюся ситуацию на рынке, было принято решение разработки сервиса динамических обложек. Для разработки системы были выбраны наиболее подходящие программные средства. В качестве СУБД выбрана MySQL, так как на данный момент она является самой популярной, активно поддерживаемой

разработчиками, а, следовательно, самой социально развитой (активное сообщество и множество готовых плагинов и решений тех или иных конкретных задач) СУБД на рынке [2]. Она также встроена в готовый пакет XAMPP, предназначенный для легкой развертки сервера на любом ПК. Языки программирования: для верстки XML, JavaScript, CSS, библиотека JavaScript – jQuery, для серверной разработки PHP, AJAX для «фонового» обмена данными браузера с веб-сервером, «API В Контакте» для работы с компонентами соц. сети. В качестве серверного языка программирования был выбран PHP.

Первоначальные задачи в ходе реализации: разработать дизайн, схему сайта, логику работы смысловых блоков отдельных страниц и реализовать основные функции сервиса: авторизация с помощью «API В Контакте», а также организовать автоматическую смену обложек сообщества. Интерфейс системы – основные его страницы - были изначально спроектированы на бумаге, чтобы определить количество основных компонентов, визуальный стиль проекта, логику пользовательского взаимодействия и логику внутренних процессов.

Вторым шагом была реализация основных компонентов интерфейса пользователя и проработка пользовательского взаимодействия.

Третьим шагом были реализованы основные корневые функции проекта уже при помощи веб-программирования: написана серверная часть, установлена связь сервера и клиента, реализовано получение данных о пользователе, его группах, получение токена пользователя и выбранной группы. В ходе программирования были реализованы основные элементы управления, реализованы функции автоматического обновления обложек сообщества в социальной сети «В Контакте», в частности написан программный код для генератора изображений (основанного на библиотеке обработки изображений Intervention Image) [1], реализован механизм входа на сайт с помощью «API В Контакте» (используется Authorization Code Flow для вызова методов «API В Контакте» с серверной части сайта, методы users.get, groups.get и т.д.) [3] и другие основные функции.

Список литературы

1. Intervention Image - Introduction [Электронный ресурс]. URL: <http://image.intervention.io/> (дата обращения: 06.12.18).
2. PHP: Руководство по PHP - Manual [Электронный ресурс]. URL: <http://php.net/manual/ru/index.php> (дата обращения: 28.11.18).
3. VK Developers, Документация | Разработчикам [Электронный ресурс]. URL: <https://vk.com/dev/manuals/> (дата обращения: 29.11.18).
4. Интернет-маркетинг — Википедия [Электронный ресурс]. URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Интернет-маркетинг> (дата обращения: 06.12.18).
5. Социальные сети // Интернет-маркетинг с нуля [Электронный ресурс]. URL: <http://tilda.education/courses/marketing/social-networks/> (дата обращения: 04.12.18).

УДК 1

Охотникова А.В.

студентка 4 курса напр. «Информатика-математика»

Бобылева О.В.

научный руководитель, канд. физ.-мат. наук, доцент ФГБОУ ВО «Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова», г. Абакан

КВАТЕРНИОНЫ ГАМИЛЬТОНА

Аннотация: в данной статье рассмотрена история возникновения и развития кватернионов, основные понятия и характеристики.

Ключевые слова: кватернион, скалярная часть, векторная часть, норма, модуль, аргумент, интервал.

Кватернионы были введены в математику Уильямом Роуэном Гамильтоном (William Rowan Hamilton). Они стали хорошим инструментом для решения задач, связанных с трехмерным пространством, и учитывают все его особенности, не наблюдающиеся в произвольных n-мерных пространствах.

История о том, как Гамильтон изобрел кватернионы, приведена здесь по материалам книги [1].

В 1835 году, в возрасте 30 лет, Гамильтон научился работать с комплексными числами как с парами действительных. Вдохновленный связью между комплексными числами и двумерной геометрией, он в течение многих лет пытался изобрести похожую алгебру, которая играла бы аналогичную роль в трехмерной геометрии. То, что он искал, на современном языке называлось бы трехмерной нормированной алгеброй с делением. Причина его затруднений состояла в том, что трехмерной нормированной алгебры с делением не существует.

Но его многолетние мучения все же были вознаграждены. 16 октября 1843 года, прогуливаясь с женой вдоль Королевского канала по дороге на заседание Королевской ирландской академии в Дублине, он совершил эпохальное открытие. Позже он вспоминал: «Можно сказать, я здесь и сейчас почувствовал, как электрическая цепь мысли замкнулась, а засверкавшие искры оказались фундаментальными соотношениями

$$i^2=j^2=k^2=i*j*k=-1,$$

представленными именно в том виде, в каком я их с тех пор использовал». Тогда же Гамильтон совершил знаменитый акт математического вандализма – он вырезал эти соотношения на каменных перилах моста Брум, что иллюстрируется следующим рисунком.



Рис. 1. Памятная табличка на мосту Брум Бридж в Дублине

Одна из причин, по которой эта история столь хорошо известна, состоит в том, что с этого момента и до конца своей жизни Гамильтон был одержим идеей исследования кватернионов и применения их в геометрии. В течение некоторого времени кватернионы действительно были в моде. В Дублине они в обязательном порядке входили в программу экзаменов, а в некоторых американских университетах кватернионы были единственным изучавшимся разделом высшей математики. Многие из того, что мы сейчас делаем со скалярами и векторами трехмерного пространства, делалось тогда с помощью вещественных и мнимых кватернионов.

Возникла целая школа «кватернионщиков», которую после смерти Гамильтона возглавляли Питер Тэйт из Эдинбурга и Бенджамин Пирс из Гарварда. Тэйт написал о кватернионах восемь книг, в которых особое внимание уделялось приложениям к физике. Когда Гиббс изобрел современные обозначения для скалярного и векторного произведений, Тэйт обозвал их «уродцами-гермафродитами».

Развернулась горячая полемика, в ходе которой такие знаменитости, как Кельвин и Хевисайд, разражались убийственными высказываниями в адрес кватернионов. В конце концов, кватернионы были побеждены и приобрели несколько дурную репутацию, от которой они в полной мере так и не избавились.

Добавим, что хотя Гамильтон действительно был первым, кто построил кватернионы как алгебру, у кватернионов есть и более ранняя история, начинающаяся с открытия Эйлером в 1748 году тождества четырех квадратов. Кроме того, видный французский математик Б. О. Родриг в своих исследованиях параметризовал общий поворот с помощью четырех чисел, являющихся фактически компонентами соответствующего кватерниона. Это позволяет рассматривать его как предвестника идей Гамильтона, поскольку приводимое им правило умножения совпадает с формулой Гамильтона для произведения двух кватернионов. [2]

2. Основные понятия

Кватернион – это упорядоченная четверка действительных чисел:

$$\mathbf{q} = [q_0, q_1, q_2, q_3]$$

содержащая в себе информацию о скаляре и трехмерном векторе. Кватернион условимся обозначать жирными прямыми символами, а его компоненты (числа из четверки) теми же, но тощими наклонными символами с нижним индексом. Кватернион в компонентах будем изображать в виде строки или столбца (в зависимости от удобства написания) в квадратных скобках.

В кватернионе различают скалярную часть (scalar-part):

$$\text{scal } \mathbf{q} = q_0,$$

представляющую собой скаляр, и векторную часть (vector-part):

$$\text{vect } \mathbf{q} = [q_1, q_2, q_3]^T,$$

представляющую собой трехмерный вектор.

Кватернион, имеющий только скалярную часть

$$\mathbf{q} = [q_0, 0, 0, 0],$$

называется чисто скалярным (scalar quaternion).

Кватернион, имеющий только векторную часть

$$\mathbf{q} = [0, q_1, q_2, q_3],$$

называется чисто векторным (right quaternion).

Для кватерниона определено несколько скалярных характеристик.

1. Норма (norm):

$$\|\mathbf{q}\| = \sqrt{q_0^2 + q_1^2 + q_2^2 + q_3^2}.$$

2. Модуль (modulus):

$$|\mathbf{q}| = \sqrt{q_0^2 + q_1^2 + q_2^2 + q_3^2}$$

3. Модуль векторной части:

$$\langle \mathbf{q} \rangle = \sqrt{q_1^2 + q_2^2 + q_3^2},$$

для обозначения которого будем использовать идентификатор кватерниона в угловых скобках.

4. Аргумент (argument, phase) – угловая величина, равная аргументу комплексного числа с действительной частью q_0 и мнимой частью $\langle \mathbf{q} \rangle$ (рис. 2.1). Ввиду того, что модуль векторной части кватерниона – величина неотрицательная, аргумент принимает значения из замкнутого интервала $[0, \pi]$.

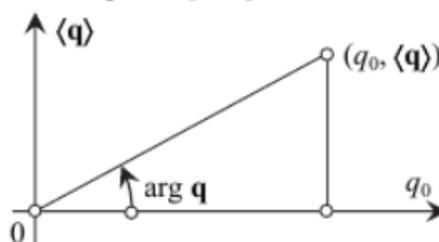


Рис. 2.1. К вопросу определения аргумента.

Аргумент кватерниона обычно определяют формулой:

$$\arg \mathbf{q} = \arccos \frac{q_0}{|\mathbf{q}|}.$$

Однако эта формула плохо обусловлена вблизи краев интервала. Для вычислений лучше использовать встроенные функции $\arg(x+i \cdot y)$ (комплексного числа) или $\text{atan2}(x, y)$, имеющиеся во многих математических программах. Поэтому чаще будем пользоваться формулой

$$\arg \mathbf{q} = \arg[q_0 + i \cdot \langle \mathbf{q} \rangle],$$

справедливой и при некоторых обобщениях характеристик кватернионов.

Как следует из формул обозначенных выше, норма и модуль кватерниона равны нулю только для нулевого кватерниона, обозначаемого:

$$\mathbf{o}=[0,0,0,0].$$

Аргумент нулевого кватерниона не определен.

5. Кватернион является нормированным (normed), если его норма равна единице. Верзором (versor) или знаком (sign) кватерниона будем называть нормированный кватернион, полученный на его основе:

$$\text{vers } \mathbf{q} = \text{sgn } \mathbf{q} = \frac{\mathbf{q}}{|\mathbf{q}|} [3].$$

Список литературы

- [1] Конвей Дж. Х. О кватернионах и октавах, об их геометрии, арифметике и симметриях. – М. :МЦНМО, 2009.
- [2] Гамильтон У.Р. О кватернионах, или о новой системе мнимых величин в алгебре. -М. : Наука, 1994.
- [3] Свешников А. Г. Теория функций комплексной переменной. – М. : Физматлит, 2010.

УДК 004.02

Сергиенко А.С.

студентка кафедры информационных систем в строительстве
Донской государственной технической университет
(Россия, г. Ростов-на-Дону)

РАЗРАБОТКА АРМ ФОРМИРОВАНИЯ ЗАКАЗА ПРОДУКТОВ В РЕСТОРАННОМ БИЗНЕСЕ

Аннотация: в данной статье рассматривается разработка автоматизированного рабочего места формирования заказа продуктов в ресторанном бизнесе, созданная для помощи пополнения склада в ресторане, описываются её основные возможности, принципы работы, а также программные средства, с помощью которых она была создана.

Ключевые слова: автоматизация, информационная система.

Ресторанный бизнес становится всё более компьютеризированным. Но многие информационные системы несовершенны. Например, в существующей и широко используемой программе R-Keeper не доработана система пополнения продуктов склада. В данной работе предлагается модуль, который расширяет возможности программы R-Keeper, решая задачу автоматизированного формирования заявки и учета поступления продуктов на склад.

Для связи разработанного приложения с программой R-Keeper используется Microsoft Excel. Данные об израсходованных за день продуктах выгружаются из программы R-Keeper в виде отчета Excel и загружаются в созданный модуль.

Архитектура приложения файл-серверная. В ходе разработки модуля использовались такие программные компоненты, как Microsoft Visual Studio, Microsoft Access и Microsoft Excel. При осуществлении проекта применяется база данных Access. Расчеты выполнены с помощью SQL-запросов.

Для реализации клиента выбрана среда Visual Studio, язык программирования C#.

Интерфейс системы удовлетворяет эргономическим требованиям, является простым и удобным.

Приложение полностью автоматизирует функцию заказа продуктов на склад. Теперь не нужно вручную вычислять количество заказываемых продуктов, заполнять самостоятельно таблицы. Достаточно только ввести данные по расходу списанной продукции, и программа сама посчитает и заполнит все таблицы, сформирует заявку на пополнение складских запасов.

Список литературы:

1. Абдуллина С.В. Роль и значение посредничества в современном обществе. Маркетинг в России и за рубежом / С.В. Абдуллина. – М.: Дело, 2010. – 54-58с.;
2. Матисон В.А. Оценка качества ресторанных услуг // Пищевая промышленность. / В. А. Матисон, К.В. Китайкин. – М.: - «Управление персоналом». – 2009, – 34-35с.
3. Нейгел Крис и др. "C# 4.0 и платформа .NET 4 для профессионалов" / Ивьен Б., - Диалектика 2011 – 114 стр.

УДК 635.044:631.147:631.589.2

Старцева В.И.

студентка экономического факультета

Кубанский государственный аграрный университет, им. И.Т. Трубилина

(Россия, г. Краснодар)

Моисеев В.В.

д.э.н., профессор

Кубанский государственный аграрный университет, им. И.Т. Трубилина

(Россия, г. Краснодар)

ТЕХНОЛОГИИ БУДУЩЕГО В ОВОЩЕВОДСТВЕ ЗАКРЫТОГО ГРУНТА: МНОГОЯРУСНАЯ СТЕЛЛАЖНАЯ ГИДРОПОНИКА

***Аннотация:** в данной статье рассматриваются технологии будущего в овощеводстве защищённого грунта, которые представляют собой многоярусные гидропонные установки. Актуальность рассматриваемой темы заключается в необходимости обеспечить население качественной продукцией, а производителям, с помощью установок: использовать объём теплицы, экономить электроэнергию, воду и т.д. Целью исследования является рассмотрение технологии будущего поколения на примере овощеводстве, а также выделить пользу и обратные моменты от ее внедрения.*

***Ключевые слова:** овощеводство, тепличный комплекс, многоярусная стеллажная гидропоника, новые сорта, экономия, прибыль.*

Овощеводство необходимо каждому человеку для сбалансированности питания. Проблема состоит в том, что: «качественно ли производят производители», и «хорошо ли следят за развитием овощей»? Конкурирующие между собой фирмы, пытаются снизить свои затраты, тем самым, либо стараются как можно полнее удовлетворить те или иные потребности потребителя и изъять у него за предоставляемые товары и услуги больше денег, используют различные методы и способы воздействия на покупателя. Многие из фирм стремятся заполучить эти деньги честным путем за свой качественный товар, но на свободном рынке всегда имеются и другие производители, которые снижая затраты, производят некачественный или даже фальсифицированный продукт, но продает намного дешевле.

Если рассматривать технологию «будущего поколения» - гидропонные многоярусные установки, то выращивание на стеллажах, например, овощей будет производиться менее затратным, и наиболее экологически чистым. Фирмы PlantLab и Philips выращивают листовые овощи, травы и землянику на экспериментальных установках на площади 234 м². Японская компания Miga строит агрокомбинат с гидропонными комплексами в индустриальном районе Хабаровска. Основные овощные культуры – томаты, огурец, перец – на таких установках пока не выращиваются ввиду отсутствия специального сортимента. Особенность проекта – запрещение использования растений, модифицированных с использованием микроорганизмов, и химических

методов борьбы с болезнями и вредителями. При введении в эксплуатацию данного комплекса регион сможет увеличить самообеспечение овощами и зеленью с 10 до 60% [3, с. 51].

С каждым годом, увеличиваются фирмы, которые используют ГМУ у себя в теплицах. Выращивания овощей на «стелажных» установках с автоматической системой, даст такие преимущества как:

- экономия места для посадки культур;
- замена рабочего труд в половину раз;
- уменьшит затраты на электроэнергию, воду и т.д.;
- увеличит объем готовой продукции (в зависимости какой высотой будет каждый стеллаж);
- для каждой культуры можно будет создать особые климатические условия, для быстрой вегетации, не ухудшая качества культуры в будущем [1, с. 41].

Данное производство является более экономичным, и готовая продукция будет экологически выдержанным. Также преимущество такой технологии – это выращивать овощи круглый год. На стеллаж можно разместить «рассадочное» отделение, и для нее также делать определенные климатические условия [3, с. 1].

При строительстве теплице могут использоваться экономичные и эффективные стеллажные установки ГМУ -6. Для каждого стеллажа есть возможность устанавливать необходимую температуру, размещать рассадочные горшочки, и выращивать ростки до полной вегетации.

Используемая технология требует наличия специальной подготовки, поэтому необходимо нанимать квалифицированный персонал.

Функционирование данного комплекса позволяет получить определенные выгоды предприятию, агропромышленному комплексу и в целом экономике края.

Растения выращивают либо в горшках, наполненных смесью торф, либо в блоках минеральной ваты. Режим подачи питательного раствора можно менять по оборотам – в зависимости от условий и фаз развития растений (в среднем с интервалом 20-40 минут, длительность подачи – 5-10 минут). Такая конструкция позволяет получать урожай от 100 кг/м² в год, экономя при этом электроэнергию и полезную площадь теплицы.

Распространение данной технологии в теплицах России до недавнего времени сдерживалось в связи с отсутствием специфического ассортимента овощных растений [2, с. 591].

В Краснодарском крае сложились благоприятные климатические условия для выращивания овощей, но за последние годы погода постоянно меняется, происходят наводнения, пожары, град и т.д. Поэтому урожай может спасти только теплица. Для того чтобы не строить огромный тепличный комплекс, необходимо правильно распределять пространство [5, с. 62].

Единственный большой минус для внедрения таких технологий – это огромные затраты от покупки таких многоярусных стеллажей, оснащенных гидропонными установками. Но если правильно распределить все затраты, то доход можно получать уже через -3-3,5 года.

В итоге, можно сделать вывод, внедрение тепличного комплекса с ГМУ позволит снизить затраты, повысит производительность труда, увеличит прибыль организации, и качество выпускаемой продукции.

Преимущества у теплиц на гидропонике с ГМУ много, например, сокращаются затраты на воду, электроэнергию, рационально используются площади теплицы. В то же время имеют место особенности осуществления технологического процесса, организации поточного производства овощей, оптимизации

ассортимента продукции и сортового состава. Это имеет решающее значение для достижения высокого уровня эффективности инвестирования.

В нашей стране постоянно растет спрос на овощи, т.к. во-первых, смена темпа жизни, во-вторых, рост платежеспособности населения (в основном в больших городах), в-третьих, развитие тенденций здорового питания, и, наконец, возможность употреблять разнообразные свежие овощи независимо от времени года.

Список литературы:

1. Балашова И.Т., Сирота С.М., Козарь Е.Г, Пинчук Е.В. / Технологии будущего в овощеводстве защищённого грунта: многоярусная узкостеллажная гидропоника/ 2016 г. С. 41
2. Моисеев А.В. Моисеев В.В / Анализ уровня конкурентоспособности современных аграрных предприятия// Научное обеспечение агропромышленного комплекса отв.за вып. А.Г. Кошаев. 2016. С. 591-592
3. Моисеев В.В., Михеева В.А., Московец А.М. Проблемы обоснования инвестиций в развитие человеческих ресурсов организации. Научный журнал КубГАУ.-Краснодар: КубГАУ, 2017.-№ 128 Режим доступа: <http://ej Kubagro.ru/2017/04/pdf/86.pdf>
4. Моисеев В.В., Путьлин В.И., Моисеев А.В. Целевой ориентир инновационного развития конкурентоспособной экономики Краснодарского края. Научный журнал «Фундаментальные исследования» № 2. 2016.-Часть 2. с. 402 -405
5. Соколова, А. П. Планирование на предприятии (организации) : рабочая тетрадь / А. П. Соколова, А. М. Шитухин, О. А. Сухарева. – Краснодар : КубГАУ, 2014. – С. 62–63.

УДК 004.02

Шефер А.А.

студент кафедры информационных систем в строительстве
Донской государственной технической университет
(Россия, г. Ростов-на-Дону)

ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА ТЕПЛОТЕХНИЧЕСКОГО РАСЧЕТА МНОГОСЛОЙНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ КОНСТРУКЦИЙ

Аннотация: в данной статье рассматривается информационная система, созданная для проведения теплотехнического расчета, описываются её основные возможности, принципы работы, а также программные средства, с помощью которых она была создана.

Ключевые слова: теплотехнический расчет, информационная система.

При проектировании и расчетах строительных объектов проектные организации как правило используют программные средства САПР. Данные средства позволяют ускорить процессы строительства в рамках жизненного цикла, улучшают качество проведения расчетов и сокращают время их проведения. Одним из основных расчетов является теплотехнический расчет. Данный вид расчета определяет совокупность мер и действий, предназначенных для определения соответствия ограждающих конструкций современным нормам по тепловой защите зданий. Для созданной информационной системы теплотехнического расчета многослойных элементов конструкций была выбрана расчетная схема, описанная в методическом пособии Малявиной Е.Г.[1]

Информационная система (далее ИС) была создана в программной среде Visual Studio 2018. В качестве языка программирования выступил язык С#, а интерфейс реализован с помощью надстройки VisualStudio – ASP.NET[2]. ASP.NET (Active Server Pages для .NET) – платформа разработки веб-приложений, в состав которой входит: веб-сервисы, программная инфраструктура, модель программирования. Это позволило создать ВЕБ-страницу, в качестве интерфейса пользователя, а серверная часть была написана на языке С# с использованием обработчиков JavaScript.

Основу алгоритма расчета составили формулы из методического пособия [1], а также обработчики событий и действий, произведенных пользователем. Под действиями пользователя подразумевается выбор района строительства и материалов элементов здания. Данные для выбора предоставляются базой данных программы, в соответствии с СП 50.13330.2012 [2], по району строительства предоставляются тепловые характеристики, а по выбору материалов – теплотехнические и теплофизические данные выбранного материала. Обработчики выбирают из введенных данных информацию о теплотехнических характеристиках района строительства, а также теплотехнические и теплофизические характеристики материалов стены, для будущего здания, заноса эти данные в массив JSON. Массив данных передает информацию в алгоритм расчета, далее данные преобразовываются и выводятся на экран пользователю последовательно. Результатом работы программы является пошаговый расчет, который пользователь видит на своей странице. Пользователь может сформировать отчет по проведенному расчету.

В качестве улучшения данной ИС в существующую систему добавлены процедуры оптимизации, позволяющие подобрать параметры многослойной конструкции: материалы и толщины слоев, исходя из теплофизического и стоимостного критериев. В силу наличия значительного количества параметров расчета для оптимизации был выбран и реализован классический генетический алгоритм.

Список литературы

1. Малявина Е. Г. Теплотери здания: справочное пособие. АВОК-ПРЕСС, 2007. С.1-100;
2. СП 50.13330.2012 Тепловая защита зданий. Актуализированная редакция СНиП 23-02-2003.
3. Сандерсон С. ASP.NET MVC Framework с примерами на С# для профессионалов. «Вильямс», 2011. – 672с.

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

УДК 13058.61

Ракымбек А.М.

Магистрант кафедры общественного здравоохранения
Карагандинский государственный медицинский университет
(Казахстан, г. Караганда)

ОЦЕНКА ВНЕДРЕНИЯ ПРОГРАММЫ УКРЕПЛЕНИЯ ЗДОРОВЬЯ ПО АРТЕРИАЛЬНОЙ ГИПЕРТОНИИ В ГОРОДЕ КАРАГАНДА

***Аннотация:** в статье рассматривается оценка внедрения программы укрепления здоровья по артериальной гипертензии в городе Караганда в рамках Государственной программы развития здравоохранения «Денсаулык» на 2016-2019 годы.*

***Ключевые слова:** артериальная гипертензия, хронические неинфекционные заболевания, укрепление здоровья, программа управления заболеваниями.*

Если с незапамятных времен человечество боролась с инфекционными болезнями, то в XXI веке пришло время борьбы с неинфекционными заболеваниями хронического течения. Как известно, хронические заболевания имеют продолжительное течение и являются результатом воздействия комбинации генетических, физиологических, экологических и поведенческих факторов.

Статистические данные свидетельствуют о том, что в структуре заболеваемости, ранней инвалидности и преждевременной смертности (до 60 лет) населения основное место занимают неинфекционные заболевания - 96% против 4% приходящихся на долю инфекционных. К числу социально-значимых неинфекционных заболеваний относятся сердечно-сосудистые, желудочно-кишечные заболевания, онкологические, нервно-психические, болезни органов дыхания и болезни обмена веществ, рост числа которых во многом зависит от образа жизни, факторов риска, последствия нездорового питания и недостаточной физической активности могут проявляться у отдельных людей в виде повышенного кровяного давления, повышенного содержания глюкозы в крови, повышенного уровня липидов в крови и ожирения. Эти заболевания поражают не только все большее число людей трудоспособного возраста, но и совсем молодых.

Как отмечено в Государственной программе развития здравоохранения Республики Казахстан «Денсаулык» на 2016-2020 годы, в настоящее время отмечается рост бремени хронических заболеваний. Такие факторы риска, как высокое артериальное давление, повышенный уровень холестерина, табакокурение и злоупотребление алкоголем, составляют 87,5% бремени заболеваний. Ведущей причиной смертности населения являются болезни системы кровообращения, которые составляют 26% от общей смертности. От наиболее распространенных болезней системы кровообращения, инсультов, инфарктов, острого коронарного синдрома, ежегодно умирают около 35 тысяч человек.

Артериальная гипертония является главным фактором риска смерти в мире и Казахстане. В мире 51% смертности от инсультов и 45% смертности от ишемической болезни сердца напрямую связаны с высоким кровяным давлением.

В целях формирования солидарной ответственности за здоровье с вовлечением самого человека и управления хроническими неинфекционными заболеваниями, направленными на снижение заболеваемости, осложнений и смертности населения в рамках Государственной программы развития здравоохранения «Денсаулык» на 2016-2019 годы Министерство Здравоохранения Республики Казахстан проводилась работа по усилению первичной медико санитарной помощи с внедрением программ управления заболеваниями (ПУЗ), основанных на доказательной медицине.

Программа состоит из 5 программ управления хроническими неинфекционными заболеваниями: 1. сахарный диабет (СД), 2. ишемическая болезнь сердца (ИБС), 3. артериальная гипертония (АГ), 4. бронхиальная астма (БА), 5. хроническая обструктивная болезнь легких (ХОБЛ).

ПУЗ – это Программа, направленная на снижение затрат здравоохранения и улучшения качества жизни лиц с хроническими заболеваниями путем предотвращения или минимизации последствий заболевания с помощью интегрированной помощи. Вместе с тем, ПУЗ – это система скоординированных медицинских вмешательств и коммуникаций для определенных групп пациентов с состояниями, где можно прилагать усилия по самопомощи и самоменеджменту. Такая программа дает возможность отдельным лицам вместе с другими поставщиками медицинских услуг управлять своим заболеванием и предотвращать осложнения.

В 2016 году Министерством здравоохранения Республики Казахстан был запущен проект внедрения программ управления заболеваниями по артериальной гипертонии в городе Караганда.

Процесс внедрения ПУЗ включил в себя следующие этапы:

- 1)Выявление пациентов.
- 2)Анкетирование и приглашение к участию в ПУЗ.
- 3)Обучение пациентов.
- 4)Организация контакта с участковым терапевтом .
- 5)Организация работы мультидисциплинарной группы.
- 6)Мониторинг данных и оценка результатов.

В программе управления заболеваниями важная роль отводилась самоменеджменту - это способность человека с хроническими заболеваниями управлять симптомами, лечением, физическими и социальными последствиями, а также изменениями в образе жизни для снижения числа обострений, осложнений, потребности в стационарной и скорой медицинской помощи.

Программа дала пациентам возможность вместе с медработниками контролировать свое заболевание и предотвращать осложнения путем постоянного контакта с мультидисциплинарной командой, в состав которого входят терапевт, профильный специалист, средний медицинский персонал, психолог, специалист по формированию здорового образа жизни, соцработник.

В результате оценки работы программы управления заболеваниями по артериальной гипертонии внедренной в городе Караганда, были выявлены ее эффективность и программа способствовала снижению частоты распространения артериальной гипертонии.

Профилактика неинфекционных заболеваний – одно из приоритетных направлений совместной деятельности правительства, общества и профессиональных медицинских сообществ.

Здоровье существует до тех пор, пока прилагаются все усилия для его сохранения, а это зависит исключительно от нас.

Список литературы:

1. Государственная программа развития здравоохранения Республики Казахстан «Денсаулық» на 2016-2020.
2. Здоровье населения Республики Казахстан и деятельность организаций здравоохранения в 2017 году: статистический сборник. – Астана, 2018. -354с.
3. Здравоохранение в странах Содружества Независимых Государств. Статистический сборник. - М.: 2013.-38 с
4. Совершенствование медико-организационных мероприятий по профилактике артериальной гипертензии у лиц трудоспособного возраста. Роюк В.В. Москва – 2016
5. Эффективность выявления артериальной гипертензии на ранних этапах. А.С.Шинболатова, А.Н. Нурбакыт, М.А.Жунисова. Алматы 2011